РУХАНИ ЖАҢҒЫРУ

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ
БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ

М. Қозыбаев атындағы
Солтүстік Қазақстан мемлекеттік университеті

«Қозыбаев оқулары-2018: Еуразиялық әлеует және жаһандық сын-қатерлер жағдайындағы жаңа даму мүмкіндіктері» атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференцияның

М А Т Е Р И А Л Д А Р Ы

М А Т Е Р И А Л Ы

международной научно-практической конференции «Козыбаевские чтения-2018: Евразийский потенциал и новые возможности развития в условиях глобальных вызовов»

III

Петропавл,
2018

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
М. Қозыбаев атындағы Солтүстік Қазақстан мемлекеттік университеті

«Қозыбаев оқулары-2018: Еуразиялық әлеует және жаһандық сын-қатерлер жағдайындағы жаңа даму мүмкіндіктері» атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференцияның

МАТЕРИАЛДАРЫ

(2018 ж. 16 қараша)

МАТЕРИАЛЫ

международной научно-практической конференции «Козыбаевские чтения-2018: Евразийский потенциал и новые возможности развития в условиях глобальных вызовов»

(16 ноября 2018 г.)

III

Петропавл,
2018

УДК 378
ББК 74.58
К 75

Издается по решению Научно-технического совета
Северо-Казахстанского государственного университета
им. М. Козыбаева (протокол №2 от 24.10.2018 г.)

Редакционная коллегия:

Омирбаев С.М. – д.э.н., профессор, ректор Северо-Казахстанского государственного университета им. М. Козыбаева – председатель
Ибраева А.Г. – д.и.н., профессор, и.о. проректора по науке и инновациям Северо-Казахстанского государственного университета им. М. Козыбаева – заместитель председателя
Валиева М.М. – к.э.н., декан факультета истории, экономики и права
Пашков С.В. – к.г.н., декан факультета математики и естественных наук
Курмашев И.Г. – к.т.н., декан факультета инженерии и цифровых технологий
Иманов А.К. – к.п.н., и.о. декана педагогического факультета
Сабиева Е.В. – к.ф.н., директор института языка и литературы
Абуов Н.А. – к.и.н., заведующий кафедрой истории Казахстана и социально-гуманитарных дисциплин
Плешаков А.А. – к.и.н., доцент кафедры истории Казахстана и социально-гуманитарных дисциплин

К 75 **«Козыбаевские чтения-2018: Евразийский потенциал и новые возможности развития в условиях глобальных вызовов»:** материалы международной научно-практической конференции: в 3-х томах. Т. 3. – Петропавловск: СКГУ им. М. Козыбаева, 2018. - 347 с.

ISBN 978-601-223-086-4

Сборник содержит материалы Международной научно-практической конференции «Козыбаевские чтения-2018: Евразийский потенциал и новые возможности развития в условиях глобальных вызовов». Здесь представлены тезисы научных докладов казахстанских и зарубежных ученых, а также молодых исследователей в различных отраслях современной науки. Издание представляет интерес для преподавателей вузов, средних, средних специальных учебных заведений, а также для широкого круга читателей, интересующихся современными разработками в самых разных сферах знаний.

УДК 378
ББК 74.58

ISBN 978-601-223-086-4 (т. 3)
ISBN 978-601-223-089-5 (общ.)

© СКГУ им. М. Козыбаева, 2018

4. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 332.33

ВЛИЯНИЕ ГЛОБАЛЬНОГО ПОТЕПЛЕНИЯ НА НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Абдреисова Д.Ж., Исмагулова Д.Д.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Глобальное потепление, которое началось в 70-е годы двадцатого века, в ближайшем будущем непременно повлияет на все отрасли народного хозяйства и особенно на земледелие. Поэтому актуальность этой проблемы с годами, бесспорно, будет только расти.

Проблема последствий изменения климата — это прежде всего территориальная и пространственная проблема. Первым и главным её проявлением станет перемещение ареалов распространения тех или иных систем ведения сельского хозяйства вслед за изотермами и изогиетами. В итоге в условиях потепления производственно-отраслевая структура сельского хозяйства на той или иной территории будет отличаться от структуры, которая раньше существовала на других территориях, где ранее наблюдались аналогичные климатические условия.

Один из главных важных вопросов, связанных с глобальным потеплением, — как изменение климата скажется на снабжении продовольствием населения Земли. В новом исследовании, которое было проведено учеными из Университетов Брауна и Тафтса, говорится, что исследователи не уделяют должного внимания тому, каким образом люди выбирают, сколько земли им возделывать и какое количество сельскохозяйственных культур высаживать в условиях меняющегося климата.

Ученые рассматривали бразильский штат Мату-Гросу, на долю которого по состоянию на 2013 год приходилось около 10 % от всех поставок соевых бобов в мире. Они проанализировали данные по колебаниям температуры и уровню осадков в штате за восьмилетний период, чтобы оценить чувствительность сельскохозяйственной отрасли региона к глобальному потеплению. Подобные сравнения, проведенные в исторической перспективе, могут помочь специалистам в составлении прогнозов относительно восприимчивости сельского хозяйства к изменению климата в будущем.

Согласно выводам исследователей, в том случае если показатели температуры и осадков, которые были зафиксированы в период с 2002 по 2008 год, сохранятся в будущем, повышение средней температуры в Мату-Гросу всего на 1 градус по шкале Цельсия приведет к тому, что объемы производства сои и кукурузы в штате сократятся на 9–13 %. Это крайне тревожный сценарий, поскольку, по оценкам климатологов, к 2050 году температура в этом регионе увеличится на 2 градуса Цельсия.

Как говорят эксперты, такие страны, как Бразилия, представляют собой «сельскохозяйственные фронтиры», на которые в течение следующих 30–50 лет будет приходиться значительная часть всего развития.

Не лучшее положение сложится в Африке. Урожаи зерновых серьёзно упадут, уменьшится количество питьевой воды. В Северной Америке и в Австралии картина будет не столь плохой. Некоторым регионам потепление пойдёт на пользу, делая сельское хозяйство в них более выгодным. Исследователи предсказывают, что в Азии и Африке уменьшатся урожаи, а Австралия и Новая Зеландия будут испытывать нехватку

воды. Развивающимся странам будет особенно нелегко приспосабливаться к меняющимся условиям. Ожидаются определенные положительные эффекты: рост производства древесины, большие урожаи зерновых в таких частях мира, как Юго-Восточная Азия.

По итогам исследований Кембриджского университета, Королевского метеорологического общества Департамента физиологии и изучения окружающей среды (Великобритания), Департамента энергетики США, Международного института системного анализа (Австрия), Комиссии по агрометеорологии ВМО на основании обобщения полученных данных ученые предвещают три главных направления, по которым будет происходить влияние глобального потепления на объекты сельскохозяйственного производства:

а) увеличение углекислого газа в атмосфере отразится на развитии , а также росте полевых культур и сопутствующих бурь;

б) под влиянием углекислого газа и других примесей легких газов (метана, окислов азота) изменяться климат, что приведет к значительному колебания температуры, изменения режима продолжительности открытого солнечного сияния и количества осадков, а это, в свою очередь, скажется на продуктивности растениеводства и животноводства;

в) стойкое повышение температуры воздуха приведет усиленное таяние ледников и повышение уровня воды в морях и океанах, будет сопровождаться затоплением больших прибрежных территорий и сокращением площадей сельскохозяйственных угодий.

Предполагается, что увеличение концентрации углекислого газа вдвое ускорит темпы фотосинтеза на 30-100 процентов зависимо от уровня температуры и обеспечения корневой системы доступной влагой. Известно, что различные виды растений реагируют по-разному на высокий уровень CO2. В частности, группа растений С-3 при биохимических реакциях образует первичный продукт с тремя атомами углерода. Такие виды растений при увеличении углекислого газа быстро растут и созревают. К ним относятся растения пшеницы, сои, подсолнечника, риса и ячменя. Расчеты показывают, что увеличение углекислого газа может привести к повышению урожая этих культур на 20-36 процентов.

Менее чувствительны к увеличению CO2 растения группы С-4, первичный продукт в которых в биохимических реакциях имеет четыре атома углерода. К этой группе относятся растения кукурузы, проса, сахарной свеклы и сорго. Предполагается, что увеличение концентрации углекислого газа приведет к уменьшению площадей под этими культурами, так как интенсивный рост сопутствующих бурь будет глушить культурные растения, сводя на нет их производительность. Известно, что производительность позднеспелых культур выше, чем раннеспелых. Поэтому сокращение продолжительности периода вегетации приведет к уменьшению урожайности зерновых культур. С другой стороны, увеличение концентрации углекислого газа приведет к росту вегетативной массы, благодаря этому возрастет урожайность корнеплодных культур и трав , особенно картофеля и сахарной свеклы.

В Центральном и Северном Казахстане потепление может повлиять на смещение природных зон: пустынная зона наступит на полупустынную, а полупустынная - на степную зону. Возможен вариант потепления климата, при котором природные зоны переместятся в северном направлении на 350-400 км. Площадь степной будет сокращена. Степная зона является житницей для жителей Евразии, так как выращиваются основные зерновые культуры. Эколого-географическая характеристика степной зоны дана в работе А.А.Чибилёва. В степной зоне в последние десятилетия произошли значительные изменения почв под влиянием потепления климата и

антропогенных процессов. В формировании современной географической и смежных с ней наук на одном из первых мест находятся проблемы деградации почв, обезлесения территории и опустынивания. Эти проблемы связаны с изменением климата, а также влиянием антропогенных факторов.

Анализ метеорологических данных, по исследованиям по Центральному и Северному Казахстану, показал потепление климата в данных регионах за инструментальный период в пределах от 1,7°С до 2°С и выше, что превышает среднеглобальный уровень в три раза. Общая тенденция потепления климата отмечается по всем рассмотренным метеорологическим станциям Северного Казахстана – районным и областным.

Многочисленные данные свидетельствуют в целом о потеплении климата на планете, но эта тенденция неодинакова в разных регионах. Некоторые регионы в плане потепления «опережают» другие территории и континенты. К ним можно отнести и территорию Казахстана в целом, особенно Северный и Центральный его регионы. В работе «Первое национальное сообщение Республики Казахстан по рамочной конвенции ООН об изменении климата» приведена оценка уязвимости природных ресурсов и экономики Казахстана в связи с ожидаемым изменением климата. Рассмотрены пять моделей общей циркуляции атмосферы. Установлено, что все модели предсказывают ухудшение условий увлажнения в регионе, поскольку площади пустынь будут увеличиваться, а полупустынь и степной зоны —уменьшаться. Площадь зоны недостаточного увлажнения, где в Казахстане при современном климате выращивают зерновые культуры, сократится от 6 до 23 %.

По сценарию UKMO (равновесная модель Метеорологического агентства Соединенного Королевства), который предсказывает максимальное потепление, на территории Казахстана степная зона исчезнет, а полупустынная зона расширится. Такой характер возможного изменения климата, естественно, не может не сказаться на состоянии экономики и природных ресурсах Казахстана.

Компоненты ландшафта по-разному реагируют на возрастание засушливости климата и аридизацию. В первую очередь усиление аридизации и ее последствия коснутся биоты, в том числе покрова растительности, который наиболее чутко реагирует на климатические изменения. Речь идет о ксеротизации травянистой формации степной зоны, об экзодинамических сукцессиях, а также о возможных антроподинамических сукцессиях под влиянием сверхнормативной нагрузки на пастбища. Усилится процесс обезлесивания территории ленточных сосновых боров и лесостепной зоны, возникнут проблемы сохранения и устойчивости биоразнообразия.

Аридизация климата окажет существенное влияние на организмы — обитателей почвенного покрова (бактерии, грибы, водоросли, простейшие животные организмы, беспозвоночные, насекомые и др.), которые принимают активное участие в почвообразовательном процессе и гумификации не полностью минерализовавшихся компонентов корней растений и опада. Усиление засушливости климата будет подавлять жизнедеятельность этих организмов, а в целом — направление и темпы почвообразовательного процесса. Это постепенно может привести к смене подтипов и типа почв в деградационном направлении (черноземы обыкновенные > черноземы южные > темно-каштановые). Приведенная цепочка представляет общую схему эволюции автоморфных почв степной зоны при глобальном потеплении климата. При этом до третьего звена почвообразовательный процесс может даже не дойти, все зависит от длительности проявления аридизации и темпов нарастания потепления за каждое десятилетие.

Ознакомившись с результатами исследований и прогнозом последствий и перспектив дальнейшего развития сельского хозяйства, если учитывать грядущую и

неотвратимой антропогенной трансформации окружающей среды, стоит заметить, что природа обладает свойством саморегуляции и стремлением к балансу негатива с позитивом. По мере проявления тех или иных изменений в окружающей среде Земля адаптируется к новым условиям. Новые проблемы в земледелии будут решать с помощью селекции новых сортов и гибридов сельскохозяйственных культур, контроля за фитосанитарным состоянием посевов и внедрение новых технологий в растениеводстве. Важно своевременно заметить тенденцию изменения окружающей среды и реакцию на нее полевых культур для того, чтобы успеть подготовиться к проведению целенаправленных мероприятий по рационализации сельскохозяйственного производства в новых условиях.

Литература:

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Соцэкгиз, 1962.
2. Крылатых Э.Н. Пропорции и приоритеты в развитии АПК. М.: Экономика, 1983.
3. Размещение и специализация сельскохозяйственного производства: проблемы и пути их решения / Алтухов А.И. и др. Курск: Изд-во Курской гос. с.-х. акад., 2014.
4. Чибилёв А.А. Лик степи. Эколого-географические очерки о степной зоне СССР. Л.: Гидрометеоиздат, 1990.
5. Бельгибаев М.Е., Белый А.В. Аридизация почв и ландшафтов семиаридной зоны Казахстана // География и природные ресурсы. 2002. №3
6.Сихарулидзе Т.Д., Храмой В.К. Влияние температурного режима на продолжительность вегетационного периода и урожайность сои в условиях центрального
7. Нечерноземья // Известия Тимирязевской сельскохозяйственной академии. 2017. № 4.
8. Бельгибаев М.Е. О скорости почвообразовательного процесса и возрасте почв Северного Казахстана // Всесоюзная конференция «История развития почв СССР в голоцене»: Тез. докл. Пущино, 1984.

УДК 336.76

КОММЕРЦИЯЛЫҚ БАНКТЕРДІҢ БАҒАЛЫ ҚАҒАЗДАР НАРЫҒЫНДАҒЫ ҚЫЗМЕТТЕРІН ЖЕТІЛДІРУ ЖОЛДАРЫ

Актанова Л.Ж.,Байгабулова А.С.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Қазіргі кезде Республикада бағалы қағаздар нарығы қалыптасу шағында. Оның даму жолында іс-шаралар жүргізілуде. Бюджеттің кемшілігін толтыру мақсатында мемлекет бұрынғыдай ақша белгілерін шығармай, оның орнына мемлекеттік бағалы қағаздарды, мысалы, мемлекеттік органдардың және жергілікті әкімшіліктердің бағалы қағаздарын шығаруда. Алайда, бағалы қағаздар нарығын дамыту жолында шешушін талап ететін экономикалық және әлеуметтік-психологиялық мәселелері бар.

Экономикалық мәселелерге:

- Нарықты реттейтін механизімнің нашар дамығаны;
- Нарықты дамытатын біріңғай көзқарас жүйесінің жоқтығы
- Заңдардың мүліксіз орындалмауы
- Салымдардың тіркеу жүйесінің жоқтығы
- Бағалы қағаздар нарығының материалдық-техникалық негізінің аздығы;
- Нарықтық инфрақұрылымның өсу деңгейлерінің төмендегі жатады.

Ал, әлеуметтік-психологиялық мәселелерге бағалы қағаздар нарығында маман кадрлардың аздығы мен халықтың инвестициялық белсенділігінің және әдістерінің

уақытша бос ақшаларына бағалы қағаздарды сатып алуға психологиялық дайындығының жоқтығынаң туындайды.

Қазіргі жағдайда коммерциялық банктер нарықтың басқа қатысушылары сияқты бағалы қағаздар нарығында бірқатар мәселелрге тап болады. Ол кәсіби қызмет түрін, кастодиандық қызмет түрін атқарғанда пайда болуы мүмкін:

– нарықтың жеткіліксіз айқындығы;

- олардың қаржылық жағдайы туралы мәліметтерді алу қиындығы;

- бағалы қағаз иемденушілердің мәліметтер базасын жоғалту мүмкіндігінен сақтанбайтын салыстырмалы түрде шағын компания ретінде шығатын регистратордың әлсіздігі;

- бағалы қағаз иесі алдында эмитеттердің төлем міндеттемелерін уақытылы қайтармау;

- инвесторлар мүддесі мен құқығымен саналатын эмитенттердің психологиялық дайын болмауы;

- бағалы қағаздар нарығының әлі де болса толық дамымауы, оған байланысты нормативтік базаның жетілмеуі, эмитенттер жабықтығы.

Коммерциялық банктер брокерлік-дилерлік қызметін жүзеге асырғанда мынадай мәселелермен кездесуі мүмкін:

- ақпараттың кейбір жағдайда тез, жедел жеткізілмеуі;

- брокерлік ұйымдасқан фирмалармен бағалы қағаздармен мәмілелерді жүзеге асыруда үнемі бәсекелесте болуы;

- нарықтың әлі де толық дамымауы;

- бағалы қағаздар портфелінің табыстылығын есептеуі курстың өзгеруімен байланысы;

- мемлекет тарапынан толықтай реету базасының ұйымдастырылмауы т.б.

Бұл мәселелер біліктілік куәліктері бар мамандарға байланысты болуы мүмкін. Бағалы қағаздар бөлімінде бірінші немесе екінші категориялы куәліктері бар мамандар жұмыс істейді.

Коммерциялық банктердің кәсіпқой қатысушы, кастодиан ретіндегі қызметінің даму болашағы технологиялық факторлармен, персоналмен қызметтің жаңа формасының кәсіби мамандығымен анықталады. Артықшылықтарға мыналар жатады:

1. Жеке инвесторлардың қаражаттарын үздіксіз инвестициялау механизмі. Банк – кастодиан өз клиенттерімен шоттарды ашуға келісім жасайды, ал оны бағалы қағаздар портфелін басқаруға лицензиясы бар брокерлік компаниялар басқаруды жүзеге асырады. Шот ашу кезінде клиент екі бірдей келісім-шартқа қол қояды: банк-кастодианмен кастодиандық қызмет көрсету келісім-шарты және брокермен активті басқарудың сенімділік келісім шарты.

2 Интернет жүйесі даму контекстегі технологиялық фактор қарастырылады. Кастодиандардың интернетті пайдалану клиенттермен on-line режимінде ақпараттар алмасуы аз шығынмен жүзеге асыруға мүмкіндік береді. Интернетті қолдану бағалы қағаздар нарығында қатысушылар және кастодиандық қызметке сұраныс туғызатын, ынталандыратын жасалу мәмілелерінің көлемін ұлғайтуға мүмкіндік береді.

3. Ұлттық Комиссия банк-кастодиандардың жинақтаушы зейнетақы қорларының зейнетақы активтерін есептеу мен сақтау бойынша қызмет көрсету құқығына сәйкес талаптар ендірді, халықаралық депозиттік есепайырысу жүйесіне қол жеткізетін келесі түрлері болуы керек:

- тікелей мүмкіндіктің болуы

- бағалы қағаздар нарығында кастодиандық қызмет көрсететін шетел ұйымдарының кастодиандық келісім-шарт жасау және бұл жүйелерге тікелей қол жеткізу мүмкіндігінің болуы

- Орталық Депозитарий арқылы қызмет атқару.

Бұл шешім Ұлттық Комиссия директорының «Жинақтаушы Зейнетақы Қорының зейнетақы активтерін есептеу мен сақтау бойынша қызмет көрсететін банк-кастодиандарға қойылатын талаптар туралы» Қаулысымен 6 қараша 2000 жылы №711 құжатталды. Қазақстандық банк-кастодианның ірі шетел инвесторлары мен жетекші кастодиандар арсынан клиенттердің болуы – бұл оны әлемдік кастоди жүйесіне қатысты екендігін растайтын іс жүзіндегі артықшылығы болып табылады. Қазіргі кезде кастодиандық қызмет көрсетудің сапасына үлкен назар аударады. Клиент өзінің бағалы қағаздарын сақтау үшін кастодиандық қызметті пайдалану арқылы партнер көмегімен сақтаудың жай операцияларынан және есепайырысуларды жүргізуден минималды шығын арқылы максималды пайла алу мүмкіндігі болып табылады.

Кастодианның қазақстандық бағалы қағаздар нарығындағы негізгі міндеті ұлттық инвесторларға қызмет көрсету. Отандық қор нарығының өсуі және жұмыс істейтін зейнетақы қорларының жетілуі осы инвесторлар саны мен маңыздылығына байланысты болады.

Коммерциялық банктер қазіргі кезде тұрақты және табысты қызмет ететін ұйымдардың бірі болып табылады. Өнеркәсіп салаларында байқалатын жалпы құлдырауға қарағанда банктер белсенді өсуде. Бұған үкіметтің қазақстандық нарыққа шетел банктердің енуін шектейтін саясатына байланысты, ол отандық банктік жүйенің қарақынды дамуына бағытталған. Меншікті бағалы қағаздарын шығару арқылы банктер эмитент ретінде, инвестор және делдал ретінде нарыққа шығады.

Қазақстан Республиксындағы бағалы қағаздар нарығының ерекшелігі – кіші және жалпы жекешеледі ру механизмі арқылы меншік қатынастарын өзгертуге жеке инвесторлар мен өз мемлекетіміздің әрбір азаматтын қатыстыру. Соның нәтижесінде жекешелендіруге банк жүйесі қатысқан жоқ. Дүниежүзілік тәжірибе дәлелдегендей банктер бағалы қағаздар нарығында жеке үстемдік монополизация роль атқарды. Дәл осы жағдай көпшілік мемлекеттердің бағалы қағаздар нарығының банктік үлгісінен бас тартуына әкеп соқтырды. Сондықтан еліміздегі экономиалық өзгеріс әлеіметтік мәлімделген бағалы қағаздар нарығын құруға негізделгені дұрыс. Отандық бағалы қағаздар нарығының қатысуына мүмкіндік берген жөн. Дәл осы мүмкіндіктерді бағалы қағаздар нарығының банктік емес үлгісі немесе нарықтық үлгісі іске асыра алады деген ойлар бар.

Қор нарығын (бағалы қағаздар нарығын) дамыту. Нақтық сипаттағы қазіргі замандағы экономиканың толыққанды қызмет етуі дамыған қор рыногынсыз (оның барлық компонеттерін – борыштық құралдар рыногын, мемлекеттік те, корпоративтік те акциялар рыногын мен туынды бағалы қағаздар рыногын қамтитын) мүмкін емес. Бүгінгі күнге дейін Қазақстанда жоғарыда аталған үш сегметтің алғашқысын ғана қалыптастырудың сәті түсті, ал солардың ішіндегі ең маңыздысы – акциялар рыногының "көгілдір фишкалар" бағдарламасын жүзеге асыруға әлденеше рет әрекет жасалғанымен, әлі күнге дейін нашар дамып отыр. Акциялар рыногынан дамтыту жөніндегі негізгі міндет – бағалы қағаздардың ауқымды ұсынымын жасауға және оларға деген төлем қабілетті сұранысты қалыптастыруға бағытталған іс-әрекеттер болуы керек. Бұл орайда негізгі міндетті отандық эмитеттердің акциялар ұсынымын қамтамасыз ету болып табылады. Эмитенттер бірқатар объектевті және субьективті себептерге байланысты әлі күнге дейін ашық қор нарығына шығаруға мүдделілік

танытпай келеді. Мыналар рынокты акциялармен толықтыру жөніндегі негізгі бағыттар бола алады:

1) Жекешелендірілген кәсіпорындардың мемлекеттік меншікте қалып отырған акциялар пакетін сату;

2) Ұлттық және мемлекеттік компанияларды акционерлендіру және олардың акцияларын биржалық айналысқа шығару. Мемлекеттік мүдделерді қамтамасыз ету үшін осы компаниялардың жарғылық қоры мөлшерін алдымен олардың активтерінін құнын және рыноктағы жағдайын тура ккрсеткендей көлемге дейін ұлғайту қажет, ал бұл қайта бағалауға танымал шетелдік аудиторлық компанияларды тарту керек;

3) Еліміздегі орта және шағын компаниялардың қор рыногына шығуын ынталандыратын жағдайлар жасау.

Қазақстандық эмитенттердің акцияларына төлем қабілетті сұранысты қамтамасыз ету жөніндегі негізгі бағыттар мыналар болуы керек:

а) институттық инвесторлар топтарын, ең бірінші кезекте – өзара қорлар қалыптастыру үшін жағдайлар жасау;

ә) Қазақстан рыногына шетелдік портфельді инвесторлар тарту;

б) қор рыногына жеке инвесторлардың қаржысын тарту .

Қазақстанда құнды қағаздар нарығын толық қалыптастыру үшін ұлттық өндіріс пен ішкі ұлттық нарық жүйесін қалыптастырып тереңдету керек. Қазақстан экономикасының өндірістік құрылымын қайта құрып жетілдіру мәселесі тұрғындардың қолындағы сақталған қаржы ресурстарын жұмылдырып экономиканың реалды секторына жұмсалуды қажет етеді. Кіріс министірлігі мен Салық комитеті мамандандарының пікірінше, Қазақстан тұрғындарының қолында айналым тартылмаған 2-3 млрд доллар нақты қаржы өорлары бар екен. Осы қорларды инвестицияға айналдыру үшін Қазақстандағы банктердің мүмкіндігін нығайтып, олардың салымшыларға беретін сақтандыру кепілдіктерін (гарантия) жоғары деңгейге көтеру қажеттілігі туындап отыр. Соңғы кездері Қазақстандағы ең ірі комерциялық банктер келісімге келіп, банкаралық сақтандыру қаржы қорын құру саясатын іске асырмақшы. Қазақстанда тұрғындар өз қаржы-қаражатын негізінен Халық банкісінде сақтайтыны белгілі. Банк басқармасы тұрғындардың салымдарын сақтап, олардың тұрақты жұмыс істеп тұрған кәсіпорындар акцияларын сатып алу құқығын алуға ниет білдіріп, қажетті құжаттр дайындап, оларды заңдастыруға күш салып отыр.

Сонымен, тұрғындардың сақталған қорларын банк құнды қағаздар арқылы жұмылдырылып өндіріске тарту, оның құрылымын жетілдіру үшін инвестициялау бүгінгі күні ең ұтымды саясат бағыты ретінде танылып отыр. Шетелдік капитал өздеріне қажетті Қазақстанның шикізат-энергетика өндірісіне жұмылуда. Қазақстанның ішкі қажеттіліктерін өтейтін жеңіл өнеркәсіп, машина жасау, дайын өнім өндіру салаларына шетелдік инвестициялар бармай отыр.

Сондықтан өзімізге қажетті өнімді өндіру саласына негізделген ішкі ресурстардың жұмылдырып қарастыруға болатыны түсінікті болған сияқты. Егер ішкі өндіріс көтерілсе, онда ішкі нарық қалыптасады, кәсіпорындар мен тұрғындардың табысы өседі, ал бұл болса Қазақстанда ішкі ұлттық капиталдың қорланып өсуіне жол ашады, осының негізінде құнды қағаздар нарығы да тиімді қызмет атқаратын болады.

Қорытып айтқанда, құнды қағаздар нарығының тасуы және оның тиімді жұмыс істеуді Қазақстнадағы капитал мен табыстардың өсіп шоғырлануына тікелей байланысты деуге болады.

Ұлттық капиталдың шоғырланып өсуі ұлттық табыстың жұмсалуына байланысты келеді. Қазақстан жағдайында тұрғындар өздерінің табыстарыннегізінен шетелдік тауарларға жұмсайды, яғни олар шетел фирмаларын жанама түрде инвестициялар қаржыландырып тұрады. Ұлттық кәсіпкерлік пен өндіріс шоғырланып өсуі үшін

тұрғындардың табысы ұлттық өнеркәсіп орындарды өндірген өнімге жұмсалуы қажет. Сондықтан да Қазақстан Үкіметі ішкі тауар өндіруші кәсіпкерлерді қорғау және қолдау саясатын ұстанып отыр.

Ұлттық экономиканың өсіп-өркендеуі ішкі өнімнен түсетін таза табыстың Қазақстан банкілеріне сақталып, Ұлттық қаржы-каптал резервтерінің шоғылануына байланысты келеді. Қазақстанда шикізат өнімдерін кспортқа өндіретің ең ірі өнеркәсіп органдарды шетелдік компаниялардың басқаруында екені белгілі. Мамандардың айтуына қарағанда, осы шетелдерге басқаруға берілген компаниялардан бюджетке салық түрінде табыс өте аз көлемде түсетін болған. Мұның негізгі себебін білетін мамандар былай түсіндіреді: Қазақстанда жұмыс істейтін компаниялардың шет негізінен офф-шорлық аймақтарда тіркелген филиалдары бар көрінеді. Қазақстандағы компаниялар шикізат өндімдерін екі есе төмен бағамен өздерінің шетелдік филиалдарына өткізеді екен, ал соңғылары Қазақстаннан арзанға алынған шикізатты әлемдік бағамен түпкі тұтынушыларға өткізіп, түскен табысты шетелдік банктерге салып отырады. Бұл Қазақстан экономикасына көптеген есепке алынбаған және көзге көрінбейтін зиян келтіреді екен. Біріншіден, бюджетке қажетті табыс түспейді, екіншіден ішкі өнімнен түскен таза табыс шетелге кетіп, Қазақстан банкілерінің ресурстарын шектейді, олар өздеріне қажетті қаржыны шетелден тартуға мәжбүр болады.

Соңғы кездері Қазастан Үкіметінің құрамында Кіріс министірлігі құрылғаны және Салық комитетінің міндеттері мен құқығы кеңейтілгені белгілі. Соңғы мәліметтерге қарағанда, Кіріс министірлігі Қазақстандағы ең ірі деген 100 кәсіпорынды өзінің тұрақты бақылауына алған жөн.

Сонымен, құнды қағаздар нарығы ұлттық экономиканы дамытуда қолданылатын өте қуатты да икемді құрал екені белгілі. Сонымен қатар, бұл өте өткір құрал, оны дұрыс пайдалана білу қажет. Оңтүстік-Шығыс Азия, Латын Америкасы елдерінде керек десеңіз, көрші Ресейде қалыптасқан қаржы дағдарыстарының тәжірибесі көрсетіп отырғандай, құнды қағаздар арқылы капитал қаншама тез және ауқымды көлемде шоғырланған болса, сонша аз уақытта және болжауға келмейтін тосын жағдайларға байланысты тарап кетеді екен. Соңғы жылдары әлемдегі ең жоғары дамыған Солтүстік Америка мен Батыс Европа елдерінің өздерінде қаржы-валюта жүйесін тұрақтырып нығайтуға баса назар аударылып отырғаны белгілі.

Әдебиет:

1. «Банк және банк қызметі туралы» ҚР Заңы 31.08.1995 ж. (30.06.2017 жылы №806 заңдар мен өзгерістер енгізілген).
2. «Валюталық реттеу туралы» ҚР заңы. 24.12.1996 (10.07.2017 жылы Заңдарымен енгізілген өзгерістерімен).
3. Ақша, несие, банктер, валюта қатынастары оқу құралы, Баян Көшенова, 2014 ж.
4. Коммерциялық банктің операциялары оқулығы, С.Б. Мақыш, 2014 ж.
5. Қазақстан Республикасындағы банктік есеп Оқулық Миржакыпова С.Т., 2014 жыл.
6. http://nationalbank.kz.
7. stat.gov.kz.

УДК 336.225.6

ПРОЦЕСС ВВЕДЕНИЯ НАЛОГА НА РОСКОШЬ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Баймагамбетов А.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В Казахстане, как известно, реализуется политика умеренных налогов, основная цель которой - дать возможность для развития бизнеса и повышения уровня жизни граждан. В целом с определенной долей условности можно констатировать, что движение к этой цели идет успешно. Но вместе с тем нельзя не признать, что произошла значительная дифференциация населения но уровню доходов и, соответственно, благосостояния. В связи с этим Президент Республики Казахстан Нурсултан Абишевич Назарбаев в своем ежегодном послании народу Казахстана от 6 февраля 2008 года предложил рассмотреть возможность введения так называемого налога на роскошь. Он отмечал: «Если человек смог построить трехэтажный дом за 4,0 миллиона долларов, пусть платит соответствующий налог пора уже поделиться с бедными... За роскошь пусть платят налог» [1].

Налог на роскошь может быть прогрессивным, т.е. с ростом налоговой базы растет и ставка налога. Здесь сумма налога будет зависеть не только от размера налогооблагаемого дохода, но и от определяемой этим доходом ставки налогообложения. Такой подход традиционен для социально-демократических воззрений и является содержанием налоговой теории, согласно которой налог есть средство уравнивания доходов. Теоретической основой прогрессивного налогообложения выступает категория дискреционного дохода, т.е. дохода, используемого по своему усмотрению. Дискреционный доход представляет собой разницу между общим (совокупным, валовым) доходом и тем доходом, который требуется субъекту для удовлетворения жизненно необходимых потребностей. Наличие этого дохода обусловлено необходимостью обеспечения самого существования человека т.е. затраты субъекта объективно носят вынужденный характер (приобретение продуктов питания, содержание жилища, затраты на необходимую одежду и другие вещи первой необходимости). Именно дискреционный, а не общий доход, определяет истинную налоговую платежеспособность лица. И хотя разные налогоплательщики будут платить разные по размерам (суммам) налоги, принципы равенства и справедливости налогообложения будут выдерживаться. Таким образом, богатые люди, как лица, обладающие большим дискреционным доходом и соответственно - большими платежными возможностями, должны нести налоговое бремя в большем размере, нежели люди с меньшим уровнем дохода, обладающие низким дискреционным доходом и соответственно - низкими платежными возможностями. Принцип равенства налогообложения будет в данном случае выражен равной соразмерностью налогов платежным возможностям разных налогоплательщиков.

Источник налога крайне редко выделяется налоговым законодательством в качестве самостоятельного элемента налога. Тем не менее, налогообложение должно быть основано па следующем принципе: налогами должны облагаться лишь те, кто

имеет деньги для их уплаты. Поэтому налог на роскошь будут платить только те лица, которые подходят под предлагаемые рамки состоятельных людей.

Налог на роскошь предлагается перечислять в Республиканский бюджет. В зависимости от характера использования целевой, т. е. используется для финансирования конкретных мероприятий, например, может использоваться для строительства социальных больниц, которые будут обслуживать социально уязвимые слои населения.

Плательщиками налога предлагается сделать не только физических, но и юридических лиц. Это объясняется тем, что если освободить юридические лица от уплаты данного налога, то это неминуемо приведет к «переписыванию» собственности (предметов роскоши) с физических на юридических лиц.

Опыт показывает, что именно в сфере недвижимости тщательно продуманное налогообложение роскоши может быть наиболее эффективно.

Как правило, основная проблема введения подобных налогов лежит в сфере их администрирования. Несложно установить повышенную ставку в отношении тех или иных предметов роскоши. Сложность состоит в том, чтобы правильно рассчитать налоговую базу, исчислить налог и проконтролировать его уплату.

Перед внедрением налога на роскошь в Республике Казахстан необходимо исследовать отрицательные моменты введения данного налога в других странах. Так, например, в США в 1990 году Конгресс внедрил налог на предметы роскоши, а именно на ювелирные изделия, часы, яхты, самолеты, меховые изделия, дорогие автомобили. Законодатели отменили почти все эти налога три года спустя, однако налог на автомобили действовал в течение 13 лег. К 1993 году стаю ясно, что введенный налог не оправдал ожиданий и не собрал планируемых денег, а ко всему прочему и оказал крайне негативное влияние на некоторые секторы экономики, в том числе в виде многочисленных увольнений и убытков, в связи с чем и был отменен. Однако в настоящее время в США существуют налог на недвижимость (1-2% от рыночной стоимости ежегодно) и налог на наследство с прогрессирующими ставками (от 18% на имущество небольшой стоимости и до 55% на имущество, стоимость которою превышает 3 млн. долл.). Так как в Республике Казахстан элитное житье стоимостью свыше 1 млн. долларов перестает быть редкостью, следовательно, целесообразно введение налога а на роскошь.

Литература:

1. Послание Президента страны Н. А. Назарбаева народу Казахстана от 6 февраля 2008 года «Рост благосостояния граждан Казахстана главная цель государственной политики».

УДК 338.24

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД В УПРАВЛЕНИИ ЗАТРАТАМИ

Баршакаева М.Ж.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Усиление конкуренции, изменение потребительского поведения, постоянный рост цен на основные ресурсы – это причины, которые побуждают предприятие сосредоточить внимание на разработке новых концепций и современных подходах к

управлению производственным процессом и, как следствие, его главной составляющей – затратами.

Сама идея важности управления затратами не является новой в практике управления предприятием. Еще в 1080-е гг. в мировой науке активно рассматривались проблемы снижения затрат всеми существующими на тот период способами. Позже спустя столетия упор делался не только на необходимости снижения расходов деятельности (в большей мере за счет уменьшения использования ресурсов), но и на одновременном сохранении и при возможности улучшении качества выпускаемой продукции. В настоящее время в период быстрого развития научно-технического прогресса, появления новых научных концепций и идей развития общества наиболее актуальным является вопрос усовершенствования существующих методов управления и их адаптация к условиям функционирования предприятий Казахстана.

Задачами управления затратами в практике хозяйствования являются:

– обоснование затрат организации по всем направлениям деятельности (затраты на персонал, затраты на материалы, затраты на содержание оборудования, на продвижение продукции, на услуги вспомогательной деятельности и пр.);

– определение экономических последствий при возможных отклонениях от намеченного плана и принятие эффективных управленческих решений.

Хорошо спланированная программа сокращения затрат — это важный инструмент управления, однако он не лишен потенциальных проблем. Зачастую компании принимают политику тотального урезания затрат вне зависимости от полезности каждой из статей затрат, не учитывая влияет ли данная статья на улучшение потребительских свойств продукта, и как следствие — его цену, или не влияет. Такое решение является наихудшим, поскольку может нанести ущерб качеству или даже стратегическим интересам организации. На практике очень часто приходится искать компромисс между снижением затрат и сохранением качества товара.

Затраты - это стоимость всех ресурсов, использованных в процессе производственно-хозяйственной деятельности предприятия. К управлению затратами существует несколько подходов: процессный подход, системный подход, функциональный подход.

Сущность процессного подхода, по мнению Т. В. Алдашовой, заключается в том, что всю финансово-хозяйственную деятельность предприятия делится на две категории, к которым относятся основные бизнес-процессы и вспомогательные бизнес-процессы. Под бизнес-процессом понимается совокупность бизнес-функций, существующих на предприятии, они дают результат, который имеет ценность для потребителя, а также клиента или заказчика.

Системный подход к управлению затратами является одним из основных принципов прогнозирования себестоимости. На основе применения различных методов системного анализа определяются наиболее значительные факторы и количественное их влияние на формирование себестоимости продукции.

В зарубежной научной литературе активно рассматривается *функциональный* подход к управлению затратами, который направлен на решение проблемы контроля и сокращения расходов на современном уровне.

Суть *функционального подхода* сводится к следующему: вместо распределения накладных расходов по производственным подразделениям затраты соотносятся с определенными видами работ (функциями), которые осуществляются в интересах производства и реализации того или иного вида продукции (например, снабжение материалами, наладка оборудования, контроль качества). Осуществление каждого вида активности требует определенных ресурсов, стоимостной оценкой которых является сумма затрат того или иного вида.

Одними из самых ярких достоинств данного метода являются:

– предоставляемая им возможность отслеживать потоки ресурсов в привязке к операциям, производимым при изготовлении продукта, и функциям, необходимым для поддержания бизнеса в целом;

– возможность более обоснованного соотнесения затрат разных категорий с изделием, что дает лучшую базу для принятия управленческих решений относительно продуктовой стратегии компании.

Независимо от того, какая методология контроля и управления затратами принята в организации, сведения о затратах формируются в ее системе учета. По мере развития методов контроля себестоимости, основанных на традиционных методах учета затрат, к концу 1980-х гг. стало понятно, что в условиях высококонкурентного рынка и быстро меняющейся бизнес-среды информация о затратах, формирующаяся в среде традиционных учетных систем, не дает возможности эффективно отслеживать потоки ресурсов в процессе производства и реализации продукции. Основная проблема в формировании картины того, во сколько же на самом деле обходится продукт, заключалась в том, какие суммы накладных расходов должны быть начислены на каждую его единицу.

Все традиционные системы распределения накладных расходов вполне удовлетворяют задачам бухгалтерского учета, поскольку позволяют в первую очередь определить полную себестоимость выпуска, во вторую — отнести на продукты

1. Activity-Based Cost Management (ABCM) — в переводе с английского, буквально: управление по видам активности. Под видом активности подразумеваются функции организации (производство, сбыт, контроль качества, и т. д.).
2. Activity-Based Costing (ABC) — буквально: калькулирование себестоимости по функциям.
3. Activity-Based Budgeting (ABB) — буквально: бюджетирование по функциям.

производственные накладные расходы и, таким образом, дать оценку запасов. Однако информацию о сумме накладных расходов, которые действительно поглощаются каждой единицей продукции при таком подходе, трудно признать достоверной и удовлетворяющей интересам принятия управленческих решений. Анализ себестоимости продукции упирался в распределенные в соответствии с нормативными ставками накладные расходы, которые не отражали реальной связи сумм накладных расходов с конкретными продуктами. Наиболее часто встречающимися искажениями величины себестоимости продуктов были:

– завышение сумм накладных расходов, распределенных на мелкосерийную продукцию, и занижение — на крупносерийную;

– занижение себестоимости наукоемких (технологически сложных и инновационных) продуктов по сравнению с простыми массовыми изделиями;

– завышение себестоимости новых, недавно выпущенных, в производство и реализацию продуктов по сравнению с уже давно выпускающимися.

Однако функциональный подход, лежащий в основе всех систем, в названии которых есть формула activity-based, позволяет решать и другие управленческие задачи, такие, например, как оптимизация бизнес-процессов, оценка деятельности различных сегментов организации в соответствии с целями организации.

Основными чертами функционального подхода являются:

– выделение ключевых видов деятельности фирмы;

– организация раздельного учета затрат по выделенным видам деятельности;

– определение носителя затрат для каждого из видов деятельности (т.е. основной причины возникновения соответствующих затрат);

– калькулирование удельных затрат исходя из данных о затратах на производство и продажу единицы продукции.

В системе АВСМ указанные принципы могут применяться к управлению затратами независимо от того, как калькулируется себестоимость — функциональным способом (АВС) или традиционным. Если выделены ключевые виды деятельности и соответствующие им носители затрат, то контроль самого носителя затрат означает и контроль соответствующих ему затрат. Выделяя ключевые виды деятельности организации, АВСМ должно помочь руководству сконцентрироваться на наиболее важных или требующих особого внимания видах деятельности. С этой точки зрения достоинство системы АВСМ проявляется также в том, что она позволяет руководству различать виды деятельности, создающие дополнительную ценность и не создающие таковой. Повышающие «ценность» товара или услуги в глазах потребителей, и не влияющие на потребительские оценки (как, например, затраты на хранение сырья, материалов и готовой продукции). Если можно выделить виды деятельности, не добавляющие ценности, и соответствующие им носители затрат, применение функциональных методов в программах снижения затрат позволит улучшить управление затратами и повысить конкурентоспособность фирмы. Так же, как и в традиционных учетных системах, требование сравнения плановых и фактических показателей, определения отклонений и принятия мер при обнаружении существенных отклонений остается для АВСМ основным. Более того, успешность применения функциональных методов (будь то АВС, АВВ или АВСМ) в огромной степени зависит от того, насколько корректно организация способна идентифицировать основные виды деятельности и, что еще сложнее, соответствующие им носители (драйверы) затрат. Заметим также, что если в организации система «традиционных» центров ответственности разработана достаточно тщательно, то она также будет соответствовать структуре ключевых видов деятельности.

Важными преимуществами АВС-метода являются:

1. Возможность определить затраты на неиспользуемые мощности для их списания на расходы периода.
2. При применении информации о себестоимости продукции повышается конкурентоспособность продукции в рыночных условиях.
3. Позволяет получить больше информации для управления затратами, принятия обоснованных управленческих решений стратегического планирования.

Недостатки АВС-метода:

1. Проблема времени, связана с обучением персонала, сбора данных, как при внедрении системы, так и при ее использовании.
2. Существует опасность получения детализированной информации о затратах, что может привести кинформационной перегрузке предприятия.
3. Требует значительных изменений в системе бухгалтерского учета и совершенствования систем информационной поддержки, что влечет за собой рост затрат на управление.

Скрипник М.И. предлагает использовать АВС-метод для обоснования следующих решений: установление долгосрочного порога цен, реструктуризации бизнеса, изменения портфеля заказов. Метод АВС-калькулирования на основе деятельности применяется большим количеством компаний во всем мире. Несколько компаний используют метод АВС как основную систему калькулирования, вместе с тем, большинство компаний применяют данный метод выборочно - в отдельных подразделениях или для специфических видов деятельности.

Литература:
1. Танашева О.Г., Рябова Т.С. Контроль и анализ в системе управления затратами/ О.Г. Танашева// Экономический анализ: теория и практика. – 2004. – № 18. – С. 36-43.
2. Волкова О.Н. Функциональный подход в управлении затратами/ О.Н. Волкова// Экономический анализ: теория и практика. – 2006. – № 6. – С. 33-37.
3. Бухонова С.М., Дорошенко Ю.А., Гусев С.А. Особенности процессного подхода к управлению затратами предприятия/ С.М. Бухонова, Ю.А. Дорошенко, С.А. Гусев// Экономический анализ: теория и практика. – 2006. – № 6. – С. 28-32.
4. Дырнова А.Н. Управление затратами / Нижнекамский химико-технологический институт. - Нижнекамск, 2010.
5. Серебренников Г.Г. Управление затратами на предприятии: учеб.пособ. - Тамбов: Изд-во Тамбов.гос. техн. ун-та, 2007.

УДК 338.45

К ВОПРОСУ О ВНЕДРЕНИЕ ПРОЕКТНОГО УПРАВЛЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ РК

Батанова И.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Внедрение проектного управления – это не просто инструмент для успешной реализации государственных инвестиционных проектов, это один из инструментов развития экономики страны, ее конкурентоспособности на мировой арене, повышения качества жизни населения, а также инструмент для смены устаревшего бюрократического закрытого мышления. Проектное управление – это новый, командный, коллаборативный способ взаимодействия.

Положительным является тот факт, что примеры успешного внедрения проектного управления в госсекторе существуют. Однако нужно понимать, что слепое копирование того, что делают другие страны в области проектного управления, может привести к отрицательному результату. Опыт каждой страны уникален и то, что получилось в одном государстве, не гарантирует того, что это же самое получится в другом. Изучение опыта правительств других стран лишь может помочь обозначить направления движения, помочь избежать ошибок, предотвратить возможные риски. Главное – это нарастить собственный потенциал в данной сфере.

Во многих развитых странах, и в Казахстане управление проектами рассматривается как передовой инструмент для быстрого и эффективного вывода инноваций на рынок. Основана на партнерстве государства, частного сектора и сообщества национальных проектных менеджеров концепция системы управления проектами приносит свои плоды. Развитие проектного менеджмента в Казахстане происходит путем привнесения ведущими западными компаниями передового опыта управления крупными проектами в нефтегазовой и других динамично растущих отраслях экономики, а также быстрого расширения национального участия в рынке услуг проектного менеджмента.

Понятие «проект» объединяет разнообразные виды деятельности, характеризуемые рядом признаков, наиболее общими из которых являются следующие:

- направленность на достижение конкретных целей, определенных результатов;
- координированное выполнение многочисленных, взаимосвязанных действий;
- ограниченная протяженность во времени, с определенным началом и концом.

Ранее проект чаще использовали в строительной, инженерной и архитектурной сфере, сейчас данный термин используется во всех сферах человеческой жизни. С появлением понятия проект параллельно появилось и развивается понятие управление проектом.

В понятие управление проектом можно отнести следующее - это профессиональная деятельность по руководству ресурсами (человеческими и материальными) путем применения методов, средств и управления для успешного достижения заранее поставленных целей в результате выполнения комплекса взаимосвязанных мероприятий при определенных требованиях к срокам, бюджету и характеристикам ожидаемых результатов проектов [3].

Классическое управление проектами выделяет два вида организации человеческой деятельности: операционная и проектная.

Операционная деятельность применяется, когда внешние условия хорошо известны и стабильны, когда производственные операции хорошо изучены и неоднократно испытаны, а функции исполнителей определены и постоянны. В этом случае основой эффективности служат узкая специализация и повышение компетенции.

Там, где разрабатывается новый продукт, внешние условия и требования к которому постоянно меняются, где применяемые производственные технологии используются впервые, где постоянно требуются поиск новых возможностей, интеллектуальные усилия и творчество, там требуется проектная деятельность.

У операционной и проектной деятельности есть ряд общих характеристик: выполняются людьми, ограничены доступностью ресурсов, планируются, исполняются и управляются. Операционная деятельность и проекты различаются, главным образом, тем, что операционная деятельность — это продолжающийся во времени и повторяющийся процесс, в то время как проекты являются временными и уникальными.

Организационная структура предприятия при проектном управлении.

Организационная структура компании отражает ее внутреннее устройство, потоки управляющих воздействий, распределение труда и специфические особенности производства. Функциональная и проектная организации - противоположные полюса, а матричная организация - промежуточные состояния. Нет одной лучшей организационной структуры. Нет смысла противопоставлять функциональные структуры и проектные организации.

Функциональная структура (рис. 1) имеет следующие особенности:

- Сохраняется принцип единоначалия.
- Понятные и стабильные условия работы.
- Хорошо приспособлены для операционной деятельности.
- Специализация подразделений позволяет накапливать экспертизу.
- Затруднено принятие решений и коммуникации между Осуществляются только через руководство.

-Управление сконцентрировано и держится на компетенции высшего руководства.

Как правило, неэффективен контроль за ходом проекта (нет целостной картины).

Функциональная структура предполагает многоуровневую иерархию. Руководители функциональных подразделений это начальники управлений, начальники подчиненных им служб, отделов, лабораторий, секторов, групп. А еще у каждого начальника есть заместитель и, порой, не один. Примеры: министерства, ведомства, научные институты и предприятия советского периода.

А)

Б)

Рисунок 1 Функциональная структура

Рисунок 2 Проектная структура

На другом краю спектра организационных структур находится проектная структура (рис. 2).

В чисто проектных организациях:

- Проект организуется как самостоятельное производственное подразделение.
- Персонал на проект набирается по временным контрактам.
- После завершения проекта персонал увольняется.
- Медленный старт.
- Опыт не аккумулируется.
- Команды не сохраняются.

Проектные организации не самые эффективные, но порой единственно возможные для выполнения проектов, которые физически удалены от исполняющей организации. Использование матричных структур помогают решить некоторые организационные проблемы на предприятии однако в зависимости от сложности проекта используют различные матрицы.

К примеру слабая матрица, где координация проекта происходит на уровне менеджеров среднего звена используется при реализации внутрифирменных проектов либо краткосрочных.

В одном из Казахстанских предприятий занимающихся различными видами деятельности (пищевая, строительная, инвестиционная) используют организационную структуру сильная матрица.

Рисунок 2 Сильная Матрица.

В сильной матрице признается, что проектное управление является самостоятельной областью компетенции, в которой необходимо накапливать экспертизу и использовать общие ресурсы. Поэтому в сильной матрице менеджеры проектов объединяются в самостоятельное функциональное подразделение - офис управления проектами (ОУП).

ОУП разрабатывает корпоративные политики и стандарты в области проектного управления, планирует и осуществляет профессиональное развитие менеджеров.

Одной из особенностей матричных структур является то, что они становятся «плоскими», исчезает многоступенчатая иерархия. Предприятие, как правило, делится на функциональные отделы, в которых работают специалисты разных категорий, напрямую подчиняющиеся начальнику отдела.

Начальники лабораторий, секторов, групп упраздняются за ненадобностью. В матричных структурах роль начальника функционального подразделения в производственном процессе заметно снижается, по сравнению с функциональными структурами. В его компетенции остаются вопросы стратегического развития функционального направления, планирование и развитие карьеры сотрудников, вопросы материально-технического обеспечения работ. Следует учитывать, что такое перераспределение полномочий и ответственности от функциональных руководителей к менеджерам проектов часто служит источником конфликтов в компаниях при их переходе от функциональной структуры к матричной. [5]

Итак, наиболее частыми проблемами в области управления на предприятиях наблюдаются в сроках исполнения и перерасход ресурсов.

Переход от бессистемного выполнения проектов к грамотно организованному управлению ими позволяет компаниям оставить в прошлом практику постоянного срыва или переноса сроков окончания работ, нарушения технологии, постоянные проблемы финансирования, нарушение сроков поставок и комплектности всех необходимых ресурсов и многое другое.

Применение формализованных методов проектного управления позволяет более обоснованно определять цели инвестиций и оптимально планировать инвестиционную деятельность, более полно учитывать проектные риски, оптимизировать использование имеющихся ресурсов и избегать конфликтных ситуаций, контролировать исполнение составленного плана, анализировать фактические показатели и вносить своевременную коррекцию в ход работ, накапливать, анализировать и использовать в дальнейшем опыт реализованных проектов.

Проектное управление позволяет также формировать проектные команды в имеющемся штате сотрудников. Это позволяет увеличить мотивацию сотрудников, а также более жестко контролировать деятельность каждого сотрудника. Эффективность использования организационной структуры отражается на результатах реализации проекта, тем не менее положительными сторонами являются тактическое управление предприятием во время реализации проекта.

Литература:

1. Лафта Дж. К. Менеджмент: учеб. пособие. - 2-ое изд. перераб. и доп. - М: ТК Вслби, 2015. - 592 с.
2. Международный форум Казахстанского альянса проектных менеджеров. Официальная ссылка: http: /almanews.kz/user-news/proekt^yi-alyans-kazakhstna-provodit-mezhdunarodnyi-den-proektnogo-upravleriiya.
3. Мазур И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. Управление проектами: учеб. пособие. - 2-ое изд. - М:Омега, 2014. - 404 с.
4. Лекции по управлению проектами в электронном формате. Автор С. Архипенков. Официальная ссылка: citforum. ru/SE/project/arkhipenkov_lectures/4.shtml.

УДК 336.43

К ВОПРОСУ О ПРОГНОЗИРОВАНИИ БАНКОВСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Бауэр Э.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Возможности развития конкурентоспособной экономики в Республике Казахстан непосредственно связано с состоянием банковской системы и с перспективами ее развития.

При этом, планомерность функционирования коммерческого банка может быть обеспечена системой планирования и прогнозирования его деятельности и развития.

Под прогнозом в его общем значении понимается система научно обоснованных представлений о возможных состояниях объекта в будущем, об альтернативных путях его развития. Соответственно, сам процесс разработки прогноза называется прогнозированием. При отсутствии прогноза или его ошибочности могут быть приняты решения, которые не только не дадут желаемых результатов, но и приведут к диспропорциям и потерям [6].

Основой составления финансового плана в коммерческом банке является прогноз прибыли на основе оценки процентных и операционных доходов и расходов и сопоставления их с прибылью, необходимой для дальнейшей деятельности и развития банка. Далее определяется оптимальная структура активных и пассивных операций с учетом установленных ориентиров процентной политики банка.

По итогам проведенного анализа осуществляется корректировка как стратегического плана, если выясняется его финансовая несостоятельность, так и оперативного плана банка, целью которого является определение необходимых изменений в объеме и структуре банковских операций на следующий год, обеспечивающих реализацию выбранной стратегии.

В практике финансового планирования в банковской деятельности применяют следующие методы [3] – рисунок 1.

Прогнозирование является необходимой частью банковского планирования и может использоваться во всех сферах банковской деятельности:

- прогнозирование результатов деятельности, которое в современных банках сводится к построению прогнозных финансовых моделей совокупного портфеля активов и обязательств, построение расходных бюджетов;
- принятие решений на финансовом рынке при формировании инвестиционного портфеля;
- оценка кредитоспособности заемщиков;
- управление и анализ операций со срочными и текущими счетами клиентов банка;
- управление и анализ банковских операций и сделок;
- управление, контроль и анализ различных банковских рисков;
- управление лимитами и нормативами.

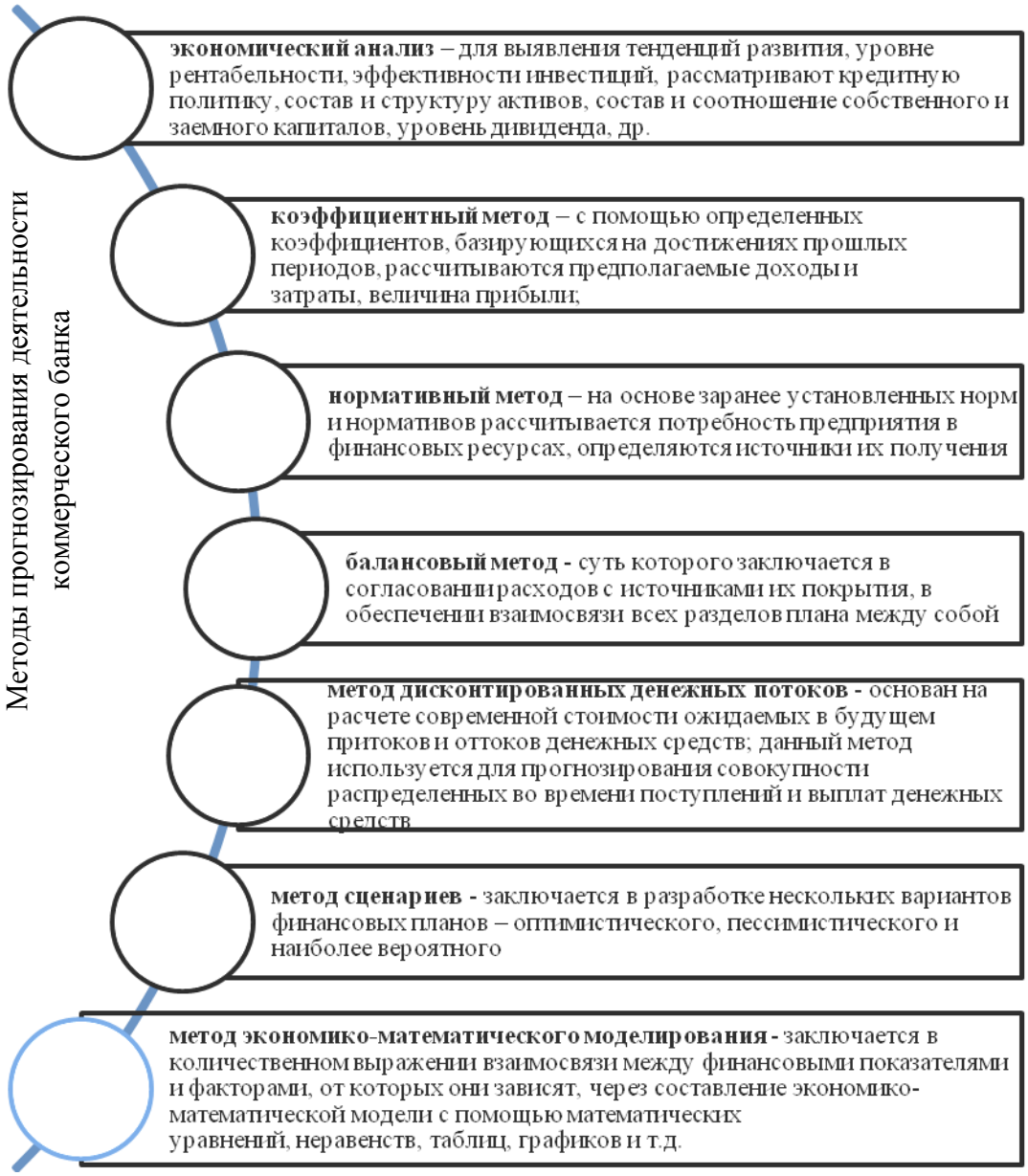


Рисунок 1 Методы прогнозирования банковской деятельности

Задача прогнозного исследования состоит в том, чтобы на основании максимально возможно обоснованных предположений о качественном развитии ситуации и других имеющихся данных дать количественную оценку будущих результатов работы банка. Чем выше обоснованность и качество принимаемых в конкретной ситуации управленческих решений, тем меньше риск получить в будущем отрицательные финансовые результаты [4].

Алгоритм финансового прогнозирования предполагает широкое использование экспертных оценок, постановку целей и определение путей их достижения с использованием прогнозных расчетов на основе финансовых моделей. Алгоритм финансовой модели планирования прибыли коммерческого банка представлен на рисунке 2.

Предпосылками повышения качества прогноза является рассмотрение максимально широкого спектра содержательно различных (но при этом теоретически

реализуемых) вариантов политики и адекватное описание логики формирования возможных последствий их практической реализации.

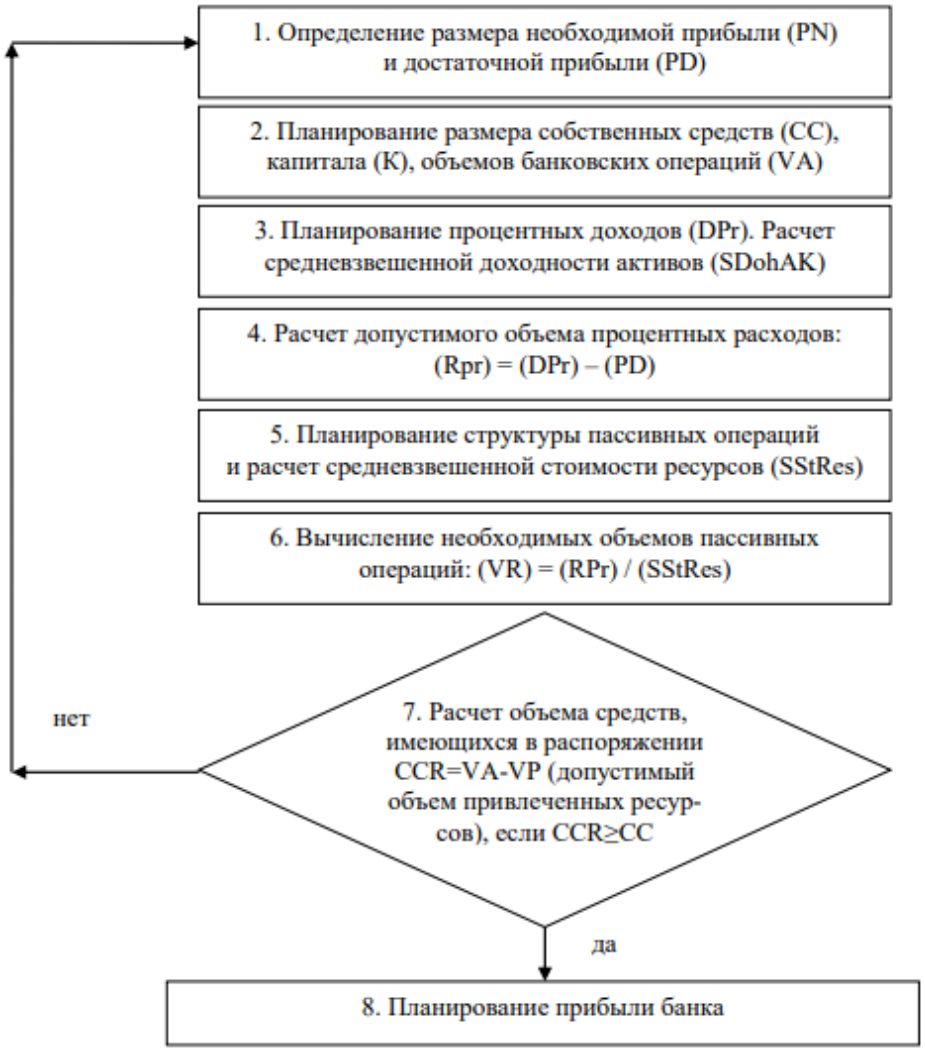


Рисунок 2 Алгоритм формирования прогнозной прибыли коммерческого банка

Поскольку различные варианты будущего (в частности, различные прогнозные оценки одного и того же экономического показателя) являются следствиями реализации различных сценариев развития, то неоднозначный результат прогноза становится его достоинством, а не недостатком (проявлением недостаточного профессионализма, не позволяющего дать «точный» прогноз).

При этом качество прогноза определяется не точностью предсказания, а адекватностью описания механизма формирования последствий реализации рассматриваемого варианта развития и точностью соответствующих оценок [5].

В сложившейся ситуации важное значение приобретает прогнозирование финансовых показателей деятельности коммерческих банков. Развитие эконометрических исследований способствует упрощению расчетов и прогнозированию различных статистических показателей банков. Построение модели прогнозирования позволяет получать информацию о возможных состояниях исследуемой организации в будущем. Однако нельзя игнорировать тот факт, что на способность прогнозирования негативно влияют банковские риски (риск несостоятельности, кредитный риск, риск ликвидности, рыночный риск).

Литература:
1. Волков А.В. Прогнозирование показателей деятельности коммерческого банка с учетом факторов внешней среды. – ФӘН-НАУКА // Периодический журнал научных трудов. - № 3(6). - 2012. - С. 25.
2. Григорьева Д.Р., Гареева Г.А., Лысанов Д.М. Статистические методы анализа и прогнозирования надежности коммерческого банка // В мире научных открытий. - 2015.- № 2.- С. 479–492.
3. Жигарев И.А. Моделирование и прогнозирование инновационной деятельности акционерного коммерческого банка // Инновации и инвестиции. - 2010. - № 3. - С. 80–83.
4. Зотов А.Н. Подходы к прогнозированию финансовой устойчивости кредитной организации // Деньги и кредит. - № 8. - 2012. - С. 43–48.
5. Мирошниченко О.С. Прибыль в формировании и регулировании банковского капитала // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2013.- № 24. - С. 25–35.
6. Порядина И.В. Оценка деятельности коммерческих банков. Монография. - Астана: НЦ НТИ, 2015. - 210 с.
7. Рубинштейн Е.Д. Подход к управлению банковскими ресурсами // Актуальные вопросы экономических наук. - 2011.- № 21-2. - С. 110–114.

УДК 336.713

РОЛЬ ПРОДУКТОВОЙ ПОЛИТИКИ В ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Воропаев Н. А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Как и у любого хозяйствующего субъекта, у коммерческого банка существует одна главная цель – минимизации расходов и максимизация прибыли. Для выполнения этой основополагающей цели банку необходимо выработать определённый курс поведения, которому он будет придерживаться и который приведёт банк к его главной цели. Этот курс поведения банка называется финансовой политикой.

Финансовая политика коммерческого банка представляет собой совокупность стратегических и тактических мер, в области формирования и использования финансовых ресурсов и доходов [1, с. 270]. Чем качественней проработана финансовая политика банка, тем эффектней будут предопределяться его финансовые решения, которые поспособствуют его развитию, ответят растущим общественным потребностям, повысят конкурентоспособность, финансовую устойчивость и в конце приведут его к росту прибыли.

Одним из ключевых элементов финансовой политики банка является продуктовая политика (депозитная и кредитная политика банка). Известно, долгосрочный устойчивый рост коммерческого банка возможен только при условии радикального перехода от подхода, в центре которого — продукт и повышение продаж, к клиентоориентированному подходу, и дальнейшего совершенствования стратегий, направленных на соответствующие рынки, сегменты клиентов и решения.

Несмотря на то, что за последние несколько десятилетий в банковской сфере, несомненно, во многих отношениях произошли улучшения, большинство организаций здесь, в отличие от других отраслей, не пересмотрели свои бизнес-процессы в пользу клиентоориентированности. В условиях повсеместного развития цифровых инноваций банки и вовсе рискуют потерять возможность контролировать удовлетворенность клиентов.

Конечно, после финансового кризиса многие банки — как международные, так и локальные, как крупные, так и небольшие — пересмотрели свои рыночные стратегии и стратегии работы с клиентами [6]. Во многих случаях такие решения были вызваны

требованиями надзорных органов, а не улучшением понимания потребностей рынков и клиентов. Как показано на рисунке 3, вопреки ожиданиям, далеко не все банки, по меньшей мере в США, обращают внимание на удовлетворенность клиентов. К счастью, многие банки начинают осознавать, что развитие финтех-отрасли, ранее воспринимавшейся как угроза, открывает благоприятные перспективы для обслуживания клиентов за счет использования опыта финтех-компаний и организации сотрудничества с ними. Благодаря исключительно внимательному отношению к интересам клиентов финтех-компании показали, что могут отвечать всем их требованиям и превосходить ожидания.

Далее подвергнем продуктовую политику более детальному рассмотрению, на примере Казахстанского коммерческого банка АО «ААА» и покажем, какие социокультурные особенности финансового поведения людей должен учесть банк при ее формировании.

Казахстанский коммерческий банк «ААА» является одним из первых коммерческих банков, созданных в РК. Банк предлагает дифференцированный спектр финансовых услуг, имеет широкую филиальную сеть, обслуживает физ. и юр. лиц более чем в 100 филиалах и отделениях.

Рассмотрим динамику ссудного портфеля и обязательств банка АО «ААА»,а так же сравним их с общей динамикой ссудного портфеля и обязательств по всему банковскому сектору РК за 5 лет. На рисунке 1 показана динамика ссудного портфеля и обязательств Банка АО «ААА», а так же совокупный ссудный портфель и совокупные обязательства всего банковского сектора РК с 2013-2017 г [3].

Итак, мы не наблюдаем стабильного роста на протяжении 5 лет ни по ссудному портфелю, ни по обязательствам банка. Отметим, что динамика исследуемых показателей за последний год была разнонаправлена: так ссудный портфель банка вырос в 2017 относительно 2016 г. на 3,6 % и достиг величины 922 млрд. тг., а обязательства за этот же период снизились на 5 % и составили 1202 млрд. тг.

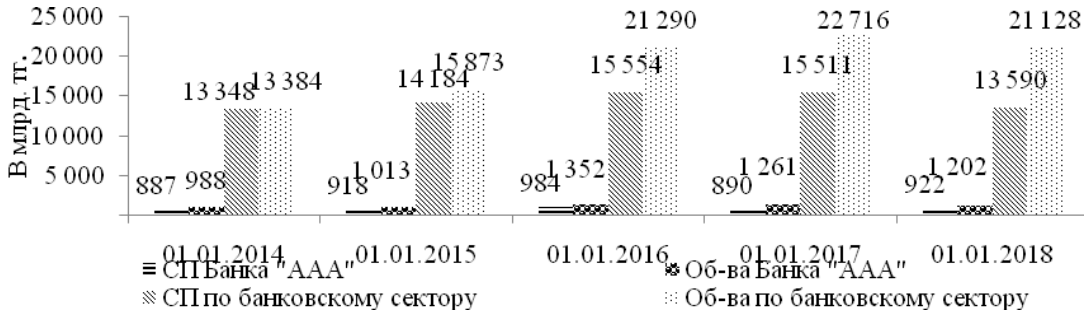


Рисунок 1 Динамика ссудного портфеля и обязательств Банка «ААА», а также совокупный ссудного портфеля и совокупные обязательства всего банковского сектора РК с 2013-2017 г.

Если говорить о банковском секторе в целом, то динамика обязательств и ссудного портфеля была отрицательной, так об-ва всего банковского сектора в 2017 относительно 2016 года снизились на 7,5% и составили 21128 млрд. тг., в среднем динамика снижения обязательств банка ниже, чем по всему банковскому сектору. СП всего банковского сектора в 2017 году относительно 2016 г. снизился на 14,13% и составил 13590 млрд. тг., а СП банка «ААА» за этот же период вырос, не смотря на совокупное уменьшение СП.

Далее рассмотрим структуру ссудного портфеля Банка «ААА» за 2017 год, которая представлена на рисунке 2 [3].

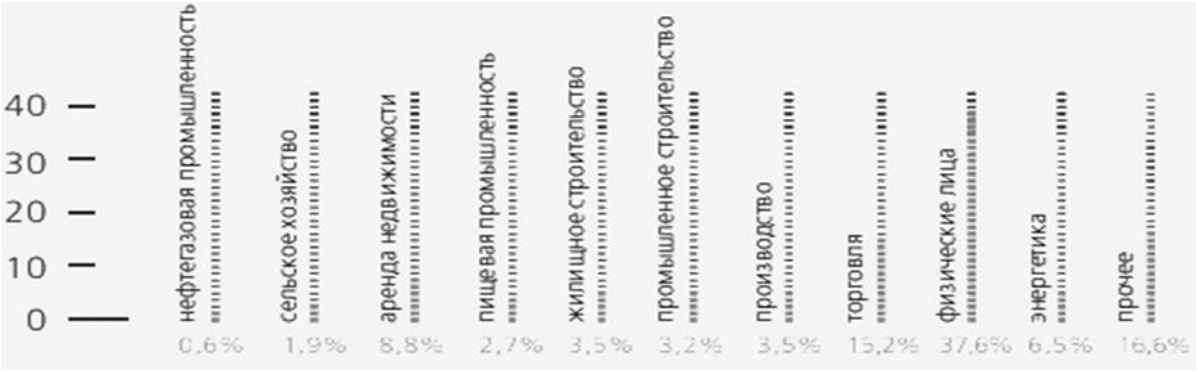


Рисунок 2 Структуру ссудного портфеля Банка «ААА» за 2017 год

Анализируя рисунок 2, ссудный портфель Банка АО «ААА» диверсифицирован, наибольшую долю занимают кредиты физическим лицам (37,6%) и кредиты по отрасли «Торговля» (15,2%). Доли остальных отраслей не превышают 10%. Поэтому следуя из того, что в ссудный портфель лидируют доля кредитов, выданным физ. лицам, уместно и далее развивать данное направление, а так же заниматься развитием отрасли «Торговля».

Показатель депозитного портфеля физических лиц по итогам 2017 года составил 504,6 млрд. тенге, снизившись по сравнению с уровнем 2016 года на 7,0% за счёт окончания сроков вкладов крупных клиентов. При этом объем тенговых депозитов физических лиц вырос на 2,2%. Банк занимает седьмую позицию среди банков второго уровня страны по объёму депозитного портфеля физических лиц с рыночной долей 6,3%. Показатель депозитного портфеля юридических лиц в 2017 году относительно 2016 года снизился 10,07% и составил 427 млрд. тг. Снижение произошло от оттока депозитов крупных корпоративных клиентов.

Далее оценим кредитную политику банка АО «ААА», применив три коэффициента. В таблице 1 проанализированы коэффициенты, характеризующие кредитную политику банка [2, с. 183].

Таблица 1 Коэффициенты, характеризующие кредитную политику банка

Коэф-ты	Нормативное значение	01.01.2018	01.01.2017	01.01.2016	01.01.2015	01.01.2014
К3 - коэффициент, характеризующий кредитную политику банка	>0,7 - неоправданная агрессивная политика	0,767	0,706	0,728	0,906	0,898
К4 - коэффициент, характеризующий возможность проведения агрессивной или острожной кредитной политики	>1, банк заёмщик	1,025	1,148	1,019	0,831	0,884
К5 – достаточность собственного капитала банка	<8 достаточность СК	7,203	8,990	11,056	10,432	10,435

Интерпретируя коэффициенты, которые представлены в таблице 1, банк ведёт агрессивную кредитную политику (К3>0.7 и составляет 0,767), является «заёмщиком» (К4<1) и имеет достаточность СК (К5<8) за 2017 год. Исходы из этого можно сделать

вывод: если банк проводит активную кредитную политику, при этом имея достаточность собственность капитала, он должен улучшать свои финансовые продукты или другими словами усовершенствовать свою продуктовую линейку. А так как у банка не наблюдается стабильный рост ни ссудного портфеля, ни обязательств это частично может происходить из-за неконкурентоспособных финансовых продуктов.

Сегодня конкуренция на банковском рынке РК крайне ожесточённая. Банковский рынок представлен 30 коммерческими банками, которые могут предложить потенциальным клиентам дифференцированный спектр финансовых услуг. И в рамках такой конкуренции, борьба идёт за каждого клиента. Поэтому при формировании своей продуктовой политики, банк должен учитывать психологические и социокультурные особенности финансового поведения людей. И банк АО «ААА» не является исключением, так как кредитный портфель банка почти на 38% состоит из кредитов, выданных физическим лицам, и обязательства банка состоят на 42% из вкладов физических лиц. То есть банк очень тесно работает с физическими лицами. Если банк правильно проведёт анализ своей целевой аудитории (потенциальных клиентов) и выявит их психологические особенности финансового поведения, ему будет проще сформировать более конкурентоспособный финансовый продукт.

Психологические особенности финансового поведения – отклонения от стандартных предпосылок экономической теории о рациональности экономического агента, обусловленные психологией человека [4]. Данные особенности людей мешают им вести себя рационально, что очень выгодно для банка. Социокультурные особенности – особенности, обусловленные влиянием сложившихся в обществе норм, ценностей и представлений и правильном образе действий [5]. На рисунке 3 будут представлены психологические особенности финансового поведения человека, которые должен использовать банк пре разработки своей продуктовой политики.

Рисунок 3 Психологические особенности финансового поведения человека, которые должен использовать банк при разработке своей продуктовой политики

Представленные на рисунке 3 психологические особенности не представляют собой полный список. В данной работе была выделены только их не большую часть. Даже, пользуясь только данными критериями, банк уже может сделать свой продукт более клиентоориентированней. Например, такая особенность, как социальные предпочтения – ситуация, при которой решение человека зависят не только от его индивидуальных выгод, он и от окружающих - даже не знакомых ему людей. Приходя

в банк, и выбирая, например, какой депозит открыть, он прежде может посоветоваться со своими знакомыми и близкими, и сделать выбор, исходя из их советов. Поэтому банку необходимо как можно чётче формировать возле себя, только конкретную целевую аудиторию, что бы каждый индивид, входящей в неё, мог оказывать косвенное влияние на другого индивида.

Теперь кратко проанализируем социокультурные особенности финансового поведения людей, которые может использовать банк при формировании своей продуктовой политики. Данные социокультурные особенности представлены на рисунке 4 [5].

На рисунке 4 показаны не все социокультурные особенности, а выделена только часть из них. Например, такая социокультурная особенность как маскулинность/феминность. Маскулинность свойственна обществам с чётким разделением гендерных ролей. Предполагается, что мужчины — напористые, жёсткие, сосредоточенные на материальном успехе; женщины — скромные, чуткие, заботящиеся. В феминных обществах люди более склонны страховать свою жизнь. Это происходит в силу того, что члены таких обществ более чувствительны к нуждам и потребностям людей, которые от них зависят.

Рисунок 4 Социокультурные особенности финансового поведения людей, которые может использовать банк при формировании своей продуктовой политики

При этом в маскулинных обществах, люди могут предъявлять больший спрос на прочие виды страхования, позволяющие им чувствовать, что они контролируют свои жизненные планы. Поэтому банк должен понимать, с каким обществом он работает, и какой его тип будет для него более эффективным. Например, если дочерняя организация банка занимается страхованием, и работает больше с маскулинной частью общества, то надо развивать виды имущества, транспорта, бизнеса и т. д.

Резюмируя, можно сказать, что:

1. Формирование продуктовой политики банка является одним из основных элементов финансовой стратегии банка. Так как именно с помощью неё проводится активная и пассивная политика банка.

2. При создании продуктовой линейки банку АО «ААА» необходимо сосредоточиться на её чётком построении, которое можно достичь, если учитывать психологические и социокультурные особенности финансового поведения людей, а именно той аудитории, которую банк выбрал, как своих потенциальных клиентов.

Литература:

1. Деятельность коммерческих банков: учебное пособие / под ред. проф., д.э.н. А.В. Калтырина. - Ростов н/Д: «Феникс», 2014. - 384 с.

2. Управление деятельностью коммерческого банка (банковский менеджмент) / Под ред. д-ра экономических наук, проф. О.И. Лаврушина. - М.: Юристъ, 2005. - 688 с.
3. Отчёт Банка АО «ААА» за 2017 год [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: http://old.kase.kz/files/emitters/CCBN/ccbnp_2017_rus.pdf.
4. Материалы курса, с электронного портала «Универсариум» [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: .https://universarium.gcdn.co/modules/3144/pdf/MaterialsIII.pdf.
5. Материалы курса, с электронного портала «Универсариум» [Электронный ресурс]. Режим доступа: URL: https://universarium.gcdn.co/modules/3144/pdf/MaterialsII.pdf.
6. Отчёт аудиторской компании Deloitte[Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www2.deloitte.com/kz/ru/pages/financial-services/articles/gx-banking-industry-outlook.html.

УДК 338.43

ПРИНЦИПЫ ОПТИМИЗАЦИИ ФОРМИРОВАНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ СТРУКТУРЫ АПК В КАЗАХСТАНЕ

Гакельберг Т.Б., Мустафина Р.Р.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Агропромышленный комплекс Республики Казахстан включает отрасли, имеющие тесные экономические и производственные взаимосвязи, специализирующиеся на производстве сельскохозяйственной продукции, ее переработке и хранении, а также обеспечивающие сельское хозяйство и перерабатывающую промышленность средствами производства.

В своем развитии АПК Казахстана прошел ряд этапов. Его первоначальное состояние определялось теми проблемами и особенностями, которые возникли в период распада Советского Союза и обретения страной независимости. Этот период характеризуется началом реформ и преобразований во всех сферах деятельности. Одной из важнейших сфер, подвергшихся коренным изменениям, стало сельское хозяйство, которое на момент начала преобразований испытывало серьезные затруднения, характеризующиеся развалом существующих структур колхозов и совхозов, упадком производственной базы и разрушенными хозяйственными связями.

В новых условиях хозяйствования, связанных с переходом к рыночной экономики, потребовалось существенная перестройка как самой системы аграрного производства, так и управления ею. Реформы в области формирования АПК в РК можно условно разделить на два этапа, характеристика которых представлена в таблице 1 [1].

Таблица 1 Формирование АПК и его структуры в Республике Казахстан

Период	Характеристика	Результаты
1990-1991 гг.	- структурная перестройка экономики; - земельная реформа; - приватизация	- перераспределение земельного фонда; - создание различных форм хозяйствования; - снижение объемов сельскохозяйственного производства; - снижение уровня жизни сельского населения; - прекращение притока капитала в сельскую экономику; - рост безработицы и социальной напряженности на селе

С 2000 года	- принятие государственных программ; - антикризисная политика	Положительные тенденции в динамике основных индикаторов развития сельского хозяйства

В период, начиная с 2000 года, Правительство Казахстана, понимая значимость сельского хозяйства для развития национальной экономики, и осознавая необходимость решения сформировавшихся к тому времени проблем в данной отрасли, приняло ряд государственных программ, направленных на поддержку его развития. Информация по принятым программам представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Государственные программы в области АПК, принятые и реализованные в РК, начиная с 2000 года

Период действия	Наименование программы	Цель
2000-2002 гг.	Программа развития сельскохозяйственного производства Республики Казахстан	стабилизация производства основных видов продукции растениеводства и животноводства, обеспечение экономического роста в конкурентоспособных отраслях сельского хозяйства путем выявления точек роста
2003-2005 гг.	Государственная агропродовольственная программа Республики Казахстан	обеспечение продовольственной безопасности республики на основе формирования эффективной системы агропромышленного производства, увеличения выпуска конкурентоспособной продукции и объемов продаж сельскохозяйственной продукции и продуктов ее переработки на внутреннем и внешнем рынке
2004-2010 гг.	Государственная программа развития сельских территорий Республики Казахстан	создание нормальных условий жизнеобеспечения села на основе оптимизации сельского расселения.
2010-2014 гг.	Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан.	развитие конкурентоспособного агропромышленного комплекса страны, обеспечивающего продовольственную безопасность и увеличение экспорта продукции
2013-2020 гг.	Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан	создание условий для повышения конкурентоспособности субъектов АПК РК

Принятые в рамках перечисленных в таблице 2 дали результаты и кризисное состояние сельского хозяйства в РК было преодолено. В последние годы в динамике показателей, характеризующих развитие сельского хозяйства, наметились положительные сдвиги. Тем не менее существующие проблемы, внутренние и внешние факторы и особенности АПК требуют государственного вмешательства в его функционирование, направленного на повышение эффективности и оптимизацию структуры [2].

Актуальной задачей современного развития АПК является обеспечение сбалансированности всех его звеньев. Структуризация АПК представляет собой совокупность развернутых во времени преобразований, касающихся количественных и

качественных изменений элементов АПК, направленных на совершенствование форм и методов его функционирования.

Целью структуризации АПК на данном этапе является создание адаптированной структуры экономики АПК с учетом его специфики, которая создает условия для максимального удовлетворения внутренних потребностей, формирования оптимальных пропорций аграрного производства, достижения роста ВВП, увеличения производительности и рентабельности. Общие принципы задают требования к осуществляемым преобразованиям.

Соблюдение обеспечит логичность проводимых реформ и достижение планируемых результатов, то есть будет способствовать гармоничному развитию АПК и экономическому росту страны в целом. При структуризации АПК необходимы учет особенностей текущей воспроизводственной ситуации; анализ мер структуризации и прогнозирование результатов; отраслевой и межотраслевой анализ «выгоды-потери». Задачи структуризации АПК представлены на рисунке 1.

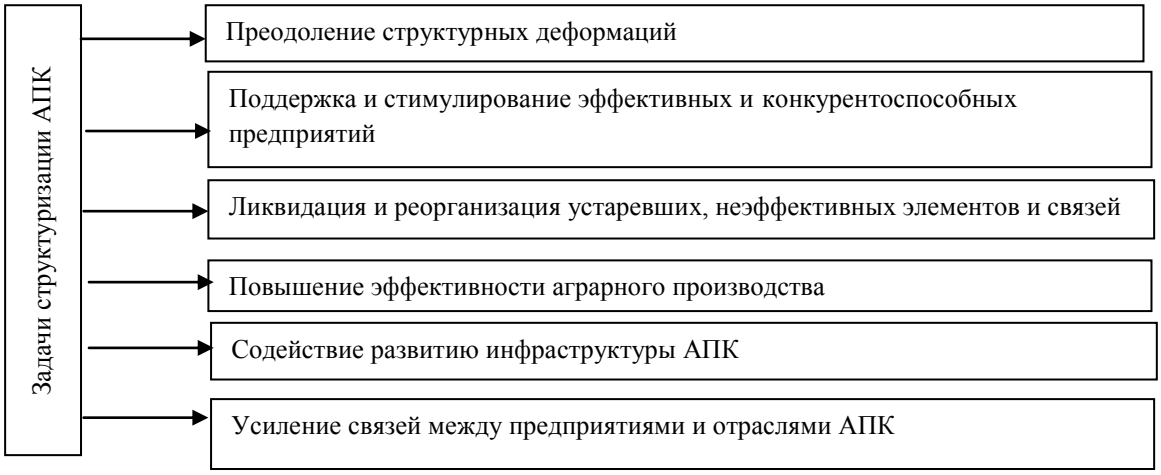


Рисунок 1 Задачи структуризации АПК в Казахстане

Совершенствование отраслевой структуры предполагает четкое определение объективных производственных функций агропромышленного производства по его стадиям и обоснованное распределение их между отраслями. В основу совершенствования структуры АПК должен быть положен целевой подход, при котором исходным моментом является конечная цель системы – объемы и структура ее конечного продукта. Поэтому все звенья системы должны быть ориентированы на обеспечение оптимальной сбалансированности и пропорциональности между стадиями агропромышленного производства по производственным ресурсам, объемам производства, темпам их развития [3].

Литература:

1. Программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017 – 2021 годы.
2. Официальный сайт Комитета по статистике Министерства Национальной экономики Республики Казахстан [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://economy.gov.kz/ru.
3. Официальный интернет-ресурс Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mgov.kz/ru/o-deyatel-nosti/apk-kazahstana/.

УДК 631.152.2

ПЕРЕЗАГРУЗКА АГРАРНОЙ НАУКИ: ЦИФРОВИЗАЦИЯ И ВНЕДРЕНИЕ НАИЛУЧШИХ ТЕХНОЛОГИЙ В АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС РК

Гасанова Г.М.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Мир уже вступил в эпоху цифровой глобализации, определяемую потоками данных, которые содержат информацию, идеи и инновации. Умные устройства становятся все меньше, быстрее, дешевле, мощнее и станут ключом к решению проблем. Сегодня настало время, когда интеллектуальные цифровые решения должны помочь сельскохозяйственной отрасли справиться с проблемами повышения производительности труда и устойчивого развития. В данный момент тема цифровизации АПК актуальна, так как такие традиционные отрасли, как, сельское хозяйство и, в частности, селекция и клонирование в растениеводстве и животноводстве, обеспечивающие массовое производство и потребление в ущерб окружающей среде, теряют былую значимость. На смену приходят «умные» агротехнологии, которые обеспечиваются благодаря машинному обучению и нейросетям, цифровым платформам, 3D печати, робототехнике, биосенсорам и BigData. Возможности для модернизации отрасли огромны. Сельское хозяйство в мире превращается из традиционной в высокотехнологичную отрасль, которая способна создать новые рынки для инновационных решений и разработок, не существовавших ранее для решения большого количества практических задач. Настало время, когда интеллектуальные цифровые решения должны помочь сельскому хозяйству страны справиться с проблемами повышения производительности труда в отрасли и ее устойчивого развития.

Данное исследование преследует цель перезагрузки аграрной науки преимущественно на внедрение существующих в мире наилучших доступных технологий, а не изобретение сортов и пород животных.

В рамках цифровизации АПК основной упор должен быть сделан на внедрение элементов точного земледелия и умных ферм, от которых ожидается наибольший эффект.

Достижение данной цели подразумевает движение по следующим векторам развития: создание электронных карт полей с геопозиционным, вегетационным, агрохимическим, гидрогеологомелиоративным и метеорологическими слоями, аэрофотосъемка, автоматическое прогнозирование распространения заболеваний, обеспечение документарного сопровождения производства, предотвращение мошенничества, интеллектуальная ирригация на базе интеллектуальной системы управления, автоматизированный анализ состояния земли.

Цифровая технология в Казахстане рассматривается как основной путь к диверсификации национальной экономики, ее переориентации с сырьевой на индустриально-сервисную модель. Для ускоренного внедрения цифровизации экономики страны принята Государственная программа «Цифровой Казахстан» на 2018-2022 годы, где поставлена задача «посредством прогрессивного развития цифровой экосистемы можно повысить качество жизни населения и конкурентоспособность экономики Казахстана». Общие расходы на реализацию данной Программы в 2018-2022 годах составят 141,5 млрд. тенге.

Рисунок 1 Методы исследования и ключевыми элементами цифровизации

В ходе заседания Правительства РК о применении цифровых технологий в агропромышленном комплексе было озвучено то, что с 2020 г. планируется запуск онлайн-обучения с привлечением частных ИТ-компаний, которое позволит фермеру проходить обучение с выбором преподавателя, курсов и без приезда в учебный центр и снизит временные и транспортные расходы фермеров.

Также отмечено, что с 2020 г. будет запущена практика онлайн-консультаций по предпринимательству, ведению хозяйства, агрономии, семеноводству, животноводству. В 2019 г. планируется внедрить пилотный проект по запуску онлайн-кредитования весенне-полевых работ, в 2021 г. процесс будет полностью автоматизирован.

По данным Минсельхоза, в рамках цифровизации будет создано не менее 20 цифровых и 4000 продвинутых ферм по всей республике и обеспечена стопроцентная автоматизация процессов и госуслуг.

Какие плоды способна принести цифровизация АПК?

Рисунок 2 Эффект цифровизации АПК

Снижение затрат на производство продукции, повышение ее качества и конкурентоспособности на основе эффективного использования ресурсов и научно-обоснованных подходов — это главная задача цифровизации сельского хозяйства. Обеспечение необходимой информацией сельских товаропроизводителей позволит снизить транзакционные издержки на куплю и продажу, упростить цепочку поставок

продукции от поля до потребителя, сократить дефицит в квалифицированной рабочей силе.

Повышение конкурентоспособности отечественной сельскохозяйственной продукции и продуктов его переработки тесно связано с необходимостью продвижения и позиционирования отечественной продукции как на внутреннем рынке так и экспортные рынки.

В рамках решения этих вызовов для развития сбыта агропромышленной продукции будет реализована платформа для электронной торговли между фермерами, оптово-распределительными центрами, торговыми сетями, рынками и стабилизационными продовольственными фондами.

Сельским предпринимателям необходимо производить больше продуктов питания с меньшими ресурсами. Поэтому нужен существенный прорыв в технологиях производства сельскохозяйственной продукции. Работать по старинке, «на глазок», в сельском хозяйстве без цифровизации - значит проиграть мировую конкуренцию. Фермер для того, чтобы оставаться конкурентным на рынке, должен уметь прогнозировать предложение по своей продукции в зависимости от спроса и предпочтения потребителей. Для принятия правильного или, как сейчас принято говорить, «умного» управленческого решения фермер должен владеть цифровыми технологиями, такими как спутниковые снимки, алгоритмы дифференцированной обработки поля, высокотехнологичные датчики, мобильные приложения и GPS-системы.

Правительство Республики Казахстан доложило, что в соответствии с поручением Президента РК увеличение в течение пяти лет производительности труда в АПК и экспорта переработанной сельхозпродукции как минимум в 2,5 раза в большей степени будет обеспечено за счет цифровизации АПК.

Цифровизация Казахстана - ключевой фактор его развития. Активное внедрение современных компьютерных технологий в агропромышленный комплекс неотъемлемая часть этого процесса, т.к. за счет умного применения цифровизации в этой области повысится эффективность производительности труда и увеличится урожайность посевных. Ожидается, что цифровизация станет ключевым инструментом для развития таких направлений госрегулирования в сельском хозяйстве, как финансирование субъектов АПК, доступность рынков сбыта и развитие экспорта, эффективность государственного контроля, а также эффективное управление водными и биоресурсами. Ожидаемый же экономический эффект от цифровизации АПК до 2025 г. составляет 40 млрд. тенге.

Литература:

1. Государственная программа «Цифровой Казахстан» от 12.12.2017.
2. Максимов, Н.В. Современные информационные технологии: Учебное пособие / Н.В. Максимов, Т.Л. Партыка, И.И. Попов. - М.: Форум, 2013. - 512 с.
3. Юдина Т.Н. Осмысление цифровой экономики // Современность: хозяйственные алгоритмы и практики: сборник статей/под ред. Ю.М.Осипова, 2016.

ӘОЖ 004.738.52

ИНТЕРНЕТ АРҚЫЛЫ ЗАТТАРДЫ САТЫП АЛУ ЖӘНЕ САТУ

Жакенов А.Р.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Қазіргі уақытта интернет үлкен деңгейге жетті. Интернет арқылы біз бір-бірімізге хабарлама жібере аламыз, ақпаратпен алмазамыз, керекті деректер іздеп табамыз, бір нәрсе сатып ала аламыз және т.б. істпен айналаса аламыз. Интернетте сатуға және сатып алуға туралы талқылаймыз. Әрине бұрында телефон арқылы адамдар түрлі нәрселерге тапсырыс берген, бірақ ол кезде заттарды тек сатушының ақпаратымен қолданатың еді. Және бұрын тапсырыс беруге(заказать) қиындау болатын еді. Қазіргі уақытта егер бір материалды затқа тапсырыс бергенде оны тікелей видео арқылы көруге, және алатын зат туралы толық ақпарат алуға болады.

Интернет-дүкен - бұл өнімдерді қашықтықтан немесе онлайн қызметтерді таратуға көмектесетін сайт. Интернет-дүкен жеке сайтта болуы мүмкін немесе әлеуметтік желілердегі топтарда болуы мүмкін. Жалпы сипаттамасы

1. Интернетте сатып алуға болатын өнімдер немесе қызметтер ұсынатын сайт.
2. Бағалар мен сипаттамалары бар санаттар түріндегі тауарлар мен қызметтер тізбесі.
3. Тауарды алғаннан кейін онлайн немесе қолма-қол ақшаны сатып алу үшін төлем жасау мүмкіндігі.
4. Жеткізу немесе өзін-өзі жеткізу - дүкеннің форматына байланысты.

Интернетте заттарды екіге болады: материалды және материалды емес. Материалдыға өте көп нәрсе жатады олардың бәрін атап шығуға көп уақыт кетеді. Ал материалды емес заттардың түрлері көп емес, оларды цифрлық деп санауға болады. Егер оларды атап шықсақ олар: Фильмдер, өлеңдер, кітаптар, ойындар және қолданбалы бағдарламалар(приложения). Материалды және материалды емес заттар хабарландыруы арнайы дүкендерде болады. Мысалы егер бір тұрмыстық техниканы алуға керек болса, соған байланысты арнайы дүкендер болады, ал егер машина алғыларын келсе онда сондай затқа да интернет дүкені болады. Материалды емес заттармен де соған ұқсас, кейбір мультимедиалық заттар біріктірілуі мүмкін, мысалы Play Market(Android) немесе Itunes(Apple). Play Market-те ойындар, фильмдер, өлеңдер және қолданбалы бағдарламала бірге сатылады, барлық аталған заттар осы приложенияда болады, бірақ олар тек телефонға байланысты және оны компьютерге көшере алмаймыз. Осы айтылған цифрлық заттарды біз өзіміздің қолданатын құрылғымызға өткізе аламыз, және ол сақталынып тұрады. Бірақ ондай дағды заттардың барлығына қатысты емес.

Цифрлық заттардың тиімділігі, жеңіл қол жетімділігі. Барлығы дерлік мультимедиалық құралдар интернетте қол жетімді. Және өте жиі тауар бағасын кемітіп сатады. Керекті мультимедиалық нәрсені материалды түрде табу әрдайым мүмкін емес. Кейбір мультимедиалы нәрселер қайтадан шығарылуы мүмкін, әрине цифрлық версиясын сатып алу тиімді болады. Себебі қазргі уақытта оптикалық құрылғылар аз таралған деп айтуға болады. Және тағы интернеттің тиімділігі мультимедианың сатылу көмегіне үлес қосқан.

Интернеттің келуімен компьютерлік ойындар және басқа физикалық емес нәрселер (фильмдер, өлең және кітап) электронды форматқа көшті. Компьютерлік ойындар бұрын тек дискіде(DVD,CD) сақталынып, сатылатын еді. Бірақ та бір

ерекшелігі бар. Мысалы: Steam деген арнайы, кеңінен таралған қолданбалы бағдарлама бар, осы бағдарламада ойындар сатылады. Бірақ осы приложениянның политикасын ескерсек, барлық сатылатын ойындар шың мәнінде сатылмайды, олар тек жалға беріліп тұрады. Егер бір нәрсе болып қалса, сізде болған, сіз ақша төлеген ойыныңыз, сізде жоғалып қалу мүмкін. Және әрдайым белгілі бір жаңа өзгерістер болуы мүмкін. Мысалы , көп уақыт өткен соң ойын немесе фильм немесе тағы басқа заттың контракт уақыты бітіп қалу мүмкін, және егер ол бітсе, онда сол зат цифрлық дүкеннен жоғалып қалуы мүмкін, және кейін сіз онымен ешқалай қолдана алмайсыз. Сол себептен әрдайым белгілі бір цифрлық дүкендердің политикасын ескеруі қажет.

Интернет-дүкендегі тауарларды сатып алудың осы әдісінің кемшіліктері мен артықшылықтары туралы ойламаймыз. Үйден кетпей, диванда отырып, телефон экранына қарап отырып сіз өзіңізге қажет нәрсе таңдап оны сатып ала аласыз. Интернет-дүкендер қазіргі уақытта асқан сұраныста болып жатыр, Интернет-дүкен құру және насихаттау Интернет-бизнестің тәуелсіз қызметі болды. Соңғы интернет-дүкендер сапалы бағдарламалық қамтамасыз етуге, әдемі және функционалды дизайнға ие болу керек болғандықтан, ол пайдаланушыларға оңай болуы керек.

Интернет сату танымалдығы қарқын дамып келе жатыр. Ірі қалалардың тұрғындары үшін бұл кез-келген тауарды тікелей үйге жеткізу арқылы арзан бағамен алу мүмкіндігі. Интернеттегі сату жүйесі көптеген артықшылықтарға ие, бірақ оның кемшіліктерін ескермеуге болмайды. Онлайн сатудың басты артықшылығы, бірінші кезекте, клиенттер үшін уақытты үнемдейді, ал кейде ақшаны да. Интернеттегі сатып алудың артықшылығы - кез-келген уақытта біздің өнімдерімізді сатып алатын кез-келген уақытта бақылап отыру мүмкіндігі, олар бізге қол жеткізудің барлық жолын қадағалайды.

Интернет арқылы өзінің заттарын сатуға болады. Материалды заттарды арнайы онлайн-дүкендерге өз хабарландыруын ілуге болады. Бірақ қазіргі уақытта ең маңызды және тиімді ол мультимедиалық нәрселерді сатуға. Адамға ойын жасап немесе кітап жазып, сол жасалған өнімді интернет арқылы сатуға болады. Ондай бизнес тәсілі қарапайым адамға өте тиімді болып табылады.

Интернет-дүкеннің артықшылықтары анық. Сатып алудың ыңғайлылығы мен қарапайымдылығы, ұсыныстың алуан түрлері мен адалдық бағдарламалары сатып алушылардың үлкен аудиториясын тартады. Бүгінде барлық адамдар үлкен шығындарсыз осы бизнеске өздерін сынап көре алады. Бірақ басталатын кәсіпкер кез келген бизнестің сатып алушы мен мемлекет алдындағы жауапкершілігі екенін есте сақтаңыз, сондықтан өз бизнесіңізді ашпас бұрын мамандармен кеңесу керек.

Әдебиет:

1. http://www.vturme.ru/blog/2013/08/prodazhi-cherez-internet-plyusy-i-minusy/
https://businessman.ru/osobennosti-opisanie-nedostatki-i-plyusyi-internet-magazina.html.

УДК 336.078

УСПЕШНЫЙ ОПЫТ ЕВРОПЕЙСКИХ СТРАН И КАЗАХСТАНА В РАЗВИТИИ АЛЬТЕРНАТИВНОЙ БАНКОВСКОЙ МОДЕЛИ – ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ РОССИИ

Закирова Э.
(Уральский государственный экономический университет (УрГЭУ-СИНХ)

Аннотация. Статья посвящена малоизученной в России банковской модели, но достаточно распространенной за рубежом – альтернативному (этическому) банкингу. В статье уделено особое внимание способу ведения финансовой деятельности, основанном на принципах религии.

Ключевые слова: банковская система, этический банкинг, исламский банкинг, альтернативный банкинг, исламское финансирование.

Развитие информационных технологий повлияло и на банковскую сферу. Теперь у клиентов появилась возможность постоянного доступа к банку – в любое удобное время, используя смартфон или компьютер, что несомненно экономит время. Это стало возможно благодаря интернет-банкингу. Банки гарантируют безопасность проведения онлайн-транзакций, поскольку без защиты пользовательских данных эта система не смогла бы работать. Более того, безопасность транзакций клиентов сопряжена с репутационными рисками банка. Банковская сфера становится более приближенной к клиентам, простота использования банковских инструментов посредством онлайн-банкинга позволяет управлять более разумно управлять финансами и экономить.

За последние 5 лет развитие интернет-банкинга вышло на новый уровень: появление peer-to-peer кредитования малого бизнеса небанковскими структурами.

Рисунок 1 Объем альтернативного онлайн-финансирования среди европейских стран (2015 г., в млн евро)

Выше представлен объем альтернативного онлайн-финансирования среди европейских стран (2015 г., в млн евро) [1].

За прошедший год российские банки продемонстрировали снижение чувствительности к рыночным рискам, банковский сектор функционировал в условиях структурного профицита ликвидности. В два раза снизилось число чистых заемщиков средств у Банка России [2].

Президент и председатель правления Сбербанка России Г. Греф, уверен, что необходим пересмотр инструментов регулирования. По его мнению, «нужно внедрять в систему надзора новые практики, основанные на новых технологиях» [3]. Российскому банковскому сектору необходимо расширять свою сферу деятельности, посредством расширения линейки банковских продуктов. Таким образом, благодаря развитию информационных технологий, можно будет привлечь клиентов и из других стран, например, из стран Азиатского региона.

В мире все большее развитие получает альтернативная банковская модель, в которой в корне исключаются сделки с высокими рисками, а все финансовые операции обеспечены активами – таким образом, нивелируются основные риски, характерные для любого «традиционного» банка. Таким альтернативным способом ведения финансовой деятельности является этический банкинг. Он подразумевает ограничение избранными критериями, положительно оцениваемые обществом. В качестве подобных критериев могут выступать принципы, основанные на религии, этике, морали, экологии, социальной ответственности, устойчивости.

Пионером современного этического банкинга является голландский Triodos Bank, в 2009 году, после опустошительного финансового кризиса, он был назван Financial Times «самым устойчивым банком года» [4].

Одной из разновидностей этического банкинга является исламский банкинг, в котором дела ведутся в соответствии с принципами шариата. Фундаментальным отличием исламского банка от традиционного является запрет на процентное ростовщичество («риба»), а также сделки, связанные с азартными играми или любыми азартными играми («майсир») и спекулятивными сделками («гарар»), т.е. связанные с намеренным риском, чреватым убытками [5].

Организация бухгалтерского учета и аудита исламских финансовых учреждений (AAOIFI), основанная в 1991 году и базирующаяся в Бахрейне, является ведущей международной некоммерческой организацией, которая отвечает за разработку и издание стандартов для мировой индустрии исламских финансов. Она разработала в общей сложности 100 стандартов в области шариата, учета, аудита, этики и управления международными исламскими финансами [6]. Она поддерживается рядом институциональных членов, включая центральные банки и регулирующие органы, финансовые учреждения, бухгалтерские и аудиторские фирмы и юридические фирмы из более чем 45 стран. В настоящее время ее стандарты соблюдают все ведущие исламские финансовые институты по всему миру и продемонстрировали прогрессивную степень гармонизации международной практики исламских финансов.

Исламские банки инвестируют только в соответствующие исламу отрасли. Кроме того, запрещается инвестировать в предприятия, которые предоставляют товары или услуги, которые считаются противоречащими исламским принципам, как, например, алкоголь, свинина, азартные игры, оружие и табак.

Каждая операция обеспечена активами и, таким образом, поддерживает реальную экономику. Секьюритизация (перевод активов в более ликвидную форму) каждой операции с базовым активом является обязательной. Основные принципы, касающиеся последовательного управления рисками или эффективного корпоративного управления, действительны как в исламском, так и в традиционном банковском секторе и

способствуют стабильной и функциональной международной банковской системе. Исламский банк приветствует людей всех мировоззрений, которые определяют приоритеты недвусмысленных, устойчивых ценностей на узкоспециализированную прибыль.

Депозитные операции исламского банка основаны на принципе участия в прибылях и убытках. Клиенты совместно с банком инвестируют через счет участия в капитале, банк инвестирует в реальную экономику, а полученная прибыль делится в соответствии с заранее согласованной схемой распределения. Размер соответствующей доли клиентов банка в прибыли будет зависеть от соответствующего срока и размера инвестиций. По причинам соответствия шариату банк не может гарантировать фиксированную прибыль для вкладов.

В более чем 70 странах насчитывается более 500 исламских финансовых учреждений, которые управляют оценочными активами более 2 трлн. долларов США. Годовые темпы роста исламских банков – более 15%, что явно опережает сопоставимые темпы традиционного банковского сектора. Исламский комитет по финансовым услугам (IFSB) прогнозирует дальнейший рост [7].

Аналитики аудиторско-консалтинговой компании EY, оценили участие шести стран – Катар, Индонезия, Саудовская Аравия, Малайзия, ОАЭ, Турция (QISMUT) в банковской прибыли в 10,8 млрд долл. США в 2014 году. К 2020 году доля участия в банковских прибылях достигнет 30,3 млрд долл. США, из которых 27,8 млрд долл. США, как ожидается, будут поступать с рынков стран QISMUT. Первичными драйверами роста станут регионализация, цифровое ускорение и инновационные бизнес-модели для развивающихся рынков. По прогнозам на 2020 году, активы в странах QISMUT+3 (Кувейт, Бахрейн, Пакистан) достигнут 1,757 трлн долл. США, по сравнению с 929 млрд долл. США в 2015 году [8].

В Казахстане с 2010 года функционирует исламский банк Al Hilal. Открытие этого банка – шаг к формированию культуры исламского банкинга в стране. У Казахстана самый высокий показатель индикатора развития исламских финансов – 12,25 среди стран СНГ [9]. Этот количественный показатель демонстрирует общее состояние исламской финансовой индустрии и состоит из 5 основных компонентов: количественное развитие, качество управления, корпоративная социальная ответственность, профессиональные знания и осведомленность.

Попытка внедрения исламских стандартов в российскую банковскую систему не нова. В России уже существовал с 1991 по 2006 годы банк, осуществляющий деятельность на основе шариата – «Бадр-Форте-Банк». Услуги исламского банка предоставляет финансовый дом «Амаль» и «Восток-Капитал». До недавнего времени Татагропромбанк был филиалом исламского банкинга, но в 2017 году у него была отозвана лицензия. В Государственную думу в 2017 году вносился законопроект, разрешающий кредитным организациям заниматься торговой деятельностью для внедрения принципов исламского банкинга, однако проект был отклонен в первом чтении [10].

В России имеется потенциал для развития исламского банкинга. Потенциальными клиентами являются почти 25 млн мусульман, проживающих в Российской Федерации. Внедрение соответствующих шариату принципов ведения банковской деятельности откроет России доступ к арабскому заемному капиталу, что крайне актуально в условиях антироссийских санкций. Более того, «Сбербанк» всерьез задумался об открытии «исламских окон», что лишь подогревает интерес к этой теме.

Литература:
1. Expanding Horizons: The 3rd European Alternative Finance Industry Report // Cambridge Center for Alternative Finance, 2018.
2. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2017 году // Центральный банк Российской Федерации, 2018.
3. Греф назвал главную угрозу для банковского сектора // РИА Новости. 07.06.2018. URL: https://ria.ru/economy/20180607/1522239028.html (дата обращения 15.10.2018).
4. Triodos Bank is the most Sustainable Bank of the Year // Triodos Bank. 05.06.2009. URL: https://www.triodos.com/en/about-triodos-bank/news/press-releases/award-most-sustainable-bank/ (дата обращения 15.10.2018).
5. Гримаренко И.Е. Сравнительный анализ исламской и традиционной западной банковских моделей // Восточная аналитика. 2015. № 2. С. 17–35.
6. The Accounting and Auditing Organization for Islamic Financial Institutions Shari'ah Standards / The Accounting and Auditing Organization for Islamic Financial Institutions. – Manama, 2015.
7. Islamic Financial Services Industry. Stability report 2018 // Islamic Financial Services Board. – Bank Negara Malaysia, 2018.
8. World Islamic Banking Competitiveness Report 2016 // EY, 2017.
9. Islamic Finance Development Report 2017: Towards Sustainability // ICD–Thomson Reuters, 2017.
10. В Госдуме отвергли законопроект об исламском банкинге // Lenta.ru. 09.03.2017. URL: https://lenta.ru/news/2017/03/09/islambanking/ (дата обращения 15.10.2018).

УДК 338.262

К ВОПРОСУ РЕГУЛИРОВАНИЯ УСТОИЧИВОСТИ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Кажибаев О.С
(СКГУ им. М. Козыбаева)

На сегодняшний день банковский сектор Казахстана является крупнейшим и доминирующим сегментом финансового сектора страны. Он признан одним из прогрессивных, и это подтверждают ведущие международные эксперты. Банковские услуги охватывают почти все сферы экономики, и возникновение кризисных ситуаций у банков может негативно отразиться на деятельности других финансовых институтов, а затем привести к разрушительным последствиям для всей экономической системы. Поэтому каждая страна заинтересована в регулировании деятельности своих банков, чтобы обеспечить эффективное распределение финансовых ресурсов и экономический рост.

В период кризисных явлений государство заинтересовано в поддержке банков в целях обеспечения устойчивости всей финансовой системы и экономики. В связи с этим, Президентом РК поручено принять комплекс мер по оздоровлению банковского сектора. Не своевременное принятие данных мер может снизить доверие к банкам, как экономическим посредникам, что необходимо для обеспечения стабильности экономики.

В рамках исполнения пункта 41 Общенационального плана мероприятий по реализации Послания Главы государства Народу Казахстана от 31 января 2017 года «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность», утвержденного Указом Главы государства 15 февраля 2017 года, Национальному Банку поручено комплексно изменить систему регулирования и надзора, в том числе в части:

предоставления права Национальному Банку по оперативному контролю и применению риск-ориентированного надзора;

усиления ответственности аудиторских и оценочных компаний;

совершенствования режима урегулирования несостоятельности банков;

совершенствования механизма кредитора последней инстанции;

проведения оценки качества активов банков.

В 2017 году в рамках «перезагрузки» финансового сектора Национальным банком реализована программа повышения устойчивости банковского сектора. Баланс Казкоммерцбанка полностью очищен от займов БТА Банка, сформирован необходимый уровень дополнительных провизий. Нацбанком одобрено участие пяти банков в программе оздоровления на принципах солидарного участия акционеров в докапитализации и возвратности государственной помощи.

Под устойчивостью понимается способность коммерческого банка выполнять свои обязательства перед клиентами, кредиторами и вкладчиками и обеспечивать потребности в краткосрочном и долгосрочном кредитовании в условиях взаимодействия изменяющихся внешних и внутренних факторов. Регулирование защищает активы клиентов банков, которые передали свои сбережения, полагаясь на гарантии банков и государства, с одной стороны, и на прозрачность финансовых переводов — с другой.

Несмотря на текущий уровень неработающих займов в ссудном портфеле банков, корректировка курса тенге и ухудшение макроэкономических условий (снижение цен на основные экспортные позиции страны), снизили кредитоспособность большинства клиентов банков. Так, обследование крупных предприятий реального сектора экономики показывает:

1) снижение экономической активности в 2016-2017 годах;
2) ухудшение финансово-экономического состояния предприятий.

Соответственно, сохранение высокого уровня проблемных займов на балансе банков продолжает оставаться одной из основных проблем, сдерживающих кредитную активность банков. Последние обследования кредитного рынка показывают, что, несмотря на созданные условия по оздоровлению ссудного портфеля, большинство банков не ожидают значительного улучшения качества ссудного портфеля.

В этих условиях потенциальный объем неработающих займов может быть выше. Национальный Банк провел выборочный анализ крупнейших займов банковской системы, который показал, что сумма потенциального NPL, с учетом реструктурированных займов составляет порядка 25% от ссудного портфеля банков.

Проблема высокого уровня неработающих кредитов усугубляется низким качеством залогового обеспечения банков в виде имущества и денег, поступающих в будущем, договоров страхования, имеющих множество оснований для отказа в страховой выплате; гарантий физических лиц и небольших предприятий. В отдельных банках доля подобных займов превышает 80% их ссудного портфеля.

Отдельными банками широко практикуется предоставление займов лицам, с точки зрения закона прямо не имеющим признаков связанности, но косвенно связанным с акционерами или должностными лицами банка. Часть подобных займов является невозвратной.

Замораживание и откладывание решения вышеназванных проблем на более поздние сроки, как это наблюдалось в предыдущие годы, приводит к значительному нарастанию системных рисков в банковском секторе.

Распространение этих практик стало возможным из-за множества институциональных недостатков, связанных с низкой ответственностью аудиторов и оценщиков за качество отчетности, отмены надзорного суждения при оценке кредитного риска и усиления роли самих банков при формировании провизий в соответствии с МСФО.

Решение всех указанных проблем и адекватное отражение их в финансовой отчетности и в регуляторной политике Национального Банка потребует усиление надзорного мандата регулятора по всем указанным направлениям.

Несмотря на серьезность структурных проблем банковского сектора, эффективное решение остается недоступным, так как Национальный Банк ограничен законодательством вправе применения суждения по обесценению актива, и вынужден полагаться в решениях на сведения банков. В законодательстве отсутствуют критические элементы механизмов выявления и разрешения несостоятельных банков, без которых регуляторные действия могут спровоцировать системные риски.

В этой связи требуется усиление регуляторно-надзорного мандата Национального Банка, закрепив на законодательном уровне требования по оперативному контролю и применению риск-ориентированного надзора. Эта задача будет реализована посредством внедрения риск-ориентированного надзора для банков и эффективного режима урегулирования несостоятельных банков, в соответствии с лучшей практикой и рекомендациями международных организаций. В частности, такой режим предусматривает предоставление регулятору необходимых инструментов для принятия решений в отношении проблемных банков, включая право на мотивированное суждение о качестве его активов и требуемых провизий. А также право на применение методов реструктуризации проблемных банков по своему усмотрению. Только в этом случае можно рассчитывать на быстрое урегулирование несостоятельных банков с минимумом потерь для государства.

Литература:

1. Кредитный риск: сущность и причины. Семинары от международных тренеров и практиков [Электрон. ресурс]. – – URL:http://www. grandars.ru (дата обращения:01.10.2018).
2. Постановление Правительства Республики Казахстан от 29 августа 2014 года №954. Об утверждении Концепции развития финансового сектора Республики Казахстан до 2030 года [Электрон. ресурс]. – – URL: http://www.kba.kz/rus/banking-system/banking-news (дата обращения: 01.10.2018).
3. Закон Республики Казахстан от 31 августа 1995 года № О банках и банковской деятельности в Республике Казахстан [Электрон. ресурс]. –1995– URL:http://online.zakon.kz/Document/?doc_ id=1003931
4. Закон Республики Казахстан от 28 февраля 2007 года № 234-III. О бухгалтерском учете и финансовой отчетности (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.2014 г.) [Электрон. ресурс]. – 2007. – URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30092011 (дата обращения: 01.10.2018).
5. Постановление Правления Национального Банка Республики Казахстан от 25 февраля 2013 года № Об утверждении Правил определения стоимости залога и другого обеспечения [Электрон. ресурс]. – 2013. – URL: http://adilet.zan.kz/rus/docs/V1300008682 (дата обращения: 01.10.2019).

УДК 336.714

ҚАЗАҚСТАНДА ВЕНЧУРЛЫҚ БИЗНЕСТІ ДАМЫТУ ЖОЛДАРЫ

Карипова А.М.,Тулепова Ж.Р.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Венчурлық қорларды құру инновациялық қызметке жеке капиталдың тартылуына, олардың қаупін төмендетуге, инновациялардың коммерцияландыру саласында мемлекет пен жеке кәсіпкерліктің өзара тиімді әсерлесу механизмінің қалыптасуына көмектеседі.

Нарықтық экономика жағдайында инновациялық қызметті қаржыландыру жүйесінің өзіндік ерекшелігі бар және мемлекеттің қаржылық саясатының құрамдас

элементі ретінде жүреді. Бұл жүйе, бірінші кезекте, техникалық жаңалықтарды ел экономикасына тез және тиімді енгізунің құрылымдық-технолгиялық қайта құрылуын қамтамасыз ету, ғылыми-техникалық және кадр әлеуетін сақтау және дамыту, жоғары сыныпты мамандардың шет елге кетуінің алдын алу үшін қажетті жағдайлар жасауға бағытталған.

Жалпы салалық, сала аралық және аймақтық ғылыми-техникалық бағдарламаларды, сондай-ақ өнеркәсіптік өнімдердің жаңа түрлерін игеру жөніндегі іс-шараларды қаржыландырудың қамтамасыз ету мақсатында, жергілікті жерлерде инновацияларды қолдаудың мемлекеттік емес қорлар жүйесі құрылатын болады. Мұндай қорлар аймақтық деңгейлерде де, сол сияқты ұлттық компаниялар мен холдингтердің шеңберлерінде де құрылатын болады.

Инновациялық қызметті мемлекеттік емес қаржыландыру көздері:

- инновациялық кәсіпорындардың меншікті қаражаты;
- бағалы қағаздар эмиссиясының есебінен жұмылдырлатын қаражат;
- материалдық банктердің несиелері;
- мамандандырылған және қайырымдылық қорлар;
- жаңа өнімнің тез шығарылуына мүдделі инвестициялық компаниялардың басқа да инновациялық кәсіпорындардың қаражаты болмақ.

Қазақстанда KazVenture атты тікелей инвестициялар мен венчуралық капитал қауымдастығы құрылған. Баспасөз қызметінің мәліметтеріне сүйенсек, "қауымдастықты құрудың мақсаты венчурлық және тікелей инвестицияның қаржы сегментіне қатысушылардың мүдделерін біріктіру, олардың пікірлерін қызығушылық танытатын атқарушы билік және заң органдарына ұсыну, сонымен қатар компанияның іс-қызметін елдің бұқаралақ ақпарат құралдары мен қоғам арасында кеңінен айқындау болып табылады". Қауымдастықтың құрылтайшылары Ұлттық инновациялық қор, "Advant" венчурлық қоры, Centras венчурлық қоры, "Әрекет" жоғарғы технология қоры, Glotur Technology fund және Almaty Venture Capital. Сонымен қатар, баспасөз қызметінің ақпараттарына сүйенсек, қауымдастық Қазақстан Республикасының президенті жанындағы Шетелдік инвесторлар кеңесімен, KazEnergy мұнайгаз және энергетикалық кешені ұйымының Қазақстандық қауымдастығымен, "Қазақстан Петролеум" қауымдастығымен, Қазақстан Республикасындағы Американдық сауда палатасымен, Еуропалық бизнес-қауымдастығымен, Халықаралық салық және инвестиция орталығымен, Қазақстан Республикасы кәсіпкерлерінің форумымен, "Атамекен" Одағы" ұлттық экономикалық палатасымен және біріккен шаралар өткізуді, ақпарат алмасуды, қаржы нарығы үшін ең маңызды мәселелер мен проблемалар жөніндегі ортақ ұстанымдарды бірігіп жасауды жоспарлаған басқалармен де ынтымақтастық құру жөніндегі жұмысын бастады.

"Қауымдастық Қазақстанның барлық бұқаралық ақпарат құралдарымен тығыз жұмыс істеп, венчурлық және тікелей инвестициялар туралы хабарлап, журналистер үшін семинарлар мен баспасөз мәслихаттарын өткізіп, сондай-ақ оларға барлық қажетті көмек жасамақ ниетте. Сонымен, бізде қазір бес отандық венчурлық қор және осындай шетелдік қор жұмыс істеп жатыр. Республикадағы осы қорлардың жалпы венчурлық капиталының көлемі 110 миллион долларды құрап отыр. Венчурлық индустрияның қазақ топырағына дәнін егіп, оның тезірек көктеуіне мүдделі болып отырған да, Ұлттық инновациялық қоры екені белгілі. «Венчур» дегеніміз – «тәуекелі жоғары өндіріс» деген ұғым білдіреді. Яғни венчурлық қор тәуекелі жоғары жобаларға қорықпай инвестиция салып, оның жүзеге асуына мүмкіндік ашады. Сондықтан да венчурлық қорлардың жобаны жан-жақты зерттеп, талдап, «жеті рет өлшеп, бір рет кесуге» ұмтылады. Біздің көптеген жоба жасаушыларымыздың «венчурлық қорлардан қайыр жоқ» деп зар илейтіні де сондықтан болар. Өйткені оның талабынан шығу үшін

ұсынған жобаңыз шынында да бұрқақ атып тұрған жаңалық болуы тиіс. Сонда ғана ол өндіріске енгізіліп, жоба иесіне де, венчурлық қорға да мол табыс әкеледі. Ондай болмайтын болса, венчурлық қор қалтасындағы капиталын босқа шашпайды. Тәуекелге барғанның өзінде, әбден ойланып-толғанып барып қана шешімге келеді. Тек оған бел шешіп, артық ақшасын қорықпай, тәуекелі жоғары жобаларға сала алатын батылдық қажет. Өркениетті елдердің бәрінде де венчурлық қорларды көбіне осындай қалталылар құрады. Бізде венчурлық бизнестің қарқын ала алмай отыруының себебі де осы. Екіншіден, бұрқақ инновациялық идеялар да аздау. Аз емес-ау, соларды насихаттау құралдары тиімсіз. Соның нәтижесінде көптеген инновациялық жаңалықтарымызды Қытай сатып алып, әкетіп жатыр. Венчурлық қорлар мен ғалымдар арасын байланыстыратын мықты мамандар жетіспеуде. Әйтпесе венчурлық бизнес біздің ел үшін аса қажет. Артық ақшасын салатын құралдардың аздығынан қалталыларымыз тек құрылысқа салып, күйіп қалып отыр. Бұдан біз мынадай тұжырымға келеміз венчурлық бизнес бұл жаңа идеялармен инновациялық тауарлардың кілті болып табылады. Сондықтан бизнестің бұл түрі Қазақстан үшін өте тиімді деп айтуға болады. Біріншіден, бұл жоғарытехнологиялық, инновациялық өнімді шығаруға бағытталғандықтан, отандық ғылымның дамуының жаңа жолын қалыптастырады. Екіншіден, орта таптың қалыптасуына ерекше үлес қосса. Үшіншіден, қор нарығының дамуына өз септігін тигізеді. Сонымен қатар жоғарыда көрсетілген көптеген мәселелердің бірден-бір шешу жолы болып табылады. Еліміздіе венчурлық индустрияны қалыптастыру үшін келесдей ұсыныстарды айтқым келеді:

- Ғылымды, білімді дамыту және оны индустриялық-инновациялық дамытуға бағыттай отырып, кәсіби кадрларды даярлау саласындағы реформаны бастау. Ғылымды, жаңа идеяларды қаржылындыру.

- Елдегі венчурлық институттардың кенже қалғанын ескере отырып, венчурлық қызметті көтермелеу және реттеу үшін заңнамалық база әзірлеу керек.

- Мамандарды және жұмысшы кадрларды даярлау мен қайта даярлаудың қазіргі заманғы жүйесін еңгізу. Университеттірдің жанында бірқатар құрылымдарды жасау. Олар – технопарктер, инновациялық-тех-ялық орталықтар, бизнес инкубаторлар, венчурлық к.о-дар, маркетингтік зерттеу қызметтері жатады.

- Экономиканың өңдеуші секторларына инвестициялар салуға отандық қаржы институттары үшін ынталандыру көздерін ойлап табу.

Ғылымды дамыту бұл ең негізгі мәселе. Әрине, инновациялық әлеуетті дамыту мен сақтаудың қажетті, басты талабы ғылым екені мәлім. Бұл ретте инновациялық қызметті жүзеге асырудағы маңызды элемент ғылыми өнімнің комерцияланууы болып табылады.Технологиялық үрдіс пен жаңа өнімді комерцияландыру университеттірдің жанында бірқатар құрылымдарды жасауға бағытталған қызмет барысында жүзеге асады. Олар – технопарктер, инновациялық-тех-ялық орталықтар, бизнес инкубаторлар, венчурлық кәсіпрындар, маркетингтік зерттеу қызметтері жатады.

Жаңа білімдерді тиімді дамыту мен пайдалануды қамтамасыз ететін бәсекеге қабілетті ұлттық инновациялық жүйенің негіздерін құру ғылымды дамытудағы негізгі мақсат болуы шарт.

Келесідей міндеттер орындалуы керек**:**

1. Ғылыми және инновациялық қызмет үшін қазіргі заманғы инфрақұрылымды дамыту.

2. Академиялық ғылыми мекемелер мен жоғары оқу орындары ықпалдастығын қамтамасыз ету.

3. Ғылыми зерттеулерді қаржыландырудың тиімді жүйесін құру.

4. Ғылыми-зерттеуді және конструкторлық қызметті жүргізуде жеке меншік сектор үшін ынталандырулар туғызу.

5. Ғылыми кадрларды даярлау сапасын арттыру және қазақстандық ғылымның әлемдік ғылымға кірігуі үшін жағдайлар жасау.

6. Ғылыми қызметкерлердің жалақысының деңгейін арттыру.

Мемлекет Жоғары ғылыми-техникалық комиссия айқындайтын басым бағыттар бойынша болашақ инновациялық экономиканы құру үшін негіз болатын іргелі және қолданбалы зерттеулерге қаражат бөліп қана қоймай, жұмысын дұрыс ұйымдастыру керек.

Мынадай бағыттар: нанотехнология, биотехнология, ядролық технологиялар, көмірсутек және тау-кен металлургия өнеркәсібіне арналған жаңа технологиялар, сондай-ақ ғарыштық технологиялар бойынша барлық ғалымдар мен ғылыми ұжымдар және жеке меншік сектор үшін ашық қолжетімді ұлттық зертханалар ашу керек.

Зияткерлік меншік құқықтарын қорғау саласындағы заңнама жетілдірілуі керек. Ғылыми әлеуетті барынша пайдалану мақсатында академиялық ғылыми мекемелер мен жоғары оқу орындарының кірігуін күшейтуге бағытталған құрылымдық реформалар жүргізіуін қолға алып, білім беру бағдарламаларын іске асыру және ғылыми-қолданбалы зерттеулер жүргізу үшін инновациялық-білім беру консорциумдарын құру керек. Ұлттық компаниялармен бірлесіп, олардың негізгі қызметіне байланысты болжамды перспективалық проблемаларды шешуге бағытталған арнайы ғылыми-техникалық бағдарламалар әзірленуі тиіс. Ғылым саласының қызметкерлеріне еңбекақы төлеу жүйесін жетілдіру жөнінде жұмыс жүргізілуі керек.

Бізде жақсы бір бағдарлама қабылданған, индустриялық-инновациялық даму стратегиясын іске асыру туралы айтсақ. Экономиканы әртараптандыру және шикізаттық емес экспортты ұлғайту статегияның негізгі мақсаты екенін жақсы білеміз. Сонымен бірге стратегияда көрсетілген негізгі міндеттер құр әншейін әдемі сөздер болмауы тиіс. Ол міндеттерді жүзеге асыру үкімет алдындағы кезек күттірмес ел алдындағы парыздары болып табылады:

1. Әртараптандыру процесін ақпараттық-талдамалық қамтамасыз ету.

2. Экономиканың шикізаттық емес салаларындағы инвестициялық белсенділікті ынталандыру.

3. Үлкен мультипликативтік тиімділігі бар жаңа технологиялық және жүйе құрайтын өндірістерді дамыту, оның ішінде «серпінді» инвестициялық жобаларды іске асыру.

4. Жұмыс істеп тұрған өңдеуші өндірістерді жаңғыртуды ынталандыру.

5. Өңдеуші өнеркәсіптің ғылымды қажетсінуін арттыру үшін ынталандырулар туғызу және бизнестің инновациялық-кәсіпкерлік белсенділігін ынталандыру.

6. Нақты экспорттық «тауашаларды» айқындау және бағындыру жолымен қазақстандық тауарлар мен қызмет көрсетулердің сыртқы нарықтарға экспансиясы үшін жағдайлар жасау.

7. Индустриялық-инновациялық инфрақұрылымды дамыту.

8. Экономиканы білікті еңбек кадрларымен қамтамасыз ету.

Әртараптандыру процесін ақпараттық-талдамалық қамтамасыз ету үшін мыналар көзделеді:

- жетекші әлемдік агенттіктердің электрондық дерекқорларын пайдалана отырып, экономика секторларын талдау мен олардың мониторингі жүйесін құру, оның негізінде Қазақстан экономикасының негізгі салаларын жүйелі талдау мен бағалау, басқа да елдердің бәсекелі өндірістері мен салаларына, сондай-ақ халықаралық нарықтарға қатысатын трансұлттық компанияларға салыстырмалы талдау жүргізілуі;
- қазақстандық тауарлар мен қызмет көрсетулер үшін, оның ішінде дәстүрлі емес жаңа экспорттық «тауашаларды» айқындау;

- қолда бар талдамалық, маркетингтік және технологиялық пайдаланымдарға сыни талдау жүргізу және оларға қол жеткізудің түпкі нәтижелері мен мерзімін көрсете отырып, мемлекеттік органдар мен мемлекеттік холдингтердің кейінгі іс-қимылдарын айқындау;
- қазақстандық экспорттаушылар мен экономика секторларының артта қалып қоюына әкелетін немесе керісінше оларға бәсекелі артықшылықтар беретін факторларды айқындау;
- пилоттық кластерлерді және тиісті үйлестіруші кеңестердің қызметін нақты қолдауға бағытталған кластерлік бастамаларды іске асыруды ақпараттық-әдістемелік сүйемелдеуді қамтамасыз ету;
- перспективалық технологиялық «тауашаларды» анықтауды қамтамасыз ететін технологиялық талдау мен мониторинг жүйесін әзірлеу;
- перспективалық «серпінді», оның ішінде өңірлік жобалар туралы отандық компанияларды хабардар ету жүйесін құру;

Индустриялық-инновациялық даму стратегиясын іске асыру барысының мониторингі мақсатында жұмыс істеп тұрған өндіргіш күштерді, минералдық ресурстардың қорын, инфрақұрылымды, сондай-ақ іске асырылатын инвестициялық, оның ішінде «серпінді» жобаларды орналастырудың электрондық картасын қалыптастыру;

- жаңа экономикалық шарттар мен басымдықтарды ескере отырып, Индустриялық-инновациялық даму стратегиясын түзету керек.

Экономиканың шикізаттық емес салаларында инвестициялық белсенділікті ынталандыру үшін мынадай:

- елде әлеуметтік-саяси, нормативтік, ұйымдастырушылық-экономикалық факторлар сияқты инвестициялық қызметті жүргізудің базалық шарттарын жетілдіру;
- халықаралық стандарттарға жауап беретін тиісті өндірістік және көлік-коммуникациялық инфрақұрылым құру және білікті жұмыс күшімен қамтамасыз ету. Қазіргі заманғы инфрақұрылымды дамыту жоспары әзірленетін болады;
- экономиканың шикізаттық емес секторларының инвестициялық тартымдылығына, оның ішінде жаңа өндірістерді ашу рәсімдерін жеңілдету есебінен теріс әсер ететін факторларды анықтау және жою жөнінде нысаналы бағыттағы жұмыстар жүргізу;
- жоғары технологиялық және экспортқа бағдарланған өндірістерге салынатын инвестицияларды, оның ішінде шетелдік әріптестерді іздестіру жөнінде жүйелі жұмыс жүргізу, инвестициялық жобаларды бірлесіп қаржыландырудың жаңа тетіктерін енгізу жолымен мемлекеттік қолдау;
- экономиканың шикізаттық емес секторларының инвестициялық мүмкіндіктері жөнінде белсенді ақпараттық-тұсаукесер жұмысын жүргізу;
- инвестицияларды өзара қорғау мен көтермелеу саласында халықаралық-шарттық құқықтық базаны кеңейту;
- ифрақұрылымдық жобаларға инвестицияларды жүзеге асыру үшін Қорлар қорын құру, Қазақстандағы және Еуразия өңіріндегі ірі экспортқа бағдарланған және жүйе құраушы өндірістерді дамыту жөніндегі шаралар көзделеді.

Үлкен мультипликативтік тиімділігі бар жаңа технологиялық және жүйе құрайтын өндірістерді дамыту, оның ішінде «серпінді» инвестициялық жобаларды іске асыру мыналар арқылы жүзеге асырылатын болады:

- едәуір қосылған құны, мультипликативтік тиімділігі мен экспорттық әлеуеті бар экономиканың құрылымын өзгертуге қабілетті бірқатар жобаларды айқындайтын «серпінді» инвестициялық жобаларды іске асыру жөніндегі бас жоспар әзірлеу;

- «серпінді» инвестициялық жобаларды іске асыруға, ел аумағында 5-6 кластер жасауға және дамытуға ірі отандық бизнесті тарту әрі оның шағын және орта бизнеспен өзара іс-қимылын ынталандыру;

- шекара маңы аудандарында, өнеркәсіптік-сауда және қаржылық белсенді орталықтарда жаңа сауда-экономикалық аумақтар құру және дамыту;

- өңірлердің индустриялық саясатын іске асыруға әлеуметтік-кәсіпкерлік корпорациялардың белсенді қатысуы;

- қаржы институттарын ұлттық және өңірлік деңгейлерде ірі инвестициялық жобаларды іске асыруға тарту;

- жер қойнауын пайдалану саласындағы қазақстандық сервистік нарықты дамыту жөнінде пәрменді шаралар, оның ішінде «Отандық өндірушілер мен шетелдік инвесторлардың бірыңғай тізілімі» ақпараттық жүйесін құру есебінен, әзірлеу.

Венчурлық қаржыландыруды дамыту, отандық және шетелдік венчурлық қорлардың қызметін құру және жандандыру жөніндегі жұмыс жалғастырылады. Мемлекет тарапынан венчурлық индустрияны дамытуға белсенді жәрдемдесу ұлттық экономикада инновацияларды құру және капиталдандыру процестерін жеделдетуге бағытталуы тиіс. Шетелдік венчурлық қорлармен өзара іс-қимыл мәселелері жөніндегі нормативтік-құқықтық база құрылуы керек. Технологиялық парктер желісін құру және дамыту жөніндегі, оның ішінде «Ақпараттық технологиялар паркі» арнайы экономикалық аймағының екінші кезегін салу, парктің инфрақұрылымын қалыптастыру, технологиялық толықтыру жөніндегі жұмыс жалғастырылуы керек.

Мен осы жерде мынандай ұсыныс айтқым келеді, жаңа бастамаларды қолдайтын мемлекет тарапынан агенттік құрылса деймін. Олар венчурлық жобаларға тек қаржылай көмектесіп қана қоймай, сонымен бірге ақпараттық, бизнеске әріптестерді іздестіру, және зерттеуге де, тіпті бизнес жобаны құруға да көмектеседі. Негізгі мақсат әлемдік аренадан өзінің бірегей орнын табу.

Әдебиет:

1. Балабан А.М., Балабан М.А. Венчурное финансирование инновационных проектов. – М., 2012.
2. Венчурный бизнес в странах СНГ (справочник) 2015. -147 стр.
3. Әбдіжапар Сапарбаев “Инновация – негізгі қозғаушы күш” // Егемен Қазсқстан, 24 наурыз, 2014 ж.
4. Н. Ә. Назарбаев. “Бәсеке қабілетті Қазақстан”, “Бәсекеқабілетті экономика” және “Бәсекеқабілетті халық” деген Қазақстан халқына Жолдауы. // Егемен Қазақстан, 19 наурыз, 2014 ж.
5. Қуат Бораш “Инновация, оның еліміз экономикасы үшін маңызы қандай” // Егемен Қазақстан, 23 ақпан, 2015 ж.
6. Венчурлық инвестиция-инновацияның қолдаушысы. //Айқын газеті,19 қаңтар,2018 ж.

УДК 332.28

УЧЕТ АРЕНДОВАННЫХ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НА ПРИМЕРЕ ТОО «ЗЕМЛЯ ВОЗВЫШЕНКИ»

Касымова Н.К.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Как известно, хозяйственная деятельность промышленного предприятия складывается из трех непрерывных взаимосвязанных хозяйственных процессов: снабжение (заготовления и приобретения материально-технических ресурсов), производства продукции и ее сбыта (реализации). Эти процессы осуществляются

одновременно, для чего используется труд работников, основные и оборотные средства.

Следовательно, важнейшие объекты бухгалтерского учета на промышленном предприятии - основные и оборотные средства в их движении. Значение основных средств в общественном производстве определяется тем, какое место занимают орудия труда в развитии производительных сил и производственных отношений. В условиях экономической реформы повышается роль учета и контроля за рациональным использованием всех ресурсов, в том числе и основных средств.

Роль основных средств в процессе производства, особенности их воспроизводства в условиях рыночной экономики обуславливают особые требования к информации о наличии, движении, состоянии и использовании основных средств. Рыночная система управления требует более полной оперативной и комплексной информации по основным средствам. Учет должен быть построен таким образом, чтобы из него можно было получить любую информацию, а не только отчетную.

Основным направлением совершенствоания учета арендованных основных средств направлением является совершенствование действующей методологии учета основных средств, что вызвано целым рядом причин.

В учетной практике возникает постоянно вопрос о том, как отражать комплекс в регистрах, как целый объект либо открывать на каждый объект свою инвентарную карточку. Исходя из этого, возникает второй вопрос, как начислять амортизацию, дифференцированно или в целом на все объекты комплекса общим процентом, и по какому проценту. Эти вопросы на практике решаются по-разному. На одних предприятиях объекты комплекса отражаются дифференцированно, т.е. Каждому объекту присваивается свой инвентарный номер, открывается инвентарная карточка, дифференцированно начисляется амортизация. На других предприятиях комплексам присваивается один инвентарный номер и устанавливается с разрешения министерства единая норма амортизации.

Предлагается в ТОО «Земля Возвышенки» усовершенствовать нормативы и методы начисления амортизации, систему переоценки основных фондов и индексации, ввести меры экономического стимулирования и контроля целевого использования амортизационных отчислений.

Предприятию дать свободу в выборе модели амортизации и методов ее начисления. Преимущества ускоренной амортизации заключаются в том, что она позволяет:

- страховать предприятия от потерь, связанных с моральным износом, и стимулировать внедрение более совершенной техники;
- ускорять обновление основных средств и защитить их инфляции, повышать конкурентоспособность продукции и другое.

При ускоренной амортизации используются различные методы исчисления, среди которых: метод двукратных уменьшающихся амортизационных отчислений (метод двойной нормы) и метод суммы годовых цифр (метод суммы лет). Их называют методами ускоренной амортизации, т.к. Они ускоряют начисление износа, при их использовании величина амортизационных отчислений в начале срока эксплуатации объекта основных средств больше, чем при использовании метода равномерного начисления амортизации. Но это превышение компенсируется меньшими отчислениями по мере истечения срока эксплуатации.

Метод двукратных уменьшающихся амортизационных отчислений, или регрессивный, получил наибольшее распространение. Он определяет амортизационные отчисления на основе фиксированных процентов от остаточной балансовой стоимости основного капитала. При этом максимальная норма в два раза превышает нормы

амортизации, применяемые при равномерном начислении амортизации; метод уменьшающегося баланса, который предполагает удвоение нормы амортизации в первый год эксплуатации, отчисление 20% от остаточной стоимости во второй год и т.д.; метод "сумма чисел" или "сумма лет" или "кумулятивный метод", при котором норма амортизации подсчитывается путем деления числа лет (часов), оставшихся до истечения срока службы основного капитала, на сумму лет службы этого капитала.

Принцип регрессии, лежащий в основе этих методов, позволит в первый год начислить амортизацию в повышенных размерах, а в последствии ее уменьшить. Это позволит 2/3 стоимости фондов амортизировать за половину срока службы.

Предоставление предприятиям выбора начисления амортизации будет содействовать созданию гибкой амортизационной политики, которая позволит остановить сбережение устаревшего оборудования, быстрейшего накопления денежных ресурсов на обновление основных фондов.

Одним из направлений совершенствования учета аренды основных средств в ТОО «Земля Возвышенки» является автоматизация учета основных средств. Автоматизация учета основных средств отличается тем, что здесь наблюдается стабильность информации. Для автоматизации учета основных средств применяются коды:

- Синтетических счетов и субсчетов аналитического учета;
- Структурных подразделений предприятия;
- Инвентарных объектов;
- Норм амортизационных отчислений;
- Бухгалтерских операций и др.

При автоматизации учета основных средств используются типовые межотраслевые формы первичных документов.

Особенностью организации автоматизированного учета является создание постоянного файла (массива) информации, соответствующего картотеке инвентарных объектов. По данным первичных документов фиксируется движение основных средств амортизационного фонда. В результате обработки получают отчетные разработки, ведомости движения основных средств по счетам. На их основе получают оборотную ведомость основных средств по местам нахождения и эксплуатации, расчет амортизационных отчислений, ведомость амортизационных отчислений по кодам производственных затрат и начисления износа основных средств, обеспечивающих проведение инвентаризации, составление баланса и форм периодической и годовой отчетности.

«1С: Бухгалтерия 8.2» является мощной системой, предназначенной для комплексной автоматизации бухгалтерского учета во всех масштабах. Эта система позволяет в каждом индивидуальном случае подобрать оптимальное решение, учитывающее специфику организации. Средства работы с документами позволяют организовать ввод документов, их произвольное распределение по журналам и поиск любого документа по различным критериям: номеру, дате, сумме. Исходной информацией является операция, которая отражает реальный хозяйственный акт.

Операции могут формироваться автоматически на основе вводимых документов. Вместе с операцией документ может порождать бухгалтерские проводки. Такой способ позволяет быстро вводить большое количество проводок, например, при начислении амортизации основных средств.

Одним из важных путей совершенствования бухгалтерского учета ТОО «Земля Возвышенки» является введение дополнительного контроля со стороны руководства предприятия. Просмотр руководителем бухгалтерских документов, изучение им нормативных актов, действующих в данной области позволит более рационально расходовать средства на приобретение основных средств, тратить меньше времени на

убеждение руководства в необходимости приобретения того или иного объекта, повысить дисциплину использования основных средств сотрудниками предприятия.

Для оформления операций с основными средствами применяются первичные документы. Порядок учета основных средств менялся за это время несколько раз, но типовые формы оставались неизменными. Стабильность в данном случае вряд ли оправдана, ведь типовые формы нельзя назвать унифицированными. Следовательно, вопрос усовершенствования первичных документов и форм бухгалтерского учета основных средств является особенно актуальным.

Бланки, утвержденные приказ министерства финансов РК «Об утверждении форм первичных учетных документов» от 19.08.2013 г., как типовые формы расчета амортизации основных средств, вообще не могут быть использованы, поскольку показатели, предусмотренные ими, давно не применяются. Не применяются и некоторые показатели, предусмотренные другими типовыми формами. Поставить прочерк в предназначенных для них строках и графах несложно, но показатели, которые должны быть отражены в учете согласно действующему законодательству, не показываются в типовых формах, поскольку для них нет места. Для решения этой проблемы предлагается два пути. Наиболее простой путь – адаптировать, то есть приспособить типовые формы к современным требованиям, дополнив их необходимыми элементами. Второй путь – в типовые формы внести только те показатели, которые ими предусмотрены, а для других показателей самостоятельно разработать дополнительный бланк, оформив его либо в виде приложения к типовой форме, либо в виде отдельного первичного документа. Выбор варианта зависит от количества показателей, которые должны быть отражены, а это количество, в свою очередь, зависит не только от требований законодательства, но и от того, какое внимание уделяется на предприятии управленческому учету, ведь информационные потребности собственников или руководителей конкретного предприятия могут быть гораздо шире требований законодательства.

Но поскольку данный приказ устанавливает порядок документального оформления операций с основными средствами, можно предположить, что им следует руководствоваться и при оформлении арендных операций. Документальное подтверждение факта передачи объектов очень важно, ведь арендованные основные средства числятся на балансе одного предприятия, а фактически находятся в распоряжении другого.

Для учета отдельных объектов основных средств, полученных в аренду, данной информации инвентарной карточки учета основных средств (типовая форма ОЗ-6), в которой обычно ведется учет, недостаточно. Целесообразно будет разработать карточку учета арендованных основных средств. В ней должно быть указано: название и предназначение арендованного объекта, серийный номер, название арендодателя, место нахождения объекта, счет, субсчет аналитического учета, первоначальная (балансовая) стоимость, дата и номер акта приемки-передачи и введения в эксплуатацию, полная стоимость, сумма износа, срок аренды и срок полезного использования, норма амортизационных отчислений по выбранному методу, данные об усовершенствовании основных средств, внутрихозяйственном перемещении, материально ответственных лицах и краткая характеристика объекта.

Таким образом, предложенная карточка учета арендованных основных средств содержит всю необходимую информацию о поступлении таких средств на предприятие.

Затем такие карточки следует регистрировать в списке карточек учета арендованных основных средств, в котором необходимо указать дату поступления, номер карточки, полное название арендованного объекта, первоначальная стоимость,

срок аренды. Такие данные помогут точно установить местонахождение объекта и причины их выбытия. Для проверки данных аналитического и синтетического учета и получения отчетных данных можно использовать ведомость учета движения арендованного имущества, в которой ежемесячно следует указывать наличие и стоимость основных средств, полученных в аренду, поступление и выбытие за отчетный год. Следовательно к концу года будет получена полная информация об основных средствах, полученным в аренду.

Предложенные усовершенствования в значительной степени помогут наладить первичный учет основных средств в ТОО «Земля Возвышенки» таким образом, чтобы данные первичных документов несли значительно больше информации.

Литература:

1. Витулева Т. Списание основных средств // Бюллетень бухгалтера, -2003, -№49, -с. 21-22.
2. Мюзикаев Л.Н. Аудит. – Учебное пособие, - Ташкент, 2007. -589 с.
3. Осадчая В.И. Аудит: Учебное пособие - Караганда, 2003.-82 с
4. Шеремет А.Д. Аудит: учебник / А.Д. Шеремет. – 5-е изд., испр. и доп. – М.: ИНФРА-М, – 448 с. (Высшее образование).
5. Нурсеитов Э.О. Особенности национального учета и МСФО. - Алматы: Изд-во БИКО, 2004.-300 с.

УДК 336.777.7

К ВОПРОСУ ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ ПОНЯТИЯ БАНКОВСКОГО РИСКА

Кендюх Е.И., д.э.н. доцент, **Жантаев А.Е.,** магистрант 2 курса группы Ме-М-17
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В любой экономической деятельности, и в частности, в банковской сфере большое значение имеет определение возможных рисков, которые, разумеется представляют определенную опасность. Можно с уверенностью сказать, что в современных условиях без определения рисков не обходится никакая экономическая деятельность и банковская в том числе. В этой связи нам представляется актуальным рассмотрение вопроса об определении данного понятия. Исследование любого определения принято начинать с этимологии термина.

Так, в литературе этимологию термина risk находят сразу в нескольких древних словах из разных европейских языков:

– итальянское risicare (посметь, отважиться);

– греческое ridsikon, ridsa (скала, утес; объезжать скалу, утес);

– французкое risque (сомнительный);

– латинское rescum (непредсказуемость, опасность или то, что разрушает) [1].

В каждом из приведенных источников ощущается присутствие определенной острастки направленной на перспективу.

В средневековой Европе термин «риск» применялся в среде мореплавателей и морских торговцев. Они подразумевали под риском потенциальную опасность своим судам от стихии и пиратов.

Адам Смит и другие англоязычные авторы термином hazard (опасность) определяли рискованные действия. Термин risk был ранее также популярен в проведении страховых операций. Начиная с XX века, данный термин обосновался в научной литературе и экономической практике.

Общепотребительное значение слова «риск» связано с возможной опасностью в перспективе. Так, в Словаре русского языка под редакцией С.И. Ожегова риск определяется следующим образом: «1. Возможность опасности, неудачи. 2. Действие наудачу в надежде на счастливый успех» [2, с. 591].

В Современном экономическом словаре Б.А. Райзберга определение риска представлено следующим образом: «Риск предпринимательский — опасность недополучения дохода, возникновения материальных и финансовых потерь в предпринимательской деятельности» [1].

Сущность категории «риск» раскрывается при помощи категорий «вероятность» и «неопределенность» и обусловливается альтернативностью и необходимостью выбора конкретного варианта решения [1].

Современный экономический словарь трактует *неопределенность* как не достаточность сведений об условиях, в которых будет протекать экономическая деятельность, как низкую степень предсказуемости, предвидения этих условий; неопределенность сопряжена с риском планирования, принятия решений, осуществления действий на всех уровнях экономической системы. Таким образом, в случае отсутствия неопределенности, отсутствует и риск.

Риск присутствует там, где есть человеческая деятельность. В случае экономической и банковской деятельности речь идет по деятельности, направленной на извлечение определенной прибыли. Поэтому можно сказать, что риски в этой отрасли связаны, прежде всего, с неполучением либо утратой ожидаемой прибыли. С другой стороны, при отсутствии деятельности нет рисков, но и нет прибыли. В итоге можно резюмировать, что риск является неизменным спутником любой хозяйственной деятельности субъектов экономики.

Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев в Стратегии «Казахстан-2050» говорил: «Казахстанские банки в свою очередь должны выполнять свое предназначение и обеспечивать потребность реального сектора экономики в кредитных ресурсах. При этом нельзя ослаблять контроль за финансовой системой, необходимо очищать банки от проблемных кредитов и вплотную заниматься вопросами фондирования. Для этого Национальному банку и Правительству при координации Администрации Президента необходимо разработать концептуально новую систему денежно-кредитной политики, направленную на обеспечение экономики необходимыми денежными ресурсами».

О необходимости регулирования банковской деятельности в среде экономистов заговорили в связи с кризисом 1998 года. Именно с этого времени «…главной задачей банковского регулирования» стало «ограничение излишне рискованной банковской деятельности в рыночной экономике» [2, с. 14].

На необходимость регулирования банковских рисков заговорили теоретики-экономисты, которые писали, что «ведущим принципом в работе коммерческого банка в условиях перехода к рыночным отношениям является стремление к получению как можно большей прибыли… Получать прибыль можно только в условиях, если возможности понести потери (риски) будут предусмотрены заранее (взвешены) и подстрахованы. По этому проблемам экономических рисков в деятельности коммерческих банков должно уделяться первостепенное внимание» [2, с. 207–208].

В этой связи следует отметить существенную роль Национального Банка Республики Казахстан в укреплении банковской системы нашего государства.

Так, постановлением Правления Национального Банка Республики Казахстан от 26 февраля 2014 года № 29 были утверждены Правила формирования системы управления рисками и внутреннего контроля для банков второго уровня. Целью Правил является определение требований к формированию у банка систем управления

рисками, внутреннего контроля, обеспечивающих осуществление эффективного контроля со стороны совета директоров, правления банка за деятельностью банка и его финансовым состоянием.

Правила предусматривают следующие виды основных банковских рисков:

- ✓ риск информационной безопасности;
- ✓ риск информационных технологий;
- ✓ ценовой риск;
- ✓ риск потери репутации;
- ✓ валютный риск;
- ✓ юридический риск;
- ✓ комплаенс-риск;
- ✓ кредитный риск;
- ✓ рыночный риск;
- ✓ операционный риск;
- ✓ риск ликвидности;
- ✓ процентный риск;
- ✓ стратегический риск.

Следует напомнить, что Закон «О банках и банковской деятельности Республики Казахстан» от 31 августа 1995 года предписывает банкам второго уровня формировать собственную систему управления рисками (стр. 40-5).

Однако данный закон не дает разъяснения понятия банковского риска.

В упомянутых выше Правилах закреплено: «риск – вероятность того, что ожидаемые или непредвиденные события могут оказать негативное влияние на банк, его капитал или доходы».

Данная дефиниция, по нашему мнению, имеет недостатки. Во-первых, здесь говорится о риске вообще, без привязки к банковской деятельности. Во-вторых, определение слишком краткое, потому не охватывает всех граней, присущих банковской деятельности. В-третьих, в дефиниции употреблены неопределенные, неконкретизированные формулировки. К примеру, непонятно, что понимать под «негативным влиянием», «непредвиденными событиями».

По определению Н.И. Кондаков под дефиницией следует понимать«предложение, описывающее существенные признаки предмета или раскрывающее его значение» [2, 141]. В Краткой философской энциклопедии дефиницию предлагается рассматривать как «определение понятия, раскрытие понятия путем перечисления его признаков, т.е. путем указания на его содержание» [2, 132].

Е.А. Истомина пишет, что нормативно-правовые предписания, раскрывающие содержание правовых понятий путем указания их основных признаков нормативно закрепляют их соответствующее значение…Одной из основных ошибок, возникающих при построении и применении на практике дефиниций, является пробельность либо избыточность нормативного дефинирования [2, 56].

Правильное определение понятия играет важную роль в теоретической и практической деятельности. Выражая в сжатом виде информацию о явлении, правовая дефиниция является ориентиром для практической деятельности и правотворческого процесса.

Банковские риски довольно сложное понятие, предусматривающее классификацию по видам и формам. Определение банковских рисков – это и отдельный вид банковской деятельности, и непременное условие, при котором эта деятельность возможна. Это обстоятельство актуализирует необходимость законодательного определения данного понятия.

На основании изложенного мы полагаем, что целесообразно на законодательном уровне закрепить определение понятия банковского риска. Для этого, на наш взгляд, следует статью 2 Закона «О банках и банковской деятельности Республики Казахстан», где даны разъяснений основных понятий, дополнить пунктом в следующей редакции: «банковские риски – это вероятность наступления неблагоприятных событий, связанных внутренними и (или) внешними факторами, которые могут привести к понесению организацией потерь и (или) ухудшению ликвидности или иным образом оказать негативное влияние на банк, его капитал или доходы».

Литература:

1. О Теории рисков и классификации банковских рисков. Демчук И.Н. Сибирская финансовая школа. 2009. № 1 (72). С. 95-106.
2. Ожегов С.И. Словарь русского языка. М.: Рус.яз., 1986. 797 с.
3. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш. Современный экономический словарь / Б. А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский. — 6-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2011. — 502 с
4. Построение карты рисков как метод управления банковскими рисками Забежайло И.М. Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 3: Экономика. Экология. 2009. № 2 (15). С. 209-213.
5. Истомина Е.А. // Второй пермский конгресс ученых-юристов: материалы международной научно-практической конференции (г. Пермь, Пермский государственный национальный исследовательский университет, 28–29 октября 2011 г.) / отв. ред. О.А. Кузнецова; Пермский государственный национальный исследовательский университет – Пермь, 2011 – 349 с.

УДК 336.225.678

ПРОБЛЕМА УКЛОНЕНИЯ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ

Киянцева Т.Н., Абдрахманова Н.Б.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Для доходной части бюджета любой страны налоговые поступления имеют большое значение, а именно, являются основным источником поступления. Налоговые поступления формируют в государстве финансовые ресурсы, концентрируемые и накапливаемые в его бюджете и внебюджетных фондах.

В развитых странах удельный вес налоговых поступлений в доходной части бюджета составляет 80-90%. В Республике Казахстан налоговые поступления в структуре доходов бюджета за последние 3 года имеют следующее доли: 2015 г. - 54,3%, 2016 г. - 55,8 %, 2017 г. - 50,2%. В 2018 году по плану ожидаемая доля налоговых поступлений составит 57,4%. Как видно, в РК более 50% доходов формируются за счёт налогов. Доходная часть бюджета распределяется на важные статьи расходов государства. Так, в 2017 году в структуре расходов бюджета наибольший удельный вес занимают: социальная помощь и социальное обеспечение – 19,9%, трансферты – 13,9%, здравоохранение – 9,6%. Этими данными подтверждается важность поступления в бюджет налогов.

В настоящее время среди немалого количества организаций наблюдается ведение теневого учёта, который приводит либо к занижению доходов предприятия, либо к завышению расходов, либо к тому и другому одновременно, что в свою очередь приводит к занижению исчисленных и уплаченных налогов в бюджет. Такая ситуация

называется уклонением от уплаты налогов. Согласно энциклопедии российского и международного налогообложения, «уклонение от уплаты налогов – это преднамеренное сокрытие налогоплательщиками части объекта налогообложения (доходов или имущества) от обложения налогами либо уменьшение налоговых обязательств и платежей с помощью других незаконных методов» [1, с. 835].

Уклонение от уплаты налогов является налоговым правонарушением или преступлением, при котором может быть административная или уголовная ответственность соответственно. Существует множество причин, по которым субъекты предпринимательства уклоняются от уплаты налогов. Наиболее точная классификация причин была изложена французским теоретиком П.П. Годме, который разделил их на 4 группы: моральные, политические, экономические, а также технические причины, характеризующие сложность системы налогообложения. Моральные причины объясняются недоверием и недовольством со стороны налогоплательщиков (физических и юридических лиц). Данное недовольство объясняется просто:

1. налог носит принудительный характер, то есть лицо уплачивает налоги не добровольно;

2. уплата налога уменьшает доход (имущество) налогоплательщика.

Политические причины уклонения от уплаты налогов связаны с направлениями использования доходов бюджета. Налогоплательщик должен видеть пользу от уплаты налогов, например, когда доходы распределяются на здравоохранение, образование, социальную поддержку и др. При использовании доходов на второстепенные цели налогоплательщик выказывает своё недовольство, потому что не видит от этого пользы для себя. В связи с этим налогоплательщики считают налоговую нагрузку слишком большой.

В периоды экономических кризисов налогоплательщики стараются избегать налогообложения, так как в условиях кризиса доходы сильно падают. При росте налоговой ставки одновременно увеличивается желание налогоплательщиков избежать уплаты налогов, так как в этом случае доход будет выше.

К техническим причинам, связанным с несовершенством налоговой системы, относится постоянное внесение изменений и дополнений в нормы налогового законодательства, что приводит к снижению эффективности исполнения обязательств по налогам. Плательщики не уверенны в стабильности и не могут планировать свою деятельность на долгосрочный период. Данная ситуация и приводит к скрытию своих доходов, а следовательно к уклонению от уплаты налогов.

В настоящее время налогоплательщики используют следующие способы уклонения от налогов:

- осуществление операций с несуществующими иногородними контрагентами
- сделки с фирмами – однодневками
- сделки с организациями, зарегистрированными по утерянным документам
- искажение информации, отражаемой в декларациях: завышение расходов в целях увеличения вычетов по КПН, занижение доходов в целях сокращения СГД и т. д.

Также к причинам относится ухудшение финансового положения организации, отсутствие условий для стимулирования конкурентоспособности фирм.

Методы уклонения от налогов можно разделить на легальные и не легальные (уголовные). Последствиями использования легальных методов может быть доначисление налогов и приведение к налоговой ответственности, тогда как нелегальные методы приводят к уголовной ответственности. Примером легального метода является налоговый менеджмент - это способ минимизации налогов, основанный на праве налогоплательщика применять налоговые льготы, предусмотренные налоговым законодательством, т.е. использование возможностей,

заложенных в налоговом законодательстве. Налоговый менеджмент характеризует налогоплательщика как добросовестного налогоплательщика.

К схемам криминального характера определение недобросовестности может применяться, но при условии, что налоговым органом не была доказана криминальность схемы.

Рассмотрим пример. Строительная организация «А» выполняет подрядные работы. Объект строительства был построен и фирма получает деньги за проделанные работы. С этой суммы необходимо заплатить налоги. Но если фирма оформит по документам выполнение части работы субподрядчиком «Б», то по налогу на прибыль эту сумму можно будет отнести на расходы, а по НДС получить вычет. Если организация «А» оформит выполнение субподрядных работ «фирмой-однодневкой», то она может получить деньги за субподрядчика, затем обналичить их и скрыться.

Можно выделить несколько признаков, по которым распознают недобросовестных плательщиков.

1. «Не отвечает на звонки, не является на вызовы». Когда юридическое (физическое) лицо начинает уклоняться от уплаты налогов, оно также начинает уклоняться и от прямых контактов с налоговыми органами. Не является в налоговые органы, не отвечает на звонки, предоставляет отчётность, в лучшем случае, по почте, по юридическому адресу не находится – всё это описывает действия незаконопослушного лица. Если лицо первоначально было создано для схемы уклонения, то оно имеет вымышленный ИНН и данные, по которым нельзя выследить.

2. Обналичивание денег. Когда плательщик уклонился от налогов, он сразу же начинает процесс обналичивания денег. Обналичивать деньги можно через банк или использовать высоколиквидный вексель. В случае обналичивания денег через банк сотрудники банка могут дать показания о том, что сотрудник юридического лица (или само физическое лицо) систематически являлся и обналичивал деньги. При использовании высоколиквидного векселя лицо может скрыться, так как обналичить вексель он сможет где угодно.

3. Отсутствие правдоподобности (разумности) хозяйственной цели операции, то есть проверяющему органу непонятна зачем (с какой целью) вообще была совершена данная операция.

4. Приобретение «мифических» товаров. К «мифическим» ТМЦ относятся в наиболее сильном проявлении ферритовые пластины, оксид лантана, лампы сверхнакаливания и прочие товары. В обычном проявлении это те товары, которых просто нет. То есть по документам они имеются, но физически их нет. Обычно такие товары поставляют те предприятия, которых также не существует (фирмы однодневки).

Для государства действия предпринимателя (организации) по уклонению от налогов вызывают следующие негативные последствия:

- уменьшение налоговых поступлений в бюджет;
- расшатывание конкуренции на рынке;
- нарушение принципа социальной справедливости (справедливое распределение труда, культурных ценностей, социальных возможностей).

Для борьбы с уклонением от уплаты налогов государство может прибегнуть к следующим способам:

- внесение корректировок и дополнений в нормативно - правовую базу, направленных на закрытие путей ухода от уплаты налогов;
- принятие мер по ужесточению наказаний за нарушение законодательства;
- создание и принятие эффективных методов предупреждения, контроля и купирования уклонения от уплаты налогов.

Против неплательщиков принято использовать метод «кнута и пряника». К методу кнута относятся первые два способа борьбы, указанные выше. К примеру, значительное увеличение штрафов, приведение к уголовной ответственности. Согласно статье 245 Уголовного Кодекса РК уклонение от уплаты налога и (или) других обязательных платежей в бюджет наказывается штрафом в размере до двух тысяч месячных расчетных показателей либо исправительными работами в том же размере, либо привлечением к общественным работам на срок до восьмисот часов, либо ограничением свободы на срок до трех лет, либо лишением свободы на тот же срок, с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет.

В свою очередь рост штрафов, может повлиять на коррупцию в худшую сторону. То есть, лицо, желающее уклониться от штрафа, осуществляет незаконное действие – откупается от него. Следовательно, при повышении штрафов мотивация откупиться будет лишь расти. Тогда возникает вопрос, кто будет проводить контроль над теми, кто контролирует предпринимателей. В этом заключается сложность и двузначность метода кнута.

Поэтому наилучшим вариантом среди экономистов - теоретиков является применение институциональных методов. Их смысл состоит в создании среды, в которой непредоставление сведений об объектах налогообложения будет безвыгодным для плательщиков. В настоящее время в Республике Казахстан наряду с другими странами ведётся поиск институциональных методов борьбы с уходом от налогов. Однако в полной мере классификация методов так и не сформировалась. Рассмотрим направления, где наблюдаются положительные реакции:

- создание условий, при которых стимулируется взаимный контроль субъектами налогообложения над полной уплатой налогов;
- повышение роли местных налогов;
- применение налоговых льгот для добросовестных субъектов налогообложения;
- повышение налоговой культуры.

При первом направлении работник выступает в качестве добровольного контролера предприятия. Мотивация быть контролёром на предприятии связана с получением кредита. Пока работник не нуждается в кредите, он беспрекословно соглашается на получение большой части заработной платы неофициально, фактически выступая соучастником уклонения от уплаты налогов. Но когда работнику необходимо получить кредит, возникает потребность получать заработную плату официально. Данная заинтересованность также связана с исчислением и перечислением ОПВ. Даже если взносы осуществляются сейчас, работник уже задумывается о своем будущем. Государство в этом плане выступает гарантом обеспеченной старости.

Для побуждения организаций выплачивать налоги нужно увеличить долю местного бюджета в республиканском бюджете, помещать в печать отчеты о направлениях использования доходов бюджета. Допустим, если N - ый район нуждается в ремонте дорог, местные предприниматели и организации с большим пониманием отнесутся к необходимости платить налоги, направленные на улучшение транспортной системы, чем платить налоги в республиканский бюджет.

Предоставление добросовестным субъектам налогообложения хороших условий деятельности входит в одну из идей взаимоотношения налоговых органов с налогоплательщиками множества государств. Организации с отличной налоговой репутацией получают возможность быстро и без проблем пройти процедуру таможенного оформления. Экономическая польза от ускорения прохождения таможни в связи с хорошей репутацией, чаще всего больше выгод, полученных от незаконных

попыток уменьшения размера ввозных пошлин. Из-за этого сами организации выступают побудителями добросовестной уплаты налогов.

Налоговая культура представляет собой восприятие значимости уплаты налогов для государства и самого общества, информированность о своих правах и обязанностях по их уплате.

Для создания, улучшения и продвижения налоговой культуры в нашем обществе необходимо максимально использовать средства массовой информации. СМИ должны проводить пропаганду, направленную на воспитание добросовестных плательщиков, профилактику экономических нарушений и преступлений законодательства. Особое внимание необходимо уделить пояснению налогоплательщикам их прав и обязанностей.

Для этой цели необходимо ещё со школьной скамьи приучать к финансовой и налоговой грамотности. Но налоговая культура это не только грамотность налогоплательщиков, но и самих налоговых работников. Они должны квалифицированно устанавливать налоговые отношения с плательщиками, оказывать консультационные услуги и следить за своевременностью поступления налоговых платежей.

Одним из способов борьбы с уклонением от уплаты налогов в Казахстане и увеличения налоговых поступлений в доход бюджета является внедрение онлайн-кассовых аппаратов. Они позволяют уменьшить риск для предпринимателя при использовании налоговыми органами системы управления рисками, и уменьшить число тематических проверок.

Уклонение от уплаты налогов на протяжении последнего десятка лет и в настоящее время является актуальной проблемой для государства. Даже если невозможно полное исключение данного вида нарушений, в нашей стране ведутся активные работы по поиску эффективных способов, которые в будущем смогут максимально минимизировать негативное влияние нарушений налогового законодательства.

Литература:

1. Энциклопедия российского и международного налогообложения. Толкушкин А.В. М.: Юристъ, 2003. - 910 с.;
2. Кодекс Республики Казахстан «О налогах и других обязательных платежах в бюджет» (с изменениями и дополнениями на 5.10.2018);
3. Закон Республики Казахстан «О республиканском бюджете на 2017-2019 годы» (с изменениями и дополнениями от 11.07.2017 г.);
4.Уголовный Кодекс Республики Казахстан (с изменениями и дополнениями по состоянию на 12.07.2018 г.);
5. Ермекбаева Б.Ж., Лесбеков Г.А. Основы налогообложения //Алматы, 2005 г.;
6. Сейдахметова Ф.С. Налоги в Казахстане/Учебное пособие. - Алматы: «LEM » - 2002 г. - 160 с.;
7. «Онлайн кассовые аппараты: кому и когда?», 23.10.2018г [электронный ресурс] - http://atameken.kz.

УДК 338.22

ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РК

Колова Л.В.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В настоящее время весьма важным показателем в экономике является занятость населения. Занятость как социально-экономическое явление можно определить как общественно-полезную деятельность граждан, связанную с удовлетворением личных и общественных потребностей и приносящую трудовой доход (заработок). Занятость является важнейшей характеристикой экономики и благосостояния населения страны, одновременно представляя собой экономическую категорию и социальную проблему.

Актуальность темы определяется тем, что сфера занятости и безработицы является чрезвычайно важной и многоплановой областью экономической, социальной и общественно-политической жизни. Постоянное и масштабное регулирование занятости и безработицы, существующее в Казахстане, определяет многие тенденции в этой сфере, в частности, отражается на мобильности рабочей силы, масштабах и динамике показателей безработицы и занятости. Безработица - не просто отсутствие работы, это также и социальная катастрофа, оказывающая мощное и разрушительное влияние на людей.

Поэтому изучение проблемы занятости и безработицы и поиск путей их решения является не просто важным, но и очень актуальным вопросом на современном этапе.

Ситуация на рынке труда в Казахстане неоднозначная, по мнению специалистов. С одной стороны, все еще дают о себе знать отголоски кризиса 2014 года, когда в результате первой, а затем и второй волны девальваций в 2015 году произошло резкое сокращение заработных плат, а многие казахстанцы просто лишились работы. Серьезный передел произошел и на рынке экспатов, высококвалифицированные иностранцы стали массово покидать Казахстан вследствие перерасчета их заработных плат.

Замедление темпов роста экономики в последние годы сопровождалось не только падением цен на нефть и другое сырье, но и уменьшением количества занятых в экономике. С 2014 года количество занятых сокращалось в среднем на 8 тысяч в год, тогда как в период с 2010 по 2013 годы количество занятых в среднем росло на 170 тысяч в год, что лишь незначительно ниже 180 тысяч в среднем с 2000 по 2010 годы. Таким образом, количество занятых на 2018 год вернулось к значению 2013 года в 8,6 миллионов. В настоящее время по статистическим данным численность занятого населения составила 8 миллионов 572,1 тыс. человек. Среди занятого населения численность наемных работников составила 6 миллионов 395 тыс. человек или 74,6%, самостоятельно занятых 2 миллиона 176,1 тыс. человек или 25,4%.

Численность безработного населения составила 441 тыс. человек. Уровень безработицы сложился в 4,9%. Из общего числа безработных городское население составило 249,2 тыс. человек (56,5%), сельское – 191,8 тыс. человек (43,5%), уровень безработицы – соответственно, 4,8% и 5,0%.Сокращение количества занятых не имело серьезного влияния на экономический рост ввиду небольших масштабов сокращения и наличия большого числа занятых в низкопроизводительном сегменте: самозанятые, работники бюджетной сферы, которые составляют половину занятого населения.

В конце второй половины 2017 года население Казахстана перевалило за отметку в 18 миллионов человек. Это отражает сохраняющуюся тенденцию роста населения.

Однако возрастная структура населения претерпевает значимые изменения – сокращается население трудоспособного возраста 15-64 лет вследствие провала рождаемости и массового оттока населения в 90-х годах прошлого века. Это выражается в сокращении числа молодежи в возрасте примерно 15-25 лет, но отражается в увеличении детей в возрасте до 15 лет и лиц старше 65 лет.

Приостановление прироста населения трудоспособного возраста напрямую отражается на размере рабочей силы, состоящей из занятого населения и безработных. Количество занятого населения имеет тенденцию к снижению, в то время как количество безработных также уменьшается, что привело к снижению уровня безработицы. Таким образом, размер рабочей силы в 2013 году лишь ненадолго превысил 9 миллионов человек, и с тех пор уменьшается. Возобновление его роста начнется в 2020-х годах, когда на рынок труда будет поступать многочисленное поколение родившихся в двухтысячных.

По международным меркам доля занятого населения относительно лиц трудоспособного возраста 15-64 лет в Казахстане находится на высоком уровне в 73%, что соответствует уровню развитых стран Запада. Однако такое высокое значение занятости связанно с высокой долей самозанятого населения, доля которого достигает 25% от занятого населения, тогда как в развитых странах на долю самозанятых приходится лишь порядка 10% от всех занятых.

На количество самозанятых существенно повлияла программа по привлечению оралманов. Их количество равнялось 1 миллиону человек, и очевидно значительная их часть была учтена при идентификации самозанятых, так как их основная масса была распределена в сельской местности из-за более доступного жилья и где сконцентрирована основная масса самозанятых. Возрастная структура оралманов более чем на 50% представлена лицами трудоспособного возраста, соответственно они увеличили предложение на рынке труда в более полмиллиона человек. Рост самозанятого населения происходит в таких отраслях как торговля, транспорт, строительство. Концентрация самозанятых сохраняется на высоком уровне в сельском хозяйстве (67%), торговле (50%), транспорте (33%), строительстве (24%).

Количество безработных с 2010 года держится на отметке ниже полумиллиона человек. На пике в конце девяностых их количество приближалось к отметке в 1 миллион человек или более 13% в рабочей силе. При текущем его низком значении, стимулов к регистрации в качестве безработного у людей нет, тогда как уровень безработицы рассчитывается в зависимости от числа официально обратившихся в центры занятости. Можно отметить, что уровень безработицы недостаточно адекватно отражает реальное положение дел на рынке труда, тем более, что он постоянно снижается, не реагируя на экономические трудности. В сравнении с другими странами, безработица в Казахстане неуклонно идет на спад, тогда как в других странах СНГ видна реакция на кризисы.

Для недопущения роста уровня безработицы, местными исполнительными органами реализуется Программа развития продуктивной занятости и массового предпринимательства на 2017-2021 годы, утвержденной постановлением Правительства Республика Казахстан от 29 декабря 2016 года № 919.

На 2018 год в рамках Программы предусмотрено 106,9 млрд. тенге. На сегодняшнем этапе Программой развития продуктивной занятости и массового предпринимательства охвачены 111 тыс. человек из них безработными являются около 72 тысяч человек.

Первое направление Программы предусматривает обеспечение техническим и профессиональным образованием, а также краткосрочным профессиональным обучением.

По итогам I квартала 2018 года более 9 тысяч человек направлено на краткосрочное профессиональное обучение по востребованным на рынке труда профессиям. На 2018 год планируется охватить 36 тысяч человек.

В рамках второго направления - развития массового предпринимательства, за отчетный период выдано 218 микрокредитов. Еще 4064 кредита планируется выдать к концу 2018 года.

Для лиц, впервые начинающих свой бизнес в рамках проекта «Бастау-Бизнес» ведется обучение основам предпринимательства. В 2018 году обучением планируется охватить 30 000 человек.

Третье направление предполагает развитие рынка труда через содействие занятости населения и мобильность трудовых ресурсов. На 1 апреля 2018 года на свободные вакансии трудоустроено более 45 тысяч человек, социальные рабочие места получили около 13 тысяч человек.

На молодежную практику направлено около 9 тысяч человек – это 43,7 % от плана. В целом, в 2018 году более 20 тысяч молодых получат работу в рамках молодежной практики.

По итогам I квартала 2018 года по республике было создано 55 617 рабочих мест, из них 47 873 - постоянные рабочие места.

В целом, в 2018 году мерами содействия занятости планируется охватить более 570 тысяч человек, где будет трудоустроено 416 тысяч человек. Следует отметить, что в этом году квота на переселение предусмотрена 2 тысячам семей и более 600 семьям оралманов. На сегодня в трудодефицитные регионы переселено 155 семей – это более 600 человек.

Таким образом, проанализировав данные можно сделать вывод, что в дальнейшем для повышения уровня занятости населения и уменьшения безработицы государству нужно использовать различные механизмы государственных и региональных отраслевых программ и социального партнерства. Казахстан и дальше будет продолжать улучшать показатель занятости населения и бороться с безработицей.

Литература:

1. Безработица в Казахстане //Электронный ресурс: https://visasam.ru/emigration/pereezdsng/bezrabotica-v-kazahstane.html.
2. Демографический ежегодник Казахстана. – Астана.
3. Жоламанова Г.Е. Анализ ситуации на молодежном рынке труда Республики Казахстан // Электронный ресурс: http://2004-2010. kz/ index.php? option= com_ content&task=view&id=3793&Itemid=44.
4. Матвеев А. // Электронный ресурс: http://www.dialog.kz/articles/ekonomika/ 2012-02-21/andrey-matveev-tehnika-bezmolodezhi-v-skorom-vremeni-pro.
5. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. 30 ноября 2015 г. // Электронный ресурс: http://www.akorda.kz/ru/ addresses/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nnazarbaeva-narodu-kazahstana-30-noyabrya2015-g.
6. Статистический сборник «Экономическая активность населения Казахстана». – Астана
7. Электронный ресурс: http://www.enbek.gov.kz/ru/node/349310.

УДК 336.43

К ВОПРОСУ О ЦИФРОВИЗАЦИИ БАНКОВСКИХ УСЛУГ

Курманов С.Е.
(*СКГУ им. М. Козыбаева)*

На сегодняшний день ни одна отрасль Казахстана уже не может игнорировать «цифровизацию», а роль информационных технологий в банковской деятельности все больше возрастает: свыше 7 млн человек уже обслуживаются через удаленные системы банков; более чем в 2 раза за год увеличился объем платежей через интернет и мобильные устройства; свыше 70% платежей юридических лиц проводятся через дистанционные каналы [4].

Таким образом, проникновение информационных технологий в финансовую индустрию кардинально изменило инфраструктуру банковских процессов. Обеспечение конкурентоспособности банков на глобализирующихся финансовых рынках без использования широкого круга информационных систем не представляется возможной. Равно как и невозможна полноценная интеграция Казахстана в глобальное финансовое пространство без информатизации отечественного банковского сектора.

Однако, цифровизация несет серьезные вызовы существующим бизнес-моделям, в том числе в банках, которые сегодня проходят процесс трансформации по всему миру. Рассмотрим, какие формы цифровизации доступны в сфере финансовых услуг:

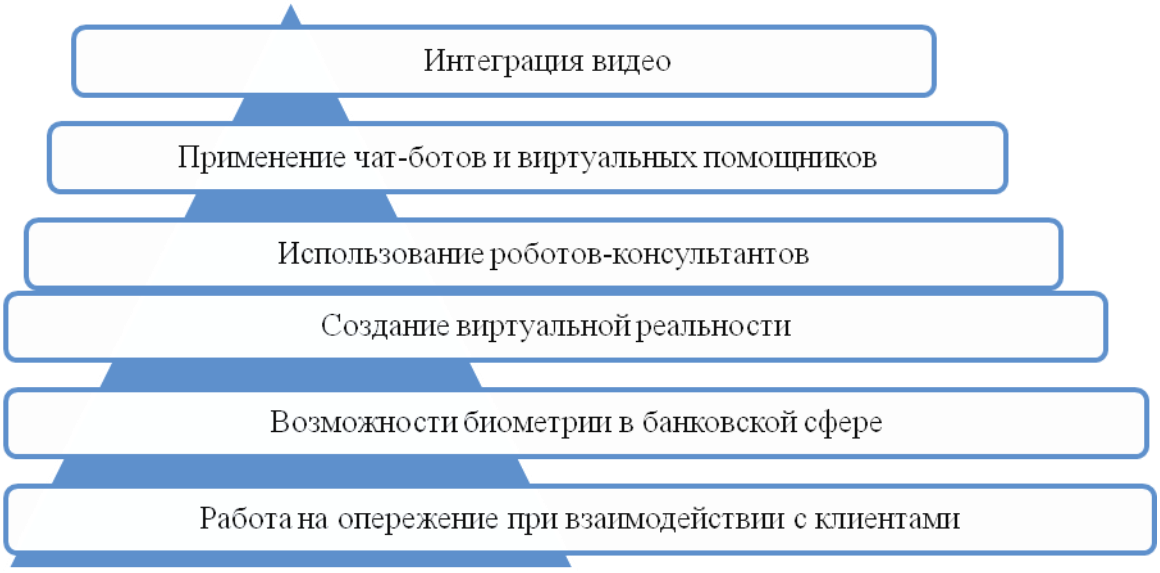


Рисунок 1 Формы цифровизации банковского сектора

Каждая из представленных на рисунке форм доступна для реализации в банковской деятельности, и каждый коммерческий банк может использовать ее при реализации той или иной банковской услуги.

Макс Хаузер, управляющий директор, руководитель практики финансовых институтов BCG в СНГ, считает, что «Для того чтобы соответствовать ожиданиям клиентов и добиться успеха на рынке, казахстанским розничным банкам необходимо фокусироваться на оптимизации и цифровизации клиентского опыта, используя

искусственный интеллект, роботизацию и другие инструменты, которые позволяют улучшить качество сервиса» [6].

В целом, процесс цифровизации банковской деятельности сосредоточен на трех ключевых направлениях деятельности:

–клиентский опыт;

–операционные процессы;

–бизнес-модели.

Основные этапы банковской цифровизации представлены на рисунке 2.

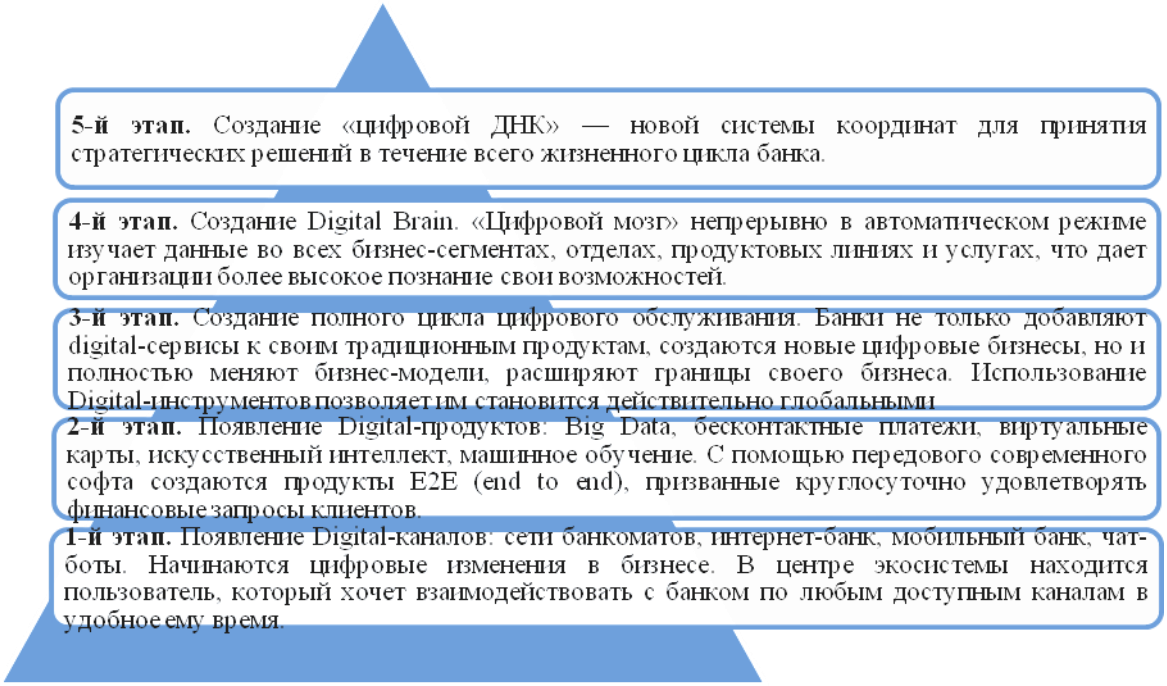


Рисунок 2 Основные этапы цифровизации банковского сектора

На сегодняшний день, в мировом финансовом секторе уже давно активно используются цифровые технологии. Далее в таблице 1 представлены ведущие мировые цифровые банки мира по размеру клиентской базы

И практика показала, что чем крупнее становятся банки, тем сложнее им внедрять инновации. Соответственно казахстанскому банковскому сектору, нужны пути ускорения, в том числе за счет партнерств с командами стартапов. В этих целях банки покупают финтехпроекты и поддерживают развитию финтеха, инвестируя в него, с целью совершенствования своих услуг и повышения уровня удовлетворенности клиентов. Параллельно финтех-компании служат для банков фактором перемен, требующих реагирования - путем перевода бизнес-моделей в цифровую и мобильную форму или изменения бизнес-культуры для предоставления лучшего потребительского опыта. В этом контексте банки трансформируются из классического финансового института в цифровые организации.

Таблица 1 Ведущие цифровые банки мира по размеру клиентской базы [1]

№	Банк	Материнская компания	Страна	Количество клиентов (млн)
1	ING Diba	ING Group	Германия	8,5
2	Capital One 360	Capital One Financial	США	7,8
3	USAA Bank	USAA	США	7
4	FNBO Direct	First National of Nebraska	США	6
5	Rakuten Bank	Rakuten	Япония	5
6	Tinkoff Bank	-	Россия	5
7	TIAA Direct	TIAA-CREF Trust Company	США	3,9
8	Discover Bank	Discover Financial Services	США	3,5
9	Alior Bank	-	Польша	3
10	DKB AG	-	Германия	3

Цифровой банк предлагает большую часть своих продуктов и услуг в цифровом виде с использованием цифровых каналов. Инфраструктура такого банка оптимизирована для цифровых коммуникаций и готова (вместе с корпоративной культурой) к быстрой смене технологий.

Количество цифровых банков в мире растет – и наибольшую динамику показывают организации, у которых вообще нет собственных офисов и банкоматов. Им лучше удается учитывать привычки клиентов, предлагая особые условия, необычные для банковского рынка, а также дополнительные нефинансовые услуги [2].

Таким образом, можно сделать вывод, что поэтапные изменения в системе преобразований позволяют смягчить потрясения, происходящие при реализации цифровых экономических преобразований. Путеводителем для клиентов в банковской среде становиться цифровой интернет-банкинг, который сможет не только реализовывать, но и предвидеть новые потребности клиентов напрямую. Банки переходят в цифровой формат работы [7].

Таким образом, борьба за информацию и интеллектуальную собственность становится неотъемлемой частью современной цифровой экономики.

Литература:

1. Frost & Sullivan и Сбербанк КИБ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php.
2. Викулов В.С. Концептуальный подход к разработке инновационной стратегий коммерческого банка. [Электронный ресурс] / В.С. Викулов. – Режим доступа: http://www.finman.ru/articles/2004/5/3501.html.
3. Исследование Paypal и Data Insight (30 марта 2017 г.) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rwr.ru.
4. Как цифровизация меняет банковский сектор Казахстана [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kapital.kz/finance/62951/kak-cifrovizaciya-menyaet-bankovskij-sektor-kazahstana.html.
5. Какими будут банки будущего? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://banks.cnews.ru.
6. О процессе цифровизации в финансовом секторе рассказали в Национальном Банке Казахстана[Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.zakon.kz/4925808-o-protsesse-tsifrovizatsii-v-finansovom.html.
7. Скинер К. Цифровой банк: как создать цифровой банк или стать им / К. Скинер; пер. с англ. С. Смирнова. – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2015. – 320 с.

УДК 338.24

СТРАТЕГИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ КАК ОДИН ИЗ МЕТОДОВ ЗАВОЕВАНИЯ КОНКУРЕНТНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА

Мухамеджанова Д.Е.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В настоящее время стратегическое планирование играет немаловажную роль в развитии предприятия. Оно помогает субъекту сосредоточиться на главных направлениях деятельности, определить цели, стратегии, тактику, обеспечить их увязку с точки зрения оптимизации конечного результата, наиболее полного использования потенциала организации и открывающихся возможностей в условиях ограниченности ресурсов [1]. Стратегия же, в свою очередь, представляет собой всесторонний комплексный план, предназначенный для того, чтобы обеспечить осуществление миссии организации и достижение ее целей.

Существует огромное количество разных видов стратегий, таких как стратегии роста, выживания, стабильности, конкурентные стратегии, стратегии первого типа, стратегии второго типа и прочие. Одной из наиболее универсальных и применимых в отношении любой конкурентной силы является стратегия дифференциации.

Стратегия дифференциации — стратегия завоевания конкурентного преимущества, предполагающая ориентацию деятельности предприятия на предоставление большей пользы потребителям (кроме низкой цены) путем предложения товаров лучшего качества с высоким уровнем сопутствующих услуг по оправданно высокой стоимости. Эта политика базируется на изготовлении обширной номенклатуры товаров одного функционального назначения (модификации стандартного товара), позволяющей обслуживать большее число потребителей с многообразными потребностями [2]. В качестве примера можно привести СКГУ им. М. Козыбаева. Университет реализует многопрофильную подготовку студентов, что выделяет его от конкурентов в близлежащих регионах. Миссией вуза является: «Быть интеллектуальным центром образования, науки и культуры, содействуя инновационному развитию Северного Казахстана». Видение отражено в следующих задачах:

- вхождение в десятку лучших многопрофильных вузов Казахстана;
- развитие единой информационно-аналитической, научно-инновационной и образовательной среды;
- интеграция в мировое образовательное пространство при сохранении академических ценностей и развитии предпринимательской культуры;
- формирование у выпускников исследовательских навыков и востребованных компетенций;
- развитие личности гражданина-патриота, способного к самореализации в современном обществе на благо развития Казахстана.

Уникальность товара является определяющим фактором данной стратегии. Покупатели ценят этот показатель и отвечают готовностью платить за это повышенную цену. Товары, работы и услуги считаются дифференцированными, если потребители считают их различными.

Способ производства обширной номенклатуры товаров одного функционального назначения предполагает наличие легко перенастраиваемого технологического

процесса, качественной квалификации персонала, высокого уровня НИОКР, сильного маркетинга, нацеленного на весь рынок.

Благодаря высокому уровню маржи, создается прибыль компании. По этой причине рентабельность производства зависит от того, насколько готовы покупатели платить большую цену за предлагаемые уникальные свойства товара.[3] Общий денежный поток в виде выручки состоит из отдельных составляющих, определяющих модификации или ассортимент предлагаемой продукции.

При дифференциации основной акцент делается на создании такого продукта (совокупности материальных и нематериальных атрибутов), который , будет воспринимается потребителем как «нечто уникальное» и непосредственное. Это могут быть как конструктивные особенности или эксплуатационные характеристики изделия, так и превосходное сервисное обслуживание или престижная марка.

Каждый производитель сам решает, как ему позиционировать свой товар, как более дешёвый или как более применимый, оригинальный, качественный. Почти невозможно объединить эти два способа.

Как было сказано ранее, при методе дифференциальной стратегии основное внимание сосредоточено на уникальности продукта. Но дифференцировать товар надо не только с помощью его отличительного качества. Для этого необходимо задействовать и другие стратегии, чтобы клиент был убежден в особенностях товара настолько, что готов заплатить за него цену выше, чем стоят похожие товары у конкурентов.

Дифференциации кроме продукта подлежат: сервис, имидж и персонал.

Сервисная дифференциация — предложение услуг (скорость и надежность поставок, установка, послепродажное обслуживание, консультирование), сопутствующих товару и по своему спектру и качеству превосходящих предложения конкурентов [4].

Дифференциация персонала — наем и обучение персонала, который выполняет свои функции эффективнее, чем персонал соперников.

Дифференциация имиджа — создание образа организации или ее товаров, отличающего их в наилучшую сторону от стиля конкурентов и их продуктов.

Предпосылки использования метода дифференциации:

- спрос на продукцию разнообразен по структуре;
- способы дифференциации не могут быть оперативно воспроизведены и без привлечения значительных затрат;
- преобладает неценовая конкуренция;
- существует важная группа клиентов, которые считают исключительность характеристик продукта ценными для себя;
- наличие у компании способностей придания продуктам оригинальных качеств.

Как и любой другой метод, данная стратегия имеет свои преимущества и риски. Преимущества стратегии дифференциации:

- потребители предпочитают продукт этой фирмы;
- уникальность продукта и предпочтения потребителей создают высокие входные барьеры;
- особенности продукта снижают влияние покупателей;
- высокая прибыль облегчает отношения с поставщиками;
- образуется репутация добросовестного партнера, заботящегося о специфических запросах различных групп потребителей.

Риски стратегии дифференциации:

- высокие издержки на создание имиджа предприятия;

- дифференциация продукта может оказаться чрезмерной, и потребитель не ощутит эффекта дифференциации, т.е. разница между характеристиками продукта и ценой, по которой он продается, не будет им восприниматься, и он предпочтет продукт других фирм;
- возможна имитация (копирование) других предприятий, что приведет к снижению преимуществ, связанных с дифференцированием;
- может снизиться потребность покупателей в дифференцированной продукции, что сделает неэффективным ее производство.

Стратегии дифференциации уместны в тех случаях, когда потребности и вкусы покупателей слишком отличаются от покупателя к покупателю и поэтому не могут быть удовлетворены путем производства стандартной продукции.

Производитель, с успехом применяющий принцип дифференциации, тщательно изучает поведение и потребности покупателей с целью выяснения мнения клиентов относительно ценности и значимости тех или иных признаков.

После этого компания дифференцирует свою продукцию согласно одного или, может быть, нескольких признаков, стимулируя тем самым предпочтение покупателей к предполагаемой компанией продукции [5].

Конкурентное преимущество является следствием уникальной (по сравнению с конкурентами) способности фирмы удовлетворять потребности покупателей, отдающих предпочтение тому или иному признаку выпускаемой продукции.

Успешно проведенная дифференциация позволяет предприятию:

- устанавливать высокую наценку на свою продукцию;
- продавать больший объем продукции (поскольку привлекается дополнительное число покупателей);
- сделать торговую марку фирмы более популярной среди покупателей (поскольку некоторое число покупателей сильно привязывается к дифференцирующим признакам).

Дифференциация может дать дополнительную прибыль, если наценка способна покрыть дополнительные затраты, связанные с ее проведением.

Дифференциация не приносит желаемых результатов, если признаки, положенные в основу дифференциации продукции, не оценены покупателями столь высоко, чтобы окупить дополнительные издержки фирмы по дифференциации.

Способы дифференциации продукции фирмы от продукции конкурирующих фирм могут быть различными: разные вкусовые качества, сервисное обслуживание, поставка запасных частей, эксклюзивный дизайн и исполнение, престиж и неповторимость, качество производства, полный набор услуг, полный ассортимент продукции и др.

Наиболее успешными типами стратегий дифференциации считаются стратегии, имитация которых конкурентами требует значительных затрат времени и средств. Здесь большую роль играет наличие исключительного совершенства.

Дифференциация, основанная на следующих принципах, дает наибольший эффект в:

- технологическом превосходстве;
- высоком качестве продукции;
- предоставлении потребителям большего набора сопутствующих услуг;
- предоставлении потребителям большей «ценности» за ту же цену.

В заключении можно отметить, что при использовании организацией стратегии дифференциации на продукцию устанавливаются более низкие цены и предоставляется более широкий набор услуг при реализации. Наиболее привлекательным способом дифференциации продукции является использование приемов, отличных от приемов

конкурентов. Это заставляет искать новые, оригинальные пути выделения продукции компании и привносит на рынок разнообразие, что благоприятно влияет как на фирму, так и на среду, в которой она функционирует.

Литература:

1. Веснин В. Р. Стратегическое управление. Издательство Проспект, 2006.
2. Грэттон Л. Живая стратегия. Как поместить людей в центр решения корпоративных задач / Линда Грэттон. Издательство Баланс-Клуб, 2016. - 288 с.
3. Кажымурат К. Избранные научные труды. Алматы: Казахстан даму институты, 1998. 460 с.
4. Сабден О. Модернизация и рост конкурентоспособности экономики Казахстана. Алматы, 2011. 344 с.
5. Конурбаева Ж. Т. Интегральный подход к определению конкурентоспособности экономики Казахстана // Вестник Казахстанско-Американского свободного университета.2013. № 4. С. 12-15.

УДК 343.359.2

ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЕ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Некрасова И.Г., Шут О.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Налоговое законодательство любого государства представляет собой одну из самых сложных отраслей законодательства. Его усвоение, понимание и применение сопряжено с неизбежным появлением в налоговых правоотношениях множества правовых споров. При этом возникающие в налоговой сфере споры характеризуются такой степенью своей сложности, что подчас даже специалисту непросто в них разобраться, выявить ошибку в понимании и применении той или иной нормы налогового права и найти единственно правильное решение [1].

Налоговый закон, действительно, сложен в своем понимании, толковании и применении и не всегда однозначен. Поэтому важно помимо налогового закона, содержащего сухие фразы и формулы расчета налогов, грамотно и своевременно применять относящиеся к налоговому спору другие нормы налогового права, находящиеся в иных источниках права. Такие нормы содержатся, прежде всего, в Конституции, определяющей концептуальные основы и содержание нашего права в целом. Любой налоговый закон в своем содержании не должен противоречить нормам Конституции и должен определяться, пониматься и толковаться в соответствии с ее смыслом и значением, с ее ценностями и установками (п. 2 ст. 12 Конституции РК) [2]. Следовательно, любой налоговый закон должен уважать и соблюдать естественные права человека.

Для более полного понимания проблем, возникающих в практической деятельности правоохранительных органов, необходимо сравнивать основные аспекты административного и налогового права, касающиеся особенностей при привлечении к ответственности на основании норм НК РК и КоАП РК. Прежде всего уточним некоторые понятия.

Административное право как наука - это составная часть юридической науки, представляющая собой систему государственно – управленческих, административных взглядов, идей, представлений о законах, регламентирующих отношения в сфере государственного управления (исполнительной власти). Процедура взыскания

налоговых платежей и соответственно санкций различается для юридических лиц и физических.

Наиболее распространенным нарушением налогового законодательства является:

1. Неуплата или несвоевременная уплата налогов, пенсионных взносов, социальных отчислений, которая приводит к образованию налоговой задолженности в виде недоимки, к росту пени и в последующем к штрафным санкциям. Ответственность за данные нарушения предусмотрены с.91 и 92 КоАП РК;

2. Нарушения по срокам представления налоговой декларации. В ст. 270 и 272 КоАП РК предусмотрена ответственность за данное нарушение.

Далее рассмотрим статистику возбужденных административных дел по ч. 3 ст. 270 и ч. 1 ст. 272 КоАП РК по г. Петропавловск за 2015-2017 гг. в таблице 1.

Таблица 1 Статистика возбужденных административных дел по ч.3 ст. 270 и ч. 1 ст. 272 КоАП РК по г. Петропавловск за 2015-2017 гг.

Статья КоАП РК	2015 год	2016 год	2017 год	Изменение 2017 г. к 2015 г. (+/-)
ч.3 ст. 270	280	336	451	171
ч.4 ст.270	2	1	1	1
ч.1 ст.272	2 435	1 141	914	1 521
ч.2 ст.272	40	8	24	16

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод, что по ч.3 ст. 270 КоАП РК нарушения в 2017 году увеличились по сравнению с 2015 годом на 171. Однако нарушения по остальным статьям, в особенности по ч. 1 ст. 272 КоАП РК значительно снизались.

Так как данные нарушения являются наиболее часто свершаемыми привлечь всех по данным статьям не возможно. Практически все индивидуальные предприниматели и ТОО с небольшими оборотами совершают данные нарушения, а их по г. Петропавловск почти 20 000. В целях сокращения подобных нарушений органами государственных доходов проводятся семинары по разъяснению норм налогового кодекса, однако не все готовы оставить свои рабочие места и терять выручку. В связи с этим государству необходимо пересмотреть охват извещения населения о сроках сдачи налоговой декларации и о сроках уплаты.

Неблагоприятно сказывается на развитии налоговой системы и на развитии государства в целом, наличие бездействующих налогоплательщиков. По СКО их количество составляет 2 582, а по Казахстану 110 965. Большинство из них работает по трудовому договору в качестве наемных работников, некоторые продолжают свою предпринимательскую деятельность, принося ущерб государству, еще одна категория имеет большие долги и скрывается в соседних государствах. Выходя на акты налоговых обследований, на адрес прописки данных налогоплательщиков, часто встречаются случаи того, что налогоплательщик не проживает по данному адресу, и давно продал объект недвижимости, либо его местонахождение скрывается родственниками. К сожалению, даже совместная работа со службой экономических расследований не помогает привлечь данных налогоплательщиков к ответственности.

Из анализа существующего в нашей практике соотношения характера и степени общественной опасности совершенного налогоплательщиком правонарушения и следующей за этим меры наказания напрашивается единственный вывод: юридическая ответственность за отдельные правонарушения в сфере налогообложения, несоизмеримо велика по сравнению с характером и степенью общественной опасности самих правонарушений.

Зачастую, мы сталкиваемся с несправедливым установлением материальных санкций доначисленного налога за совершение формального состава правонарушения, заключающегося в занижении суммы налога в декларации, когда у государства даже нет убытков от такого занижения. Налог уплачен в бюджет в полном объеме по данному виду налога, или имеется предварительная переплата денег в бюджет.

До 2018 года в СКО вызывал спор между налогоплательщиками и органами государственных доходов вопрос о привлечении налогоплательщиков по статье 205 КоАП РК. Выявляют нарушения по данной статье ГУ «Ревизионная комиссия по СКО» в ходе проверки документов и договоров между местными исполнительными органами, а именно управлением финансов и налогоплательщиками, и направляет по итогам проверки аудиторский отчет в ДГД по СКО для принятия мер административного взыскания. В 2017 году было выявленооколо 100 нарушений п**о**неполной и (или) несвоевременной уплате неналоговых платежей по СКО. Большинство граждан, подписывая договора, не осведомлены о том, что за данное нарушение предусмотрена административная ответственность. До 2018 года в статье 205 было прописано, что неполная и (или) несвоевременная уплата неналоговых платежей и поступлений от продажи основного капитала в бюджет, за исключением поступлений средств связанных грантов, - влечет штраф на физических лиц в размере семи, на субъектов малого предпринимательства или некоммерческие организации – в размере ста двадцати, на субъектов среднего предпринимательства – в размере двухсот пятидесяти, на субъектов крупного предпринимательства – в размере шестисот пятидесяти месячных расчетных показателей [3]**.** Привлечь по данной статье возможно в течение 2 месяцев с момента обнаружения, однако налогоплательщики, а в основном это предприниматели не согласны с данной нормой, что затрудняло работу налоговых органов. Но с другой стороны сумма штрафа за несвоевременную оплату, которая в 10 раз меньше самой суммы нарушения, естественно вызывает недовольство налогоплательщика.

Применение ответственности по ст. 288 КоАП РК так же являлось проблематичным для органов государственных доходов, так как возникало множество спорных вопросов. Сумма штрафа по ст. 288 до 2018 года составляла – 8 МРП, с 2018 года согласно п. 1 ст. 288 – предупреждение [3]. Управление камерального контроля при ДГД, выявляя нарушения по скрытию доходной части налогоплательщиками выставляют уведомление, которые направляются электронным каналом либо почтовой службой, при этом согласно п. 1 ст. 115 действующего НК РК уведомление должно быть вручено налогоплательщику (налоговому агенту) лично под роспись или иным способом, подтверждающим факт отправки и получения, если иное не установлено данной статьей. Если уведомление не было вручено налогоплательщику лично под роспись привлечь его к ответственности не является возможным, а при составлении постановления без участия такого налогоплательщика, постановление подлежит отмене, а лицо, составившее административный материал и лицо принявшее решение по данному материалу подлежат привлечению к дисциплинарной ответственности.

В ходе рейдовых проверок налоговыми органами неоднократно были выявлены случаи продажи нелегально завезенных товаров. Привлечь и найти поставщика товаров не всегда удается, так как налогоплательщик, который приобрел товар для розничной торговли, не говорит о том, где он приобрел товар. В основном нелегально завозятся алкогольная продукция и табачные изделия.

Президент РК Н.А.Назарбаев в своем послании народу Казахстана отметил, что стране необходим благоприятный климат для ведения бизнеса, а для этого необходимы эффективные методы государственного администрирования [4]**.**

Поставленные президентом задачи не заставили себя долго ждать, и в 2018 году в КоАП РК были внесены значительные изменения, суммы штрафов снижены, а за нарушения по ст.288 КоАП РК предусмотрено предупреждение. Ранее привлечь к ответственности по данным статьям вызывало со стороны налогоплательщиков возмущение и жалобы в суд, то с 2018 года, возможно, такая практика будет реже, и в дальнейшем будет исчерпана. Данные изменения затронули не только сферу налогообложения, но и другие сферы, где наиболее часто составляются штрафы.

На сегодняшний день государство старается создать благоприятные условия для ведения бизнеса. Эффективность данных мер будет известна спустя определенное время. Ведь снижая штрафные санкции, государство надеется, что предприятия перестанут скрывать свои доходы и бизнес выйдет с теневой экономики.

Сфера налогообложения для государства представляет чрезвычайно важное значение. Это значение предопределено той ролью, которую играют сами налоги в жизни государства, где они представляют собой один из основных источников в получении денежных средств. Поэтому государство, установив налоги посредством издания соответствующих правовых актов, стремится к тому, чтобы эти акты «работали» как можно эффективней. То есть, чтобы все участники налоговых отношений безупречно выполняли возложенные на них законодательством обязанности.

Литература:

1. Порохов Е.В. Проблемы применения некоторых норм налогового законодательства Республики Казахстан и перспективы его развития, https://www.zakon.kz.
2. Конституция Республики Казахстан (принята на республиканском референдуме 30 августа 1995 года) (с изменениями и дополнениями по состоянию на 10.03.2017 г.).
3. Кодекс Республики Казахстан об административных правонарушениях (с изменениями и дополнениями по состоянию на 16.04.2018 г.), http://www.zakon.kz.
4. Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана от 10 января 2018 г.

УДК 342.536.5

К ВОПРОСУ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В КАЗАХСТАНЕ

Некрасова И.Г., Косоурова Е.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Межбюджетные отношения в Республике Казахстан формируются в рамках проводимой бюджетной политики в государстве, а также на основе действующей бюджетной системы и бюджетного законодательства.

Анализ финансово-экономической и финансово-правовой литературы показал, что существует, как минимум, узкое и широкое понимание термина «бюджетное регулирование». Причем это выражается не только в самих определениях, которые, как это ни странно, могут быть почти одинаковыми, сколько в методах этого регулирования.

В узком понимании «бюджетное регулирование, являясь составной частью бюджетного процесса, представляет собой частичное перераспределение финансовых ресурсов между бюджетами разных уровней». При этом следует отметить, что существует четыре группы методов бюджетного регулирования:

1) установление и распределение регулирующих источников доходов бюджета;

2) перераспределение самих бюджетных источников;

3) безвозмездная помощь, оказываемая нижестоящим бюджетам за счет средств вышестоящего бюджета;

4) ссуды, выделяемые из средств одних бюджетов другим бюджетам.

Необходимо также отметить, что отнесение бюджетного регулирования к бюджетному процессу означает, что оно осуществляется в рамках процессуальных бюджетных отношений и не относится к категории «бюджетное устройство». Между тем, бюджетное регулирование охватывает собой не только планирование денежных средств из вышестоящего бюджета нижестоящему в целях сбалансирования последнего, но и само движение этих средств, что осуществляется в рамках материального бюджетного отношения. Именно это позволяет рассматривать бюджетное регулирование как составную часть бюджетного устройства.

Сторонники широкого понимания охватывают понятием «бюджетное регулирование» более обширный набор методов этого регулирования.

Так, А.И. Худяков определяет бюджетное регулирование как обеспечение бездефицитности бюджетов, входящих в состав бюджетной системы государства. При этом, методами бюджетного регулирования, по его мнению, являются:

1) распределение расходов между отдельными видами бюджетов, входящих в бюджетную систему;

2) установление постоянного закрепления доходов для каждого звена бюджетной системы;

3) установление доходов, передаваемых из вышестоящих бюджетов в нижестоящие в целях сбалансированности последних. Данные доходы принято именовать «регулирующие доходы»;

4) межбюджетная дотация (субвенция);

5) межбюджетное кредитование;

6) бюджетные изъятия;

7) сокращение бюджетных расходов, включая секвестирование [4].

Следует отметить, что в настоящее время понятие «бюджетное регулирование» как-то вышло и из научного обихода, и из практического употребления, так как вопросы этого регулирования решаются Бюджетным кодексом Республики Казахстан, в главе 7, именуемой «Межбюджетные отношения». Однако, несмотря даже на то, что бюджетным законодательством термин «бюджетное регулирование» не используется, оно продолжает существовать как элемент бюджетного устройства [1[.

Как правило, бюджетное регулирование начинается с распределения расходов между отдельными видами бюджетов, которые входят в бюджетную систему, такие как республиканский, местный бюджет и бюджет района.

Затем для каждого звена бюджетной системы устанавливаются постоянно закрепленные доходы.

Отличительной особенностью отечественного бюджетного законодательства является то, что оно не дает определенный перечень тех видов доходов, которые должны быть использованы для целей бюджетного регулирования в результате передачи их из вышестоящих бюджетов в нижестоящие для обеспечения их сбалансированности.

Отметим также и тот факт, что в практике бюджетного регулирования данный вид доходов именуется как «регулирующие доходы». Ныне действующий механизм бюджетного регулирования осуществляется вышестоящим бюджетом за счет различных видов своих собственных доходов, но никак не за счет определенного законодательно установленного его вида, являющегося регулирующим доходом.

Как уже отмечалось ранее, процесс бюджетного регулирования в большей части осуществляется в рамках взаимоотношений бюджетов разных уровней друг с другом, то необходимо рассмотреть роль межбюджетных отношений в процессе бюджетного регулирования местных бюджетов.

Бюджетный кодекс Республики Казахстан устанавливает, что «межбюджетными отношениями являются отношения между республиканским, областными бюджетами, бюджетами городов республиканского значения, столицы, районными (городов областного значения) бюджетами, бюджетами городов районного значения, сел, поселков, сельских округов в бюджетном процессе».

Иными словами, межбюджетные отношения – это отношения между Республикой Казахстан и ее административно-территориальными единицами в лице уполномоченных органов государственной власти по поводу движения денег из одного бюджета в другой в связи с осуществлением процесса бюджетного регулирования.

Бюджетный кодекс Республики Казахстан также устанавливает, что «не допускается взаимоотношения республиканского бюджета с районными (городов областного значения) бюджетами, бюджетами городов районного значения, сел, поселков, сельских округов, областных бюджетов с бюджетами городов районного значения, сел, поселков, сельских округов и взаимоотношения местных бюджетов одного уровня друг с другом в бюджетном процессе».

Из этого следует, что республиканский бюджет не имеет права перепрыгивать через определенную ступень и осуществлять бюджетное регулирование, допустим, районных бюджетов, минуя областные бюджеты.

Установлено также, что процесс бюджетного регулирования обязательно должен осуществляться в рамках отношений между вышестоящими и нижестоящими бюджетами.

Такой подход вряд ли является правильным, поэтому в данном случае следует расширить сферу применения межбюджетного кредитования. Горизонтальные договоры межбюджетного кредитования вполне допустимы, то есть когда финансовые средства берутся не у вышестоящего взаймы, а у одноуровневого бюджета.

Это означает, что к числу межбюджетных отношений можно отнести отношения между одного бюджетного звена, а не только отношения вышестоящих бюджетов с нижестоящими, то есть не только отношения по вертикали.

В конечном итоге, процесс бюджетного регулирования межбюджетных отношений можно осуществлять в рамках отношений с параллельными бюджетами, например, получение бюджетной ссуды одним областным бюджетом у другого областного бюджета.

Бюджетный кодекс Республики Казахстан предусматривает, что межбюджетные отношения выстраиваются на определенных принципах, а именно:

1) равенство бюджетов во взаимоотношениях с вышестоящими бюджетами;

2) эффективное распределение поступлений между бюджетами;

3) выравнивание уровней бюджетной обеспеченности административно-территориальных единиц Республики Казахстан;

4) обеспечение предоставления местными исполнительными органами одинакового уровня государственных услуг;

5) эффективность и результативность предоставления государственных услуг – закрепление государственных услуг за тем уровнем государственного управления, который может обеспечить наиболее эффективное и результативное оказание государственных услуг;

6) максимальное приближение уровня предоставления государственной услуги к ее получателям – передача исполнения услуг на возможно более низкий уровень

бюджетной системы с целью лучшего учета потребностей их получателей и повышения качества государственных услуг.

Бюджетный кодекс Республики Казахстан также устанавливает, что межбюджетные отношения регулируются:

1) между республиканским и областным бюджетом, бюджетом города республиканского значения, столицы: трансфертами и бюджетными кредитами;

2) между областным и районным (городов областного значения) бюджетами: трансфертами, бюджетными кредитами, нормативами распределения доходов.

Трансферты общего характера подразделяются на бюджетные субвенции и бюджетные изъятия.

Бюджетными субвенциями являются трансферты, передаваемые из вышестоящих бюджетов в нижестоящие бюджеты в пределах сумм, утвержденных в республиканском или областном бюджете.

Бюджетными изъятиями являются трансферты, передаваемые из нижестоящих бюджетов в вышестоящие бюджеты в пределах сумм, утвержденных в республиканском или областном бюджете.

Следовательно, посредством трансфертов финансовые средства могут как поступать в нижестоящий бюджет, что достигается посредством бюджетных субвенций, так и изыматься из них, что достигается посредством бюджетных изъятий.

Целевые трансферты являются вторым видом трансфертов, предусмотренных бюджетным законодательством Республики Казахстан в качестве метода бюджетного регулирования.

Целевыми трансфертами являются трансферты, передаваемые вышестоящими бюджетами в нижестоящие для реализации отдельных текущих программ, не учитываемых при расчете бюджетных изъятий (бюджетных субвенций).

Таким образом, можно выделить основное отличие трансферта общего характера от целевого трансферта, а заключается оно в следующем. Трансферт общего характера обусловлен наличием разницы между объемами доходов и затрат соответствующего местного бюджета. Целевой трансферт обусловлен необходимостью реализации отдельных бюджетных программ, расходы на осуществление которых не учитывались при расчете трансфертов общего характера.

Целевые трансферты на развитие являются третьей разновидностью трансферта и являются трансфертами, передаваемыми вышестоящими бюджетами в нижестоящие для:

1) реализации местных бюджетных инвестиционных проектов (программ), предлагаемых местными исполнительными органами, на основе государственных и отраслевых (секторальных) программ или региональных программ;

2) выполнения нижестоящими органами государственного управления мероприятий стратегических, среднесрочных программ и планов развития республики, относящихся к компетенции вышестоящих органов государственного управления, направленных на получение экономических выгод или достижение социально-экономического эффекта.

Таким образом, целевой трансферт на развитие предназначен для финансирования инвестиционной и инновационной деятельности, а также других затрат, связанных с расширением производства.

Отличие целевых трансфертов на развитие от целевых трансфертов заключается в тех программах, на финансирование которых они направлены. Целевые же трансферты предназначены для финансирования текущих расходов, а целевые трансферты на развитие – для финансирования инвестиционных проектов.

Для повышения ответственности государственных органов в бюджетном законодательстве введена норма о заключении между министрами и акимами соглашений о результатах по целевым трансфертам, на основании которых администраторы вышестоящих бюджетов перечисляют трансферты на развитие. Кроме того, предусмотрена норма о возможности передачи трансфертов нижестоящим бюджетов в вышестоящий бюджет, так называемые «обратные трансферты», в целях компенсации потерь вышестоящих бюджетов в случае принятия законодательных актов, влекущих увеличение расходов в связи с передачей функций между уровнями государственного управления в период действия утвержденных трансфертов общего характера на трехлетний период.

Необходимо отметить, что действующий механизм регулирования межбюджетных отношений приводит к увеличению финансовых потоков между бюджетами разных уровней, усиливает иждивенческие настроения в регионах и не способствует самостоятельному укреплению доходной базы местных бюджетов.

Вследствие чего происходит чрезмерная централизация доходов государственного бюджета и растущее участие республиканского бюджета в местных бюджетах через систему целевых трансфертов.

Так, на сегодняшний момент в республиканском бюджете концентрируется около 70% всех доходов страны, основная часть которых переправляется местным бюджетам. При этом, если вопрос о расходных полномочиях местных бюджетов в настоящее время в Казахстане можно считать в основном решенным, то вопрос о критериях количественной оценки расходных обязательств местных бюджетов остается открытым, так как до настоящего времени в нашей стране отсутствует законодательство о минимальных государственных социальных стандартах и бюджетных нормативах.

Расчет бюджетных потребностей на основе минимальных социальных стандартов отличается высокой точностью оценок, хотя и связан с рядом трудностей. Разработанные Правительством Республики Казахстан методики расчета трансфертов не решают названной проблемы, и зачастую реальная практика распределения трансфертов на всех бюджетных уровнях сводится к старинному методу «от достигнутого», то есть, не меньше, чем в прошлом году с поправкой на коэффициент инфляции.

Необходимо совершенствовать методику определения официальных трансфертов, так как система трансфертов должна гарантировать минимальную обеспеченность социальных услуг в регионах и в то же время стимулировать их к расширению налоговой базы [3].

Таким образом, межбюджетные отношения представляют собой разновидность бюджетных отношений, взаимоувязаны с ними и отличаются от них сферой проявления и содержанием. Их появление обусловлено формой государственного устройства, и в этом качестве они отражают способ финансирования публичных функций государства. Функционирование межбюджетных отношений есть следствие взаимодействия элементов бюджетной системы по вертикали и горизонтали и обусловлено проявлением бюджетного централизма и принципа автономии местных бюджетов. В этом качестве они обеспечивают взаимосвязь бюджетного процесса на разных уровнях бюджетной системы. По отношению к бюджетному устройству они являются способом его реализации. Однако принимаемые государством меры пока не учитывают фактор заинтересованности государство, органов власти местного самоуправления и самого населения в росте бюджетных доходных источников, в увеличении налогового потенциала своих территорий. К сожалению, исполнительные органы власти сводят задачу в сфере межбюджетных отношений всего лишь к формам передачи средств из

вышестоящего бюджета в нижестоящие бюджеты с целью выравнивания их ресурсного обеспечения. В силу отсутствия концептуальной методологии в данной области, намеченные цели бюджетного регулирования оказываются недостижимыми. Вместо политики развития территорий местных образований в сочетании с оказанием им помощи проводилась и пока проводится политика, сводящаяся только к оказанию им финансовой помощи. Цель политики в межбюджетных отношениях направлена не просто на выравнивание бюджетной обеспеченности до определенного минимума, а на «формирование регионального механизма регулирования межбюджетных отношений, который приведет к увеличению мотивации местных самообразовании в увеличении доходов и эффективному управлению расходами». С учетом вышеизложенного можно сделать вывод о том, что оптимизация механизма правового регулирования межбюджетных отношений затрагивает также проблемы состояния политических целей, той роли государства, которую оно само определило для себя, от ориентиров бюджетной политики, применяемой государством на современном этапе. При больной экономике нельзя создать здоровую финансовую систему. От того, какие ценности будут заложены государством в проводимую политику во всех сферах общественной жизни, во многом будут зависеть показатели бюджетного планирования и всей бюджетной деятельности.

Литература:

1. Бюджетный кодекс Республики Казахстан от 4 декабря 2008 г. № 95-IV // Информационная система «Параграф», 2018.
2. Закон Республики Казахстан «О местном государственном управлении и самоуправлении в Республике Казахстан» от 23 января 2001 г. №148 // Информационная система «Параграф», 2018.
3. Методика расчетов трансфертов общего характера, утвержденная приказом Министра национальной экономики Республики Казахстан от 11 декабря 2014 г. № 139 // Информационная система «Параграф», 2018.
4. Худяков А.И. Финансовое право РК. (особенная часть). - Алматы, ТОО «Издательство «Норма-К», 2002, – 344 с.
5. Тулеубекова А. Межбюджетные отношения как составная часть бюджетного регулирования //Финансы Казахстана – 2013 г. - №5 – 88-90 с.

УДК 330.342

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРИОРИТЕТЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЕВРАЗИЙСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

Оразов Е.Е.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Национальные экономики стран Евразийского экономического союза и СНГ функционируют в сложный период - глобальных вызовов и геополитического режима с обострением. Глубокое влияние системного кризиса ощущается и в период его преодоления на процесс материального производства и потребительской сферы. В теоретическом плане продолжается острейшая борьба: радикальные либералы отстаивают принципы отказа государства от регулирования экономики и социальных процессов. Такой экономический маневр заготовлен, прежде всего, для России, ряда других стран ЕАЭС, что противоречит мировым тенденциям. Вместе с тем дебюрократизация экономики, борьба с коррупцией и злоупотреблениями властных

органов, криминализацией бизнеса и действиями мафиозных структур относятся к непосредственным функциям государства, включая обеспечение национальной безопасности.

Вспоминая труды Дж. Кейнса, отметим, что государство включается в решение сложных проблем как бы "извне", в качестве одного из микросубъектов "интегрального спроса" и "интегрального предложения". Здесь финансово-денежные отношения выражают равноправие функциональных капиталов, что опровергает примат финансового капитала по отношению к производственному [1]. Для эффективного развития экономики необходимо системное использование экономической мощи государства, преодоление примитивов экономического детерминизма при определении вложений в "человека".

Это подтверждает опыт успешных реформ в Казахстане. За годы Независимого Казахстана в стране сформирована эффективная рыночная модель хозяйствования, достигнуто устойчивое экономическое и социальное развитие, в целинной степени появилась великолепная столица Астана, обеспечивается рост благосостояния казахстанцев и качества их жизни. Новые возможности развития, включая регионы, имеет в современных условиях и Россия - одна из ведущих держав с мощным "внешнеэкономическим и оборонным потенциалом", прежде всего, с точки зрения повышения благосостояния людей.

Стратегические цели и экономические приоритеты использования евразийского потенциала направлены на продуктивную деятельность регионов Казахстана и России. Здесь возрастает значение мегапроекта "Большая Евразия", который является интеграционным мегапроектом XXI века, объединяя Евразийский экономический союз, Экономический пояс Шёлкового пути и Европейский союз. Этот проект - возрождение на современном этапе экономики Великого шёлкового пути, возможности сокращения транзита из Азиатско-Тихоокеанского региона в Европу, соединения АТР с Европой и Ближним Востоком. Однако реализация мегапроекта происходит в особенно трудных условиях, когда в мире жёстко проявляет себя многомерный и многоуровневый кризис, включая непредсказуемость мировых торговых и финансовых рынков. Это негативно влияет на экономику страны стран ЕАЭС и СНГ и проявляется в росте социальных проблем. В целом сложный современный этап развития мира, как отметил Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев, отличается тем, что "простых решений ни в экономике, ни в геополитике ни для кого не будет" [2]. В этом плане необходимы государственные меры и институциональные программы, реализуемые на страновом и региональном уровнях.

События, происходящие сегодня в мире, по-разному оцениваются в разных странах. Но, пожалуй, камертоном наиболее общего звучания является чувство тревоги, обеспокоенность простых людей за свое благополучие, за свое настоящее и будущее. По оценкам независимых экспертов, в мире увеличивается и без того разящий разрыв между бедностью и богатством, сотням миллионов и миллиардам людей остаются недоступными самые элементарные условия существования - пища, одежда, жилье, медицинская помощь, образование.

Нарастающее давление финансово-экономических, экологических и иных кризисов оборачивается против подавляющего большинства населения планеты, прежде всего, слабо развитых и развивающихся стран, тогда как генераторы этих кризисов - наиболее богатые страны во главе с США - извлекают из них все более громадные доходы. В этом кроется главная причина того, что такие, казалось бы, всемогущие организации, как Международный валютный фонд, Всемирный банк и даже "большая семерка" высокоразвитых стран, не в силах предложить сколь-нибудь

значимые и реальные решения по выходу мировой экономики из кризиса - это не в их интересах.

В положении развивающихся государств Казахстан, Россия и другие страны СНГ оказались лицом к лицу с высокоорганизованным транснациональным капиталом, фактически охватывающим весь мир и диктующим собственные правила игры на рынках стран, даже не входящих в им же формируемые межгосударственные альянсы и объединения [3]. Развитие транснационального капитала уже давно не совмещается с принципами рыночной экономики, предполагающими свободу частной (мелкой в том числе) собственности, свободу предпринимательского выбора и конкуренции.

В этих условиях для Казахстана, России, других стран ЕАЭС и СНГ, включая их регионы, нужны системные меры по углублению интеграционной целостности, что, кроме основного синергетического эффекта, даст еще и существенно значимые дополнительные эффекты. Развитие Евразийского экономического союза является поэтапным процессом, в котором взаимообусловлены упрочение внутриинтеграционных региональных связей и усиление его конкурентных позиций в глобальном пространстве.

На этапе обострения экономического кризиса Президент Казахстана Н.А. Назарбаев выдвигает программу "Нұрлы жол", которая была необходима как реакция на условия обострения внешних рисков и дестабилизации макроэкономической ситуации. В ней реализуется обширное инфраструктурное обустройство страны, качественно новая организация транспортных путей (наземных, воздушных и морских) и энергетическое обеспечение нужд экономики и населения. Программа связана с поэтапным выполнением Стратегии "Казахстан-2050" и Плана нации "100 конкретных шагов по реализации пяти институциональных реформ".

Роль Казахстана в качестве связующего звена возрождающихся трансконтинентальных путей будет возрастать с модернизацией его экономики на базе новейших инновационных достижений и высоких технологий. Это новый уровень комплексного развития экономики республики и ее регионов. В рамках Экономического пояса Шелкового пути отрабатываются три базовых транзитных коридора из КНР в ЕС. Первый - это мультимодальный коридор через территорию Казахстана и России, второй - железнодорожный путь через Монголию и Россию, третий - через Пакистан по маршруту "Кашгар (КНР) - порт Гвадар (Пакистан)".

Как известно, Китай выступил с инициативой о создании международного "Экономического пояса Шелкового пути", который был озвучен Председателем КНР Си Цзиньпином в Назарбаев Университете в 2013 году. В ноябре 2014 года Китай создал инвестиционный фонд в 40 млрд долларов, средства которого направляются в проекты наземного и морского Шелкового пути. В связи с этим Китай активно налаживает сотрудничество со странами Евразийского экономического Союза. Так, Россия и Китай выработали соглашение "О сотрудничестве по сопряжению строительства Евразийского экономического союза (ЕАЭС) и Экономического пояса "Шёлковый путь". Предполагается, что на начальном этапе будут участвовать 20 государств, удельный вес которых в общемировом ВВП - 25%. Экономический пояс Шёлкового пути означает как транзит товаров и услуг, так и крупномасштабное инвестиционное сотрудничество, создание предприятий новейших технологий [4].

Важно отметить, что на всём протяжении Экономического пояса "Шелковый путь" будет сотрудничать целый ряд стран Центральной Азии, Ближнего Востока, ЕС, вплоть до западноевропейских. Вне сомнения, формы и методы сотрудничества на Шелковом пути будут учитывать не только интересы Китая, но и Казахстана, России, стран Центральной Азии, Ирана, Пакистана и других. В этом аспекте объективно

необходимо дальнейшее углубление форм взаимодействия и интеграции стран и регионов.

Евразийский транзит через территорию Казахстана и России сухопутный, и для того, чтобы он был конкурентным с южным морским коридором через Суэцкий канал, России и Казахстану важно увеличить воднотранспортный транзит, который возможен при наличии канала "Евразия". Создание Азиатского банка инфраструктурных инвестиций с уставным капиталом в 900 млрд долларов и участие в нём Казахстана, России и Китая сможет обеспечить финансирование его строительства на взаимовыгодных условиях. В настоящее время ученые Казахстана, России и китайской корпорации "Синогидро" проводят комплексные обоснования реальных условий и перспектив проекта водоканала "Евразия".

Непреходящее значение для развития регионов Казахстана и России имеют Стратегии устойчивой энергетики будущего Казахстана до 2050 года, развития энергетики России до 2035 года, формирование общего энергетического рынка стран СНГ. Как известно, энергосистема Казахстана была сформирована как важная часть ЕЭС бывшего СССР. Объединение энергосистем, находящихся в разных часовых поясах, позволяло маневрировать производством электроэнергии, сглаживать пики электрических нагрузок всей энергосистемы, обеспечивать стабильное электроснабжение даже в случае выхода из строя отдельных электростанций. Именно поэтому энергосистема Казахстана продолжает параллельную работу с ЕЭС России, а также с объединенной энергосистемой Центральной Азии.

ЕЭС Казахстана имеет в своем составе уникальную линию электропередачи 1150 кВ, которая в настоящее время работает на напряжении 500 кВт. Наличие мощных электрических связей 500 кВт позволяет продолжать осуществлять транзит российской электроэнергии по территории Казахстана по маршруту "Сибирь (РФ) - Казахстан - Урал (РФ)" (транзит уже в 2013 году составлял 5,1 млрд кВт). Республика Казахстан имеет техническую возможность транзита электроэнергии между ОЭС Центральной Азии и ЕЭС России. С подписанием Договора о создании Евразийского энергетического союза сотрудничество в электроэнергетической отрасли Казахстана, России и Беларусии, переходит на качественно новый уровень [5].

Для регионов России и Казахстана необходимо уделять первостепенное внимание вопросам развития возобновляемых источников энергии, являющихся основой для перехода к низкоуглеродной экономике. Немаловажным фактором для успешного проведения государственной политики по переходу к "зеленой" экономике является формирование углеродного рынка, которое в настоящее время всё чаще становится катализатором борьбы с изменением климата.

Развитие Евразийского экономического союза поднимает взаимоотношения внутри союза на принципиально новую ступень - с традиционного уровня "здоровой конкуренции" стран-участниц и субъектов хозяйствования друг с другом на более перспективный уровень коллективной конкурентоспособности союза в целом. Реализация синергетического эффекта от сотрудничества стран, регионов и предприятий, дополняя возможности и объединяя ресурсы в конкурентной борьбе с зарубежными корпорациями, позволит основательно потеснить стратегических конкурентов вначале на внутренних рынках Таможенного союза, а затем - уже и на внешних.

Таким образом, учитывая жизненную значимость интеграционных процессов в рамках ТС, ЕАЭС и необходимость их существенного ускорения в перспективе, в фундамент евразийской интеграции закладываются новые принципы взаимодействия. Вместо традиционных для Запада индивидуалистских принципов "верховенства права сильного" и "максимизации индивидуального результата" в основу интеграции стран

ЕАЭС на уровне нормативной правовой базы закладываются принципы "соинвестирования" и "взаимных гарантий".

Осуществление взаимовыгодных подходов открывает возможность для резкого повышения эффективности интеграционного объединения, в наибольшей мере придает новый импульс межгосударственным экономическим взаимоотношениям, направленным на быструю технотронную модернизацию индустриального комплекса национальных экономик. Высокотехнологичную модернизацию и рост конкурентоспособности возможно осуществить на основе технико-технологического прорыва в промышленно-индустриальном комплексе, влияющем на сферы жизнедеятельности человека, а поэтому являющемся подлинным "катализатором" инноваций и "локомотивом" инновационного развития. Странам ЕАЭС, их регионам предстоит поэтапно реализовывать проблемы интеграции в комплексе и по стратегическим направлениям развития базовых систем машин по современным мировым стандартам, реализуя совместные программы и их финансирование с участием государства.

Литература:

1. Кейнс Дж.М. Общая теория занятости, проценты и денег. М.: Прогресс, 1978.
2. Выступление Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева на саммите в рамках мероприятий 70-й сессии Генеральной Ассамблеи ООН (27 сентября 2015 года).
3. Спицын А.Т. Глобальные трансформации и инновационная модернизация экономики в XXI веке. М.: Экономика, 2014.
4. Спицын А.Т. Новая индустриализация экономики и перспективы евразийской интеграции. М.: Проспект, 2016.
5. Спицын А.Т. Стратегические приоритеты интеграционного сотрудничества регионов Казахстана и России в условиях глобальных вызовов и рисков. М.: Проспект, 2018.

УДК 339. 13

КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОД КАК ИНСТРУМЕНТ КАЧЕСТВЕННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

Осипова Л.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В условиях современного уровня развития банковского рынка и высокой конкуренции банки стали активнее бороться за клиентов. Это вызвано осознанием того, что будущее банка и долгосрочные результаты его деятельности зависят от лояльности клиентов и устойчивости взаимоотношений с ними. Поэтому современный банк уже не может выстраивать эффективную бизнес - систему основываясь только на традиционной модели обслуживания клиентов. Практика заставляет кредитные организации модернизировать классические механизмы и технологии предоставления услуг клиентам, искать инновационные подходы. Одним из таких подходов является – «клиентоориентированность».

Существуют различные точки зрения в толковании термина «клиетноориентированность». К примеру, И. Ман, А. Русанова рассматривают данный термин, как процесс построения рыночной стратегии, в то время как В. Лошков и В. Бусаркина определяют многофункциональные свойства клиентоориентрованности как инструмент достижения лояльности потребителей в условиях жесткой конкуренции

[1, с.173]. Клиентоориентированность – это способность кредитной организации извлекать дополнительную прибыль за счет глубокого понимания и эффективного удовлетворения потребностей клиентов [4].

Тема новейших технологий в сфере маркетинга считается крайне важным нюансом, как в научной области, так и в практическом осуществлении поставленных задач, направленных на оптимизацию всей концепции бизнес-процессов, с целью извлечения результативных итогов в деятельности коммерческого предприятия в различных отраслях рыночного взаимодействия. В данной взаимосвязи проблема клиентоориентированности актуализируются абсолютно во всех направлениях деятельности маркетинга, и становятся значительным условием в создании стабильного конкурентного преимущества.

В первую очередь, на наш взгляд, для построения логики статьи необходимо сделать свой выбор понятия клиентоориентированности, тем более что в науке и практике имеется большое количество разных трактовок сравнительно этой группы. В тоже время аналогичные исследования интегрируют конечного контрагента – клиента и потребителя в одно целое, отождествляя их целевые характеристики в процессе сегментационного нацеливания.

Представленный нами подход, базируется на дифференциации определений клиент и потребитель, где первый – юридическое или физическое лицо, вступающее в деловитые взаимоотношения, а второй – гражданин, испытывающий потребность приобрести товары, работы или услуги исключительно для личных целей, зачастую, не связанных с извлечением дохода. Таким образом, понятие клиент обладает наиболее широким смыслом и включает в свою структуру и термин потребитель. В данной связи, обращая внимание на клиентоориентированный подход в обслуживании юридических лиц, необходимо обнаружить главную выгоду, получаемую конечными пользователями, в ходе развития долговременных отношений. Прежде всего, речь идет о присутствии обратной связи, что считается индикатором адресата (коммерческого банка), с целью ликвидации недопонимания и выработки целостного «предложения-продукта». Подобные взаимодействия предполагают высочайшее свойство сервиса специалистов, если клиент станет убежден в честном, любезном и высококачественном обслуживании, понимании выгод, за которые он платит [2, с. 7].

Следовательно, клиентоориентированность предполагает генерирование и дальнейшее развитие системы качественного обслуживания на базе тесного взаимодействия менеджеров банка с клиентами. В этой связи, инновационные векторы развития коммерческих банков подразумевают последующие главные условия, обеспечивающие результативную связь и направленность на долгосрочные отношения, а именно:

– Стратегически структурированная клиентская политика.
– Использование современных технологий для привлечения новых клиентов.
– Последующая цифровизация методик, используемых специалистами для работы с клиентами на рабочих местах.
– Применение системы оценки эффективности и мониторинга при анализе работы с клиентами.
– CRM – управление клиентской базой, с четким сегментированием рынка, позволяющим определять стратегические приоритеты (ABCD-анализ и т.д.)
– Формирование и развитие взаимовыгодных отношений с клиентами посредством бесплатного предоставления допустимой информации клиентам в их коммерческой и других видах деятельности.

С целью осуществления подобных рыночных тактик необходимо присутствие внутрикорпоративных стандартов, обеспечивающих целостную и структурированную концепцию взаимодействия с клиентами, а именно:

1. Наличие полномочий оперативного решения проблем, у сотрудников, обладающих непосредственной связью с клиентами.
2. Наличие корпоративной политики по применению алгоритма технологий в работе с клиентом.
3. Систематическое увеличение квалификации с помощью применения передовых образовательных технологий.
4. Непрерывное развитие клиентской базы, а также включение в нее наиболее значимых событий для клиента (день рождения фирмы, руководителя и т.д.).
5. Умение своевременного устранения конфликтных ситуаций, посредством круглосуточной доступности.

Важным, с точки зрения благоприятной оценки потребителем качества процесса предоставления банком услуги, являются факторы, формирующие его психоэмоциональное состояние.

В процессе обслуживания потребитель оценивает также и технико-технологическую сторону оказания банковской услуги. Это – эргономичность и эстетичность операционного зала, используемых технических средств, применение понятных и удобных для потребителя конкретной услуги банковских технологий.

Духота, ожидание в очередях стоя, неприятные запахи, большое количество документов, с высокой трудоемкостью заполнения - все это может оттолкнуть клиента от банка.

В настоящее время банки высокими темпами развивают средства автоматизации банковского обслуживания, например, широко используются терминалы и банкоматы. Но пока для существенной части российских клиентов, особенно пожилого возраста, это сложно. Многие из них либо не доверяют машинам, либо не умеют и не хотят научиться пользоваться ими. Но сегодня сохраняется актуальность живого общения между клиентом и сотрудником.

В рамках клиентоориентированный политики огромное внимание должно уделяться сотруднику банка, как важнейшему звену взаимоотношений с клиентом. В этих целях могут быть использованы специальные тренинги, ролевые игры, развивающие у сотрудников умения и навыки общения с клиентами.

Как показывает анализ, эффективные продажи и привлечение новых клиентов не есть предел совершенства работы с клиентом. Часто удержание старого клиента для компании выгоднее, чем привлечение нового. К числу преимуществ клиентоориентированной стратегии банка можно отнести:

– Формирование конкурентных преимуществ банка. Стратегия, ориентированная на наиболее полное удовлетворение потребностей клиента, наиболее соответствует тенденциям современного банковского рынка;

– Экономное использование ресурсов. Стратегия сочетает исследование клиентов с целью роста степени лояльности и удовлетворенности, с оценкой наиболее и наименее доходных из них;

– Оптимальное сочетание интересов приоритетов банка и удовлетворенности клиента.

Главными факторами, которые мешают банку стать действительно клиентоориентированным, являются:

– Отсутствие детального работоспособной клиентской политики и плана внедрения инновационных клиентоориентированных подходов;

– Отсутствие работоспособных стратегий взаимодействия банка с отдельными группами клиентов;

– Недостаточный уровень квалификации персонала;
– Слабая техническая и технологическая оснащенность банка;
– Медленное обновление спектра банковских продуктов и услуг;
– Отставание в области рекламы и продвижения банковских продуктов и услуг;
– Ориентация преимущественно на краткосрочные цели.

Исходя из результатов исследования, можно рекомендовать следующие меры по внедрению в банковской сфере концепции клиентоориентированности:

– Разработка научно обоснованной клиентской политики, опирающейся на анализ и сегментацию клиентской базы;

– Создание системы мониторинга рынка с целью выявления и оценки потребностей клиентов в банковских услугах;

– Создание и совершенствование системы адаптивных технологий привлечения новых клиентов;

– Разработка детализированных бизнес-моделей и соответствующих технологий работы с клиентами на рабочих местах;

– Создание системы обратной связи и контроля качества обслуживания клиентов посредством опросов и мониторинга.

В рамках системы мониторинга качества банковского сервиса, следует отслеживать следующие параметры:

– Выявление потребностей и их параметров;
– Презентация продукта или услуги:
– Оперативность обслуживания;
– Завершение контакта;
– Работа с претензиями и пожеланиями.

Показателем успеха клиентоориентированной политики банка должно стать формирование партнерских отношений между кредитной организацией и ее клиентами, при росте эффективности деятельности самого банка.

Следует учитывать, что реализация программы клиентоориентированности, потребует от банка определенных затрат, но в дальнейшем они окупятся и позитивно отразятся на увеличении доходности и рыночной стоимости банка. Развивая клиентоориентированную стратегию, банк, на основе формирования долгосрочной лояльности клиентов и развития взаимовыгодных форм взаимодействия, сможет укрепить свою финансовую устойчивость и повысить долгосрочную эффективность.

Таким образом, основополагающим стратегическим стандартом работы банка должен быть акцент на переход от массового обслуживания клиентов к индивидуализации сервисной деятельности. Также весьма немаловажно сегментировать рынок и представить работу с TOP клиентами в наиболее большей степени. Для реализации подобных целей следует максимально расширить коммуникационные каналы, которые должны быть направлены на: – маркетинговую политику в целом; – подробный сбор информации о потребностях клиента; – перезаключение контрактов на длительный срок; – обратную связь по выявлению финансовой привлекательности клиента и его лояльности [3, с. 120].

Литература:

1. Резник Г.А., Яшина О.В. Клиентоориентированность корпорации как вызов времени // Проблемы современной экономики. 2013. № 2. С. 171-175.
2. Зинкевич А.А. Секреты клиентоориентированности. М.: Проспект, 2013. 42 с.
3. Аникин Л.С., Кошелев А.А. Некоторые проблемы эффективности политических PR-коммуникаций в молодежной среде // Коммуникология. 2018. Т. 6. №2. С. 95-104. DOI 10.21453/2311-3065-2018-6-2-95.
4. Сайт: http://izron.ru/articles/voprosy-i-problemy-ekonomiki-i-menedzhmenta-v-sovremennom-mire-sbornik-nauchnykh-trudov-po-itogam-me/sektsiya-7-bankovskoe-i-strakhovoe-delo/klientoorientirovannaya-politika-banka-v-sovremennykh-usloviyakh/.

УДК 339.5

ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ КАЗАХСТАНА

Протасова О.В., Айтмбетова Ж.Б., Алпыспаева С.Б.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Экономика нашей страны в продолжении многих десятилетий была, искусственно отделена от мирового рынка и международной конкуренции. Главная задача внешнеэкономической деятельности Казахстана при экономическом суверенитете – это активное участие экономики республики в международном разделении труда с целью совершенствования структуры национальной экономики.

Внешнеэкономическая деятельность РК охватывает экономические, торговые, валютные, научно-технические, культурные и другие отношения со странами мирового сообщества.

Основанием торговых отношений между государствами стали экономические и природные ресурсы, расположенные не равномерно, а так же изготовление товаров настаивало на новейших технологиях. Следовательно, Казахстану попросту необходимы торговые отношения с другими государствами мира.

Одним из направлений экономической стратегии РК в современной обстановке является либерализация условий внешнеэкономической деятельности для привлечения валютной выручки, изменения положения нашей страны в системе мирового деления труда, увеличения рынков продажи казахстанских товаров.

Казахстан является равноправным субъектом мировых экономических взаимоотношений. В настоящее время значительно расширен спектр стран-партнеров, устроены экономические связи со многими развитыми и развивающимися странами. Наше государство смело перемещается по пути интеграции в международный рынок. Торговыми партнерами Казахстана являются как европейские государства, так и страны Азиатского региона, Америки, Африки и Австралии.

Преобразование внешнеэкономических связей воплощаются в РК постепенно. На первом этапе акцент делался на стимулирование воздействия внешнеэкономических связей на ход рыночной реформы и макроэкономическую стабилизацию путем либерализации внешнеэкономической деятельности и расширения экономических связей с другими странами. До 1993 года вся внутренняя, межреспубликанская и внешняя торговля регулировалась системой государственных заказов. Экспортные лицензии и квоты распространялись почти на 200 наименований товаров. Экспорт стратегических товаров осуществлялся только через монопольные внешнеэкономические структуры. Торговля со странами регулировалась двухсторонними межправительственными соглашениями и проводилась на клиринговой основе. Ныне отменены все экспортные квоты, а также все экспортно-импортные лицензии за исключением товаров, представляющих национальную безопасность. Аннулирована монополия государства на внешнюю торговлю, запрещена бартерная торговля, приняты меры по расширению биржевой торговли. Республика получила статус наибольшего благоприятствования на рынках ЕЭС, Канады, США, Японии, Скандинавских стран. Все это обеспечивает Казахстану выход на мировые рынки. Ныне республика торгует со 180 странами мира.

На втором этапе акцент делается на продвижение продукции казахстанских экспортеров на мировой рынок, т.е. повышение конкурентоспособности национальной

экономики. Это позволит достичь макроэкономической и финансовой стабильности и начать интенсивный процесс инвестиций в производство.

В среднесрочной перспективе внешнеэкономическая политика рассчитывает на:

–реинтеграцию на новой политической и экономической основе с государствами СНГ на выгодных, хозяйственных отношениях;

–содействия казахстанских экспортеров, прежде всего, методом направления вкладов на производство экспортной продукции высокого уровня подготовленности;

–исполнение либеральной импортной стратегии на базе благополучных межправительственных договоров, уменьшение тарифа импортных таможенных налогов;

–предоставление подхода товаропроизводителя на мировые рынки в качестве самостоятельного участника;

–усовершенствование материальных, информационных и коммерческих услуг в области международной торговли.

Важные политические задачи внешнеэкономической деятельности Республики Казахстан сводится к следующему:

–продолжение курса на либерализацию внешнеэкономической активности при воплощении экономических интересов государства и предоставление ее экономической защищенности, подъем экономической результативности внешнеэкономической активности в условиях интегрирования экономики в международное хозяйство;

–усовершенствование экспортной возможности с упором на прогрессивную диверсификацию структуры экспортных товаров, выполнение стратегии пропорционального импортозамещения;

–поддержка интересов отечественных экспортеров в доступности для них внешних рынков.

По данным Комитета по статистике РК товарооборот Казахстана в сентябре 2015 года сократился почти на 422 млн. долл. США и составил 5 863 885 тыс. долл. США.В том числе: импорт - 2 155 880,2 (36,7%), экспорт - 3 708 004,8 (63,2%)

Статистические данные говорят о том, что в тройку главных импортеров Республики Казахстан входят Россия, Китай и Германия. Импорт из России в сентябре 2015 года составил 767799,6 тыс. долл. США, из КНР в сентябре 2015 было импортировано товаров и услуг на сумму 364109,4 тыс. долл. США, импорт из Германии в Республику Казахстан составил 170322,9 тыс. долл. США.

Статистические данные указывают на то, что главным экспортируемым товаром страны является товарная группа "Топливно-энергетические товары", что характеризует сырьевую направленность экономики Казахстана. Она занимает 86,8% от общего экспорта Казахстана за сентябрь 2015 г.

Металлы и изделия из них, с долей 6,3% в экспорте РК занимают 2 место, остальные товарные группы разделили между собой 6,9%.

По статистическим данным Северный Казахстан занимает8 место по экспорту товаров. Регион каждый год экспортирует в страны ближнего и дальнего зарубежья более миллиона тонн зерна, около 200 тысяч тонн маслосемян и 300 тысяч тонн муки. Увеличился экспорт муки и мяса. Экспорт яйца вырос на 3 млн штук.

Северный Казахстан – экономико-географический регион, охватывающий территорию Акмолинской, Павлодарской, Костанайской и Северо-Казахстанской областей. В Северном Казахстане имеются большие запасы угля и лигнита. Это указывает на высокий уровень развития топливно-энергетического комплекса. В Павлодарской области добывается более 65% всей добычи угля в Казахстане. Основные запасы угля расположены в Экибастузе, а коричневые - в Майкубенских бассейнах. На основе дешевого павлодарского угля была создана самая мощная

энергетическая база страны. Здесь производится почти 50% электроэнергии в стране. Также в регионе развивается химическая промышленность, производство строительных материалов и машиностроение. Пищевая промышленность перерабатывает сельскохозяйственную продукцию, произведенную в регионе.

Северный регион богат месторождениями бокситов, асбеста, железа, золотоносной и урановой руды, а также традиционно является основным зерновым регионом Казахстана.

В сельском хозяйстве Северного Казахстана преобладает растениеводство. Это основная зерновая база страны, которая ежегодно поставляет более 14 миллионов тонн зерна. Наряду с зерновыми выращиваются технические и кормовые культуры, здесь развивается картофелеводство и овощеводство. Природные условия способствуют развитию скотоводства, которое обеспечивает качественные мясные и молочные продукты.

Самые богатые запасы железной руды Костанайской группы создают сырьевую базу черной металлургии в Казахстане. Здесь добываются и обогащаются руды, после чего концентраты поставляются металлургическим предприятиям в других регионах страны. Наличие крупных запасов бокситов в Костанайской области определило начало цветной металлургии в регионе. В Павлодаре расположен единственный центр алюминиевой промышленности в Казахстане.

В заключении, можно сказать, что Казахстан в принципе может идти по пути опоры на собственные силы, если иметь в виду наличие в ее недрах практически всех элементов таблицы Менделеева. Инновационное развитие внешнеэкономической деятельности должно быть направлено на создание надлежащих правовых, социальных, организационно-экономических и экологических условий для выпуска товаров. Казахстан имеет огромные потенциальные экспортные возможности. Поэтому необходимо целенаправленно вести работу по совершенствованию экономико-правового инструментария, особое внимание, уделяя расширению участия ее субъектов в международном и внешнеэкономическом сотрудничестве с зарубежными странами.

Литература:

1. Сыздыков Б.Ш. Формирование внешнего продовольственного рынка Казахстана.– Алматы, 2003.
2. Мадиярова Д.М. Стратегия формирования внешнеэкономической политики.– Алматы,1999.
3. Темиргалиев Б.Б.Основы внешнеэкономической деятельности Республики Казахстан. - Алматы, 2003.
4. www.stat.gov.kz Официальный сайт Комитета по статистике РК.
5. www.taldau.stat.gov.kz.

УДК 339.162.3

РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В ТАМОЖЕННОМ СОЮЗЕ

Протасова О.В., Биннатова И.И.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Обществом известно, что государственные закупки считаются инструментом увеличения производительности затрат бюджета, либо инструментом государственного экономического регулирования отраслевых и общественных соотношений. Государственные закупки исполняются с целью материально-финансового обеспечения

общегосударственной инфраструктуры. И этим наиболее увеличивается значимость государственных закупок в рамках международных образований подобных Таможенному союзу.

Правительства Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации было заключено Соглашение от 09.12.2010 «О государственных (муниципальных) закупках».

Соглашение разработано в целях гармонизации законодательств стран в области государственных и местных закупок.

Следующие требования, установленные соглашением:

–урегулирование взаимоотношений в сфере закупок;

–создание веб-портала каждого государства с безвозмездным допуском к данным о закупках;

–публикация на веб-портале нормативных законных актов государства в сфере закупок;

–установление узкого числа электронных торговых площадок, в которых есть шансы проводить закупки;

–обеспечение предоставления возможным поставщикам электронной цифровой подписи с целью участия в закупках, проводимых в электронном формате;

Закупки проводятся следующими способами:

–конкурс;

–аукцион;

–биржевые аукцион (в случае если это предусмотрено законодательством государства о закупках);

–закупки у единственного поставщика.

Соглашением было учтено поэтапное осуществление его положений в законодательствах стран - членов Таможенного союза.

На первоначальный стадии для Республики Беларусь и Российской Федерации было введение перемен и добавлений в законодательство государства - участника Соглашения, нацеленных на преобразование государственных законодательств.

На второй стадии для Республики Казахстан учли введение перемен в законодательство о государственных закупках, нацеленных на преобразование такого законодательства в соответствие с Соглашением, что также учитывает введение информативных концепций, которые обеспечивают процедуру проведения закупок в электронной форме в соответствии с Соглашением.

На третьей стадии для Российской Федерации, Республики Беларусь и Республики Казахстан внедрили национальный порядок для всех государств - участников Соглашения.

В государственных законодательствах Беларуси, Казахстана и России учтены следующие условия:

–единые условия к торгам, в доли определения справедливых критериев допуска на аукцион и установление фаворитов продаж;

–единый список методов закупок (конкурсы, аукционы, запрос ценовых услуг, биржевые торги у одного поставщика) с правом сторон устанавливать характерные черты закупок (при этом данными сведениями стороны не ограничены);

–единые условия к проведению закупок в электронной форме, в том числе единый для трех сторон перечень продукции, закупки которой исполняются только методом электронного аукциона;

–обеспечение государственного режима и порядка максимального благоприятствования.

Единый Веб-портал государственных закупок Республики Казахстан — goszakup.gov.kz. Этот веб-сайт дает единый доступ к электронным возможностям в области государственных закупок Республики Казахстан и дает возможность реализовать содействие в государственных закупках с каждого компьютера, подключенного к сети Интернет.

Более увлекательной стала возможность развития «Аналитического отчета по мониторингу закупочных цен». Данный отчет дает возможность с целью конкретного наименования закупаемой продукции обеспечить сведения по закупленному числу, плановой стоимости, а также наименьшей фактической цене, средней фактической цене и наибольшей фактической цене за единицу. Сведения могут предоставляться поквартально, а также в разрезе регионов.

Так, к примеру, согласно данным закупок субъектов государственных закупок в 2018 году за сентябрь месяц по позиции «Ручка пластиковая гелевая (код 22.29.25.00.00.00.20.10.1)» отчет формирует следующие данные:

— Минимальная фактическая цена за единицу, тенге — 117.00;

— Средняя фактическая цена за единицу, тенге — 139.00;

— Максимальная фактическая цена за единицу, тенге – 250.00.

А за июнь 2017 года по позиции «Ручка пластиковая шариковая (код 22.29.25.00.00.00.20.15.1)» были показаны следующие данные:

— Минимальная фактическая цена за единицу, тенге — 53.57;

— Средняя фактическая цена за единицу, тенге — 100.00;

— Максимальная фактическая цена за единицу, тенге – 120.54.

Исходя из этого можно сделать выводы, что цены значительно выросли по сравнению с 2017 годом. Но следует так же учитывать, что есть и различие по позициям отчета.

За 2014-2017 годы число фирм с российским капиталом, исполняющих свою деятельность в Казахстане, увеличилось в 2,5 раза, с 3852 до 10 526. Фактор подобного быстрого увеличения — привлекательность Казахстана как бизнес-участка, достоинства налогового законодательства и евразийского объединения.

Помимо того, изменился состав казахстанского экспорта в Беларусь. За январь-апрель 2016 года товарообращение увеличилось. На данном фоне экспорт Казахстана в Беларусь вырос на 29,9%, а экспорт Белоруссии в Казахстан на 12,5%. В казахстанском экспорте возросли поставки в Беларусь непосредственно подвергнутых обработке продуктов, не говоря о минерально-сырьевой базе и топливно-энергетических ресурсах, а непосредственно об обработанных материалах. Пример тому - минеральные удобрения, пластмассовые изделия, хлопковое волокно, алюминий, продукция машиностроения.

Кроме того, активизировалась белорусско-казахстанская совместная работа в области аграрного машиностроения. С целью изготовления зерноуборочных комбайнов «Есиль-760» и «КСК-603» в Костанае основана коллективная организация между «Гомсельмаш» и АО «АгромашХолдинг». Проекты согласно выпуску продукции пока не знакомы, но в 2015 году в РК вместе с Беларусью изготовили 390 комбайнов «Есиль-740», а в первом квартале 2016 года — 50 машин.

1 января 2017 года степень субсидирования товаропроизводителей стала одинаковой и этот уровень не превысил 10%. В таком случае, сохраняется уровень, который существует на сегодняшний день в Казахстане. Подчеркну, что потребность унификации политической деятельности в области субсидирования обусловлена значимыми различиями в уровне субсидий в странах Таможенного союза, что мешает равной конкурентной борьбы среди субъектов хозяйствования в Таможенном союзе. Приведу пример, в Белоруссии степень помощи товаропроизводителей в аграрном

секторе хозяйства составляет 18–20% от стоимости продукта, в Российской Федерации — 11–12%, а в Казахстане — 4–5%.

Принимая во внимание вышеизложенное, могу сделать следующие выводы.

Принятие Соглашения о государственных закупках является значимым этапом в формировании не только государств - членов Таможенного союза, но и также общемировой практики регулирования размещения государственных заказов, так как в нем приняты прогрессивные подходы к размещению заказов, которые применяются не только государствами - членами Таможенного союза, но и иными другими странами, желающими усовершенствовать регулирование размещения государственных заказов.

Следует также выделить, что с принятием Соглашения деятельность не завершилась, а перешла на новый период, в котором станет гарантирована стандартизация национального законодательства государств - членов Таможенного союза, а кроме того внедрены наилучшие практики, существующие в национальных законодательствах и международной практике, что допустимо даст возможность увеличить расположение государственных заказов на новую ступень.

Особо хотелось бы выделить, что формирование договорно-правовой основы Таможенного союза и Единого экономического пространства в рамках ЕврАзЭС государства - члены Таможенного союза в решениях проблем интеграции не раз отмечали свое собственное стремление в нормативно-правовой базе Таможенного союза и Единого экономического пространства, опираясь в собственной деятельности на международных стандартах и правилах всемирной торговой организации.

Литература:

1. «О государственных закупках», Закон Республики Казахстан, Алматы, 2015.
2. «О таможенном регулировании в РК», Кодекс РК, 2017.
3. Соглашение между Странами Таможенного Союза "О государственных (муниципальных) закупках», 2010.
4. www.eep.mitwork.kz/ru.
5. www.goszakup.gov.kz.

УДК 334.33

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Рамазанова Д.М.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Государственно-частное партнерство (ГЧП) представляет собой институциональный и организационный альянс государственной власти и частного бизнеса с целью реализации общественно значимых проектов в широком спектре сфер деятельности - от развития стратегически важных отраслей экономики до предоставления общественных услуг в масштабах всей страны или отдельных территорий.

Актуальность развития ГЧП подтверждается опытом многих стран, бурным его развитием, многообразием форм государственно-частного партнерства и их широким распространением в самых разных отраслях экономики. Данную форму

взаимодействия государства и бизнеса можно трактовать как характерную черту современной смешанной экономики.

Смысл ГЧП заключается в перераспределении ответственности и рисков за развитие секторов, которые обычно относятся к сфере ответственности государства.

В проектах ГЧП государственный сектор устанавливает параметры и стандарты для объектов инфраструктуры и общественных услуг, а частный сектор берет на себя обязательства по разработке, строительству, финансированию объекта и управлению им в соответствии с этими параметрами; или берет на себя обязательства по соблюдению соответствующих требований при предоставлении услуг. Взамен этого частный сектор получает от государства (потребителей) оплату, размер которой зависит от достигнутых результатов.

На наш взгляд, государственно-частное партнерство – это совокупность среднесрочных или долгосрочных взаимоотношений между государственным и частным сектором по предоставлению общественно-значимых работ и (или) услуг по проектированию, финансированию, строительству, реконструкции, реабилитации; эксплуатации, обслуживанию объектов на условиях соблюдения основных принципов ГЧП.

Сегодня в Казахстане поэтапно внедряется государственно-частное партнерство, постепенно расширяются сферы его применения, начиная с более простых схем до сложных.

Применение более простых схем ГЧП, таких как контракты на управление, лизинговые соглашения, было характерно на этапе становления рыночных отношений в Казахстане в 90 годы прошлого века.

Новым этапом в государственно-частном партнерстве в Казахстане стало развитие концессионных механизмов.

В 2006 году был принят закон «О концессии», заложивший системную основу внедрения института концессии в Казахстане.

Использование данного документа подразумевало реализацию только крупных инфраструктурных проектов, соответственно количество проектов было ограниченным.

Несмотря на небольшое количество, опыт первых пилотных проектов ГЧП показал значительные положительные эффекты. Это привлечение негосударственного финансирования для инвестирования в объекты государственного значения, разделение рисков по реализации проекта между государством и бизнесом, обеспечение экономически эффективного управления путем передачи управленческих функций частному инвестору, привлечение современных, высокоэффективных технологий в развитие инфраструктуры и т.д.

Наличие таких преимуществ послужило катализатором для активного и всестороннего развития ГЧП. Так, за последние 5 лет была проведена большая работа по совершенствованию законодательной и институциональной базы. В 2015 году был принят новый Закон РК «О государственно-частном партнерстве». Усовершенствованная правовая база сняла ряд ограничений по сферам применения ГЧП, расширила состав участников, формы и виды контрактов, а также позволила внедрить возможность частной финансовой инициативы.

Первый Вице-министр национальной экономики Р. Даленов отмечает: «… Ранее проекты ГЧП инициировались только государством, но эти проекты не всегда были интересны бизнесу. Иногда бизнес самостоятельно что-то строил и предлагал государству обеспечить использование объекта с условием последующей его передачи государству. Но законодательство этого не позволяло. Теперь, после изменения законодательства, из 194 проектов ГЧП 119 реализованы по частной финансовой инициативе» [1].

Важность принятого закона отмечают и эксперты. Говоря о дополнительных возможностях, аналитик казахстанского центра ГЧП Н. Мырзагалиева проводит сравнение с законом о концессиях:«В целом можно сказать, что подход Закона о ГЧП нестандартный по сравнению с Законом о концессиях. Если раньше по Закону о концессиях возможно было только строительство или реконструкция объектов, теперь можно перевести на механизм ГЧП функционирующие объекты путем доверительного управления, аренды, сервисного контракта» [2].

В конце 2017 года принят Закон по дальнейшему совершенствованию и упрощению механизмов ГЧП, которым оптимизированы процедуры путем сокращения этапов, предоставления долгосрочной гарантии потребления, разработки типовой документации, регистрации договоров ГЧП, запуска Единой базы проектов ГЧП.

Совершенствование нормативного регулирования ускорило процесс внедрения ГЧП проектов. Так, если в период с 2003 года по 2016 год было заключено 23 договора на сумму 61 млрд. тенге, то только за 2017 год было подписано 160 договоров на общую сумму 146 млрд. тенге.

Согласно данным официального сайта Казахстанского центра ГЧП сегодня в базе зарегистрировано 675 проектов разной степени проработки.

По состоянию на 26 октября 2018 года заключено 443 договора ГЧП по 449 объектам на общую сумму инвестиций 1096,2млрд. тенге[3].

На местном уровне преобладают такие социально значимые направления как образование и здравоохранение. На их долю, соответственно, приходится 343 и 127 проектов по всей республике. Также на местном уровне по линии ГЧП реализуются проекты в сферах энергетики и ЖКХ, физической культуры и спорта, транспорта и логистики и др.

Анализируя уровень развития ГЧП в регионах Казахстана, можно сказать, что лидерами по числу проектов ГЧП сегодня являются Восточно-Казахстанская и Актюбинская области, на долю которых приходится третья часть всех идей, предложенных бизнесу в рамках ГЧП (здесь заключено74 и 73 договора соответственно).

Наименьшее количество проектов в рамках данного механизма в Северо-Казахстанской (заключено 3 договора), Западно-Казахстанской (3), Атырауской (2)и Жамбылской областях.

В остальных областях страны наблюдается средний уровень развития ГЧП (от 7 до 45 заключенных договоров) [4].

Таким образом, развитие ГЧП в регионах происходит неравномерно – где-то в большей, где-то в меньшей степени.

Все это требует дальнейшего развития и совершенствования механизма ГЧП на региональном уровне, как со стороны государственных органов, так и с помощью активного участия представителей бизнес-сообщества.

Президент Республики Казахстан Н.А. Назарбаев подчеркивает важность применения и совершенствования механизма ГЧП. Одним из приоритетных направлений Стратегии «Казахстан-2050» является активное вовлечение бизнес-сообщества к взаимодействию с государством в вопросах решения социально-экономических проблем, в том числе на принципах государственно-частного партнерства.

Кроме того, Н.А. Назарбаев в своём ежегодном Послании народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» заявил о необходимости максимально упростить и ускорить процедуры согласования проектов ГЧП:«… Для привлечения частного капитала нужно использовать все возможные виды и формы ГЧП: доверительное управление госимуществом, сервисные контракты и

другие. При этом следует максимально упростить и ускорить все процедуры согласования, особенно в отношении небольших проектов. ГЧП должно стать основным механизмом развития инфраструктуры, в том числе социальной …»[5].

На сегодняшний день работа в этом направлении ведется. В целях упрощения процедур планирования проектов ГЧП весь процесс сократился с 5 до 3 этапов (экспертиза инвестиционного предложения, проведение конкурса и заключение договора ГЧП). Сроки подготовки проектов государственно-частного партнёрства сократились с 7 до 3 месяцев. Одно из новшеств – внедрение термина «программное ГЧП», это означает, что все процедуры отбора инвестора будут прописаны в упрощённой форме в государственных и правительственных программах без проведения дополнительных экспертиз. Бизнес решает для себя, готов он участвовать в этой программе или нет. Запущена Единая база проектов ГЧП для инвесторов, которая дает возможность тиражировать опыт успешно реализованных проектов по всей республике.

Кроме этого, в стране предусмотрены следующие меры государственной поддержки ГЧП:

1. Поручительство государства по инфраструктурным облигациям;
2. Государственные гарантии по займам, привлекаемым для финансирования проектов ГЧП;
3. Передача исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности, принадлежащие государству;
4. Предоставление натурных грантов в соответствии с законодательством Республики Казахстан;
5. Софинансирование проектов ГЧП;
6. Гарантии потребления государством определенного объема товаров (работ, услуг), производимых в ходе реализации проекта ГЧП.

Несмотря на улучшение условий для реализации проектов ГЧП и наличия положительной динамики, мы считаем, что остается ряд вопросов, требующих дальнейшего решения.

В частности, необходимо провести тщательный анализ законодательства в сфере ГЧП. Учитывая, что концессия является одним из видов ГЧП, предлагаем рассмотреть вопрос об объединении Законов «О концессиях» и «О государственно-частном партнерстве», что упростит подготовку документов, как государственному органу, так и инвесторам.

Согласно Закону Республики Казахстан «О государственно-частном партнерстве» предусмотрено «программное ГЧП», которое отражается в государственных или правительственных программах. Однако, в настоящее время нет механизма его реализации. Предлагаем предусмотреть единый механизм реализации «программного ГЧП» в законодательстве ГЧП.

Также необходимо улучшить взаимодействие Министерства национальной экономики Республики Казахстан с Национальным банком по вопросу залогового обеспечения, чтобы сами многомиллиардные договоры о проектах ГЧП становились ликвидным залоговым имуществом для банков второго уровня.

Принятие эффективных решений в данных направлениях позволит применять механизм ГЧП на самом высоком уровне.

В условиях новой экономической политики применение механизмов ГЧП имеет большие перспективы во всех регионах.

Во-первых, ГЧП позволит значительно «разгрузить» бюджеты всех уровней от капитальных расходов, привлекая частные инвестиции. При этом государство сможет

сконцентрировать средства на реализацию текущих задач, повышение качества услуг, относящихся исключительно к компетенции государства.

Во-вторых, принимаемые меры государственной поддержки и поощрения частных инвестиций, в том числе на принципах ГЧП, будут способствовать поддержанию экономического роста, снижению зависимости экономики страны от сырьевых отраслей за счет активного развития малого и среднего бизнеса, увеличения его в валовом внутреннем продукте до 50% к 2050 году.

В-третьих, использование частным сектором при реализации проектов ГЧП наиболее прогрессивных технических решений, инновационных технологий позволит повысить развитие социально-ориентированных отраслей экономики и производства.

В-четвертых, учитывая, что механизм ГЧП преимущественно реализуется при строительстве объектов социальной и инженерной инфраструктуры, привлечение частного капитала в эти сектора позволит повысить качество и разнообразить услуги этих секторов, способствуя в целом повышению уровня конкурентоспособности страны в мировых рейтингах.

Таким образом, развитие механизма ГЧП имеет большие перспективы в нашей стране. Поэтому руководители всех государственных исполнительных органов должны быть ориентированы на активный поиск и подбор проектов, представляющих интерес для частного бизнеса на принципах ГЧП. При этом и бизнес-сообщество должно понимать перспективы такого сотрудничества и больше проявлять инициативы.

Литература:

1. https://www.inform.kz/ru/v-kazahstane-realizuyut-proekty-gchp-na-summu-okolo-2-trln-tenge_a3163607 - МИА «Казинформ». Выступление первого вице-министра национальной экономики РК Р. Даленова на круглом столе в Сенате Парламента Республики Казахстан.
2. https://newtimes.kz/ekonomika/59273-gchp-segodnya-stanovitsya-modnym-sredi-kazakhstanskikh-biznesmenov-ekspert - Newtimes. Интервью аналитика казахстанского центра ГЧП Н. Мырзагалиевой «ГЧП сегодня становится модным среди казахстанских бизнесменов - эксперт».
3. http://economy.gov.kz/ - Официальный сайт Министерства национальной экономики РК.
4. http://kzppp.kz - Официальный сайт Казахстанского центра государственно-частного партнерства.
5. Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 31 января 2017 г. «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность».

УДК 336.025

ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Руспекова А.Г.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Актуальность проводимого исследования обусловлена, прежде всего, тем, что денежно-кредитная политика занимает одно из основополагающих положений в системе государственного регулирования экономики страны.

От проведения сбалансированной и взвешенной денежно-кредитной политики во многом зависит стабильность экономического роста государства, снижение безработицы до естественного уровня, устойчивость платежного баланса, а также эффективность проводимых в национальной экономике различных структурных преобразований [2].

На сегодняшний день перед казахстанской экономикой стоят большие задачи, заключающиеся в формировании условий для поддержания роста экономики, уменьшения зависимости экономики страны от конъектуры сырьевых рынков и интеграции в мировую экономику.

Для успешного решения ранее перечисленных задач Национальный Банк Республики Казахстан в свою очередь ежегодно разрабатывает основные направления денежно-кредитной политики на среднесрочный период. Данные направления заключаются в установлении целевого уровня инфляции и достижении поставленных целей в среднесрочном периоде [1].

Так, в 2018 году Национальный Банк Республики Казахстан продолжает проведение денежно-кредитной политики в соответствии с основными принципами инфляционного таргетирования. В свою очередь, инфляционное таргетирование представляет собой режим денежно-кредитной политики, ориентированный на установление и достижение целевого показателя инфляции в среднесрочной перспективе [3].

В рамках реализации среднесрочной стратегии, центральный банк Казахстана приступил к постепенному снижению целевых ориентиров по инфляции, что наглядно демонстрирует рисунок 1.

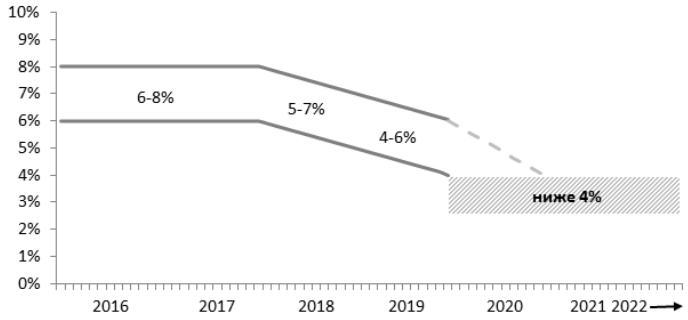


Рисунок 1 Целевые ориентиры по инфляции за 2016-2022 гг.

Постепенное снижение целевых ориентиров по инфляции обусловлено необходимостью поддержания восстановительных процессов в экономике страны, а также возможностью возникновения воспрепятствующих процессов со стороны внешних и внутренних рисков. С этой целью НБРК проводит постоянную оценку рисков, оказывающих влияние на инфляцию, и отслеживает динамику внутренних и внешних факторов при проведении денежно-кредитной политики.

Снижение уровня инфляции в национальной экономике приведет к снижению рисков инвесторов и кредиторов, а также подразумевает достижение ценовой стабильности, что в свою очередь приведет к стимулированию инвестиций и к экономическому росту в долгосрочной перспективе.

Национальный Банк Казахстана реализует денежно-кредитную политику, посредством применения основных инструментов, таких, как: базовая ставка, минимальные резервные требования и операции на открытом рынке[3].

В текущем году Национальным Банком продолжена реализация процентной политики, направленная на регулировании объемов ликвидности и ставок на денежном рынке. При этом ключевым элементом действующей процентной политики является базовая ставка и её коридор. Уровень базовой ставки устанавливается на основе анализа макроэкономических показателей, также учитываются фактический и прогнозируемый инфляционный ориентир. Ниже в таблице 1, приведены показатели базовой ставки за 2018 год.

Таблица 1 Показатели базовой ставки за 2018 год

Дата установления ставки	Размер ставки, %	Коридор базовой ставки, %
16.01.2018	9,75	8,75-10,75
06.03.2018	9,5	8,5-10,5
17.04.2018	9,25	8,25-10,25
05.06.2018	9,00	8,00-10,00
10.07.2018	9,00	8,00-10,00
04.09.2018	9,00	8,00-10,00
16.10.2018	9,25	8,25-10,25

Исходя из данных, представленных в таблице 1, можно сказать, что с начала 2018 год наблюдалось постепенное снижение базовой ставки, являющееся продолжением тенденции последних 3 лет. С 16 октября Национальный Банк Республики Казахстан принял решение повысить базовую ставку на 0,25 процентного пункта до 9,25%. Решение было обусловлено усилением проинфляционных рисков, в том числе через влияние на инфляцию колебаний обменного курса.

Как инструмент денежно-кредитной политики, повышение базовой ставки приводит к росту процентных ставок денежного рынка, позже к удорожанию средств на финансовом рынке, данный процесс, в свою очередь, оказывает воздействие на принятие решений населений и предприятий, касающихся потребления и сбережения. Снижение потребления и увеличение сбережений населения и предприятий окажет воздействие на инфляцию в сторону ее снижения. Также повышение базовой ставки способствует укреплению национальной валюты и соответственно имеет влияние на инфляцию в сторону её понижения.

Национальный Банк Казахстана, как орган осуществляющий государственную денежно-кредитную политику ведет постоянную работу над повышением результативности механизма минимальных резервных требований, как в структуре резервных обязательств и активов, так и в уровне нормативов.

Минимальные резервные требования, устанавливаемые Национальным Банком Республики Казахстан, являются, по своей сути, наиболее действительными инструментами денежно-кредитной политики по изъятию избыточной ликвидности.

На сегодняшний день, нормативы минимальных резервных требований для банков второго уровня Республики Казахстан установлены в следующих размерах:

1) 2,0% для краткосрочных внутренних обязательств банка в национальной валюте;
2) 4,0% для краткосрочных внешних обязательств банка в национальной валюте;
3) 0,0% для долгосрочных внутренних обязательств банка в национальной валюте;
4) 2,0% для долгосрочных внешних обязательств банка в национальной валюте;
5) 2,0% для краткосрочных внутренних обязательств банка в иностранной валюте;
6) 6,0% для краткосрочных внешних обязательств банка в иностранной валюте;
7) 0,0% для долгосрочных внутренних обязательств банка в иностранной валюте;
8) 2,0% для долгосрочных внешних обязательств банка в иностранной валюте.

При этом банкам второго уровня, в отношении которых имеется вступившее в законную силу решение суда о проведении реструктуризации банка, нормативы

минимальных резервных требований утверждены в размере 0,0% для всех обязательств банка.

Операции, проводимые на открытом рынке или операции открытого рынка представляют собой регулярные операции, проводимые по инициативе центрального банка Казахстана, на аукционной основе и предназначены для поддержания объёмов ликвидных средств на уровне в соответствии с базовой ставкой. В настоящие время, данные операции состоят из купли-продажи краткосрочных нот (нота - ценная бумага НБРК, использующаяся в качестве залогового обеспечения), аукциона по покупке ценных бумаг с обратной продажей и аукциона по продаже ценных бумаг с обратной покупкой.

Большая часть избыточной ликвидности исключается краткосрочными нотами, однако абсорбирование банковской ликвидности данным инструментом часто не достигается поставленной цели.

На денежном рынке сохраняется структурный профицит тенговой ликвидности, поэтому центральным банком нашей страны, в целях ограничения возможных инфляционных рисков, были проведены мероприятия по изъятию избыточной ликвидности. Данные мероприятия заключались в размещении краткосрочных нот в объеме 4085133000 штук на общую сумму порядка. 407,8 млрд.тенге.

Таким образом, благодаря реализации Национальным Банком Республики Казахстан, ранее перечисленных мер, в рамках денежно-кредитной политики, направленной на снижении уровня инфляции и соответственно стабилизации экономики страны в целом, годовая инфляция во втором квартале 2018 года сформировалась ближе к середине целевого коридора (5-7%), снизившись до 5,9% в июне с 6,6% в марте, что наглядно демонстрирует рисунок 2.

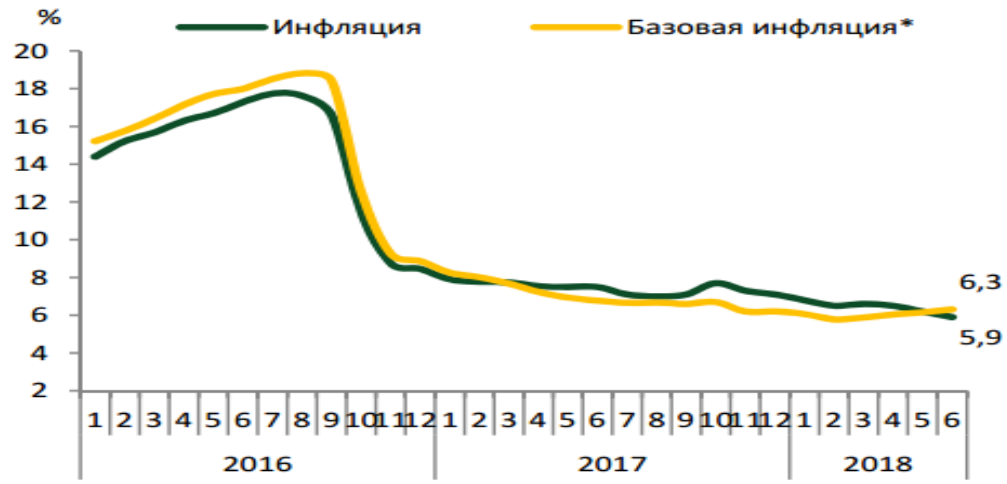


Рисунок 2 Динамика годовой и базовой инфляции за 2016-2018 гг.

Таким образом, исходя из проведенного анализа, можно сделать следующий вывод: являясь одной из составляющих системы государственного регулирования, денежно-кредитная политика играет большую роль в стабилизации экономики и создании предпосылок для дальнейшего экономического роста национальной экономики. При этом на эффективность денежно-кредитной политики влияют ключевые направления, выработанные Национальным Банком Республики Казахстан.

Литература:

1. Андрианов В. Инфляция: основные виды и методы регулирования. //Экономист -2016-№ 6 С.34-42.

2. Геращенко В.В. О денежно-кредитной политике и ходе реструктуризации банковской системы//Деньги и кредит. 2017. - № 6. - С. 5-13.
3. Основные направления денежно-кредитной политики Республики Казахстан на 2018 год./www.nationalbank.kz.

УДК 336.71

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

СамаратоваА.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Современным банкам приходится действовать в условиях сложной и динамической среды и подвергать себя влиянию большого числа дестабилизирующих их деятельность факторов. Надежный и развитый банковский сектор играет чрезвычайно важную роль в стабилизации экономики страны [1].

Под экономической устойчивостью коммерческого банка следует понимать способность коммерческого банка достигать равновесного состояния в существующей экономической среде и удерживать данное состояние в течение относительно длительного периода времени в условиях воздействия изменяющихся внешних и внутренних факторов. Неустойчивый коммерческий банк не возвращается к состоянию равновесия, из которого он по тем или иным причинам вышел, а непрерывно удаляется от него или совершает около него недопустимо большие колебания.

В связи с этим одним их системных требований, предъявляемых к организационным структурам современных банков, является свойство гомеостатичности, т.е. способности вырабатывать автоматические реакции по поддержанию внутреннего равновесия. Это свойство во временном аспекте является производным от стабильности и адаптивности. Применительно к структуре управления эти понятия означают, прежде всего, обеспечение возможности ее непрерывного совершенствования, которое является следствием приобретения новых качеств в результате воздействия на структуру управления дестабилизирующих ее деятельность факторов.

Остановимся более подробно на финансовой составляющей устойчивости коммерческого банка.

Основой финансовой устойчивости банковской системы является финансовая устойчивость отдельных коммерческих банков. Финансовая устойчивость банка – это такое состояние его финансовых ресурсов, при котором банк может успешно развиваться, реализуя свою стратегию и оправдывая ожидания экономических субъектов относительно будущей доходности (прибыльности) его капитала, сохраняя при этом приемлемый для него уровень рисков.

Устойчивость коммерческого банка в отличие от устойчивости других хозяйствующих субъектов имеет отличительные особенности, которые обусловлены спецификой деятельности банка как финансового посредника. Динамично меняющаяся среда функционирования коммерческих банков, новации в области банковского менеджмента обусловили необходимость систематизации признаков финансовой устойчивости банков и выделения доминирующих показателей по каждой группе признаков.

Признаками финансовой устойчивости банка являются [1]:

надежность банка – это способность банка выполнить взятые на себя обязательства перед клиентами, определяемая ликвидностью, кредитоспособностью и платежеспособностью банка. Надежность банка характеризуют показатели пруденциальных нормативов мгновенной, текущей и долгосрочной ликвидности;

финансовая гибкость банка – это способность банка регулировать объем и структуру активных и пассивных операций, а также направления вложения денежных ресурсов согласно изменившимся ожиданиям экономических субъектов под воздействием факторов внешней и внутренней среды функционирования банка. Данный параметр целесообразно использовать для оценки наличия управленческих опционов у банка. Финансовую гибкость банка характеризуют показатели рыночной стоимости банка, рентабельности активов (ROA) и капитала (ROE);

финансовая стабильность банка – это такое состояние банка, при котором он может своевременно погашать свои текущие обязательства и операционные расходы. Она является следствием ликвидности банка, его доходности, эффективного управления рисками и денежными потоками, позволяющими синхронизировать денежные поступления и оплату финансовых обязательств в текущем периоде. Финансовая стабильность банка определяется постоянством оптимальных или приближенных к ним значений показателей. Финансовую стабильность банка характеризуют показатели качества активов, преимущественно качества кредитного портфеля, в виде соотношения сформированного резерва на возможные потери по ссудной и приравненной к ней задолженности и величины кредитного портфеля; качества пассивов в виде положительного денежного потока по вкладам и депозитам; агрессивности кредитной политики в виде устойчивого роста кредитного портфеля; уровня риска.

финансовое равновесие банка – это способность банка обеспечить сбалансированность темпов роста рисковых активов, обязательств и собственного капитала банка, позволяющих достичь компромисс между доходностью, ликвидностью и рискованностью банковских операций. Финансовое равновесие банка характеризуется показателями сбалансированного развития: достаточность собственного капитала, соотношение темпов роста ресурсной и клиентской базы.

Следует отметить, что наличие взаимосвязи и взаимозависимости составляющих финансовой устойчивости банка: рост надежности и финансовой стабильности ведет к повышению рейтинга банка и росту его финансовой гибкости; сохранение финансового равновесия свидетельствует о снижении уровня риска и расширении возможностей банка по привлечению значительных объемов долгосрочных денежных ресурсов, что увеличивает его финансовую гибкость при расширении масштабов деятельности. Финансовая стабильность и финансовое равновесие банка непосредственно связаны между собой, поскольку изменение показателей ликвидности влияет и на изменение значений доходности и рискованности банковских операций. Систематизация признаков финансовой устойчивости позволяет банку повысить свою финансовую устойчивость путем анализа и регулирования показателей, характеризующих его деятельность.

Учет указанных признаков дает возможность нацеливать банковский менеджмент на повышение финансовой устойчивости банка посредством анализа и регулирования показателей, характеризующих его деятельность, что позволит повысить финансовую устойчивость отдельного банка и банковской системы в целом. [2]

Регулирование финансовой устойчивости коммерческого банка, как составная часть управления, в современных условиях должно базироваться на принципах, реализация которых оправдает ожидания акционеров и иных экономических субъектов относительно роста доходности (прибыльности) капитала банка:

– *принцип интеграции* интересов внутренних и внешних стейкхолдеров при разработке и обновлении стратегии развития банка в области управления его финансовой устойчивостью. Акционеров банка интересует рост его рыночной стоимости, который возможен при условии прибыльной деятельности банка. Клиентов банка, его контрагентов, государство интересует способность банка соблюдать взятые им на себя финансовые обязательства. Удовлетворить запросы всех заинтересованных сторон способен финансово устойчивый банк;

– *принцип сбалансированности* направлений деятельности банка. Финансовая устойчивость банка достигается посредством регулирования темпов роста его собственного капитала, обязательств и активов за счет синхронизации активов и пассивов по объему, стоимости и срочности. Размещенные в активы средства должны соответствовать срокам заимствования и стоимости имеющихся и вновь привлеченных банком денежных средств, размеру собственного капитала и его достаточности посредством соблюдения пруденциальных нормативов, установленных НБ РК, что позволяет получить заданную доходность собственного капитала при приемлемом уровне риска и достаточной ликвидности операций;

– *принцип инновационности* в работе банка с экономическими субъектами. Сохранение и укрепление финансовой устойчивости банка достигается посредством качественного выполнения как традиционных банковских операций, так и внедрения новых банковских продуктов для удовлетворения возрастающих запросов клиентов банка. Синергетический эффект этого принципа проявляется в росте клиентской и ресурсной базы банка, что дополнительно обеспечивает укрепление его конкурентоспособности на финансовом рынке;

– *принцип множественности* использования источников финансирования, предполагающий комплексное применение разнообразных источников финансирования на разных направлениях вложения финансовых ресурсов. Направления и величина вложения финансовых ресурсов определяются источниками финансирования. Использование принципа множественности источников финансирования в деятельности банка позволяет, увеличивая объемы активных и пассивных операций банка, повысить доходность собственного капитала банка без снижения его финансовой устойчивости.

Названные принципы способствуют рациональной организации деятельности банка, целью которой является обеспечение ожидаемой экономическими субъектами доходности собственного капитала банка, а ключевым инструментом управления финансовой устойчивостью – собственный капитал банка [3].

Ключевым параметром, определяющим финансовую устойчивость банка, является величина собственного капитала банка, а показателем – прибыльность собственного капитала (ROE) [4]. Данный показатель прямо пропорционален величине и достаточности собственного капитала, что проявляется в сбалансированном росте масштабов деятельности банка, расширении диапазона и размера проводимых банком активных и пассивных операций при соблюдении пруденциальных нормативов, ограничивающих риски банковских операций.

Доходность собственного капитала, отражая, с одной стороны, ожидания экономических субъектов, с другой, характеризуя финансовую устойчивость банка, выступает целевым показателем эффективности его деятельности. Факторная модель регулирования доходности собственного капитала банка и его финансовой устойчивости, основанная на линейных комбинациях показателей финансовой устойчивости банка, позволяет выражать доходность собственного капитала (результативный признак) через взаимосвязанные с ним показатели финансовой устойчивости (факторные признаки) и оценивать вероятность достижения показателей

желаемых значений и их влияние на ожидаемую доходность собственного капитала. С помощью данной факторной модели возможно регулировать финансовую устойчивость, направляя усилия на достижение заданного уровня прибыльности собственного капитала и эффективности совершаемых операций, обеспечивающих высокий уровень финансовой устойчивости банка [5].

В целях совершенствования мониторинга финансовой устойчивости банковской системы целесообразно применять показатель, рассчитываемый как средневзвешенная средняя величина показателей уровня финансовой устойчивости отдельных банков, используя в качестве весов долю собственного капитала отдельного банка в объеме собственного капитала по всей банковской системе. Использование регулятором предложенного показателя позволит расширить информационную базу анализа устойчивости банковской системы и степени ее зависимости от уровня финансовой устойчивости отдельных банков.

Литература:

1. Фетисов Г.Г. Устойчивость банковской системы и методология ее оценки. М., 2014. с. 23.
2. Белых Л.П. Устойчивость коммерческих банков. М., ЮНИТИ, 220 с., 2014 г.
3. Кузнецова Е.С. Повышение эффективности управления финансовой устойчивостью в коммерческих банках. – Сборник научных трудов II всероссийской научно-практической конференции. – Пенза: Приволжский дом знаний, 2016. – 0,2 п.л.
4. Муравьев А.К. Методические подходы к оценке устойчивости коммерческого банка (отечественный и зарубежный опыт) // Научные записки НГУЭУ. – Новосибирск: НГУЭУ, 2017. – Выпуск 1. – с. 33-37.
5. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник / В.К. Сенчагов, А.И. Архипов и др. // под ред. проф. В.К. Сенчагова, А.И. Архипова. – М.: Проспект, 2015. 720 с.

УДК 338.262

БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ – ЗАЛОГ УСПЕХА В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВЕ
(СУЩНОСТЬ, СОДЕРЖАНИЕ И АЛГОРИТМ СОСТАВЛЕНИЯ БИЗНЕС-ПЛАНА)

Сиволап В.Н.
(доктор с.-х. наук, профессор СКГУ им. М. Козыбаева)

Предпринимательство - это творчество, которое неразрывно связано с инновационной деятельностью. Первые шаги в такой деятельности требуют тщательного расчета и умения правильно предвидеть свое будущее. Любые действия необходимо сначала спланировать, затем провести организационные мероприятия по выполнению плановых заданий, мотивировать работников и осуществлять постоянный контроль путем сравнения плановых результатов с фактическими. Важнейшим элементом планирования в рыночной экономике является бизнес-планирование.

Бизнес-план *- это система мер и действий, увязанных во времени и пространстве, согласованных по целям и ресурсам, направленных на успешное получение максимально возможной прибыли путем осуществления предпринимательской деятельности.*

Хорошо разработанный бизнес-план помогает предпринимателю расти, завоёвывать новые рынки, составлять перспективные планы своего развития, конкуренции, производства новых товаров и услуг и выбрать рациональные способы их реализации.

Бизнес-план не является постоянным документом, он систематически обновляется, в него вносятся изменения связанные как с переменами, происходящими внутри фирмы, так и изменения на рынке где действует фирма и в экономике в целом.

Основными функциями бизнес-плана являются:

1. Внутренние функции.

1. Разработка стратегического развития бизнеса и конкретизация отдельных направлений его деятельности.
2. Разработка и осуществление проектов новой продукции или услуг.
3. Оценка собственного внутреннего научного, технического, производственного и коммерческого потенциала, выявление резервов.
4. Подготовка и осуществление мероприятии по внедрению новых технологий и приобретение оборудования.
5. Подбор новых и переобучение собственных рабочих и специалистов.
6. Контроль за финансовыми результатами предпринимательской деятельности.
7. Мероприятия по снижению степени риска в предпринимательской деятельности.
8. Формирование благоприятного имиджа предпринимателя.
9. План мер предупреждающих банкротство и выхода из кризисных ситуаций.
10. Подготовка и проведение собраний акционеров или компаньонов.

2. Внешние функции.

1. Привлечение инвестиций для реализации проектов.
2. Обоснования для включения проектов в государственные программы и получение средств из централизованных источников.
3. Получение банковских кредитов.
4. Обеспечение успешной реализации акции и ценных на фондовом рынке.
5. Организационно-хозяйственное обоснование необходимости создания совместных предприятий с использованием иностранного капитала и других форм совместной деятельности.
6. Разработка и осуществление мероприятий по созданию финансово-промышленных групп.

План является залогом наиболее правильных действий в конкретной ситуации, позволяющих получить максимально возможный результат от использования имеющихся ресурсов, что и приведет к успеху.

В свою очередь, потребность в разработке бизнес-плана возникает когда у предпринимателя *четко сформировалась* ***цель***, основой которой является **предпринимательская идея**. Цель должна выражаться максимально конкретизированными показателями. Например: «Создать птицеводческое хозяйство мощностью 1000 центнеров мяса птицы в год».

Структура и порядок составления бизнес-плана.

Состав бизнес-плана и степень его детализации зависят от будущего проекта и сферы, к которой он относится. Если предполагается наладить производство нового вида какой-либо продукции, (например, производство племенного молодняка свиней), то должен быть разработан весьма подробный план, диктуемый сложностью самого продукта и сложностью рынка этого продукта. Если же речь идет только о розничной продаже какого-либо продукта (например, откормленных свиней), то бизнес-план может быть более простым. Наиболее распространенной структурой бизнес-плана является следующая:

1. Резюме;
2. Информацию о предприятии исполнителе проекта;
3. Характеристика продукта, услуги;

4. Маркетинг план;
5. Производственный план;
6. Организационный план;
7. Инвестиционный план;
8. Финансовый план;
9. Оценка риска и показатели эффективности бизнес плана;
10. Приложение.

Содержание основных разделов бизнес-плана.

Резюме (концепция бизнеса) - это сжатый, быстрочитаемый обзор информации о намечаемом бизнесе и целях, которые ставит перед собой предприниматель, начиная или развивая свою деятельность. Резюме пишется в последнюю очередь после написания всех разделов бизнес плана, а располагается вначале бизнес плана. Резюме должно быть как можно короче, но содержать всю наиболее важную информацию. Оптимальный объем – от 0,3 до 2,0 страниц.

Вводная часть. Вводная часть пишется уже после того, как составлен весь план. Она должна быть краткой (не более 2-3 страниц) и трактоваться как самостоятельный рекламный документ, так как в ней содержатся основные положения всего бизнес-плана. В ней указывается название и адрес предприятия, имена и адреса учредителей, основные положения предлагаемого проекта, его суть и цель, стоимость проекта, потребности в финансах.

Концепция проекта и описание продукта. Необходимо дать четкое определение и описание видов продукции или услуг, которые будут предложены покупателям. При описании основных характеристик продукции делается акцент на тех преимуществах, которые эта продукция несет потенциальным покупателям, а не на технических подробностях. Очень важно подчеркнуть уникальность или отличительные особенности продукции или услуг. Также необходимо подчеркнуть возможность совершенствования данной продукции.

Анализ положения дел в макросреде и отрасли. В этом разделе описываются основные направления и цели деятельности будущего бизнес-проекта. Необходимо оценить сам бизнес и ту отрасль, в которой он будет работать и конкурировать, так как одним из условий для победы в конкурентной борьбе является ситуация на рынке. В бизнес-плане рекомендуется дать анализ текущего состояния дел в отрасли. Стоит также изучить все прогнозы по данной отрасли и в результате ответить на вопрос, на какого потребителя рассчитаны товары или услуги бизнеса.

Производственный план. В этом разделе должны быть описаны все процессы производства товара или услуги. Рассматриваются вопросы, связанные с помещениями, их расположением, оборудованием, персоналом. Если создаваемый бизнес относится к категории производственных, то необходимо полное описание производственного процесса: организация выпуска продукции, осуществление контроля над производственными процессами, контроль основных элементов стоимости продукции. Важнейшей задачей данного раздела является обоснование полного уровня затрат и себестоимости продукции. Раздел должен содержать подразделы:

1. Программа производства и реализации продукции.
2. Производственные мощности.
3. Материально техническое обеспечение.
4. Потребность в персонале и средства на заработную плату.
5. Издержки производства и сбыта продукции.
6. Контроль качества продукции, утилизация отходов.

Организационный план (план менеджмента). В этом разделе указывается форма собственности бизнеса. Приводится организационная структура будущего

бизнеса. Даются сведения о количестве персонала, обучении и подготовке кадров, а также о привлечении консультантов и советников. Анализируются знания и квалификация всей команды в целом. Организационную структуру лучше представить в виде схемы. В этом разделе необходимо разъяснить кадровую политику предприятия, как будет проводиться подбор, подготовка и повышение квалификации работников.

План маркетинга.

Структура и содержание раздела. При разработке плана маркетинга необходимо обеспечить максимальное приспособление деятельности фирмы к требованиям рынка, активное воздействие на рынок и потребителя с помощью всех доступных средств (качество товара, реклама, сервис, цена и т. д.).

Данный раздел состоит из 3х основных подразделов, которые могут быть и самостоятельными разделами бизнес плана:

I. Исследование и анализ рынка сбыта;

II. Стратегия маркетинга;

III. Оценка конкурентов и выбор конкурентной стратегии.

Исследование и анализ рынка сбыта. Анализ рынка включает в себя следующую информацию: местоположение и структура рынка; место предприятия в этой структуре; размеры рынка; направление его прошлого и будущего; направление продукции и ее качество; клиенты и их поведение; что они предпочитают; конкуренты; вопросы сбыта (каналы распространения, методы торговли, цели и т.д.) Чем отличается продукция или услуга данного предприятия от других в этой сфере. За счет чего бизнес может иметь сравнительные преимущества перед конкурентами и что может пройти неудачно в условиях рынка.

Характеристика конкуренции в бизнес-плане. Анализ конкурентов по конкретному товару позволяет дать ответ на следующие вопросы:

-существует ли множество фирм, предлагающих аналогичную продукцию, или конкуренция ведётся с ограниченным числом частников;

- какая часть рынка контролируется ведущими конкурирующими фирмами;

- какая организационная структура характерна для анализируемых конкурентов и как они отличаются от организационной структуры вашей фирмы;

- как быстро меняется область деятельности фирмы, стабильность конкурентов;

- что является основной областью конкуренции (цена, качество, имидж и т.д.).

Объем и динамика сбыта. Необходимо определить постоянный объем сбыта товара. Этот показатель рассчитывается на основании данных о покупках аналогичной продукции потенциальными заказчикам (покупателям) в каждом из основных рыночных сегментов. Следует описать общий размер сбыта в натуральном и стоимостном исчислении. Общий план сбыта должен быть составлен на три последующих года, отдельно по каждому из них.

Тактика продажи. Здесь целесообразно рассмотреть способы, которые будут применяться для продажи и доставки товара с указанием, имеет ли фирма собственные магазины, торговых представителей, дистрибьюторов. Определить объемы розничной и оптовой продажи. Указать основных оптовых покупателей.

Ценовая политика. Рассматривая цену на товары (услуги) необходимо сравнить ее с ценами у основных конкурентов. Следует связать цену, рынок сбыта и результаты прибыли.

Товарная политика. В бизнес-плане отражаются следующие основные направления товарной политики предприятия:

- ассортиментная политика;
- создание новой продукции, (например, продажа супоросных свиноматок);
- стратегия предприятия в области качества (повышение мясности туш);

• рыночная атрибутика товара, (при продаже поросят бесплатно выдавать порцию стартерного корма);

• стратегия организации по сопровождению продукции (консультации по содержанию проданного поголовья).

Реклама. Речь идет о планах показа товара по телевидению, рекламные объявления в газетах, выпуске рекламных щитов и специальной рекламной литературы, проведение выставок, семинаров.

Обслуживание и гарантия. Необходимо указать какие специальные услуги оказывают клиентам по сопровождению продукции, при каких условиях гарантирован возврат денег клиенту.

Инвестиционный план

Цель плана дать расчет какие финансовые средства – свои и заемные, потребуются для реализации проекта. Данный раздел содержит:

1. План реализации проекта.

2. Расчёт потребностей в финансовых ресурсах по проекту.

1. План реализации проекта – это план мероприятий от прединвестиционных исследований до погашения задолженности перед заёмщиками.

2. Расчёт потребности в финансовых ресурсах включает:

а. Общую потребность в инвестициях по проекту, в том числе капитальные затраты и затраты под оборотные средства.

б. Потребность в чистом оборотном капитале, т.е. текущие активы, краткосрочные обязательства.

В разделе также указывается:

а. Источники финансирования проекта - собственные и заёмные средства.

б. Условие предоставления заёмных средств: срок предоставления, периодичность выплат, годовая ставка по проценту, срок погашения.

Финансовый план. Основные показатели финансового плана — это объем продаж, прибыль, оборот капитала, себестоимость. Финансовый план составляется на срок реализации проекта и включает в себя прогноз доходов и расходов, прогноз денежных поступлений и выплат, прогноз баланса на первый год. В данном разделе необходимо предоставить следующие документы:

1. Прогнозный баланс активов и пассивов (для предприятия).

2. Отчёт о прибылях и убытках.

3. Баланс денежных расходов и доходов.

4. Анализ безубыточности.

1. *Прогнозный баланс активов и пассивов* составляется на начало и конец каждого года планируемого периода. В левой части балансовой таблицы размещены активы фирмы, т.е. материально-денежные средства, которыми располагает предприятие и которые «активно» заняты в хозяйственной деятельности. Правая часть баланса – пассивы, они включают различные источники получения необходимых средств.

2. *Отчёт о прибылях и убытках* – показывает, как будет формироваться, и изменяться прибыль. В отличие от баланса, который отражает фиксированную картину финансового равновесия отчёт о прибылях и убытках показывает динамику финансовых операций фирмы, определяет величину чистого дохода.

3. *Баланс денежных расходов и поступлений* позволяет оценить синхронность поступлений и расходования денежных средств, а значит проверить будущую ликвидность – это способность своевременно погашать обязательства перед кредиторами за счёт средств поступающих на расчётный счёт.

На основании данных предыдущих разделов приводится расчёт налогообложения.

4. *Анализ безубыточности* проводится в целях определения объёма продаж, при котором предприятие покрывает свои расходы, не имея прибыли, но и не неся убытков (точка безубыточности или порог рентабельности).

Оценка рисков. Риск – это вероятность недополучения дохода или увеличения расходов в результате уменьшения объемов производства, неудовлетворительных ценовых параметров, снижения качества или потери продукции. Предпринимателю стоит описать все возможные риски и оценить вероятность и тяжесть последствий при их возникновении. Стоит учитывать следующие основные риски: *финансовые, операционные (производственные), экологические, социальные, криминальные, репутационные, маркетинговые.*

Аспекты окружающей среды, социальные аспекты. В этой части бизнес-плана анализируется влияние производства продукции на окружающую среду. Социальные аспекты важны если одной из групп, для которых пишется план, являются государственные органы или законодатели.

Приложения. Часто в качестве подтверждения фактов и выводов, изложенных в бизнес-плане, необходимо приложить документы. Этими документами могут быть копии контрактов, лицензии, копии документов, из которых взяты исходные данные, прайс-листы поставщиков и конкурентов, статистические материалы, данные исследований, как научных, так и маркетинговых и многое другое. Задача приложений — дополнить бизнес-план убедительной информацией.

Апробация и презентация бизнес-плана. Для того, чтобы избежать ошибок при разработке плановых параметров, необходимо бизнес-план передать на экспертизу авторитетным консультантам и экспертам. После этого, с ним знакомят потенциальных инвесторов и непосредственных исполнителей.

УДК 336.6

К ВОПРОСУ ФИНАНСИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК КАЗАХСТАНА

Смольянинова С.Ф., Фоот Ю.В.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные показатели субсидирования отдельных отраслей сельского хозяйства, а также проанализированы возможности финансирования сельхозтоваропроизводителей. Подробно освещены вопросы деятельности оператора государственной поддержки сельского хозяйства – национального холдинга КазАгро.

Ключевые слова: *субсидии, финансирование, микрокредиты, стартап-проекты, льготное налогообложение.*

Агропромышленный комплекс один из важнейших секторов экономики любой страны, основа ее национальной и продовольственной безопасности. В связи с индивидуальными особенностями отрасли, сельское хозяйство отличается неустойчивостью и рискованностью, кроме того, данная сфера имеет ярко выраженный сезонный характер деятельности. Данные факты заставляют инвесторов расценивать инвестирование и кредитование сельского хозяйства как опасное вложение, и как следствие формируют низкую инвестиционную привлекательность аграрных проектов, с низкой доходностью и высоким риском. Следовательно, сельское хозяйство нуждается в государственной финансовой поддержке. За период независимости были

разработаны девять программных документов, на основе которых реализовывалась государственная политика в сфере АПК. В настоящее время существуют следующие виды финансовых мер поддержки: субсидирование, лизинг, страхование, льготное кредитование и налогообложение.

В 2015 году государственная поддержка включала 65 видов субсидий. При этом доля товарно-специфических субсидий составляла 47,3 %, финансовых инструментов – 20,4%. Проведенный анализ эффективности субсидий показал, что товарноспецифические субсидии (на единицу площади, на единицу продукции) прямо не стимулируют СХТП повышать свою эффективность.

Доля сельского хозяйства в структуре банковских займов за 2017 год увеличилась с 5,8% до 5,9%. Тем не менее, уровень сокращения портфеля ссуд в 2017 году меньше, чем это было в 2016 году, за аналогичный период 2016 года портфель сократился на 153,5 млрд тенге и составил 500,1 млрд .тенге.

После двух лет интенсивного сокращения просроченной задолженности по кредитам, казахстанские предприятия в 2016 году вновь вернулись к увеличению просрочек. В 2016 году объем просроченной задолженность по корпоративным займам увеличился на 79 миллиардов тенге при росте ссудного портфеля на 306 миллиардов тенге.

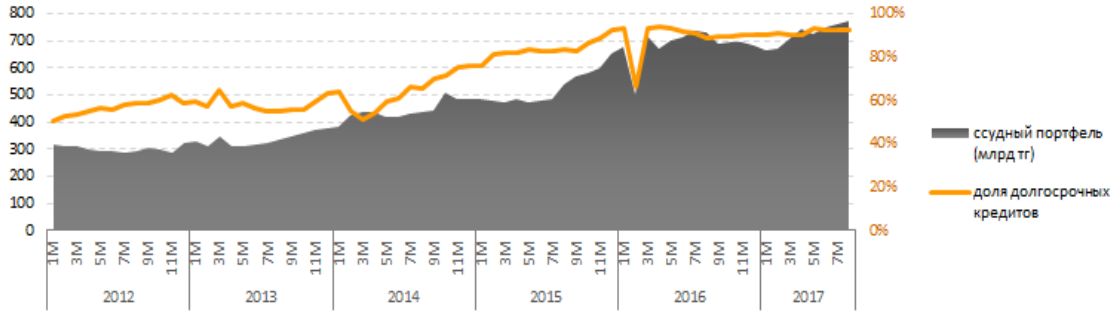


Рисунок 1 Кредиты банков второго уровня сельскому хозяйству

Если говорить о 2017 годе, то сумма просроченной задолженности по кредитам отрасли выросла еще на 7,6 миллиардов тенге и достигла величины 86,6 миллиарда тенге. Напомним, что в 2014-2015 годах размер кредитов, предоставленных юридическим лицам, рос на 420-425 миллиардов тенге в год. При этом объем неработающих займов существенно сокращался - в 2014 году на 737 миллиардов тенге, а в 2015 году на 592 миллиарда тенге.

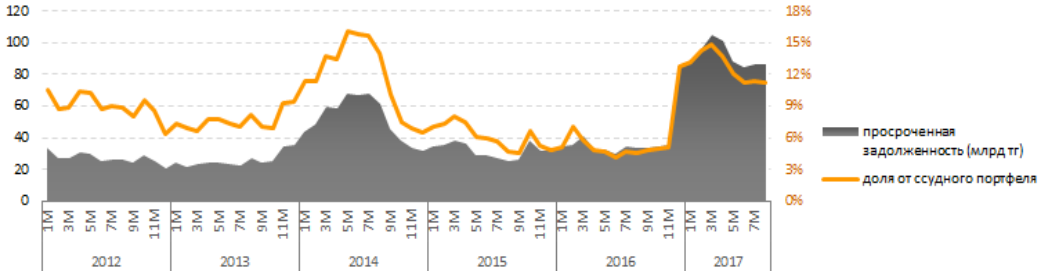


Рисунок 2 Просроченная задолженность по кредитам банкам второго уровня сельскому хозяйству

По итогам прошлого года объем ВВП сельского хозяйства в денежном выражении составил 2,1 трлн тг - что на 8,4% больше, чем за 2015 год. Индекс физического объема производства составил 105,5%, для сравнения в 2015 году - 104,1%.

Поэтому необходимо особое внимание уделить эффективному кредитованию и финансированию данной отрасли.

Уровень поддержки сельхозпроизводителей в Казахстане складывается из таких факторов как влияние на внутренние и внешние цены за счет интервенций на местном рынке и регулирования тарифов на импорт. Широко применяется прямая поддержка производителей сельскохозяйственной продукции посредством субсидий на приобретение семян, химикатов, ставок вознаграждения, предоставления госуслуг в ветеринарии, фитосанитарии, содержание сферы науки и образования и др. В совокупности через различные схемы и механизмы обеспечивается господдержка размером более 1% от ВВП. При этом имеют место и побочные эффекты для потребителей, выражающиеся в росте цен импорта относительно цен местной продукции хотя и при неудовлетворительном качестве последней, потери для бюджета в виде упущенной выгоды от реализации бюджетных стимулов АПК [2].

В 2017 году разработана новая программа развития АПК, которая делает попытку увязать выделенные субсидии с конечным результатом. Однако, как мы полагаем, более продуктивным было бы дать больше свободы рыночным механизмам определения наиболее экономически выгодной специализации по направлениям развития АПК. Тогда государство могло бы сконцентрироваться на инвестициях в сопутствующую инфраструктуру, выделение средств на научные разработки, подготовку востребованных кадров, стимулирование использования новых технологий.

Высокая производительность вместе со снижением относительных цен на сельхозпродукцию на фоне смещения потребления в пользу услуг и товаров ведет к снижению доли сельского хозяйства в развитых экономиках. В Казахстане, учитывая транзитную экономику, наблюдается обратная картина – низкая продуктивность и соответственно относительно высокая доля потребления продуктов питания приводит к завышению внутренних цен в том числе при вмешательстве государства. Это в свою очередь, влияет на уровень поддержки АПК при его низкой отдаче.

В сравнении с другими странами мира, поддержка сельхозпроизводителей в Казахстане как уже отмечалось, выше 1% от ВВП. Данный показатель для ЕС 0,7%, в США и Канаде 0,4%, в Китае и РФ 0,9%.

Рост цен на сельхозпродукцию значительно обгоняет рост цен на другие товары, за последние 10 лет он в среднем на 1,5пп был выше инфляции. С одной стороны, на это влияют внешние цены на агросырье. С другой стороны, это следствие мелкотоварного производства, разбросанного на большой территории с сопутствующей неразвитой сетью центров хранения, переработки и распределения продукции. В результате, существенная доля образования конечной цены продукции зависит от маржи посредников т.е. сами мелкие хозяйства не получают соответствующую выгоду.

В настоящее время в Казахстане действуют 5 режимов льготного налогообложения субъектов АПК и предусмотрены отдельные налоговые льготы для аграрного сектора. Вместе с тем, для стимулирования эффективного использования имеющегося потенциала возникают вопросы налогообложения.

Основным оператором государственной поддержки АПК является национальный холдинг КазАгро. Доля кредитования через КазАгро занимает примерно 45% в общем объеме. Финансирование операций самого холдинга происходит за счет увеличения уставного капитала из средств госбюджета: 77 млрд тенге в 2016 году, в этом году запланированы средства в размере 14 млрд тенге. Также через КазАгро осуществляется кредитование весенне-полевых и уборочных работ в размере 60 млрд тенге ежегодно,

которые погашаются сельхозпроизводителями в конце года. Для агрохолдинга ставка по кредиту установлена в размере 0,01%. Процентные ставки для заемщиков варьируют в зависимости от условий в пределах 2-10% [3].

Деятельность госхолдинга регулярно критикуется и к настоящему времени активы холдинга (1 трлн тенге) равны половине объема сельского хозяйства в структуре экономики (2 трлн тенге). Мы полагаем, что проблема заключается в первую очередь в неэффективной модели самого агросектора, без трансформации которой господдержка сектора будет оставаться неэффективной.

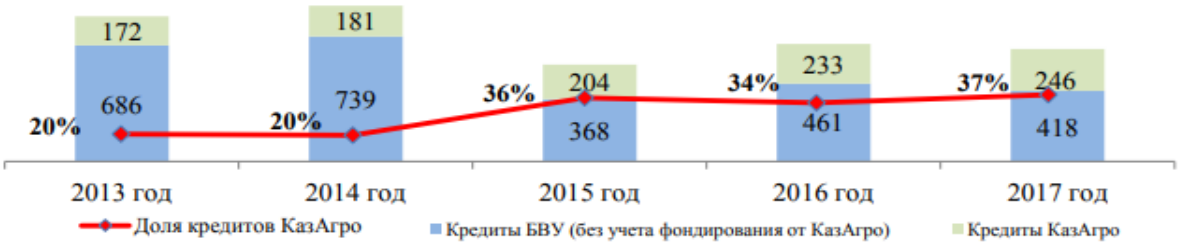


Рисунок 3 Кредитование с\х

В то же время, возникает вопрос оправданности такой огромной структуры, которая в перспективе может стать больше, чем сама курируемая ею отрасль. Отчасти это связанно с тем, что почти половина кредитов сельскому хозяйству приходится на структуры КазАгро. В этой связи можно ожидать возникновения противоречий между выполнением госплана освоения средств и адекватной оценкой коммерческого содержания по выдаваемым займам.

В целях помощи сельскому хозяйству, Президент РК Н. Назарбаев в «Пяти социальных инициативах» поставил задачу по расширению микрокредитования. В частности, поручено в 2018 году выделить дополнительно 20 млрд тг. Результатом решения этой задачи будет общий охват микрокредитованием более 14 тысяч человек.

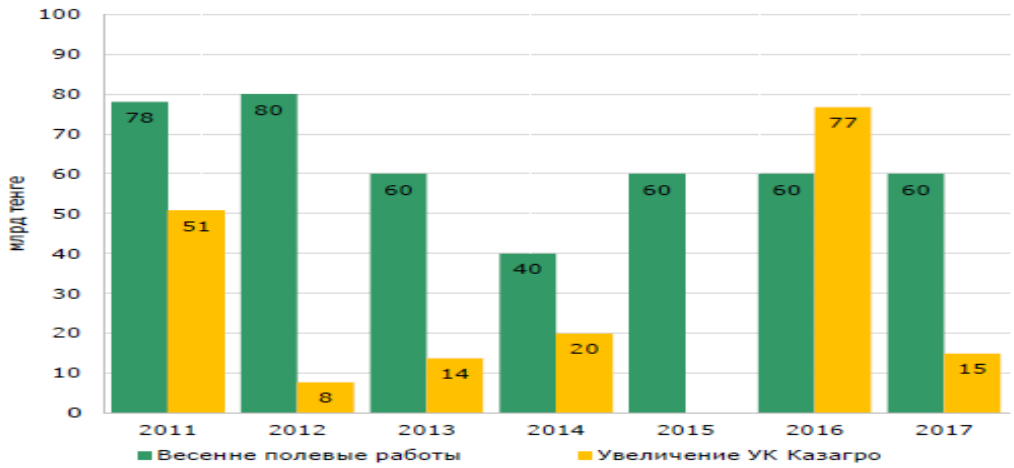


Рисунок 4 Кредитование с\х через КазАгро

Новые условия кредитования: микрокредиты предоставляются на срок до 5 лет, на проекты в отрасли животноводства — до 7 лет. Процентная ставка составляет до 6% годовых. Размер микрокредита составляет до 8 тыс. МРП — в текущем году это порядка 19 млн 240 тыс. тенге. В соответствии с Правилами кредитования не менее

20% от суммы выделяемых средств должны выделяться на финансирование стартап-проектов [1].

Для стимулирования развития сектора предусматривается реализация комплекса мероприятий, в т.ч.:

- пересмотр принципов выделения субсидий и переход на страхование продукции;
- увеличение доступа к кредитным ресурсам субъектов АПК, не имеющих достаточной залоговой базы;
- повышение доли кредитования частными финансовыми организациями в общем объеме кредитования в АПК;
- Для решения проблемы сбыта продукции по справедливым ценам будет внедрен новый финансовый инструмент – аграрная расписка, которая позволит инвесторам/кредиторам финансировать производство сельскохозяйственной продукции за счет продажи урожая до его фактического сбора;
- для стимулирования страхования в сельском хозяйстве часть страховых премий должно быть субсидировано государством.
- в целях оптимизации налогообложения предприятий АПК должен быть проработан вопрос по введению единого аграрного налога.

Литература:

1. Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2013-2020 годы «Агробизнес – 2020», Астана, 2012 г.
2. Официальный сайт Национального банка Республики Казахстан [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://nationalbank.kz/.
3. Официальный сайт Холдинга КазАгро [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.kazagro.kz/.

УДК 338.262

К ВОПРОСУ СТРАТЕГИЧЕСКОГО И ОПЕРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАЦИЕЙ

Тлеубергенов О. Ж.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Проблемы управления экономикой предприятий привлекают большое внимание представителей отечественной экономической науки и менеджеров компаний. Актуальность исследования задач управления экономикой предприятия обусловливается необходимостью улучшения теоретических и методических подходов при принятии управленческих решений, т.к., часто практика показывает, что развитие теории, выдвигает новые проблемы, которые требуют решения на научной основе.

Одной из проблем в поиске направлений совершенствования механизма принятия и реализации управленческих решений в области экономики предприятия, является недостаточно ясно, выражена регламентированная взаимосвязь между данными, которые оценивают уровень эффективности оперативного управления, и реализуемой предприятиями стратегией.

В теоретических проработках оперативного управления предприятиями чаще всего преимущества направлены на оптимизацию таких элементов, как: модели управления капиталом; управление финансовыми потоками; управление затратами

и пр. В стратегическом аспекте преимущественным направлением является поиск корректной в текущей ситуации стратегии ведения бизнеса, при помощи различных инструментов стратегического анализа (метод Портера, GAP-анализ, STEP-анализ и пр.).

При этом небольшое внимание уделяется комплексному анализу стратегического и оперативного уровней управления, элементов их связующих, позволяющих принимать решения о соответствии оперативных показателей текущей стратегии и о возможности и необходимости коррекции текущей стратегии в связи с несоответствием оперативных показателей «заявленному курсу».

Поскольку стратегическое и оперативное управление экономикой - составляющие, решительные для любой системы управления предприятием, имеются объективные основания говорить о создании универсальной идеей и инструментария управления экономикой предприятия. Вместе с тем, ясно, что особенности деятельности данных предприятий создают некоторые требования к стратегическому и оперативному управлению экономикой определенного предприятия. Поиск диалектического взаимодействия этих двух ситуаций и должен привести к появлению комплексной концепции качественного управления предприятием.

С позиции менеджмента как науки, предприятие - это группа людей, деятельность которых намерено, координируется для достижения поставленной цели или целей. Однако формальное управление довольно редко имеет дело с предприятиями, имеющими только одну цель. Многие предприятия имеют, набор взаимосвязанных целей и по этому признаку относится к категории непростых предприятий.

Все предприятия являются не только группами людей, целенаправленными в своей деятельности и имеющими некоторый набор взаимосвязанных целей, они также классифицируются для всех сложных предприятий параметрами: ресурсы; зависимость от внешней среды; горизонтальное разделение труда; вертикальное разделение труда; необходимость управления.

Управление - это процесс планирования, организации, мотивации и контроля для того, чтобы сформулировать и достичь цели организации. К настоящему времени известны четыре основных пути к управлению:

1. Путь с позиций выделения разных школ в управлении (школа научного управления; административного управления; школа человеческих отношений и науки о поведении; а также школа науки управления или количественных методов).
2. Процессный путь, рассматривающий управление как непрерывную серию взаимосвязанных управленческих функций.
3. Системный путь, в котором подчеркивается, что руководители должны рассматривать организацию как совокупность взаимозависимых элементов, таких как люди, структура, проблемы и технологии, которые ориентированы на достижение различных целей в условиях меняющейся внешней среды.
4. Ситуационный путь, концентрирующийся на том, что пригодность различных методов управления определяется текущей ситуацией.

По отношению к средним и крупным предприятиям, наиболее подходящим является системный путь.

Причем системой признается как само предприятие, так и процесс управления им, как «...некая целостность, состоящая из взаимозависимых частей, каждая из которых вносит свой вклад в характеристики целого». И предприятие, и процесс управления являются открытыми системами, то есть системами, характеризующимися взаимодействием с внешней средой. Крупные составляющие сложных систем, таких

как деятельность предприятия, называются подсистемами, которые могут состоять из более мелких подсистем.

Рассматривая деятельность предприятия как процесс преобразования ресурсов в результаты, в качестве подсистем выделяем ресурсы, затраты и результаты. Управляя всей системой деятельности необходимо управлять ее подсистемами, поскольку они все взаимозависимы и неверное функционирование одной подсистемы может повлиять на всю систему в целом. Следовательно, негативно повлиять на степень достижения целей предприятия. Следовательно, в общем виде, управление - это деятельность, направленная на достижение конкретных целей. Термин «управление» шире, чем «менеджмент». Слово «менеджмент» (management) следует истолковать в русском языке не как управление в широком смысле слова, а как руководство, администрирование, организация дела. Процесс управления деятельностью предприятия включает в себя стратегический и оперативный уровни. Цикл стратегического и оперативного управления предприятием представлен на рисунке 1.

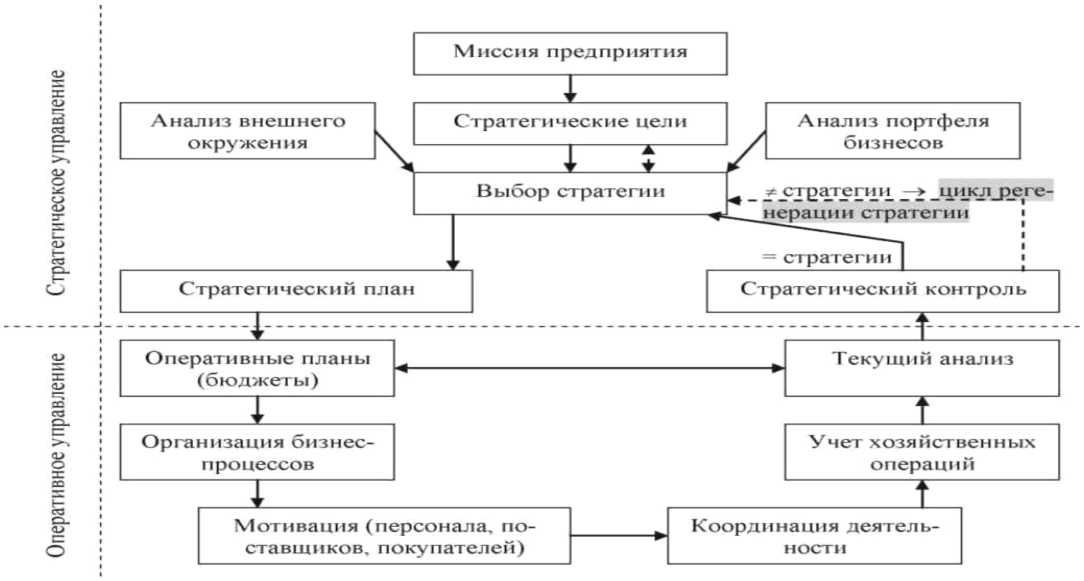


Рисунок 1 Цикл стратегического и оперативного управления

Часто влияние внешних факторов приводит к тому, что результаты деятельности не подходят выбранной стратегии, возникают два варианта действий:

1. Внесение поправок в цикл оперативного управления;
2. если качественное изменение внутренних факторов не приводит к желаемым результатам, то есть внешнее давление играет доминирующую роль, возникает цикл регенерации стратегии.

Стратегическое управление представляет собой деятельность по разработке миссии, важнейших целей организации и способов их достижения, обеспечивающих ее развитие в нестабильной внешней среде путем изменения и самой организации, и ее внешней среды. Стратегическое управление - это постоянный процесс выбора, реализации и контроля целей и стратегий организации.

Результативность стратегического управления зависит от трех стратегических макроустановок организации: на рост, защиту и развитие. В зависимости от среды возможно преимущество той или иной установки. Стратегические макроустановки определяются уровнем результативности функционирования и развития предприятия, который может быть представлен типами «Кризис», «Стабильность», «Рост».

Стратегическое управление включает в себя следующие функции: стратегический анализ, стратегическое прогнозирование, стратегическое планирование, стратегическую организацию, стратегический контроль, а так же мотивирование.

Определенным результатом заканчивается каждая фаза (функция) стратегического управления:

- стратегический анализ среды - конкурентоспособности оценки существующего положения организации;
- прогнозирование - прогнозом ее будущего состояния;
- выбор стратегий, целей и миссии, - запланированной и адаптированной стратегией, стратегическим планом, программой;
- реализация стратегий, контроль и корректирование связаны с разработкой программ, механизмов функционирования, мотивации, финансирования, организационного и инвестиционного проектирования, контроля, регулирования.

Так же в стратегическом управлении можно выделить три основных этапа:

- подготовительный, который служит основой информационного обеспечения выбора и исследований стратегий;
- основной этап - этап исследования стратегии;
- заключительный этап - этап реализации стратегии, поправки и обратной связи.

На каждом этапе реализуются некоторые функции:

-на первом этапе - это стратегический анализ и прогнозирование внешней и внутренней среды предприятия;
- на втором этапе - стратегическое планирование;
- на третьем этапе - стратегическая организация и мотивация, контроль и регулирование.

Наиболее важными содержательными результатами стратегического управления являются:

- подготовка стратегии предприятия;
- определение ее стратегической возможности;
- построение организационной структуры.

Оперативное управление деятельностью предприятия включает ряд определенных функций управления, которые реализуются через некоторые элементы управленческого цикла: прогнозирование, планирование, организацию, координацию, стимулирование выполнения, учет и анализ. Обсудим аналитический обзор подходов к управлению стратегическим процессом на предприятии.

Процесс стратегического управления в большинстве включает в себя следующие этапы: соответствующей им стратегии и процесс выбора целей; а так же процесс реализации стратегии.

Как считает один из известных теоретиков и специалистов в области стратегического управления М. Портер, что имеется три главных подхода к выработке стратегии поведения фирмы на рынке:

- в минимизации издержек производства - лидерство.
- в производстве продукции - специализация
- фиксация определенного сегмента рынка и концентрации усилий фирмы на выбранном рыночном сегменте.

Процесс стратегического управления усложняется по мере усложнения и диверсификации стратегии предприятия. Как правило, крупные предприятия реализуют комплексные стратегии.

Структуризация комплексной стратегии предприятия зависит от сложности самого предприятия, ее размеров, опыта менеджмента, а также направлений деятельности и управленческих функций. Наиболее подробная структура комплексной стратегии представлена в задачах Клейнера Г. Б. и включает: товарно-рыночная стратегия, ресурсно-рыночная стратегия, технологическая стратегия, интеграционная стратегия, финансово-инвестиционная стратегия, кадровая стратегия, культурная стратегия, институциональная стратегия, когнитивная стратегия, имитационная стратегия, эвентуальная стратегия предприятия, стратегия управления, стратегия реструктуризации.

В практике отечественных предприятий стратегии также включают несколько наиболее значимых составляющих. Как правило, это - финансовая стратегия, инновационная стратегия, производственно - технологическая стратегия. Варианты структуризации стратегии предприятия многочисленны. Тем не менее, в их основе содержатся принципы и положения одного из четырех типов эталонных стратегий предприятия.

Изучение теоретических основ стратегического управления предприятием во взаимосвязи с исследованием оперативного уровня управления позволило сделать заключение о необходимости использования принципов концепции контроллинга для усовершенствования менеджмента предприятия.

Литература:

1. Разработка системы стратегического управления предприятием. Смарт, консалтинг. http://www.smartcons.org/likbez/sistema_strategicheskogo_upravlenia/.
2. Стратегическое управление. Организация производства для чайников. http:// dolche-vitakrs.ru/index.php/upravlenie-personalom/menedzheru/6807-strategicheskoe-upravlenie.

УДК 336.71

К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА КОМПАНИИ

Тлеубергенов Ж.Ж
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В настоящее время человеческим ресурсам уделяется все большее внимание. Если ранее служба персонала была представлена отделом кадров, основными функциями которого являлись учет персонала, контроль за соблюдением трудового законодательства и документооборот, то в настоящее время кадровая работа направлена на формирование работоспособного и эффективно функционирующего персонала.

Для достижения этой цели могут использоваться различные методы и процедуры, специфические для разных этапов развития организации. Но практически ни одно направление кадровой работы в той или иной мере не может обойтись без оценки кадров. Процедуры оценки персонала являются базовыми для многих конкретных аспектов кадровой работы. В частности: при приеме на работу - необходимо оценить степень готовности кандидата к работе в должности, определить наличие или отсутствие у него необходимых для успешной работы качеств; при продвижении - необходимо оценить, насколько он подготовлен к выполнению новых функций; при подготовке обучения - необходимо оценить уровень профессиональной компетенции,

выявить перечень знаний, навыков, которыми необходимо овладеть; при разработке системы оплаты труда - необходимо оценить работника, чтобы определить размер премий и компенсаций; при сокращении или увольнении - необходимо оценить перспективы и дать увольняемому сотруднику ориентиры и рекомендации, где он мог бы быть более успешным, возможно, помочь подобрать ему программу переобучения и т.д.

Несмотря на то, что оценка персонала есть неотъемлемый элемент функционирования организации, в отечественной практике официально определена только аттестация, причем, ни методически, ни теоретически она достаточно не развита, и требует более глубокого изучения. Мы разработали свой подход к пониманию оценки персонала, проводимой в организации. Мы рассматриваем оценку персонала с позиции основных кадровых ситуаций, в которых она необходима. Данный подход, на наш взгляд, позволяет выстроить единую систему оценки персонала, которая поможет лучше организовать и провести оценку персонала лицам, ответственным за ее осуществление. Кроме того, нам представляется необходимым подробнее остановиться на проблеме объективности результатов оценки, которая является особенно актуальной на сегодняшний день.

Оценка персонала является неотъемлемым элементом функционирования организации. Она пронизывает всю систему управления персоналом - подбор, отбор и расстановку кадров, профессиональное развитие персонала (подготовку кадрового резерва, развитие карьеры, обучение), мотивацию деятельности. Оценка персонала необходима при реорганизации, она позволяет выявить, насколько каждый сотрудник способен приспособиться к новым условиям работы, отобрать наиболее подходящих кандидатов и именно их оставить в новой организации. Оценка нужна для принятия обоснованного решения о сокращении и увольнении работника. Таким образом, оценка персонала пронизывает всю систему кадровой работы.

Выделяют три основные кадровые ситуации, в которых необходима оценка персонала, и назвали данные ситуации ключевыми, поскольку они подобраны с точки зрения охвата карьерного цикла работника в организации. К ключевым кадровым ситуациям мы отнесли:

1. Оценка не работающего в организации кандидата, претендующего на вакантную должность (С1).
2. Текущая периодическая оценка работника (С2).
3. Оценка сотрудника организации, претендующего на вакантную должность (горизонтальное или вертикальное передвижение работника) (С3).

Любой человек - будущий работник (кандидат на вакантную должность) когда-то впервые приходит в организацию. На данном этапе он в первый раз сталкивается с необходимостью оценки (С1). Если кандидат соответствует требованиям вакантной должности и оказывается лучшим среди прочих претендентов, его принимают в организацию, и он становится ее сотрудником. Таким образом, первым (начальным) этапом карьерного цикла сотрудника в организации является его начало работы в данной организации.

Проработав какое-то время, новый сотрудник сталкивается с другим видом оценки - текущей периодической оценкой его деятельности (С2). По ее результатам выясняется, как он справляется со своей работой, все ли у него получается. Если в результате текущей оценки выясняется, что сотрудник удовлетворительно справляется с порученной работой, соответствует требованиям должности, он продолжает работу в прежней должности. Если результаты текущей оценки не удовлетворительны, необходимо выяснить, с чем конкретно у сотрудника возникают трудности, в чем их причина, и что можно порекомендовать для исправления такого положения. Если

работник по каким-либо причинам не смог исправить выявленные недостатки, его следует перевести на другую должность («перемещение по горизонтали» или понижение в должности) или, в крайнем случае, уволить. В результате текущей оценки могут быть также определены перспективные работники, которые хорошо справляются со своими обязанностями, но кроме этого имеют потенциал для работы на другой, более сложной, ответственной должности. Таким образом, кандидат зачисляется в кадровый резерв (на повышение в должности).

Наличие в организации кадрового резерва необходимо, так как на практике бывает довольно редко, когда работник полностью подходит для появившейся в организации вакантной должности. Чаще у работника обнаруживается недостаток опыта, определенных знаний, профессиональных умений и навыков. Данные пробелы можно подкорректировать и исправить в результате правильно организованной работы кадрового резерва. Когда работник зачислен в резерв и знает, что у него есть шанс на повышение, он имеет дополнительное стимулирование, чтобы лучше работать и восполнять свои пробелы в знаниях и практике. В идеальной модели функционирования организации каждый работник должен соответствовать своей должности и справляться со своими обязанностями. Таким образом, текущая периодическая оценка деятельности работника необходима для того, чтобы определить, насколько оправдано дальнейшее использование работника в данной должности.

Третья кадровая ситуация, в которой необходимо проведение оценки персонала – оценка сотрудника организации, претендующего на другую должность (С3). Это может быть либо повышение в должности, либо горизонтальное передвижение. Случается, что внутри организации нет нужного претендента на вакантную должность, тогда необходимо искать кандидата за ее пределами. В этом случае мы снова возвращаемся к первой ключевой кадровой ситуации - оценки на вакантную должность кандидата, ранее не работающего в организации.

Таким образом, все выделенные нами ключевые кадровые ситуации увязаны в некий карьерный цикл существования работника в организации: его прием на определенную должность, работа в ней, перемещение, работа в новой должности, дальнейшее перемещение и т.д.

Литература:

1. Базарова Т.Ю. Управление персоналом: – М: ЮНИТИ, 2015. – 525.
2. Бердалиев К.Б. Менеджмент. Учеб. для вузов. -Алматы: Экономика, 2014.-238 с.

УДК 947. 1/9

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ СОТРУДНИЧЕСТВА КАЗАХСТАНА И РОССИИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Тулегенов Т.Б.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Как известно, в декабре 1991 года прекратил свое существование СССР. На его большой территории образовались новые независимые государства, которые стали проводить самостоятельную внешнюю политику, развивая контакты друг с другом, на новом уровне. Так, например, 22 октября 1992 года были установлены дипломатические отношения между Республикой Казахстан и Российской Федерацией.

Кроме этого, в системе внешнеполитических приоритетов современного Казахстана Россия занимает особое место ведущего стратегического партнера. Подтверждением этому являются слова Президента Казахстана Н.А. Назарбаева: «Разумеется, в отношениях Казахстана с Россией бывают и проблемы, и они не всегда просты. И в этом нет ничего необычного. Подобное происходит во взаимоотношениях между любыми государствами. Но я уверен, что они преодолимы и всегда будут преодолеваться, поскольку оба государства стремятся не к противоборству, а к сотрудничеству. Взаимное доверие отвечает интересам наших народов и государств» [1].

Казахстан с Россией проводят конструктивное сотрудничество по многим важным направлениям. В целом традиционные интересы Казахстана в отношении России базируются на четырех факторах, имеющих долговременный характер и определяемых такими вечными категориями, как география и история.

Во-первых, поддержание партнерских отношений с Россией необходимо в силу внутриконтинентального расположения Казахстана, для которого выход на мировые рынки является жизненно важным для экономического развития. Россия в этом отношении занимает стратегически важное положение, являясь государством, по территории которого проходят жизненно важные для нас транспортно-коммуникационные артерии.

Во-вторых, Россия является одним из важных субъектов международной системы, имея значительный политический вес и сравнительно большие военно-технические возможности. Российский фактор во многом определяет внешнеполитическую ситуацию вокруг Казахстана, как на региональном, так и на международном уровне.

В-третьих, Россия является важнейшим экономическим партнером РК. Она не только импортирует различную продукцию и технологии в Казахстан, но и является рынком сбыта казахстанской продукции. Около 70% казахстанского производственного потенциала задействовано на экономику России.

В-четвертых, оба государства объединяет историческая общность, духовные и культурные связи. На территории России находится казахская диаспора, насчитывающая 740 тыс. человек. В Казахстане русские являются второй по численности этнической группой, составляя около 30 процентов населения страны.

В нашей статье мы рассмотрим такие направление внешней политики Казахстана, которые остаются одними из приоритетных и стратегических. В целом, на современном этапе в российско-казахстанских отношениях обозначаются следующие наиболее приоритетные и перспективные направления сотрудничества:

-Взаимная торговля.

-Взаимодействие в нефтегазовой и энергетической сфере.

-Сотрудничество в сфере транспорта и коммуникаций.

Интересам обеих стран отвечает увеличение взаимной торговли. Российская Федерация традиционно занимает первое место среди основных торговых партнеров Казахстана, как по экспорту, так и по импорту. Из 89 регионов Российской Федерации 72 имеют торгово-экономические связи с Республикой Казахстан. В целом на 16 регионов РФ из 72 приходится 80% внешнего товарооборота России с Казахстаном. Высокая активность указанных 16 регионов обусловлена более развитой структурой их промышленного производства с преобладанием топливно-сырьевой, нефтехимической и машиностроительной специализаций. Важное место в российско-казахстанских связях занимает приграничное сотрудничество, на долю которого приходится 71,5% от общего товарооборота. Наиболее активно развивают торгово-экономические связи с приграничными регионами Казахстана Омская, Оренбургская, Астраханская, Челябинская, Новосибирская области и Алтайский край. Из областей России вывозится

готовый прокат черных металлов, трубы стальные, нефтепродукты, электродвигатели, автомобили, лесоматериалы, уголь, обувь, ткани и другие товары. В экспорте многих приграничных субъектов Федерации значительный объем приходится на продукцию нефтехимической промышленности (Волгоградская, Омская, Самарская области, Алтайский край - более 70%). В российско-казахстанской приграничной зоне действует более 300 совместных предприятий, среди которых такие крупные межгосударственные объединения, как "Казросхром", "Коксохим", автомобильный комплекс на базе УралАза и Кустанайского дизельного завода. Особенностью транспортно-географических межрегиональных связей регионов России с Казахстаном является направленность взаимных грузопотоков главным образом с Уралом, Западной и Восточной Сибирью, а также с Москвой и Московской областью. Существенное распространение в торговле с Казахстаном получили бартерные операции (57%). Так, Орский мясоконсервный комбинат отправляет в Казахстан в основном продукцию своего производства и получает взамен сырье для производства этой продукции - живой скот и мясо. АО "Носта" получает из Казахстана каменный уголь и поставляет металлопрокат. Товарооборот между Казахстаном и Россией за последние три года составил по данным Комитета по статистике Министерства национальной экономики Казахстана:

В 2015 году - 15,1 млрд. долл., в том числе экспорт РК составил 4,5 млрд.долл., импорт – 10,5 млрд.долл.;

В 2016 году - 12,6 млрд. долл., сократившись за год на 16%, в том числе экспорт РК составил 3,5 млрд. долл. (-23%), импорт РК – 9,1 млрд.долл. (-13%).

В 2017 году зафиксирован существенный рост показателей взаимной торговли между Казахстаном и Россией: товарооборот составил 16 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с 2016 годом на 25,6%. Вырос как экспорт Казахстана, составивший 4,5 млрд. долл. (+31,1%), так и импорт – 11,5 млрд.долл. (+23,5%). За 2017 год доля России во внешнеторговом обороте Казахстана составила 20,6%.

В целом перед Казахстаном во взаимной торговле с Россией стоит ряд перспективных задач, решение которых будет определенным образом влиять на общую экономическую ситуацию в стране.

Одним из перспективных направлений отношений между двумя странами является сотрудничество в нефтегазовой и энергетической сфере. Структура казахстанского экспорта нефти по странам в 2001 году характеризуется снижением доли поставок в страны СНГ (17%) и расширением географии экспорта нефти в страны дальнего зарубежья (83%) Казахстан более чем на 50% зависит от России в отношении поставок сырой нефти на свои НПЗ. Шымкент и Павлодар получают западносибирскую нефть по трубопроводу из Омска. Павлодарский НПЗ на 100% зависит от западносибирской нефти. Шымкент обычно работает на 75% на западносибирском и на 25% на сырье Кумкольского месторождения. Сегодня зависимость от западносибирской нефти Шымкентского "Оргсинтеза" снижена наполовину за счет использования актюбинской нефти, транспортируемой железнодорожным транспортом с запада Казахстана. Из-за снижения добычи нефти на западносибирских месторождениях, непрохождения проплат и взаимной задолженности вопрос обеспечения нефтью Павлодарского и Шымкентского НПЗ не раз приобретал критический характер, а коэффициент использования мощностей этих предприятий часто опускался ниже 0,5 [2]. В Караганде 2 апреля 2018 г. представили проект строительства малотоннажного нефтеперерабатывающего завода в посёлке Атасу Жанааркинского района, а также сети АЗС. Его общая стоимость составляет свыше 300 млрд тенге. О готовности профинансировать этот проект заявил сингапурский инвестор. «Мы приводим в Казахстан прямой нефтяной кластер. Месторождение

«Новонежинское» находится в Костанайской области. В посёлке Атасу будет построен малотоннажный НПЗ, способный перерабатывать до 1 млн тонн нефти в год. Также запланировано строительство сети АЗС «Юрта» и объектов придорожного сервиса», - рассказал на пресс-конференции председатель правления группы компаний «Абылайхан» Амир Исмагулов [3]. Данное событие получило положительную оценку у жителей нашей страны, но мы не можем сказать на данный момент, как оно отразится на сотрудничестве с Россией.

В нефтегазовой отрасли сотрудничество развивается также по линии совместной разработки казахстанских месторождений. Россия в проектах по недропользованию на территории Республики Казахстан. Российские инвестиции в минерально-сырьевом комплексе (МСК) Казахстана составили в 2000 году 32,2 млн. долларов, в том числе в разведку углеводородного сырья (УВС) 3,5 млн. долларов, в добычу твердых полезных ископаемых (ТПИ) - 28,7 млн. долларов. Большую заинтересованность по отношению к Казахстану выражает крупная нефтяная российская компания "ЮКОС", которая получила участок для разработок в Северо-Казахстанской области. В целом сотрудничество Казахстана и России в топливно-энергетической сфере имеет заметные перспективы.Весьма перспективным является проект передачи постоянного тока Экибастуз - Тамбов напряжением 1500 кВ. Этот проект открывает возможность транспорта электроэнергии сибирских электростанций и Экибастузского ТЭКа в центральные районы России и в страны Европы [4].

Сотрудничество в сфере транспорта и коммуникаций также одна из наиболее перспективных областей развития двусторонних отношений между Казахстаном и Россией. Оба государства в контексте развития транспортного сотрудничества имеют друг для друга стратегическое значение, поскольку помимо широкой национальной транспортной сети занимают определяющее географического положение.Казахстан и Россия тесно связаны транспортными коммуникациями. В этой связи Казахстан чувствительно реагирует на какие-либо изменения по тарифам по грузовым перевозкам по территории России. Один из ключевых здесь вопросов транспортировка нефти и газа через территорию России.В целом транспортировка каспийской нефти и в целом нефти- это одна из важнейших сторон российско-казахстанского сотрудничества. Прежде всего это увеличение пропускной способности нефтепровода Атырау-Самара до 15 миллионов тонн нефти в год. Ввод в эксплуатацию КТК обеспечивает экспорт казахстанской нефти на долгосрочную перспективу. Совместными усилиями Казахстана и России введен в строй Каспийский Трубопроводный Консорциум (КТК). Общая протяженность трубопровода составляет 1580 км, первоначальная пропускная способность 28 млн. тонн/год. При этом для достижения максимальной пропускной способности - 67 млн. тонн нефти в год (из них 45 млн. тонн - для казахстанских нефтепроизводителей), следует лишь увеличивать возможности насосных станций, что планируется провести в четыре этапа. Идет строительство трубопровода до Атырау, который соединит Карачаганак с КТК и позволит первоначально перекачивать до 7 млн. тонн нефти, а в будущем - до 11 млн. тонн. Крепнет взаимодействие в области совместного использования и охраны трансграничных водных объектов. В октябре 2015 года в рамках государственного визита Владимира Путина в Астану был одобрен Протокол к межправительственному Соглашению России и Казахстана о разграничении дна северной части Каспийского моря, а в октябре 2016 года подписано Соглашение между правительствами РФ и РК по сохранению экосистемы бассейна трансграничной реки Урал. 12 августа 2108 г. был проведен Пятый саммит Прикаспийских государств, в котором участвовали президент Казахстана Нурсултан Назарбаев, президент Азербайджана Ильхам Алиев, президент Ирана Хасан Роухани, президент России Владимир Путин и президент Туркменистана Гурбангулы

Бердымухамедов. На саммите в Актау главы пяти государств обсуждили вопросы правового статуса Каспийского моря, сотрудничества на Каспии в сфере экономики, транспорта, экологии и безопасности. В ходе саммита была принята Конвенция о правовом статусе Каспийского моря, работа над которой велась более 20 лет. В проекте Конвенции учтены вопросы разграничения морской акватории, национальных донных секторов, военного сотрудничества и совместной хозяйственно-экономической деятельности, связанной с освоением биологических ресурсов, дна и недр, охраны окружающей среды и судоходства. Проблема разделения Каспийского моря обсуждается с 1992 года. После развала СССР и приобретения независимости республиками, которые прежде входили в его состав, перед Казахстаном, Россией, Азербайджаном, Туркменистаном и Ираном встал вопрос об определении правового статуса самого крупного в мире закрытого водоема, богатого месторождениями нефти и газа, экосистема которого включает около двух тысяч морских животных и более 700 видов растений.

Трансконтинентальный транзит. В целом транзитные потоки в направлениях Юго-Восточная и Восточная Азия - Европа оцениваются примерно в 330-400 млрд. долларов. При этом до 20% этих потоков могут проходить через территорию России и Казахстана. Учитывая в целом размер товарооборота, железные дороги Евразийского континента и главным образом Казахстана и России имеют реальный потенциал для частичной переориентации трансконтинентального грузопотока с морских на железнодорожные маршруты. Для Казахстана в этом направлении деятельности имеет первостепенное значение развитие перевозок по Северному коридору Трансазиатской железнодорожной магистрали по маршруту "Китай-Казахстан-Россия-Беларусь-Польша-Германия". В настоящее время Казахстан совместно с Россией ведет активную работу по формированию этого наземного транспортного коридора сообщением "Европа - Азия" и обратно.[5] Поддерживаются совместные проекты по наращиванию транспортно-логистического потенциала. В настоящее время в рамках ЕАЭС готовится к утверждению программа по основным направлениям скоординированной и согласованной транспортной политики, нацеленная на поэтапную либерализацию, формирование единого транспортного пространства и общего рынка логистических услуг. Это станет важнейшим этапом в транспортной интеграции государств – членов ЕАЭС.Россия и Казахстан имеют достаточное количество провозных емкостей на авиационном рынке. Между нашими странами выполняется 152 регулярных рейса в неделю по 29 направлениям. Ведется целенаправленная работа по расширению числа операторов, количества рейсов, а также по формированию новых транспортных коридоров.

В ближайшее время ожидается важное событие, а именно Форум межрегионального сотрудничества Казахстана и России, местом проведения был выбран город Петропавловск. Петропавловск — центр Северо-Казахстанской области, находится недалеко от казахстанско-российской границы. Тема форума – "Новые подходы и тенденции развития туризма в Казахстане и России". Власти государств придают особое значение развитию туризма, в Казахстане отрасль обладает огромным потенциалом для развития, в том числе и в Петропавловске, который не случайно выбран местом проведения форума. В предверии форума Петропавловск ожидают глобальные преображения. Например, местом проведения пленарного заседания определен строящийся Дворец школьников, строительство которого стало прямой инициативой президента. Дворец будет уникальным в своем роде, здесь будут сосредоточены новейшие достижения в IT-технологиях. Дворец будет местом, куда будут тянуться дети. Также по улице Жамбыла было снесено порядка 500 домов, это были частные дома 50-60-х годов постройки, без удобств, и на этом месте будут

построены дома на 2500 квартир, а также школа и ряд офисных помещений. Дворец спорта и теннисный центр здесь уже возведены. Особое внимание уделяется транспортной инфраструктуре. С прошлого года благодаря поддержке правительства часть улиц города уже привели в должное состояние. Но в городе только 50% дорог имеют асфальт, поэтому работа при условии финансовой поддержки правительства будет продолжена, чтобы привести в порядок не только центральные, но и второстепенные дороги [6].

Таким образом, двусторонние взаимоотношения России и Казахстана весьма обширны и разнообразны. Сегодня перед дружественными государствами стоят общие задачи – диверсификация экономики, внедрение инновационных технологий, привлечение иностранных инвестиций, эффективное использование географического положения, а также построение сильного интеграционного объединения. Поэтому, подводя итог, мы можем с полным основанием быть оптимистами: российско-казахстанские отношения ждет хорошее будущее.

Литература:

1. Из выступления Президента РК Н.А. Назарбаева 16 декабря 1995 года / Казахстанско-российские отношения 1991-1995 годы. Сборник документов и материалов. Подготовлено Посольством РК в РФ. Алматы-Москва, 1995. – 384 с.
2. Мансуров Т.А. Казахстанско-Российские отношения. 1991-2000 годы. Сборник документов и материалов / пред. ред. совета Т. А. Мансуров; Посольство РК в РФ - Астана-Москва: ИПЦ Русский Раритет, 2001. - 573 с.
3. Источник https://www.inform.kz/ru/malyy-npz-planiruyut-postroit-v-karagandinskoy-oblasti_a3206239
4. Лоскутова И. Н. Пути углубления энергетического сотрудничества между Казахстаном и Россией // Молодой ученый. – 2011. – №8. Т.1. – 54 с.
5. Исингарин Н. Железнодорожному транспорту нужны инвестиции //InvestKazakhstan. - № 2.
6. Источник https://ru.sputniknews.kz/regions/20180302/4783321/petropavlovsk-forum-sotrudnichestvo-kazakhstan-russia-podgotovka.html.

УДК 338.465691.33

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК КЛЮЧЕВОЙ АСПЕКТ МОДЕРНИЗАЦИИ СФЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ

Туралин А.З., Жунусова А.Е.
(СКГУ им. М.Козыбаева)

В Послании Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Новые возможности развития в условиях Четвертой промышленной революции» сделан акцент на цифровизацию процессов оказания услуг в различных сферах [1].

Главой государства акцентируется внимание на интеграции информационных систем государственных органов, что позволит перейти от оказания отдельных государственных услуг к комплексным по принципу «одного заявления». Также согласно Посланию государственные органы должны будут применять современные цифровые технологии для учета замечаний и предложений граждан в режиме реального времени и оперативного реагирования. При этом, указывается важность цифровизации процессов в государственных органах, включая их взаимодействие с населением и бизнесом.

Таким образом, Послание демонстрирует нам то, что вопрос цифровизации государственных услуг в Казахстане является актуальным, так как нашей стране надо соответствовать новому времени в условиях Четвертой промышленной революции.

В соответствии с Законом РК «О государственных услугах» государственная услуга – одна из форм реализации отдельных государственных функций, осуществляемых в индивидуальном порядке по обращению услугополучателей и направленных на реализацию их прав, свобод и законных интересов, предоставление им соответствующих материальных или нематериальных благ [2].

В динамично развивающемся мире правительства ведущих стран привержены созданию потенциала для развития цифровой экономики, проведения исследований и внедрению новых технологий. Для этого ими не только совершенствуется законодательство, но также создается и развивается цифровая инфраструктура и передовая база знаний и навыков.

Опыт развития этих стран показывает, что качественному развитию цифрового сегмента предшествоваламноголетняя история: от создания вычислительной техники и развития Всемирной паутины до формирования искусственного интеллекта.

Практика развития цифровых услуг в таких странах, как Великобритания, Сингапур, США, Республика Корея, свидетельствует, что:

– развивая цифровые услуги все страны делают акцент на человеческий капитал;

– Великобритания в развитии цифровых услуг делает упор на науку о данных (datascience);

– Сингапур широко использует возможности, которые дает государственно-частное партнерство, тем самым, привлекая инвестиции в развитие электронного правительства и цифровых услуг;

– США рассматривают разработки новых услуг, в том числе цифровых, как стартап проекты;

– Корея создает консолидированную систему, которая предоставляет информацию и услуги, интегрируя в процесс государственные органы, домены и географические юрисдикции.

13сентября 2017 года в Республике Казахстан была презентована новая Программа «Цифровой Казахстан», которая состоит из пяти основных направлений:

– цифровизация отраслей экономики (преобразование традиционных отраслей экономики Республики Казахстан с использованием прорывных технологий и возможностей, которые повысят производительность труда и приведут к росту капитализации).

– переход на цифровое государство (преобразование функций государства как инфраструктуры предоставления услуг населению и бизнесу, предвосхищая его потребности).

– реализация цифрового Шелкового пути (развитие высокоскоростной и защищенной инфраструктуры передачи, хранения и обработки данных).

– развитие человеческого капитала (преобразований, охватывающее создание так называемого креативного общества для обеспечения перехода к новым реалиям - экономике знаний).

– создание инновационной экосистемы (создание условий для развития технологического предпринимательства и инноваций с устойчивыми горизонтальными связями между бизнесом, научной сферой и государством).

Одним из целевых индикаторов Программы к 2022 году рассматривается повышение уровня удовлетворенности населения качеством самостоятельно полученных услуг в электронной форме – не менее 84%. Ключевым мероприятием

будет являться реализация принципа "Digitalbydefault", предусматривающего планирование и последующее оказание государственных услуг исключительно в электронной форме, с расширением возможности самообслуживания [3].

Как видим, цифровизация государственных услуг рассматривается, как один из приоритетов развития государства.

Одним из видов государственных услуг, оказываемых территориальными департаментами по контролю в сфере образования Комитета по контролю в сфере образования и науки Министерства образования и науки Республики Казахстан, является апостилирование документов об образовании. Необходимость данной процедуры обусловлена развитием международных отношений, при которых неизбежно встает вопрос о предоставлении документов одного государства на территории другого государства.

Апостилирование официальных документов – это удостоверение подлинности подписи лица, подписавшего документ, и подтверждение его полномочий, а также подлинность печати или штампа, которыми скреплен этот документ.

Пунктом 1 статьи 12 Конвенции о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам, совершенной в Кишиневе 7 октября 2002 года, ратифицированной Законом Республики Казахстан от 10 марта 2004 года № 531 предусмотрено, что документы, которые на территории одного из государств, участвующих в Конвенции, выданы или засвидетельствованы компетентным учреждением либо специально на то уполномоченным лицом в пределах его компетенции и по установленной форме и скреплены гербовой печатью, принимаются на территориях всех других государств без какого-либо специального удостоверения.

Согласно пункту 2 указанной статьи документы, которые на территории одной из Договаривающихся Сторон рассматриваются как официальные документы, пользуются на территориях других Договаривающихся Сторон доказательной силой официальных документов.

Указанная Конвенция подписана следующими государствами:

1. Азербайджанская Республика;
2. Республика Армения;
3. Республика Беларусь;
4. Грузия;
5. Республика Казахстан;
6. Кыргызская Республика;
7. Республика Молдова;
8. Российская Федерация;
9. Республика Таджикистан;
10. Украина.

Следовательно, апостилирование документов для предоставления их в государственные органы вышеуказанных стран не требуется [4].

Вместе с тем, данная государственная услуга на настоящий момент оказывается в полуавтоматическом режиме через Государственную корпорацию «Правительство для граждан», что создает определенные неудобства для услугополучателей.

Только за девять месяцев 2018 года территориальными департаментами по контролю в сфере образования было оказано 7068 государственных услуг по апостилированию документов об образовании [5].

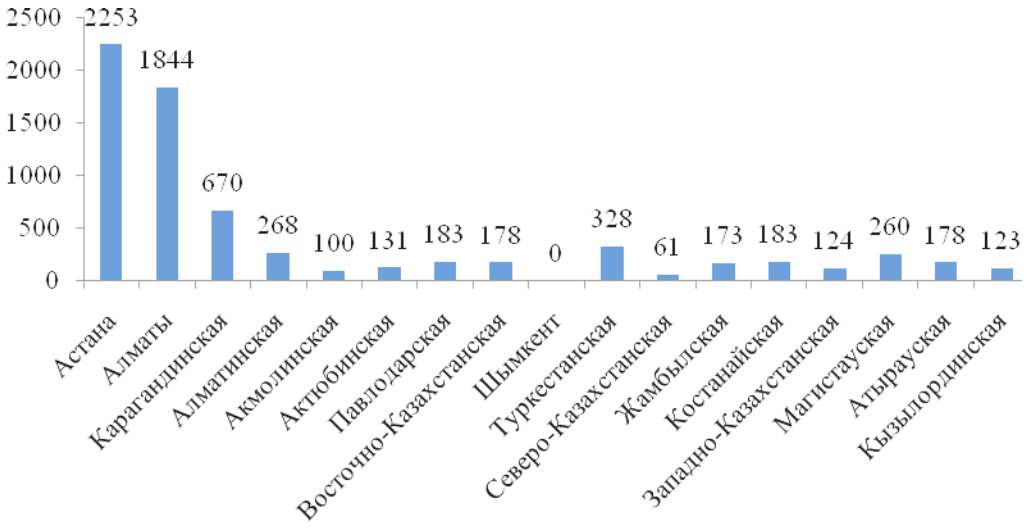


Рисунок 1 Количество оказанных государственных услуг по апостилированию в разрезе регионов РК, единиц

Как видим из рисунка 1, доминирующее количество услуг по апостилированию приходится на мегаполисы Астана и Алматы.

При этом регламент государственной услуги предполагает оказание ее в течение 15 дней. Следовательно, для ее совершенствования важно проведение ряда мероприятий, направленных на оптимизацию процесса оказания государственной услуги –полнаяцифровизация процесса апостилирования. Для достижения этой цели необходимо:

1. Создание единой базы документов об образовании, выданных учебными заведениями Республики Казахстан.
2. Использование ресурса правительственного портала Е-правительство.

Это позволит оптимизировать процесс оказания государственной услуги, так как способствует:

– сокращению срока оказания государственной услуги, звеньев процесса ее оказания, перечня документов, представляемых услугополучателем;

– уменьшению административных барьеров для получателей государственной услуги;

– снижению коррупционных рисков, путем исключения прямых контактов с услугодателями.

Все это в конечном итоге приведет к повышению качества оказания государственной услуги, а также уровня удовлетворенности населения при получении государственных услуг.

Литература:

1. Новые возможности развития в условиях четвертой промышленной революции //Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана. - 10 января 2018 г. – www.akorda.kz.
2. Закон Республики Казахстан «О государственных услугах» от 15 апреля 2013 года № 88-V //http://adilet.zan.kz.
3. Государственная Программа "Цифровой Казахстан" //http://adilet.zan.kz.
4. http://defacto.kz/content/apostilirovanie-dokumentov.
5. Статистические данные Комитета по контролю в сфере образования и науки Министерства образования и науки Республики Казахстан.

ӘОЖ 336.226.48

КОРПОРАТИВТІК ТАБЫС САЛЫҒЫНЫҢ МӘНІ, МАҢЫЗЫ ЖӘНЕ ЕСЕПТЕУ ТӘРТІБІ

Тұралин Ә.З., Айтмбетова Ж.Б.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Қазіргі таңда көптеген елдердің әлеуметтік-экономикалық дамуындағы салықтар рөлінің өсуі мемлекеттік басқарудың жетістігі аса жоғары әрі өте күрделі бюджеттік мәселелерді шешуге тәуелді. Қазақстан Республикасының бюджетін қалыптастырудың негізгі көздері салықтар, алымдар мен басқа да міндетті төлемдер болып табылады. Осы орайда қаражаттардың есебінен мемлекеттің әрекет етуін қамтамасыз ететін құрылымдар, мемлекеттік және әлеуметтік бағдарламалар қаржыландырылуда. Сондықтан да салық салудың теориясы мен тәжірибесін одан әрі жетілдіру мәселелеріне көп көңіл бөлінуде. Бірінші кезекте, бұл ондағы жасырын, қорларды іздеуге, оның әлеуетті мүмкіншіліктерін қолдануға, нарықтық қатынастардың ерекшелігін, жергілікті жағдайларды және қазіргі заманғы талаптарды ескере отырып, салық төлеуші аз шығындалатындай етіп оңтайландыруға және жоғары деңгейдегі тиімділікке жетуіне қатысты жағдай жасау.

Президентіміз Н.Ә. Назарбаев атап өткендей, соңғы жылдары Қазақстан Республикасында түбегейлі өзгерістер байқалады: «Қоғам мен экономика барынша ашық сипатқа ие болуда. Демократияның дамуы, жекеменшік қатынастарын реформалау мен толыққанды нарыққа жылжу - экономиканы дағдарыстан шығарудың баламасы жоқ құралы болып табылады, ұлттық мемлекеттің қалыптасуына жайлы орта қалыптастырады» [1]. Осыған орай, шаруашылық субъектісінің салықтарын басқару маңыздылығы жоғарылайды және де Қазақстан Республикасындағы талаптарға сәйкес шаруашылық субъектілері салық менеджментін пайдаланбағанымен, салықтық жоспарлаудың жекелеген элементтерін салықтық міндеттерді азайту мақсатымен қолданады. Айта кетерлігі, әлемдік тәжірибе көрсеткендей, шаруашылық субъектісінің салықтарын басқару – мемлекет пен нарық субъектілері арасындағы салықтық қатынастарды оңтайландырудың кең тараған әдістерінің бірі болып табылады.

Салық – қаржы ғылымның негізгі түсініктерінің бірі. Сол себепті оның табиғатын, қызметін, халықшаруашылығы үшін мәнін түсіну маңызды. Салық – шынайы өмірдің экономикалық, шаруашылық және саяси құбылысы болып табылатындықтан салық табиғатын түсіну қиын [2].

Корпоративтік табыс салығы салықтық түсімдерде және мемлекеттік бюджет кірістерінде ерекше орын алады.

Корпоративтік табыс салығын төлеушілер:

–жалпыға ортақ салық режимін қолданатын Қазақстан Республикасының резидент заңды тұлғалар;

–Қазақстан Республикасында қызметін тұрақты мекеме арқылы жүзеге асыратын немесе Қазақстан Республикасындағы көздерден табыстар алатын бейрезидент заңды тұлғалар болып табылады.

Корпоративтік табыс салығы салынатын объектілер:

–салық салынатын табыс жылдық жиынтық табыспен (ҚР СК 84-99 баптары) осы Кодекстің 100-132 баптарында көзделген шегерімдер арасындағы айырма ретінде айқындалады. Жылдық жиынтық табыс көзі осы Кодекстің 137-бабына сәйкес анықталады.

–ҚР СК 143-бабына сәйкес салық салынатын табыс көзіне: ұтыстар; 192 бап бойынша анықталатын ҚР қызметін тұрақты мекеме арқылы жүзеге асыратын резидент емес заңды тұлғаның жиынтық табысы мен одан тыс жерлерден алынуға тиіс табыстар; заңды тұлғаларға төленетін сыйақылар жатады.

–ҚР резиденті емес заңды тұлғаның қызметін тұрақты мекеме арқылы ҚР аумағында жүзеге асыру арқылы табатын таза табысы.

Корпоративтік табыс салығының ставкасы ҚР СК 147 бабы бойынша анықталады және мынадай мөлшерде белгіленген:

–салық салынатын табыс үшін салық төлеушілердің басым бөлігіне – 20%;

–жер өндіріс құралы болып табылатын салық төлеушілер үшін – 10%;

–табыс көздерінен алынатын салық үшін – 15 %;

–КР резиденті емес занды тұлғалардың таза табысы үшін – 15% [3].

Жылдық жиынтық табыс (ЖЖТ) әр түрлі көздерден алынған заңи тұлға-бейрезиденттердің жылдық табысы болып табылады. Егер табыстардың бірнеше баптарында бір және сол табыстар көрсетілуі мүмкін болатын жағдайда, көрсетілген табыстар жылдық жиынтық табысқа тек бір рет кіріктіріледі. Алынған ЖЖТ түзетілуі, яғни салық төлеушілердің бұл табысынан белгілі бір сомалар алып тасталуы тиіс.

Салық салынатын табысты айқындау үшін түзетілген жылдық жиынтық табыстан шегерімдер жүргізіледі. Салықтың шегерімдер деп салық заңнамасына сәйкес шегерімге жатпайтын шығыстарды қоспағанда, табыс алуға бағытталған қызметті жүзеге асырумен байланысты салық төлеушінің шығыстарын айтады.

Салықтық кодекске сәйкес шегерімге жатпайтын шығыстарды қоспағанда, салық төлеушінің табыс алуға бағытталған қызметті жүзеге асыруға байланысты шығыстары салық салынатын табысты айқындау кезінде шегерімге жатады. Шегерімге жатқызылған шығыстардың мөлшері белгіленген нормалардан аспауға тиіс.

Шегерімдерді салық төлеуші өзінің табыс алуға бағытталған қызметіне байланысты шығыстарды растайтын құжаттары болған кезде жүргізеді. Бұл шығыстар болашақтағы кезеңдердің шығыстарын қоспағанда, олар нақты жүргізілген халық аралық каржылық есептеменің стандарттарына және бухгалтерлік есеп пен қаржылық есептеме туралы Қазақстан Республикасы заңнамасының талаптарына сәйкес анықталатын болашақтағы кезеңдердің шығыстарын қоспағанда, олар іс жүзінде жүргізілген салық кезеңінде шегерілуге жатады.

Салық заңнамасында корпоративтік табыс салығы, жер салығы, мүлік салығы бойынша инвестициялық салық преференцияларын беру карастырылған. Бюджетке төленуге жататын корпоративтік табыс салығының сомасын айқындау кезінде салық заңнамасына сәйкес оның есептелген сомасы 100 пайызға азайтылады. Осындай көзделген салық сомасын кеміту корпоративтік табыс салығы бойынша аванстық төлемдер сомаларын есептеу кезінде де колданылады. Арнаулы экономикалық аймақтардың аумағында орналасқан және кызмет түрлерін жүзеге асыру кезінде пайдаланылатын салық салу объектілері бойынша:

1) жер салығын есептеу кезінде тиісті мөлшерлемелерге 0 коэффиценті;

2) мүлік салығын есептеу кезінде салық салу объектілерінің жылдық орташа құнына 0 пайыздық мөлшерлеме колданылады [4].

Корпоративтік табыс салығы кейінгі салық кезеңдерінің салық салынатын табысы есебінен өтеу үшін 10 жылға дейін қоса алғанда өтелген шығындар сомасына азайтылған түзетулерді ескере отырып, ставканы қолдану арқылы салық кезеңі үшін есептеледі. Төлеу декларация тапсыру үшін белгіленген мерзімнен кейін күнтізбелік 10 күннен кешіктірілмей салық кезеңінің қорытындылары бойынша жүргізіледі. Есептеу кезеңі күнтізбелік жыл (1 қаңтардан бастап 31 желтоқсанға дейін).

Егер түзетулер ескеріле отырып, алдыңғы салық кезеңіндегі жылдық жиынтық табысы 325000 еселенген АЕК (2018 жылы ол сома 781 625 000 тенге) мөлшеріне тең сомадан асатын болса, онда субъект жыл басында келешекте алынатын жылдық пайданың болжамды көлемін есептеп шығарады және КТС есебінде ай сайын аванстық төлем жасап отырады. Есепті кезеңнің соңында КТС есептелген сомаға тиісті түзетулер енгізіліп, қажет болса жеткіліксіз сома қосымша төленеді (есеп бойынша нақты анықталған КТС сомасымен жыл бойы төленіп келген аванстық төлемнің айырмасы).

Сонымен қатар, салық салу мәселелеріне және салыққа деген қызығушылық ешқашан жоғалмайды. Салық салудың нәтижелі жүйесіне және кәсіпкерліктің дамуын айқындайтын жағдайлардың бірі ретіндегі салықтардың ынталандыру рөліне байланысты шешілмеген мәселелер әлі де баршылық. Осы уақытқа дейін салықтың негізгі қызметі қазыналық сипатта болды, ол сонымен бірге ынталандыру қызметін атқарып, мемлекеттің қоғамдық өндіріске, оның дамуына, құрылымына, кәсіпкерліктің дамуына және ғылыми-техникалық прогреске экономикалық ықпал етуші жағдайы болуы керек. Салықтың қалыптасуы мен дамуының негізі - тұрақты салық заңнамасы.

Әдебиет:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Н. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы. 10.01.2018. «Төртінші өнеркәсіптік революция жағдайындағы дамудың жаңа мүмкіндіктері». http://akorda.kz/.
2. Шаденов А. Салық - мемлекеттік реттеу құралы //Егемен Қазақстан. 12.02.2015.
3. Қазақстан Республикасының «Салық және бюджетке төленетін басқа да міндетті төлемдер туралы Кодексі», 25.12.2017. - № 120-VI ҚРЗ.
4. Үмбеталиев А.Д., Керімбек Ғ.Е. Салық және салық салу. – Алматы: Экономика, 2006.

УДК 336.71

ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИЙ В ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ, КАК МЕТОД ОПТИМИЗАЦИИ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСОВ ДЛЯ ПЕРЕХОДА К «ЗЕЛЕНОЙ ЭКОНОМИКЕ»

Усбанова Г.Ш., Ыбырай Н.Г.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Современное развитие мировой экономики можно охарактеризовать переходом стран к новой стадии развития производительных сил: от индустриальной стадии, при доминирующей роли крупного механизированного машинного производства, к постиндустриальной, где преобладает сфера науки, нано технологий, инновационного предпринимательства, образовательных услуг. То есть мы наблюдаем переход производительных сил от «коричневой экономики» к «зеленой экономике». При сохранении значимости производства материальных благ его экономическая эффективность будет определяться в первую очередь использованием высококвалифицированных кадров, новых знаний и навыков, технологий и методов управления. Социально-экономические преобразования, происходящие в Казахстане, не могли не затронуть сферу формирования и использования интеллектуальных способностей людей. Развиваясь в русле общемировых тенденций, казахстанская экономика пытается на рыночной основе создать условия для воспроизводства национального человеческого капитала, способствующего ускорению перехода на инновационную стадию развития страны. «Использование основных достижений

научной мысли, развивающейся в рамках теории человеческого капитала применительно к современным казахстанским условиям, позволяет оценить реальные последствия рыночных преобразований в области образования, здравоохранения, миграции, доходов и занятости для различных социальных слоев и групп населения, с точки зрения эффективности воспроизводства человеческого капитала» [1, с. 9].

Раскроем понятие «человеческого капитала». Существует различные трактовки понятия «человеческого капитала», которые разнятся в силу того, что именно вкладывается в данное понятие. «Прежде всего, до сих пор нет единого мнения относительно того, что считать капиталом: самого человека как физическое существо или только его производительные способности, то есть унаследованные от рождения и приобретенные в процессе жизнедеятельности знания, навыки, способности» [2, с. 17].

Рассмотрим одно из самых общих определений данного понятия, согласно определению ОЭСР (Организации экономического сотрудничества и развития): «Человеческий капитал – это знания, компетенции и свойства, воплощенные в индивидах, которые способствуют созданию личностного, социального и экономического благополучия» [3, с. 18].

Человеческий капитал не является простой совокупностью или запасом различных способностей, знаний, умения, опыта, которыми обладает человек. Важно отметить, что такая совокупность, во- первых, должна использоваться человеком в процессе производства товаров и услуг, и во-вторых, способствовать росту доходов работника. Кроме того, носителям человеческого капитала для получения более высоких доходов требуется осуществлять определенные вложения в отдельные его составляющие элементы. В связи с этим функционирование человеческого капитала сопряжено с формированием, накоплением, использованием, инвестированием [3, с. 11].

Таким образом, мы подошли к понятию инвестирования в человеческий капитал. Инвестированию в человеческий капитал присущи специфические особенности, ибо оно связано с процессом вложений в живую личность человека, в развитие его способностей и навыков, в поддержание адекватного уровня трудоспособности индивида. Данный вид инвестирования характеризуется так же тем, что вложения в человеческий капитал одновременно осуществляются государством, самим человеком, его семьей, предприятиями.

«Несмотря на отмеченный выше разброс мнений в отношении содержательного наполнения 232 ЧК, все без исключения исследователи сходятся в том, что в значительной части он формируется в системе формального образования» [2].

Рассмотрим следующие методы оценки эффективности вкладывания средств в образование. Первым из таких методов является метод, учитывающий разницу в заработной плате, и разницу в пожизненных доходах служащих, как в процентном, также в монетизированном выражении высчитывается различие в оплате, благодаря которой необходимо произвести расчет возвратности затраченных средств, при этом включая в расчет «упущенные заработки» (одно из условий предполагает отсутствие заработка в период учебы). Для наглядности вышеприведенного примера рассмотрим подход Джорджа Минцера (1974). Согласно данному методу оценивается эффект образования на доходах работника:

InWi = + Si + yei + μc2i + Xi + ui (1),

где, W – почасовая заработная плата, S – образование, e – опыт и u – изменение в зарегистрированных заработных платах не охваченное правосторонними переменными. Параметр измеряет процентное увеличение в заработной плате, связанное с дополнительным годом образования. Минцер показал, что при определённых условиях (например, отсутствии данных по затратам на образование) параметр может быть

интерпретирован как частный возврат инвестиций в образование. Однако в общем, показатель не всегда равен возврату инвестиций в образование по ряду причин, в том числе потому, что доступны данные по затратам на образование. [6, с. 16] Также необходимо заметить, что при расчёте эффективности вложений в образование более точные результаты доступны только при обработке большого объёма статистической информации, а при сравнении отдельных людей или небольших групп полученная информация, как правило, является весьма разнородной и не может дать достаточно точных результатов.

Методы оценки непосредственно человеческого капитала можно разбить на 2 основные группы: затратный и доходный.

Затратный подход во многом похож на оценку капиталовложений в материальные объекты и во многом построен на оценке совокупных инвестиций в человека. Для получения стоимости рабочей силы работника в период времени t может использоваться следующая формула:

$Hk = ((1+r)t +1)/r) \times A$ (2),

где Hk – человеческий капитал работника, r – коэффициент дисконтирования, A – капитал, вклад в человека, t – число лет.

Для того чтобы воспользоваться данной формулой необходимо знать стоимость физиологических потребностей человека, включающих затраты на пропитание, одежду, обувь, жилище, транспортные расходы, а также удовлетворение культурных потребностей (газеты, телевидение, телефон и т.д.). Кроме этого, сюда необходимо включить затраты на образование, здравоохранение и другие из фондов общественного потребления [3. с. 2].

Для оценки человеческого капитала на микро уровне, при отсутствии достоверных статистических данных по образовательно-возрастному составу населения (работников), с определённой долей уверенности можно утверждать, что в данном случае вполне корректно использовать затраты на образование и здравоохранение в качестве базовых.

Доходный подход основан на оценке доходов населения в виде заработной платы. На этом подходе, в частности, базируются оценки человеческой жизни для нужд страхования, где учитываются потерянные заработки в случае временной нетрудоспособности, потери трудоспособности или смерти работника.

Для оценки человеческого капитала на макро уровне доходным подходом в общем применяются два варианта. Первый – это оценка совокупного человеческого капитала исходя из производственной функции Кобба – Дугласа, где из общего объёма производства товаров и услуг на территории выделяется общий объём заработной платы, то есть стоимость человеческого капитала за период времени t.

Второй подход применяется для оценки среднего человеческого капитала территории. Обычно его включают в понятие индекса человеческого капитала и используют для расчёта человеческого капитала территории, в первую очередь для наглядности разницы в стоимости человеческого капитала людей в зависимости от их возраста, пола и образования.

$H(t) = \sum g,I,j ng,I,j(t)$ (3),

где $ng,I,j(t)$ – количество людей определённого пола (g), образования (I) в определённой возрастной группе (j) в период времени t. [8, с. 10].

Данный подход зачастую используется при сравнении изменений стоимости человеческого капитала, а также его влияния на экономический рост экономики территории. Кроме этого, это один из вариантов оценки возвратности средств, произведённых в образование, который даёт относительно корректный результат и позволяет сравнить разницу в нормах отдачи между различными категориями

населения. Однако стоит отметить, для реализации вышеприведенных метод на практике существует огромная проблема нехватки фактической информации, в особенности отсутствие статистической информации для оценки инвестиций в человеческий капитал в Казахстане. Актуализация круга вопросов воспроизводства человеческого капитала в условиях перехода казахстанской экономики на новый уровень развития, определяемого масштабами востребованности и использования новых знаний, требует мобилизации новых долговременных источников роста, лежащих в русле качественного совершенствования человеческого капитала и обоснования взаимодействия государства и общества в целях развития и повышения эффективности его использования.

Литература:

1. Мамедсупиев, М.Д. Формирование, оценка и управление развитием человеческого капитала (на материалах Восточно-Казахстанской области)//автореферат дисс. на соискание ученой степени д.э.н. – Алматы, 2016.
2. Щербатых М.А. Инвестиции в человеческий капитал как фактор экономического роста: их оценка и динамика//диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук, Воронеж, 2015.
3. Максимова В.Ф. Инвестирование в человеческий капитал. Учебное пособие, руководство, учебная программа и тесты по дисциплине/МГУЭСИ. – М., 2014.

УДК 336.7

ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ В БАНКЕ (НА ПРИМЕРЕ АО «АТФ БАНК»)

Фоот Ю.В., Смольянинова С.Ф.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Главные составляющие платежного оборота делят на наличные и безналичные расчеты. В настоящее время безналичный денежный оборот приходит на смену налично-денежным расчетам в денежных системах большинства государств. Это связано с достаточно небольшими издержками по сравнению с наличными расчетами, быстротой их осуществления, многофилиальной сетью банков, а также заинтересованностью государства в их развитии. На сегодняшний день примерно 80% платежей приходится на безналичный денежный оборот. Объемы интернет-и мобильных платежей только за последний год выросли в 2,2 раза. *Безналичные платежи способствуют ускорению оборачиваемости денег хозяйствующих субъектов, повышают прозрачность денежных потоков и снижают экономические издержки. Ведь оборот наличных денег также несет свои расходы для государства и каждого субъекта экономики, связанные с эмиссией банкнот, их хранением и инкассацией, а также заменой в связи с ветхостью или выпуском новых денежных знаков. Увеличение прозрачности денежных потоков, как известно, приводит также к росту налоговых поступлений в бюджет.*

Основная доля проведения безналичных расчетов приходится на коммерческие банки. Именно им принадлежит важнейшая расчетно-платежная функция в платежной системе государства [2, с. 15].

Для анализа организации осуществления безналичных платежей в коммерческих банках, рассмотрим АО «АТФБанк», который оказывает все виды услуг по банковским счетам, связанных с переводами, основные из которых представлены на рисунке 1. Как

видно по иллюстрации банк оказывает достаточно много услуг по переводу денег со счета на счет, не обналичивая их.

Распоряжение деньгами на счете осуществляется посредством дачи клиентом письменных указаний. Указания о распоряжении счетом должны быть выполнены на стандартных бланках, по форме, установленной действующим законодательством либо, при отсутствии таковой, применяемой банком. Клиент вправе предоставить банку указания в иной форме, если такая возможность предусмотрена действующим законодательством и при условии, что предоставление такого указания будет содержать всю информацию, необходимую для должного исполнения банком указания клиента и предусмотренную Действующим законодательством, внутренними политиками, стандартами и процедурами банка. В таком случае, банк самостоятельно формирует платежный документ по форме, требуемой действующим законодательством либо используемой банком.

Платежные документы и распоряжения об отзыве платежных документов могут представляться как в электронном виде, так и на бумажном носителе. Предъявление электронным способом указаний о платежах и переводах денег, а также распоряжений об их отзыве, производится на основании и в порядке, предусмотренном соответствующим договором, регулирующим отношения банка и клиента по использованию электронных систем, который заключается в связи с наличием счета в банке.

Рисунок 1 Виды услуг АО «АТФ Банк», связанных с переводами денег

Банк акцептует предписания клиентов в соответствии с внутренней политикой, стандартами, процедурами банка в сроки и в порядке, установленные законом.

Банк вправе не исполнять распоряжения клиента, в том числе связанные с осуществлением платежей/переводов, в случаях, предусмотренных законом, договором, внутренними политиками, стандартами, процедурами банка. Кроме прочего, банк не принимает к исполнению платежные документы: которые содержат сомнительные требования; не заполненные или при отсутствии подписи клиента (и/или вкладчика - в случае размещения третьим лицом вклада в пользу клиента) или не содержащие сведения, предусмотренные законом; заполненные карандашом; содержащие исправления, а также указания о проведении операций, нарушающих

действующее законодательство; в иных случаях, предусмотренных законом, внутренними политиками, стандартами и процедурами банка. Банк возвращает такие платежные документы клиенту (и/или вкладчику - в случае размещения третьим лицом вклада в пользу клиента) с соблюдением утвержденной процедуры.

Банк не ответственен за понесенные клиентом убытки, понесенные им в случае отказа банка от исполнения сомнительных поручений.

Абсолютно любые платежи и переводы банк осуществляет с учетом определенного времени, которое необходимо для проведения банковской операции, а также в порядке очередности, которая назначается клиентом, если это не противоречит банковскому законодательству.

Коммерческий банк исполняет денежные переводы и платежи согласно распоряжениям клиента, в размере остатка сумм на текущем счете или в пределах кредитного лимита.

В тоже время, если на счете у клиента недостаточно денежных средств или платеж, или перевод перекрывает сумму кредита, банк имеет право отдать документы по платежам без осуществления. Банк не осуществляет исполнение платежных документов клиента по частям.

Банк оформляет кредитный счет на сумму, переведенную на него, в сроки, установленные законом [1]. Клиент должен оповестить банк о кредитовании на его счет суммы, которую он не ожидал, не позднее 3 (трех) рабочих дней со дня, когда клиенту стало известно о факте поступления. При отсутствии уведомления клиентом банка об ошибочном зачислении на счет денег в предусмотренный срок, клиент несет ответственность за понесенные банком фактические убытки в полном объеме.

Таким образом стороны платежной операции договариваются, что любые предписания клиента, в том числе и по задолженностям в бюджет, принимаются только в течение рабочего банковского дня. Указания, сделанные клиентом после операционного дня, осуществляются банком следующим операционным днем. Весь риск и ответственность, связанные с указаниями банку по уплате налогов и иных платежей в бюджет по истечении рабочего финансового дня, принимает на себя клиент банка, Клиент банка гарантирует принятие на себя всей ответственности и риска, связанных с неверным указанием реквизитов в документах по переводу денег.

По первому требованию банка клиент обязан предоставить документы, подтверждающие обоснованность платежа [3, с. 28].

В платежных документах клиентом может указываться дата валютирования. Права и обязанности банка в связи с акцептом таких платежных документов регулируются законодательством о платежах и переводах денег и внутренними условиями банка.

Отзыв клиентом акцептованного банком указания и приостановление исполнения указания производятся установленном порядке и в установленные сроки.

Руководством АО «АТФБанк» утверждены общие условия предоставления АО «АТФБанк» банковских и иных услуг физическим лицам Правлением АО «АТФБанк» (Протокол № 6 от «11» февраля 2015г.) [6]. Система осуществления безналичных расчетов проиллюстрирована на рисунке 2.

Банк перемещает деньги с одного счета клиента на другой, открытый в банке, при наличии инструкции клиента в письменной форме относительно таких банковских полномочий. При этом предоставление клиентом платежных документов для осуществления каждой такой операции производится по желанию клиента, если иное не предусмотрено законодательством, соглашением сторон, внутренними политиками, стандартами, процедурами банка.

Рисунок 2 Система осуществления безналичных расчетов в АО «АТФБанк»

Приостановление операций по счету и/или арест денег на счете осуществляется банком по основаниям и в соответствии с установленной процедурой.

При осуществлении безналичных расчетов банк формирует комиссионные доходы, связанные с их предоставлением. Анализ доходов коммерческого банка представлены в Таблице 1.

Таблица 1 Динамика комиссионных доходов АО «АТФБанк» по осуществлению безналичных операций за 2015-2017 гг.

млрд. тенге

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Динамика, %	
				2016/2015	2017/2016
Банковские переводы	4	4,1	4,7	102,5	114,6
Пластиковые карты	1,8	2	2,5	111,1	125,0
Итого	5,8	6,1	7,2	105,2	118,0

Как видно из Таблицы 1 доходность по безналичным операциям банка имеет небольшие изменения в сторону положительной динамики: меняется в среднем по банковским переводам на 14,6% в 2017 году по отношению к 2016 году, а по пластиковым картам темп роста составил 1018% за тот же период. Наиболее ярко это проиллюстрировано на рисунке 3.

Рисунок 3 Динамика комиссионных доходов АО «АТФБанк» по осуществлению безналичных операций за 2015-2017 гг.

Расходы по осуществлению безналичных операций за 2015-2017 г. имеют тенденцию к увеличению, особенно это наглядно прослеживается в 2017 году, до этого расходы менялись незначительно (Таблица 2).

Таблица 2 Динамика комиссионных расходов АО «АТФ Банк» по осуществлению безналичных операций за 2015-2017 гг.

млрд. тенге

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Динамика, %	
				2016/2015	2017/2016
Банковские переводы	0,3	0,4	0,5	133,3	125,0
Пластиковые карты	0,7	1,1	1,8	157,1	163,6
Итого	1	1,5	2,3	150,0	153,3

Динамика комиссионных расходов АО «АТФБанк» по осуществлению безналичных операций достаточно иллюстративно представлена на рисунке 4.

Оплата с применением пластиковых карт в АО «АТФБанке» реализовывается посредством платежной системы. Общие требования к функционированию национальной межбанковской системы платежных карточек и деятельности специальной организации национальной межбанковской системы платежных карточек устанавливаются нормативными правовыми актами Национального Банка Республики Казахстан [5].

Платежной системой является общность методов и реализующих их субъектов, формирующих в рамках системы условия для использования банковских пластиковых карточек определенного стандарта в качестве средства платежа. Одна из основных задач, решаемых при создании платежной системы, состоит в разработке и соблюдении общих правил обслуживания карточек, входящих в систему эмитентов, проведения взаиморасчетов и платежей. Эти правила охватывают как чисто технические аспекты операций с карточками, стандарты данных, процедуры авторизации, спецификации на используемое оборудование и пр., так и финансовые стороны обслуживания карточек — процедуры расчетов с предприятиями торговли и сервиса, входящими в состав приемной сети, правила взаиморасчетов между банками, тарифы и т. д. [4, с. 86].

Рисунок 4 Динамика комиссионных расходов АО «АТФБанк» по осуществлению безналичных операций за 2015-2017 гг.

Соответственно, с организационной точки зрения ядром платежной системы является созданное на договорных обязательствах объединение банков. В состав

платежной системы также входят различные торговые предприятия, сервисные, образующие сеть точек обслуживания. Для благополучного функционирования данной системы необходимы и специализированные организации нефинансового сектора, осуществляющие техническую поддержку обслуживания карточек: процессинговые и коммуникационные центры, центры технического обслуживания и подобные им.

Таким образом, нужно отметить, что банк использует множество форм осуществления безналичных расчетов. Резюмируя все вышеизложенное, нужно сказать, что активное проникновение интернет- и мобильных технологий, растущий спрос, новые потребности в экономике по использованию удаленных банковских каналов создают необходимые предпосылки для дальнейшего расширения сферы безналичных платежей.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан 26 июля 2016 года № 11-VI ЗРК «О платежах и платежных системах».
2. Банковское дело: Учебник// Под ред. Д.э.н. профессора академика международной академии информатизации В.И. Колесникова, д.э.н. профессора Л.П. Кроливекой – Москва: Издательство «Финансы и статистика», 2013 год – 464 с.
3. Арынов Е. М. Банки Казахстана на внутреннем финансовом рынке. – Алматы: «Каржы-Каражат», 2016. – С. 28-33.
4. Березина М. П. , Крупнов Ю. С. Межбанковские расчёты.- Москва: Флистатинформ, 2014. – С. 85-91.
5. http://nationalbank.kz/.
6. https://www.atfbank.kz/.

УДК 338

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Хаджимурат А.К.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Повышение эффективности деятельности организации является одним из основных задач экономики. С целью успешного решения разнообразных экономических и общественных проблем нет другого пути, кроме резкого увеличения производительности общественного производства в целом.

Пути повышения эффективности деятельности — это комплекс определенных конкретных мероприятий по росту эффективности производства в установленных направлениях. В тех случаях, когда улучшение качества продукции, внедрение современной технической базы, передового навыка, техническое перевооружение и восстановление, введение нового хозяйственного механизма оказывают воздействие на итоговые результаты деятельности компании, следует как при планировании, оценке и стимулировании работы трудовых коллективов, так и при экономическом анализе полностью раскрыть и принять к сведению весь эффект, извлеченных за счет таких факторов.

Оценку деятельности компании и его экономической эффективности невозможно осуществить за счет одного какого-либо показателя. По этой причине на практике постоянно применяют систему показателей, которые соединены между собой и оценивают либо демонстрируют всевозможные стороны деятельности предприятия.

Система показателей эффективности деятельности должна содержать несколько групп:

1) обобщающие показатели эффективности производства (деятельности);

2) показатели эффективности использования труда (персонала);

3) показатели эффективности использования производственных (основных и оборотных) фондов;

4) показатели эффективности использования финансовых средств (оборотных средств и инвестиций).

Каждая из этих групп содержит конкретное количество определенных абсолютных либо относительных показателей, что характеризуют общую эффективность ведения хозяйства или эффективность использования отдельных видов ресурсов.

При обосновании и анализе всех показателей экономической эффективности учитываются факторы повышения эффективности производства по ключевым направлениям становления и совершенствования производства. Данные направления охватывают комплексы технических, организационных и социально-экономических мер, на основании которых достигается экономия живого труда, расходов и ресурсов, повышение качества и конкурентоспособности продукции.

Таблица 1 Направление и использование факторов повышения эффективности деятельности

Факторы повышения эффективности деятельности	Направление и использование факторов
Технология	Технологические нововведения, особенно современные формы автоматизации и информационных технологий, оказывают самое существенное влияние на уровень и динамику эффективности производства продукции (предоставления услуг)
Оборудование	Принадлежит ведущее место в программе повышения эффективности, прежде всего производственной, а также другой деятельности субъектов ведения хозяйства.
Материалы и энергия	Положительно влияют на уровень эффективности деятельности, если решаются проблемы ресурсосохранения, снижения материалоемкости и энергоемкости продукции(услуг), рационализируется управление запасами материальных ресурсов и источниками поставок
Продукция	Сами продукты труда, их качество и внешний вид (дизайн) также являются важными факторами эффективности деятельности субъектов хозяйствования.
Работники	Основным источником и определяющим фактором роста эффективности деятельности являются работники – руководители, менеджеры, специалисты, рабочие. Деловые качества работников, повышение производительности их труда во многом обуславливаются действенным мотивационным механизмом на предприятии (в организации), поддержкой благоприятного социального микроклимата в трудовом коллективе
Организация и системы	Единство трудового коллектива, рациональное делегирования ответственности, надлежащие нормы управления характеризуют хорошую организацию деятельности предприятия (учреждения), что обеспечивает необходимую специализацию и координацию управленческих процессов, а, следовательно, высший уровень эффективности (продуктивности) любой сложной производственно-хозяйственной системы [3, с. 258]

Методы работы	Постоянное совершенствование методов труда предусматривает систематический анализ состояния рабочих мест и их аттестацию, повышение квалификации кадров, обобщение и использование накопленного на других предприятиях (фирмах) положительного опыта.
Стиль управления	Соединяет профессиональную компетентность, деловитость и высокую этику взаимоотношений между людьми, практически влияет на все направления деятельности предприятия (организации).
Инфраструктура	Важной предпосылкой роста эффективности деятельности предприятий (организаций) является достаточный уровень развития сети разнообразных институций рыночной и производственно-хозяйственной инфраструктуры.

Лишь умелое использование всей системы перечисленных факторов может обеспечить соответствующие темпы роста эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

На основании анализа экономической эффективности формируют рекомендации по активизации деятельности организации. Данные рекомендации представляют собой конкретные цели и способы их достижения, которые должны быть на сегодняшний день в приоритете финансово-хозяйственной деятельности:

1. Максимизация дохода и его эффективное распределение, что является первоосновной задачей, стоящей в приоритете деятельности любой организации.

Если организация стремиться к развитию, это должно отображаться на показателях прибыли в сторону ее роста. Данную цель можно достигнуть посредством проведения эффективного планирования, стимулирования труда сотрудников, повышения производительности труда, активизации инновационной и инвестиционной деятельности, что является актуальным в современных условиях [5, с. 157].

2. Обеспечение рационального распределения затрат и экономичности.

Достижение данной цели осуществимо путем не просто минимизации затрат, а при правильной организации планирования расходов, так как финансовое планирование не является простым арифметическим пересчетом. В ходе формирования плана расходов следует раскрывать не учтенные внутрихозяйственные резервы, определять методы рационально использования ресурсов, более эффективного использования производственных возможностей компании.

3. Активизация инновационной деятельности.

В настоящее время данная задача считается актуальной и принадлежит к числу приоритетных. Научно-технический прогресс на сегодняшний день играет существенное значение в любой сфере деятельности, таким образом, для повышения эффективности работы фирме необходимо осуществлять анализ рынка в целях поиска новых технологий и инновационных методов как в производственной деятельности, так и в целях совершенствования системы управления. Важно, чтобы введение инноваций было целенаправленным и обоснованным, инновация должна оказывать исключительно позитивное воздействие на деятельность компании.

4. Обеспечение непрерывного роста рыночной стоимости фирмы.

Достижение этой цели осуществляется на основе активизации инвестиционной деятельности, в связи с чем возникают задачи улучшения имиджа компании, прирост собственного капитала, увеличение прибыли и повышения финансовой стабильности.

Данные рекомендации относятся как к компаниям сельскохозяйственной отрасли, так и могут быть использованы на практике организации любой сферы деятельности.

Таким образом, в ходе своей деятельности компания регулярно сталкивается с проблемой влияния различных внешних и внутренних факторов, которая может носить положительный либо негативный характер. Следовательно, фирме следует производить

оценку и координировать уровень влияния данных факторов, чтобы чувствовать себя уверенно на рынке. Механизм повышения эффективности деятельности предприятия зависит от того, в какой степени фирма грамотно использует собственные ресурсы, разрабатывает управленческие решения, занимается организацией финансового плана и внедряет инновации.

Литература:

1. Зенкина И. В. Экономический анализ. Учебное пособие. - Ростов н/Д: Феникс, 2007.
2. Комплексный экономический анализ предприятия / Под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. – СПб.: Питер, 2009. – 576 с.
3. Савицкая Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: краткий курс – 3-е изд. Учебник / Г.В. Савицкая – М.: ИНФРА-М, 2006, - 425 с.
4. Шинкарев И.А. Экономический анализ хозяйственной деятельности предприятия. Учебно-методическое пособие. – Петропавловск, 2011. – 150 с.
5. Баскакова, О.В. Экономика предприятия (организации) [Текст] / О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2013. - 372 с.
6. Щербакова, С.А. Пути повышения эффективности деятельности предприятия [Текст] / С.А. Щербакова II Молодой ученый. - 2016.
7. Долгова, А.В. Исследование организационно-экономического механизма повышения эффективности функционирования предприятия [Текст] / А.В. Долгова // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. -2015.

УДК 336.71

«ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ЛЕВЕРИДЖ ӨНДІРІСТІК ТӘУЕКЕЛДІ БАҒАЛАУ ҚҰРАЛЫ РЕТІНДЕ («ӘЛТИ-ГАРАНТ» ЖШС МЫСАЛЫНДА)»

Хамзина А.С., Ашимова А.Е.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Ауыл шаруашылығы саласын нарықтық трансформация өндіріс құралдарын тиімді иелерінің дамуын (әсіресе жер), аралас экономиканы қалыптастыруды, бірақ ауыл шаруашылығы кәсіпорындарының қаржылық қалпына ғана емес білдіреді.

Пайда және осы пайданы алу үшін шығындалған активтердің арасындағы байланыс леверидж көрсеткішімінің көмегімен сипатталады.

Леверидждің бір түрі – бұл операциялық (өндірістік) леверидж - өзіндік құн құрылымын және шығарылым көлемін өзгерту арқылы жалпы көлем табысына әсер ету мүмкіндігі. Ол бірқалыпты және өзгеріп отыратын шығындар қатынасымен сипатталады.

Операциялық леверидж (операцияның тәуекел шамасы) компанияның тұрақты шығындарын басқара алу қабілетімен анықталады. Егер тұрақты шығындар көп болса, компанияның өндірістік леверидж дәрежесі өте жоғары болады. Өндірістік леверидж жоғары болған сайын, ұжымның өндірістік тәекелі арта түседі.

Сондықтан пайда кәсіпорынның өндірістік және қаржылық қызметін бағалау үшін аса маңызды көрсеткіш болып саналады. Пайданы алу үшін жүзеге асырылатын пайда мен шығындар арасындағы өзара байланыс леверидж (тұтқа) категориясының көмегімен жүзеге асырылады. Тура мағынасында леверидж дегеніміз едәуір ауыр заттарды жылжытуға көмектесуші кішкене күш (тұтқа). Қаржы менеджментінде леверидж белгілі бір фактор болып табылады, оның аздаған өзгерісі нәтижелік көрсеткіштердің айтарлықтай өзгеруіне әкеледі.

Леверидж – үнемі шығын бөлшегі яғни кәсіпорын үшін тәуекелдің қайнар көзі болып табылады. Операциялық леверидж, қаржылық тәуекел өлшемі, кәсіпорын ішінде төлем бағасын қоюмен бірге ұзақ мерзімді қаржыландырумен анықталады. Операциялық леверидж жоғары болған сайын, қаржылық тәуекел де жоғары. Демек, капиталдың да бағасы жоғары болады. Капиталдың тиімділік құрылымы кез-келген кәсіпорын үшін капиталдың бағасына және кәсіпорын жіберетін левериджің ауқымына байланысты.

Қаржылық левериджің меншікті капиталдың табыстылық деңгейі мен қаржылық деңгейіне әсер ету механизмін білу кәсіпорын капиталының құнын және құрылымын мақсатты бағытта басқаруға мүмкіндік береді, 1 суретте көрсетілген.

Сату (ҚҚС және акциздер азайғанда) – Өндіріс және бөлу айнымалы шығындар (қаржы шығындарын қосалмау) – Тұрақты материалдық шығындар
+/-Басқа кірістер мен шығыстардың балансы
= Табыстың пайыз мен салықтарға дейінгі
- Қаржылық жартылай бекітілген шығындар (пайыздық шығыстар)
- Салығының табысы және пайдадан басқа да міндетті төлемдер
= Таза пайда

1 Сурет Кірістер мен жартылай бекітілген шығындар өзара байланысты көрсететін схемасы

Кірістер мен шығыстар 1-суретте көрсетілгендей тізбек аздап басқаша болып табылады, бірақ бұл айырмашылық өндірістік және қаржылық левередж әсер ететін оқшаулау логикасын түсіну үшін маңызды бар, бұл ең алдымен ескеріңіз.

Практикалық есептеулерде операциялық тұтқаның әсер ету күшін анықтау үшін жиынтық маржаның пайдаға қатынасы қолданылады. Жиынтық маржа – бұл өнімді өткізуден алынған түсім мен өзгермелі шығындардың айырмасы 1 формуласында көрсетілген:

$$\text{Операциялық тұтқаның әсер ету күші} = \frac{\text{Жиынтық маржа,}}{\text{Пайда}} \quad (1)$$

Операциялық тұтқаның әсер ету күші әрқашанда сатудың белгілі көлемі үшін, яғни өнімді өткізуден алынған нақты түсім үшін есептеледі. Тұрақты шығындар көбейген сайын пайданың мөлшері азаяды, ал операциялық тұтқаның әсер етуі күшейеді және керісінше. Яғни өнімді өткізуден түскен түсімнің көлемі азайса операциялық тұтқаның әсер ету күші артады.

Кәсіпорын қызметінің негізгі техника-экономикалық көрсеткіштеріне талдау жасау компанияның қаржылық жағдайын, ағымдағы қызметіне капиталының жеткілікті екенін, қосымша қаржыландыру көздеріне мұқтаждығын, жалпы шаруашылық етуші субъектінің қызметінің тиімділігін бағалауға мүмкіндік береді.

Келтірілген көрсеткіштерді қарастыра отырыпсақ, кәсіпорынның активтері 2015 жылы 135 212 109 мың теңгеден 2016 жылы 194 058 268 мың теңгеге дейін өскенін байқаймыз. Міндеттемелер 2017 жылы 106 614 022 мың теңгені құраған, 1-ші кестеде көрсетілген.

1 Кесте «Әлти-Гарант» ЖШС қаржылық-шаруашылық қызметінің негізгі көрсеткіштері

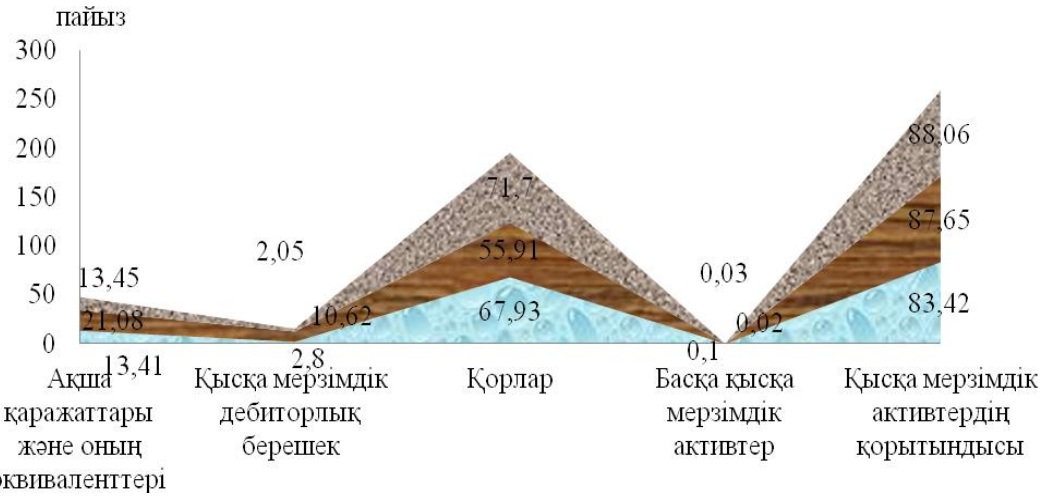
(мың. теңге)

Көрсеткіш-тер атауы	2015 жыл	2016 жыл	2017 жыл	Абсолюттік ауытқу, мың теңге (+/-)		Салыстырмалы ауытқу, %	
				2016 жылдың 2015 жылға	2017 жылдың 2016 жылға	2016 жылдың 2015 жылға	2017 жылдың 2016 жылға
Активтер	135 212 109	174 689 250	194 058 268	39477141	19369018	29,19	11,09
Міндеттемелер	102 048 723	99 841 737	106 614 022	-2206986	6772285	-2,16	6,78
Жеке капитал	18 271 449	24 098 941	27 497 809	5827492	3398868	31,89	14,1
Таза кіріс	124858	134041	135301	9183	1260	7,35	0,94
ROA, %	0,09	0,08	0,07	-0,015	-0,007	-	-
ROE, %	0,68	0,55	0,49	-0,13	-0,06	-	-

Жеке капитал 2017 жылға ұлғайып, 27 497 809 мың теңгені құраған. Таза кіріс азайған, 2016 жылы 134041 мың теңгені, ал 2017 жылға 135301 мың теңгеге дейін өскен. Соңғы үш жылда «Әлти-Гарант» ЖШС активтері өсу қарқынына ие болған. Баланстың валютасы 2015 жылы 135 212 109 мың теңгені құраса, ал 2017 жылы 194 058 268 мың теңгеге дейін ұлғайған.

Әрі қарай әрбір бапты активтермен қарастырайық, негізгі қаражаттар 2015-2017 жылдарда 22 401 423 мың теңгеден 23 169 641 мың теңгеге дейін ұлғайған, ал бұл сәйкесінше негізгі қаражаттың да өскенін білдіреді.

Ал 2 суретте «Әлти-Гарант» ЖШС 2015-2017 жылдардағы қысқа мерзімдік активтердің ұдайы салмақ динамикасын көруге болады. Барынша жоғары ұдайы салмақ 2017 жылғы көрсеткіштері орын алған.



2 Сурет «Әлти-Гарант» ЖШС 2015-2017 жылдардағы қысқа мерзімдік активтердің ұдайы салмақ динамикасы

Сонымен, талмыш жағдай кәсіпорынның өндіріске емес, ет өнімдерінің экспорты мен импортына бағытталғандығына байланысты.

2 кестеде, бәсекелестік жағдайында кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын бағалау ерекше маңызды бола түседі.

Кәсіпорынның қаржылық тұрақтылығын абсолюттік және салыстырмалы көрсеткіштер, яғни кәсіпорынның жеке айналыс қаражаттары мен қаржылық тұрақтылық коэффиценттері сипаттайды.

Қаржылық тұрақтылықтың абсолюттік көрсеткіштері кәсіпорындағы жағдай 2017 жылы біраз нашарлағандығын айтады, өйткені «Әлти-Гарант» ЖШС-де жыл сайын артып отырған қаржыландыру көздерінің жетіспеушілігі орын алған.

Алайда қаржылық тұрақтылықтың барлық коэффиценттері 2015-2017 жылдарда барлық нормативті мәндерге сәйкес келеді.

2 Кесте 2015-2017 жылдардағы «Әлти-Гарант» ЖШС балансының өтімділігін бағалау көрсеткіштері

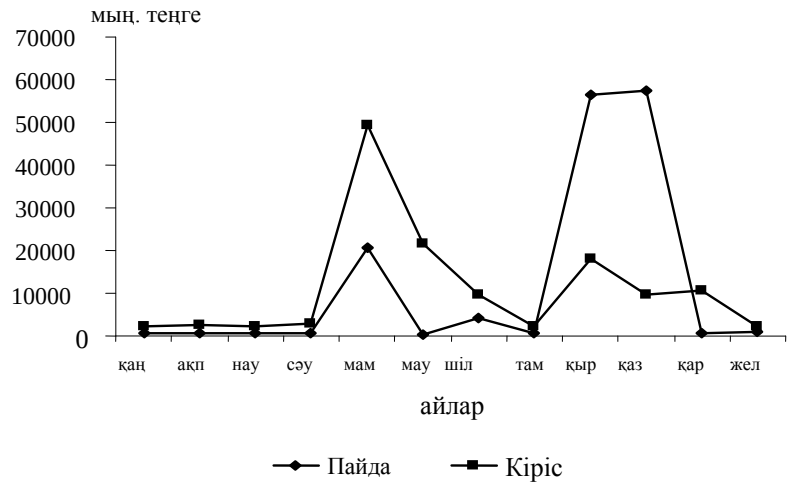
Көрсеткіштер	Норматив	2015 жыл	2016 жыл	2017 жыл	Абсолюттік ауытқу, мың теңге (+/-)	
					2016-2015	2017-2016
Абсолюттік өтімділік коэффициенті	0,1-0,7	0,4	1,02	7,21	+0,62	+6,19
Жедел өтімділік коэффициенті	>1	1,64	2,96	12,71	+1,32	+9,75
Ағымдағы өтімділік коэффициенті	1,5-2	3,49	5,4	16,56	+1,91	+11,16

Сонымен, жеке қаржыландыру көздерімен қамтамасыз етілгендік коэффициенті 2016 жылы 0,61, ал 2017 жылы – 0,11 өскен, ал ол болса қаржылық тұрақтылықтың оңтайлы көрсеткіші болып табылады.

Өтімділік дегенде кәсіпорынның өзінің қысқа мерзімді міндеттемелерімен есеп айырыса алу мүмкіндігі түсіндіріледі.

Сонымен қатар «Әлти-Гарант» ЖШС өзінің міндеттемелерін жауып отыра алады, өйткені баланстың өтімділік коэффиценттері нормативтік мәндерге сәйкес келеді.

Бюджетке сүйене отырып, 3 суретке сәйкес 2018 жылға «Әлти-Гарант» ЖШС жоспарланған кірістері мен шығындары динамикасына талдау жасайық.



3 Сурет 2018 жылға кәсіпорынның кірістері мен шығындары динамикасы

Осылайша, егісті компанияға және кәсіпорынға егісті өңдеу үшін 83446 мың теңге қажет (сәуірден шілдеге дейінгі шығындар). Табыстың негізгі түсімі қыркүйек-қазан айларына жоспарланып, 113714 мың теңге көлемін құрайды.

Осылайша, 2018 жылға қолда бар биржасында «Әлти-Гарант» ЖШС перспективасы жоқ, өйткені жалпы маржа кәсіпорынның тұрақты шығынынан тек 441 мың теңге артық, сәйкесінше жоспарланып отырған табыс шаруашылыққа даму мүмкіндігін бермейді. Мұндай нашар жағдайдан арылу үшін ең алдымен шаруашылық билігіне тәуелді бағалық факторды өзгерту қажет.

Әдебиет:

1. www.zakon.kz.
2. www finanalis.ru/litra/395/.
3. www.kazakh-zerno.kz.
4. www. nhkazagro.kz.

УДК 330.146

«КӘСІПОРЫННЫҢ ӨНДІРІСТІК ҚОРЫН БАСҚАРУ МӘСЕЛЕНДЕ («ЖАРҚЫН-СҚ» ЖШС МЫСАЛЫНДА)»

Хамзина А.С., Сагандыкова Д.Х.
(М. Козыбав атындағы СҚМУ)

Экономиканың дамуының қазіргі кезіңінде кәсіпорынның қызмет ету тиімділігіне өндірістің материалдық қамтамасыз етілгендік сапасы маңызды әсер етеді. Шикізаттық, материалдық және жанар-жағармай-энергеткалық ресурстар – мемлекеттің ұлттық байлығының маңызды құрамды бөлігі. Сондықтан әрбір кәсіпорындағы өндірістік қорлардың болуы, қозғалысы мен қолданылуы туралы толық және нақты есептік ақпаратты қалыптастыру, сондай-ақ оларды сақтаудың ішкі шаруашылық бақылауын айқын ұйымдастыру үлкен мәнге ие.

Реформалар барысында орын алған Қазақстан экономикасындағы терең өзгерістер кәсіпорындарды заманауи экономикалық жағдайларға бейімделу қажеттігін қойды. Нарықтағы фирманың сәттілігі оның тұтынушыға деген бағдарының деңгейіне тәуелді, яғни фирма қаншалықты сауатты және айқын төлем қабілеттілік сұранысын қанағаттандыра алады. Мұның күрделілігі мәселелерді шешуде емес, сол мәселелерді көре білуде. Материалдық қорларды басқару теориясы келешектегі сұранысты қанағаттандырудың барынша үнемді жолын қамтамасыз ететін қорлар көлемін есептейтін әдістер әзірлейді.

Өндірістік қорларды басқару процесін рационалды ұйымдастыру - өндірістің маңызды функцияларының бірі болып табылатындығында.

Материалдық қамтамасыз етілгендіктің негізгі көрсеткіші – ол қажетті көлем мен ассортиментінде өндірістің барлық материалдық ресурстарымен дефицитсіз қамтамасыз етілуіне кепілдік беретін жүйенің мүмкіндігі ретінде анықталатын – оның сенімділігі.

Сонымен, айналым қорлар дегеніміз өндірістік процеске бір-ақ рет қатысып, өзінің құнын дайын өнімге бір циклда толық ауыстыратын және өзінің бастапқы физикалық қасиеттерінің барлығын жоятын өндірістік құралдардың бір бөлігін айтамыз.

Негізгі өндірістік қорлар дегеніміз материалдық өндіріс сферасында әрекет ететін өндірістік процеске тікелей немесе жанама түрде қатысатын қорларды айтамыз.

Жаупкершілігі шектеулі серіктестіктердің жаңашыл үрдістерді басқаруға кешендік, жүйелік әрекет етудің болмауы елдің инновациялық әлеуетін дамытуды тежейді және оны одан әрі дамытудың басымдықтарын дұрыс білдіруге мүмкіндік бермейді. Шешім таппауы отандық инновациялық әлеуеттің дамуына теріс әсер ететін мынадай негізгі мәселелерді көрсетуге болады:

1) тұтынушылардың талап етуі үшін оларды нарыққа шығару мақсатында технологиялар мен өнімдердің көпшілік ғылыми әдістемелерінің аяқталмауы. Бұл әлеуетті серіктестердің көз алдында ұсынылған технологиялардың (немесе өнімдердің) құнын күрт төмендетеді;

2) технологиялық жаңа әзірлемелерді енгізудің және оларды нарыққа шығарудың қазіргі заманғы тетігінің болмауы. Нарықтық жағдайлардағы жаңа әзірлемелерді игеру тетігі жоғарғы тәуекел, бірақ табысты жағдайда жоғары қайтарым тән болатын шағын инновациялық нарықпен үздіксіз байланысты.

Кез-келген кепілдіктер беру, шығынды өтеу бойынша кез-келген келіссөздер жасасу, негізінде кепілдік беру, қолдау, қамтамасыз ету, төлем немесе төлемсіз, ол өзінің жеке міндеттемелері арқылы немесе ипотека орнату арқылы іске асырылса да, міндеттемелердің кез-келген бөлігі мүлігі, және активтері немесе басқаша міндеттемелер, төлеуге тиесілі ақша қаражаттарын, бағалы қағаздарды өтеу, сомыне қатар жоғарыда аталғандардың барлығы компанияның жалпы болмысына зиян келтірмейтін, кез-келген уақытта компания немесе еншілес комнаия Қоғамның құрылтайшысы болып табылады.

Сату, жалға беру, рұқсаттар беру, міндеттемелермен кез-келген операция жасау үшін құқықтар беру немесе Қоғамның жылжитын немесе жылжымайтын мүлігіне, активтері мен құқықтарына өкімдік ету, негізінде, компанияның акциялар үшін, үлестер немесе бағалы қағаздар үшін төлем енгізу арқылы.

Қоғамның аудиторлық тексеруі акционерлердің талабы бойынша кез-келген уақытта болуы мүмкін. Кез-келген акционер Қоғамның қаржылық есептілігіне, ағымдық істердің жүргізілуіне өз қаражаты есебінен аудиторлық тексеруді талап ете алады.

«Жаркын-СК» ЖШС өз күшімен келесі өнім түрлерін өсіреді:

- дәнді дақылдар, арпа мен бидайды қоскқанда,
- май дақылдары, рапс, лен, нутты қоса алғанда.

Кәсіпорында алдынғы жылдардағыдай осы жылы да өсірілетін өнімге баса назар аударылады. Барлық дәнді дақылдар мен май дақылдары өсірудің барлық кезеңдерінде сапалық және заманауи технологиямен жүргізілген. Сондай-ақ жерлерді өңдеу технологиясын сақтауы тексреліді.

Сонымен, егісті жерлердің бонитетінің орташа балы мына шекті құрайды– 69,36, ол бұл жердің жемісті, шұрайлы болатынын білдіреді (облыс бойынша орташа - 51). Өндірісте қолданылатын техника негізінен импорттық, ол барлық технологиялық операцияларды оңтайлы мерзімде сапалы орындауға мүмкіндік береді.

Осыған байланысты «Жаркын-СК» ЖШС - СҚО, Айыртау ауданы бойынша компания ірі ауыл шаруашылықы тауарларын өндірушілердің бірі болып табылады.

Кәсіпорын жетекшісі кәсіби сауаттылығымен, принципиалділігімен, тәжірибесімен, нарықтың құрылымы мен конъюнктурасын білуімен, ұйымдастырушылық қабілеттерімен ерекшеленеді, «Жаркын-СК» ЖШС-ң өсімдік шаруашлығының өнімдерін талдауы 1 кестеде көрсетілген. Жабдықтаушылар мен тауар өндірушілермен ауқамды байланыс орнатып, нарықтық шаруашылық жағдайында жеткілікті тәжірибесі бар және де бизнесті сәтті жүргізе алады.

1 Кесте 2015 жылдан 2017 жылға дейін өсімдік шаруашлығы өнімдерін өндіру бойынша ақпарат

Жыл	Культура	S (га)	Астықты, ц/га	Жалпы жиын, тонн
2015	Бидай	14 356	6,8	9 794,14
	Рапс	4 004	1,41	565,94
2016	Бидай	14 956	28,7	42 912, 1
	Лен	1940	15	2 911,1
2017	Бидай	18 622	15,6	29 050,3
	Арпа	673	12	807,6
	Сұлы	572	12	686,4

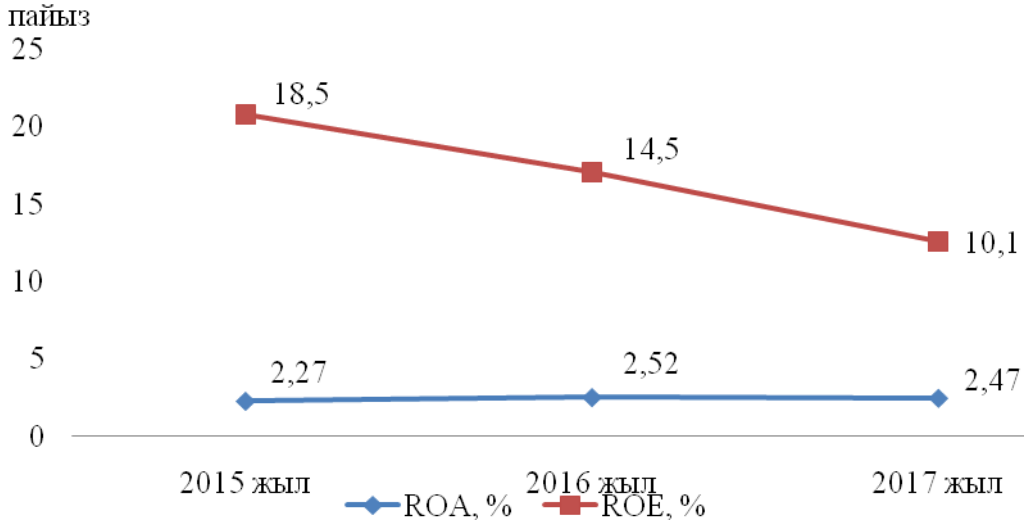
1 кесте бойынша мәліметтер берілген «Жаркын-СК» ЖШС қызметінің негізгі көрсеткіштеріне мыналар жатады: активтер, міндеттемелер, жеке капитал, таза табыс, активтердің тиімділігі және жеке капиталдың тиімділігі есептелген.

Жоғарыда келтірілген көрсеткіштерді қарастыра отырып, кәсіпорынның активтері 2015 жылы 859241 мың тенге ден 2016 жылы 1240592 мың тенгеге ұлғайғанын көре аламыз. 2017 жылы таза табыс 30616 мың тенгені құраған.

Жеке капитал 2016 жылға қатысты өсіп, 195727 мың тенге болған. 2015 жыл кезеңіне таза табыс 22688 мың тенгені құраса, ал 2017 ж 30616 мың тенгеге дейін өскен. Өткен үш жыл ішінде «Жаркын-СК» ЖШС активтері өсу қарқынына ие. 2015 жылы міндеттемелер 3257701 мың тенгені құраған, ал 2017жылы 714446 мың тенгеге өскен, 2017 жылдан 2015 жылға дейінгі өсім қарқыны 119,3% болып тұр.

Әрі қарай әрбір бапты активтерде қарастырамыз, негізгі қаражаттар 2015-2017 жж 859241 мың тенгеден 1240592 мың тенгеге дейін өскен, ол негізгі қаражаттардың артқандығын білдіріп отыр.

1 суретке сәйкес талданып отырған мерзімде «Жаркын-СК» ЖШС тиімділік көрсеткіштері динамикасына талдау жасайық.



1 Сурет 2015-2017 жж. «Жаркын-СК» ЖШС жеке капиталының тиімділігі мен активтер тиімділігі динамикасы

Сонымен, талданып отырған мерзімдегі көрсеткіштерге сүйене отырып, банк активтерінің барлық қолданатын тиімділік коэффициенттері (ROA) оңтайлы өсулі көрсетіп, 2017 жылы 2,47% болғанын айтады.

Кәсіпорынның жеке капиталының тиімділік коэффициенті (ROE) 2015 жылдан 2017 жылға 8,4%-ға қысқаруды көрсетіп, 10,1% құрағандығын көрсетіп тұр.

Қарастырылып отырған кезеңдегі қысқа мерзімдік дебиторлық қарыз 2017 жылы 30060 мың тенгені құраған. Осыдан шығатыны, баланс құрылымындағы бұл баптың ұдайы салмағы 2015 жылы 1,87%-дан 2017 жылы 2,42%-ға қысқарған. Аталмыш қарқын қордың 2017 жылы 2015 жылмен салыстырғанда 542952 сомасына өсуіне әкелді.

Кәсіпорынның қаржылық-шаруашылық қызметіне талдау экономикалық және қаржылық көрсеткіштер бойынша орындалады. Экономикалық көрсеткіштерге мыналар жатады: тауар айналымы, табыс, шығын, кіріс. Қаржылық көрсеткіштерге: тиімділік, қаржылық тұрақтылық, өтімділік, кәсіпорынның төлем қабілеттілігі.

Осыған байланысты, «Жаркын-СК» ЖШС қаржылық-шаруашылық қызметіне талдау жасайық.

Негізгі қаражаттардың жылдық орташа құны 2016 жылы 64285 мың тенгені құрады, ол 2015 жылғы көрсеткішке қарағанда 4341 мың тенге немесе 7,2% жоғары (59944 мың тенге). 2017 жылы көрсеткіштің өсуі 10466 мың тенгеге немесе 16,3% болып, 4341 мың тенгені құраған. «Жаркын-СК» ЖШС негізгі қаражаттарының ұлғаюы элеватордың қайта құрылысы мен кеңейтіліуіне мүмкіндік берді.

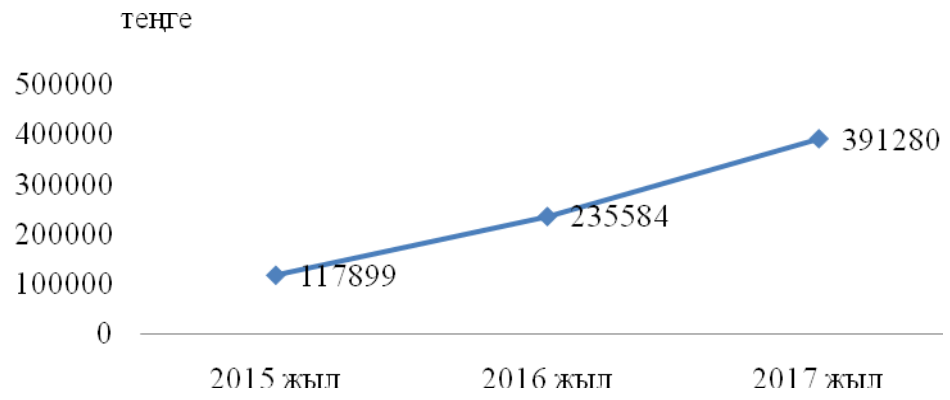
Өнімнің тиімділігін талдау. Өнімнің тиімділік көрсеткіші ағымдық шығындардың тиімділігін көрсетеді (жалпы тиімділікке қарағанда авансталған капиталдың тиімділігін сипатттайтын) және келесі 1 формуламен есептеледі, өнімді жүзеге асырудан түскен кірістің жүзеге асырылған өнімнің өзіндік құнға қатынасы:

$$Рпп = Ппр / С * 100\%, \quad (1)$$

мұндағы Рпп - өнімнің тиімділігі; Ппр - өнімді жүзеге асырудан түскен кіріс; С - жүзеге асырылған өнімнің толық өзіндік құны. Берілген жағдайда біздің кәсіпорынның өнімнің тиімділігі келесіні құрайды:

- Рпп =478 545/383 067*100%=124,9 2015 жылға;
- Рпп =946928/762524*100%=124,2 2016 жылға;
- Рпп =477241/346113*100%=137,9 2017 жылға;

Тиімділіктің жоғарылаудың негізгі факторлары өзіндік құнның азаюы мен шығару бағаларының өзгерісі болып табылады. 2015-2017 жж «Жаркын-СК» ЖШС жеке айналыс қаражаттарының динамикасы, 2 суретте көрсетілген.



2 Сурет 2015-2017 жж «Жаркын-СК» ЖШС жеке айналыс қаражаттарының динамикасы

Көріп отырғанымыздай 2015 жылы кәсіпорын 117899 тенге жеке айналыс қаражаттарының жетіспеушілігін сезінген. Осыған байланысты 2016 жылы банктен 12035000 тенге сомасында несие алынған, ал 2017 жылы айналыс қаражатты толықтыру үшін 10046000 тенге тағы алынған. Ол 2016 жылы жеке айналыс қаражаттарының 594367 тенгеге өсуіне және 2017 жылы 3769405 тенгеге жоғарылауына әкелген.

Сонымен, кәсіпорындарға амортизацияны есептеу әдісін таңдауға дербестік беру ұтымды амортизациялық саясаттың құрамында жәрдем жасайды, ол еңбек өнімділігіне кері әсерін тигізетін көнерген құрал-жабдықтарды сақтауды тоқтатады, екіншіден кәсіпорынның негізгі қорларын жаңартуға ақшалай ресурстардың тез жиналуына ықпал жасайды.

Кәсіпорынның негізгі қорларын тиімді пайдалануды көтерудің, жоспарлаудың негізгі формасы болып техникалық дамуының, өндірісті ұйымдастырудың және кәсіпорынның техникалық қайта құралдануының жоспары табу керек.

Әдебиет:

1. Қазақстан Республикасы қаржы Министрлігінің №13-5-3/10068: «Негізгі қорлар субъектін бағалау туралы», 2017 жылы.
2. www.kazakh-zerno.kz.
3. www.jarkin.kz.

УДК 005.3

МЕЖЛИЧНОСТНЫЕ НАВЫКИ И УСПЕШНЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ КАК ЭЛЕМЕНТЫ РАБОТЫ ФИНАНСОВЫХ КОНСУЛЬТАНТОВ

Цапова О.А., Михайлова Н.Ю.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

За последнее десятилетие наблюдается значительное увеличение использования командной работы в деятельности страховых компаний. Командный подход привел к увеличению как продуктивности, улучшению качества продукции, также и улучшению трудовой жизни. Изменение стратегий обычно зависит от способности работников работать совместно и фокусироваться на совместных достижениях.

При работе в команде, успешное взаимодействие зависит от межличностных умений, сосредоточенных отношений и чувства общей цели. Качество данных трех факторов определяет и контролирует взаимоотношения между служащими.

Тренировка межличностных навыков направлена на помощь работнику осознать и улучшить способность судить и балансировать свое поведение, справляться с нежелательным поведением других, бороться со стрессом, слушать, повысить доверие в отношении других, делить ответственность и легко находить общий язык с другими.

Такие навыки необходимы для успешных переговоров. Конфликты, серьезные и менее серьезные, являются фактами трудовой жизни.

Ключ к рассеиванию потенциальных конфликтных ситуаций – повышение умений ведения переговоров на всех уровнях.

Тренировка этих умений включает технику отделения людей от проблем, сосредоточение на интересах, не должности и использования объективных критериев.

Это также зависит от базы межличностных умений и четкого понимания подходов, требуемых обстоятельствами.

Межличностные умения и умение вести переговоры являются угловыми камнями работы в команде. Команды на рабочем месте организовываются так, что необходимые таланты и умения могут быть направлены в группы как поддержка для выполнения важных заданий и целей. Эти объединенные ресурсы, однако, часто требуют от членов команды целый ряд умений, которых индивидуальная или ежедневная работа не требует.

Работа в команде является качественной, если члены команды знают как справляться с различными и уникальными личностями, которые другие члены команды представляют. Члены команды также должны понимать, что существует групповая динамика, меняющая подходы к достижению целей.

Работа в команде может существовать только тогда, когда члены команды дают и получают отдачу в соответствующей манере. Некоторые собирают информацию персональным путем; успешной командной работой называется та, при которой учитываются все ценностные различия между членами одной команды.

Работать в команде значит обладать необходимыми навыками построения командных отношений. Главными целями являются развитие ряда умений, которые могут быть в дальнейшем успешно использованы на рабочем месте при решении проблем или внедрении инноваций.

Это стратегические отношения межличностных, командных умений и умений вести переговоры очевидны. Они являются базовыми инструментами при достижении гибкости и быстрой адаптации, благодаря которым рабочая сила Америки остается высококонкурентной.

HR-менеджср как полноправный член управленческой команды

Взаимодействие менеджера по персоналу с первыми лицами организации, роль и место HR-подразделения в компании - предмет активных дискуссий в профессиональной среде. Хорошо отлаженные внутриорганизационные коммуникации - залог своевременного и регулярного информирования сотрудников о деятельности компании, социальной политике, новых проектах и задачах.

Важными условиями успешной деятельности менеджера по персоналу являются саморазвитие и обучение. Эффективный персонал - основа бизнеса, залог успеха организации. Поэтому сегодня востребованы HR-специалисты, способные построить систему результативного подбора, адаптации и развития персонала. Роль ПК-менеджеров становится все более значимой в деятельности компании: они не только нанимают персонал и работают с ним, но и вместе с руководством участвуют в разработке внутрифирменной политики управления кадрами и отвечают за ее реализацию. Зачастую менеджер по персоналу становится проводником новых идей, знакомит руководителя с передовыми методами управления персоналом, участвует в разработке миссии и формировании корпоративной культуры предприятия. Тем самым он приобретает статус управленца, влияющего на стратегию развития бизнеса.

Подбирая HR-менеджера для своей компании, руководители предполагают, что он будет принимать активное участие в разработке политики фирмы в области управления персоналом. В связи с этим к нему предъявляются следующие требования: знание кадрового делопроизводства; умение грамотно оценивать кандидатов и сотрудников предприятия; внедрение системы мотивации, проведение аттестации, разрабатывание должностных инструкций и регламентирующих документов. Кроме того, в компетенцию HR-менеджера, как правило, входят: формирование благоприятного психологического климата в коллективе, организация корпоративных мероприятий, содействие в адаптации новых сотрудников, создание программ развития персонала,

организация и при необходимости проведение обучения. Успешный HR-менеджер является своего рода консультантом для первого лица компании.

Относительно человеческих качеств, руководители хотят, чтобы HR-менеджеру были присущи: активная жизненная позиция; самостоятельность, инициативность; обучаемость, мобильность; высокая коммуникабельность; умение работать в команде; исполнительность, ответственность; организованность, работоспособность; гибкость в сочетании с качествами лидера.

Все вышеперечисленные свойства необходимы НК-менеджеру, чтобы грамотно организовать работу отдела персонала. А личностные качества позволяют ему чувствовать себя комфортно, уверенно, с успехом применять знания на практике, строить эффективное сотрудничество с руководителем. Но самым главным и важным для менеджера по персоналу остается умение быть хорошим коммуникатором.

Под навыками управленческого консультирования, позволяющими HR-менеджеру стать «правой рукой» своего руководителя, партнером, чье мнение значимо и весомо, следует понимать:

- умение слушать и задавать вопросы;
- умение аргументировать свою позицию.

HR-менеджеры во всем мире жаждут принимать непосредственное участие в решении стратегических задач компаний, хотя им зачастую не хватает для этого ни времени, ни компетенций. К такому выводу пришли эксперты компании Mercer Human Resource Consulting. Большинство респондентов полагают, что удовлетворить собственные амбиции и достигнуть желаемой весомости департаменты по управлению персоналом смогут, если изменится как структура управления персоналом в компаниях в целом, так и внутренние процедуры HR-служб. Отвечавшие на вопросы консультантов HR-директора готовы тратить время и силы на развитие полезных навыков у подчиненных, также автоматизацию HR-процедур. Тогда службы по управлению персоналом смогут уделять больше времени стратегическим задачам. Сегодня же почти все их усилия направлены на рутинные процедуры.

Вплотную заниматься вопросами стратегии HR-менеджерам мешает не только рутина, но и недостаточная развитость необходимых для этого компетенций. Специалистам в области управления персоналом, нужно иметь представление об управлении финансами, понимать устройство бизнеса, обладать развитыми навыками консультирования, ведения переговоров и организационного проектирования. Среди самых сильных навыков ими были названы коммуникативные навыки и компетенции, связанные с выполнением рутинных задач департаментов по управлению персоналом. Именно поэтому две трети западных HR-директоров планируют внедрять программы развития подчиненных, а 18% уже соответствующие программы внедрили. Но только 23% отвечавших на вопросы сообщили, что в их компаниях есть программы привлечения и удержания HR-персонала.

Главная задача HR-менеджера - построить эффективные профессиональные отношения с руководителями разного уровня. Первые лица компании, руководители подразделений, как правило, сильные личности - лидеры, способные влиять на окружающих, подчинять их своей воле. Зачастую их сложно переубедить. Для того чтобы прислушаться к мнению другого человека, им необходимо осознать, что собеседник не уступает им ни в уме, ни в опыте, ни в лидерских качествах.

При взаимодействии с первыми лицами компании HR-менеджеру необходимо проявлять поведенческую гибкость - уметь менять стиль поведения в соответствии с ситуацией, на первое место ставить не собственные амбиции, а интересы дела; уверенно, доказательно отстаивать свою точку зрения. Словом, выступать для

руководителя в роли и партнера, и исполнителя, и оппонента при решении возникшей проблемы.

Особо следует сказать о взаимоотношениях с линейными менеджерами, ведь именно они являются уникальным источником информации о положении в коллективе, на основе которой планируется работа с персоналом. Менеджеры «на местах» проводят идеи и политику, которые разрабатываются отделом персонала совместно с высшим руководством компании. Кроме того, взаимодействие с ними позволяет узнать «из первых рук» о личностных и деловых качествах сотрудников, их интересах, определить степень их лояльности компании, выявить неформальных лидеров, разработать программы обучения и многое другое.

Вопрос - это своеобразный крючок, на который ловятся идеи, уникальный инструмент управления и влияния. Правильно заданные вопросы помогают определить, на что нужно обратить внимание, указывают направление, которое мы пока не замечаем. Джеймс Тарбер говорил: «Я бы предпочел знать некоторые вопросы, чем все ответы».

Таким образом, HR-менеджер является союзником не только руководителей высшего звена, но и линейных менеджеров. Чтобы стать партнером во взаимоотношениях с ними, необходимо повышать свой авторитет.

HR-менеджср как полноправный член управленческой команды должен владеть навыками деловой коммуникации, проведения совещаний, планерок, индивидуальных бесед. Ему необходимо понимать все механизмы влияния: как довести свою точку зрения до высшего руководства, как найти совместное решение, как выйти из конфликтной ситуации. Планируя собственное обучение, следует сначала проанализировать свои навыки и знания, методы общения (умение разговаривать с людьми, способность работать в группе), определить свой базовый уровень компетенций и сопоставить их с потребностями компании.

Наиболее эффективными являются практические методы обучения (консультации, работы в мини-группах, деловые и ролевые игры), позволяющие применить полученные знания в режиме тренинга. Полезной будет и индивидуальная работа с консультантом (коучем). Несомненно, для повышения квалификации следует принимать участие в обучающих программах как вне, так и внутри организации.

Овладение новыми навыками позволяет и самому HR-менеджеру выстраивать отношения с руководителями более эффективно, а также чувствовать себя комфортно и уверенно при управлении персоналом. ПК-менеджер, идущий по пути саморазвития, становится примером для других, приобретает право быть равноправным партнером и вести за собой.

Литература:

1. Журнал «Персонал». Первое казахстанское HR – издание, 2016. - с. 34.
2. Зеленов Л.А. Становление личности. – Горький: Волго-Вятское кн. Изд-во, 2015. – с. 168.
3. Шепель В.М. Управленческая психология. – М.: Экономика, 2018. – с. 248.

УДК 336. 71

К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ МОБИЛЬНЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Цвингер И.Г.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Банковский бизнес под влиянием процессов глобализации приобретает новые черты: сокращается доля традиционных банковских операций в пользу увеличения новых, отвечающих качественно изменившимся запросам клиентов. Конкуренция и расширение рынков требует постоянного поиска новых, более совершенных технологий. Инновационный характер банковскому бизнесу придает быстрое и постоянное совершенствование банковских продуктов и услуг, а также каналов их продвижения на базе современных информационных и коммуникационных инноваций.

На сегодняшний день процесс цифровизации затрагивает практически все страны мира, при этом, каждая страна самостоятельно, определяет приоритеты цифрового развития. Происходящая глобальная цифровая революция, привела к включению в планы развития Казахстана, государственной политики по цифровизации. Президент Казахстана Н.А. Назарбаев в Послании народу Казахстана в 2017 году объявил о Третьей модернизации, стержнем которой является цифровизация. Обеспечить «цифровой скачок» в стране, возможно за счет ускоренного развития конкретных технологий. Президент отметил необходимость культивирования новых индустрий, создаваемых с применением цифровых технологий, и подчеркнул, что развитие цифровой индустрии обеспечит импульс всем другим отраслям.

Казахстанский финансовый сектор является важным элементом экономики, и от его состояния зависят скорость и качество протекающих изменений. Финансовая отрасль традиционно выступает лидером во внедрении и применении инновационных технологий и цифровых сервисов при взаимодействии с клиентами. Электронные платежи и электронная торговля в настоящее время сталинеотъемлемой частью финансового сектора. Практически все банки Казахстана предоставляют услуги посредством дистанционных каналов, как 70% действующих банков оказывают сервисы физическим лицам через интернет и мобильный банкинг, аболее 55% банков предоставляют свои услуги на базе мобильных приложений.

Создание успешных и высоко-капитализированных платежных проектов стало отличительной чертой последних лет. Прецедентом в данной отрасли сталасистема платных (Premium) SMS. За несколько лет, практически на пустом месте, без особых вложений или новаций в регуляторной сфере, возник бизнес, в котором ежегоднооборачиваются миллиарды долларов, с минимальной себестоимостью и маржой, близкой к 100%. Другой блок связан с поиском новых объектов инвестиций в платежной сфере. «Область с такими гигантскими оборотами крайне привлекательна для инвесторов и в то же время успешно и твердо поделена между существующими игроками: VISAи MasterCard, WesternUnionи MoneyGram, WebMoney и Яндекс.Деньги или Киберплат. Барьер входа в уже сложившийся бизнес достаточно высок и потенциальные инвестиции выдавливаются в область новых технологий. В этих условиях более явным кандидатом на роль нового платежного терминала, становится мобильный телефон» [1].

Глубоким слоем мотивации является желание сотовых операторов расширить свою общую функциональность. Имея миллионы зарегистрированных и надежно закрепленных клиентов, моментальный постоянный доступ к любому клиенту,

большие денежные потоки, соблазн расшириться является очевидным, а основными кандидатами являются медийные компании и финансы.

На уровень развития оказывают влияние и новые экономики, которые нуждаются в платежной структуре и не имеют средств для разворачивания традиционных банковских сетей; переводчики денег, заинтересованные в развивающихся рынках, где отсутствуют банковские офисы; производители программного обеспечения, и телефонов; существующие платежные системы, стремящиеся к расширению интерфейсов. Естественно, что к данной отрасли проявляют сильный интерес и регуляторы.

Наиболее простым случаем мобильных операций является мобильный банкинг, в котором телефон есть просто терминал (интерфейс) к традиционному счету клиента по аналогии с интернет банкингом. По сравнению с традиционным интернет-банкингом у мобильного банкинга есть плюсы - такие как постоянная доступность клиента, идентификация владельца, более эффективный push-канал, и минусы-небольшой экран, неудобная клавиатура и прочие интерфейсные проблемы.Так как для банковских операций с большой суммой транзакции телефон использовать неудобно, то основной моделью являются розничные покупки с небольшой суммой платежа. Удобно и безопасно делать такие платежа с выделенного счета, который, по мере необходимости, пополняется с основного (нативного) счета или другими способами. Этот счет может вестись централизованно на сервере банка или локально, в программном обеспечении телефона.

Разновидностью небанковской модели является ведение счета непосредственно в биллинговой системе сотового оператора. Этот счет может быть отделен от предоплаченного, или объединен с ним. С точки зрения удобства пользования единый счет является идеальным каналом пополнения и источника платежа, но при этом, возникают проблемы связанные с учетом, стоимостью пополнения, налогообложением и т.д.

Управление вышеперечисленными моделями эквайринга осуществляется с помощью телефона, у которого есть все необходимые компоненты: интерфейс ввода (клавиатура или сенсорсный), интерфейс вывода (экран или акустический канал), встроенные средства обработки, защиты данных и идентификации.

Развитие технологий и спрос населения на более быстрые услуги в области розничных платежей стал одним из факторов появления с начала 2000-х годов в целом ряде стран национальных схем моментальных платежей.

Сингапур планирует внедрение в системе FAST схемы, позволяющей использовать в платеже альтернативные идентификаторы – номер мобильного телефона, электронную почту, учетную запись в соцсети или национальный ID.

Индия, Швеция, Великобритания уже реализовали на базе систем моментальных платежей сервис с использованием только номера мобильного телефона, который служит посредником(proxy) между клиентом и номером его банковского счета.

Благодаря разовой привязке номера банковского счета к номеру мобильного телефона проведение платежей на базе систем моментальных расчетов становится доступным просто по номеру мобильного телефона.

Таким образом, значительно упрощается пользовательский интерфейс и взаимодействие, так как не нужно вводить чувствительной информации о номере банковского счета - клиент может выбрать номер получателя из своего списка контактов либо ввести номер телефона вручную.

Внедрение данных сервисов привело к росту использования мобильных приложений банков, предоставляющих такие услуги, и увеличению мобильных платежей вне традиционных банковских операционных часов.

Важным элементом развития цифровизации является вовлечение населения в формальную финансовую систему. С целью повышения доступности финансовых, в частности, платежных услуг развиваются внебанковские экосистемы - системы электронных денег, а операторами мобильной связи все шире внедряются решения по оплате товаров и услуг с абонентского счета.

Развитие Интернета, активное проникновение смартфонов, планшетов и других мобильных устройств в жизнь привело к кардинальному изменению привычек населения. Сегодня клиенты ждут от банков технологических решений, которые смогут адаптироваться к их растущим потребностям и желаниям и органично впишутся в их цифровую жизнь.

Опыт таких развитых стран как Великобритания, Швеция, Корея, Австрия, Австралия, Сингапур доказывает, что создание технологических платформ для обеспечения удаленной идентификации населения, построение, на их базе интегрированной цифровой среды взаимодействия и коммуникаций между коммерческими банками и клиентами позволяют качественно улучшить уровень сервисов в финансовом секторе. Это соответствует глобальному тренду цифровизации, позволяет трансформировать финансовую отрасль и создать предпосылки для обеспечения повсеместного получения финансовых услуг.

В Казахстане, до принятия Закона РК «О платежах и платежных системах» в 2016 году розничные платежи могли обрабатываться банком в течение 4 рабочих дней. Три дня предоставлялись на акцепт платежа. После подтверждения акцепта, платеж поступал в Систему Межбанковского Клиринга для расчета, откуда направлялся в банк бенефициара, у которого также имелось 3 дня на акцепт указания. Законом РК «О платежах и платежных системах» процедура акцепта указания была исключена и в настоящее время срок обработки платежа для каждого из банков сокращен с 4 до 2 рабочих дней, а в последствие – до 1 рабочего дня [2].

Введенные изменения положительно отразились на объемах безналичных платежей, в том числе, среди граждан. Например, объем безналичных операций по платежным картам в целом в первом полугодии 2018-го составил более 414 млрд. тенге против 194 млрд. тенге в первом полугодии 2017 года. Наблюдается более чем двукратный рост, причем более половины в этом объеме — это операции в интернете. И динамика в этом сегменте тоже весьма впечатляющая — в первом полугодии 2018-го это почти 72,7 млн. транзакций против 30,1 млн. за аналогичный период прошлого года. На рисунке 1 представлена динамика безналичных платежей через интернет, которая свидетельствует о динамичном росте, как общей суммы платежей, так и размера одного платежа до 18,3 тыс. тенге в 2018 году [3].

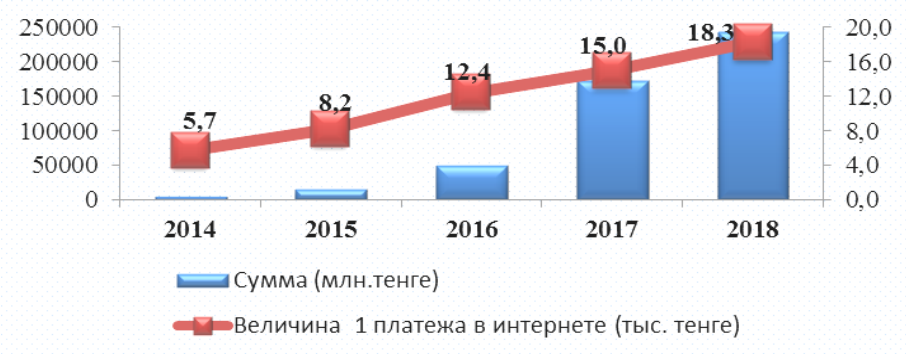


Рисунок 1 Динамика безналичных платежей на территории РК через среду интернет

Объем платежей физических лиц с использованием интернет и мобильного банкинга в 2018 году по сравнению с аналогичным периодом 2017 года увеличился в 3 раза. То, что степень охвата дистанционными финансовыми сервисами находится на очень высоком уровне, подтверждается дополнительными данными. В Казахстане насчитывается 11,6 млн. онлайн-пользователей, из них 34% являются активными. Ежедневно гражданами проводится около 400 тысяч транзакций на сумму 6 млрд. тенге. Неуклонно растет уровень цифровизации и в среде бизнеса — 70% платежей проводятся преимущественно посредством цифровых каналов.

Это позволило Национальному Банку Казахстана запустить в пилотном режиме новую платежную систему. Сервис позволяет переводить деньги в национальной валюте между клиентами разных банков по номеру мобильного телефона. Отправитель денег с помощью в мобильного приложения или в системе интернет-банкинга своего банка может ввести номер мобильного телефона получателя денег, указать сумму перевода и банк получателя денег. Зачисление денег получателю на его счет происходит мгновенно. При этом поддерживаются различные инструменты оплаты и получения переводов со стороны клиентов банков: с использованием банковского счета, платежной карточки и электронных денег. Первыми участниками системы в рамках тестовой эксплуатации стали два банка: АО «Банк ЦентрКредит» и АО «AltynBank» (ДБ China CITIC BankCorporationLimited). На стадии подключения находится ряд других банков. Новая услуга появится в мобильных приложениях и системах дистанционного обслуживания банков по мере настройки всех внутренних бизнес-процессов.

Обязательным требованием сегодня является то, что для совершения переводов банки должны быть участниками данной системы. Так же установлен максимальный лимит на одну транзакцию в 500 тысяч тенге. Положительной стороной новой системы является тариф за обслуживание транзакций в системе для банков-участников, который составляет менее 1 тенге за один перевод вне зависимости от суммы транзакции, снижение зависимости от наличия POS-терминалов и отсутствие необходимости ввода номеров счетов и других классических банковских идентификаторов.

На первом этапе в системе доступны переводы между физическими лицами (P2P-переводы), на последующих этапах планируется поэтапное развитие сервисов, платежи в пользу юридических лиц, в том числе с использованием QR-кодов, платежи по запросу и другие виды платежей.

Благодаря внедрению новой системы мобильных платежей в формате P2P, повысились качественные показатели сервиса переводов внутри страны до 30 секунд на транзакцию с одновременным снижением ее стоимости. Это позволит снизить зависимость от карточных гигантов (Visa и MasterCard), а также исходящие из этого риски, в следствие практического отсутствия рынка локальных платежных карт в Казахстане.

Литература:

1. Электронные деньги и мобильные платежи. Энциклопедия/ кол. авторов. – М.:КНОРУС: ЦИПСиР, 2015. – 368 с.

2. «О платежах и платежных системах» Закон Республики Казахстан от 26 июля 2016 года № 11-VI ЗРК.

3. Обзор результатов надзора (оверсайта) платежных систем и развития рынка платежных услуг. – Алматы. 2017 . –46 с.//nationalbank.kz.

5. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 636.084.22

ПРОВЕДЕНИЕ ИССЛЕДОВАНИЙ ПО ОЦЕНКЕ КАЧЕСТВА МЯСА (МРАМОРНОСТИ, ТОЛЩИНЫ ПОДКОЖНОГО ЖИРА) С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ (УЗИ-СКАНЕРОВ)

Барлубаев А.С., Сергазин Ж.Т.
(ТОО «Северо-Казахстанский научно-исследовательский институт сельского хозяйства», а. Бесколь Кызылжарского района Северо-Казахстанской области Республика Казахстан)

Проблемой современного животноводства является стабилизация и увеличение производства экологически чистого мяса и, прежде всего говядины, что связано с повышением ее спроса. Одним из основных путей интенсификации воспроизводства и роста численности мясного скота является улучшение удельного веса коров в структуре стада. Однако в настоящее время удельный вес коров мясного направления в структуре стада остается неудовлетворительным, не превышает 20-25%. В связи с этим планируется увеличение численности существующего отечественного и зарубежного мясного скота. Существующая технология ведения мясного скотоводства уже сегодня нас не устраивает. Нужна принципиально новая инновационная, высокоинтенсивная технология специализированного мясного скотоводства с пастбищным содержанием и последующим откормом на откормплощадках.

Для этого потребуются животные, хорошо приспособленные к более интенсивной технологии, сочетающие в себе высокую скорость роста, молочность отличные воспроизводительные и другие хозяйственно-полезные признаки.

Раскрытие генетического потенциала животных по мясной продуктивности проводятся разными способами, например разработкой адаптивной системы кормления и содержания с учетом местных особенностей кормопроизводства и условий ведения животноводства. Развитие племенных животных мясных пород в современных условиях требует проведение исследований по прижизненной оценке качества мяса (мраморности, толщины подкожного жира) с использованием современных цифровых технологий (УЗИ сканеров). Определение мясных качеств с использованием УЗИ сканеров особенно важно для особо ценных племенных животных.

В 2018 году впервые в условиях Северного Казахстана были проведены научные исследования по определению мясных качеств молодняка абердин-ангусской, казахской белоголовой и симментальской пород с помощью аппарата ультразвуковой диагностики (УЗИ сканера).

Результаты исследований могут быть использованы на современных комплексах, оснащённых современным оборудованием. В условиях северного региона Казахстана внедрение данной методики остаётся актуальной в связи с появлением на рынке новых современных приборов и технологий в данной области.

Исследования прижизненной мясной продуктивности проведены в ТОО «Белое-Агро», ТОО «Кулик» Мамлютского района и ТОО «Петерфельд-Агро» Кызылжарского района Северо-Казахстанской области на бычках мясного направления продуктивности с помощью многофункционального УЗИ-сканера Exago.

Ультразвуковое исследование (УЗИ), сонография - неинвазивное исследование организма человека или животного с помощью ультразвуковых волн.

Аппарат ультразвуковой диагностики (УЗИ-сканер) - прибор, предназначенный для получения информации о расположении, форме, размере, структуре, органов и тканей человека и животных.

Методика исследования основана на использовании эффекта Доплера. Сущность эффекта состоит в том, что от движущихся объектов ультразвуковые волны отражаются с измененной частотой. Этот сдвиг частоты пропорционален скорости движения позируемых структур - если движение направлено в сторону датчика, то частота увеличивается, если от датчика — уменьшается.

Були проведены исследования по определению прижизненной оценки качества мяса (толщины подкожного жира, площади мясного глазка, мраморности) у молодняка различных пород с использованием современных технологий (УЗИ- сканеров).

С тех пор, как ультразвуковая диагностика стала доступна ветеринарным врачам и животноводам, направления её применения значительно расширились. Ультразвуковые сканеры применяются на животноводческих предприятиях не только для диагностики беременности животных, но и для определения их мясных качеств. УЗИ сканеры применяются, как для свиней, так и для крупного рогатого скота, и в каждом случае есть свои технологические особенности. В современном мясном скотоводстве нередко возникает потребность прижизненного определения мраморности мяса (содержания жира в мышцах).

Для определения толщины жировой прослойки использовали ультразвуковой сканер с линейным датчиком, поскольку при его контакте с кожей он меньше деформирует мягкие ткани и результат измерений точнее.

Измерения толщины жира проводилось на уровне 12-13-ого ребра и крестца (Р8). Точка Р8 определена как пересечение параллельной линии вдоль позвоночника по центру поперечных отростков позвонка и оси гребня третьего крестцового позвонка. Жир на уровне 12-13 ребра исследовали на расстоянии 3/4 высоты длиннейшего мускула сверху.

Для определения площади мясного глазка и мраморности мяса у животных использовали линейный датчик с большой апертурой.

Для определения мясных качеств животных исследуют длиннейшую мышцу спины в районе 12-13 ребра. При поперечном положении датчика на экране визуализируется поперечный срез длиннейшей мышцы спины. На полученном изображении очерчивается контур мышцы и производится измерение площади с помощью программного обеспечения сканера. Для определения мраморности мяса датчик располагают параллельно длиннейшей мышце спины. Полученные изображения сохраняют и производят исследования с помощью специального программного обеспечения. Мраморность мяса оценивается в баллах. Баллы обозначаются буквой А (А – низкая, АА - средняя и ААА – высокая.

Исследования проводились на бычках в возрасте от 300 до 800 дней в количестве 62 голов.

Сканирование длиннейшего мускула проводилось между 12-м и 13-м ребрами. Это исторически сложившаяся точка, в которой измеряется площадь длиннейшего мускула для оценки мясных характеристик.

Измерения проводились на животных с помощью многофункционального УЗИ-сканера Exago. Для получения точного и достоверного изображения, по которому можно точно судить о мясных характеристиках туши, необходимо хорошо знать топографическую анатомию и анатомические особенности у животных разного возраста и породы.

Исследование длиннейшего мускула проводилось по четкой методике с учетом некоторых точек и анатомических особенностей.

Путем соединения и измерения расстояния между точками определялась конфигурация поперечного среза длиннейшей мышцы. На рисунке 1 показана площадь длиннейшего мускула спины измеренного с помощью техники «соединения точек».

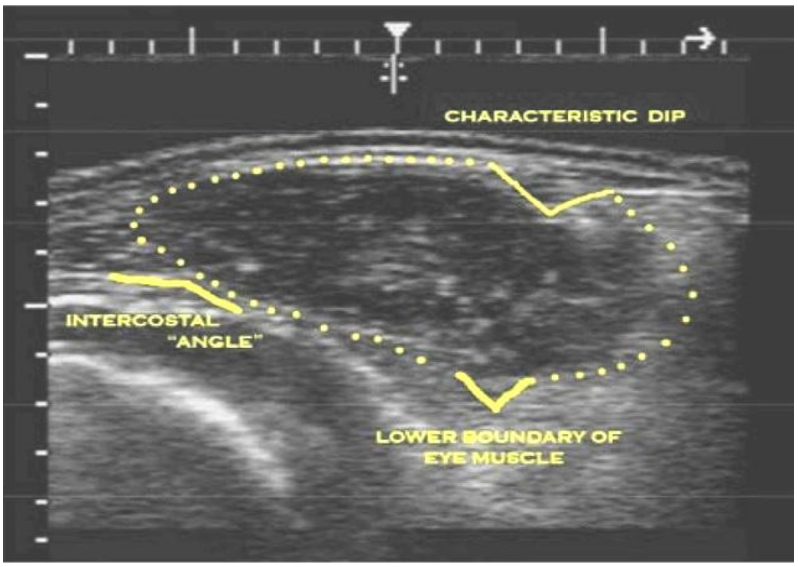


Рисунок 1 Площадь длиннейшего мускула спины измеренного с помощью техники «соединения точек»

При определении племенной ценности мясного скота принято оценивать процентное отношение внутримышечного жира (мраморности) при послеубойной разделке туши, но в настоящее время появилась возможность определения с помощью УЗИ-сканера.

Важным условием особенно при определении мраморности является хорошо подготовленный участок соприкосновения датчика с поверхностью. Навоз, грязь и прочий "мусор" присутствует в шерсти большинства животных, в результате образуются воздушные полости между отдельными волосками и создаются артефакты (рассеивание) при исследовании неподготовленного участка. Необходим хороший плотный контакт датчика с чистым участком, исключающим появление акустических помех и артефактов. Для обеспечения наилучшего контакта сбривали волосяной покров и использовали специальный гель. Это минимизировало ошибки при определении процентного содержания жира в мясе (мраморности).

В ТОО «Кулик» обследовано 23 головы бычков казахской белоголовой породы, возраст которых составляет 300-700 дней. Исследуемые животные в течение летнего периода содержались на лесостепных пастбищах. Результаты исследования показали, что толщина подкожного жира у 16 голов составила 2,51 мм, 3-х голов – 2,54 мм, 1-й головы – 2,95 мм и у 3-х голов – 3,34 мм. Площадь мышечного глазка в зависимости от возраста и живой массы животного колеблется в пределах 34,4 – 57,2 кв.см. У всех исследуемых животных мраморность соответствовало А баллу, т.е. низкая.

В ТОО «Белое–Агро» обследовано 16 голов бычков абердино-ангусской породы, возраст которых составляет 500-800 дней. Исследуемые животные в течение летнего периода содержались на лесостепных пастбищах. Результаты исследования показали, что толщина подкожного жира у 9 голов составила 2,51 мм, 1-й головы – 2,54 мм, 6-и голов – 2,82 мм. Площадь мышечного глазка колеблется в пределах 42,1 – 82,2 кв.см.

Мраморность мяса у 4 голов или у 25% исследуемых животных средняя (АА), а у 12 голов или 75% низкая соответствует А баллу

В ТОО «Петерфельд-Агро» обследовано 23 головы бычков симментальской породы, возраст которых составляет от 500-700 дней. Исследуемые животные содержались на откормочной площадке. Результаты исследования показали, что толщина подкожного жира у 15 голов составила 2,51 мм, 2-х голов – 2,54 мм, 1-й головы – 3,64 мм, 3-х голов – 2,92 мм и 2-х голов – 2,95 мм. Площадь мышечного глазка в зависимости от возраста и живой массы животного колебалась в пределах 43,1 – 66,6 кв.см. мраморность мяса у 21 головы низкая (А) и 2-х голов – средняя (АА).

Результаты проведенных исследований бычков мясных пород показывают о необходимости улучшений условий кормления и содержания животных, для увеличения толщина подкожного жира, размера мышечного глазка и мраморности.

- средняя толщина подкожного жира у бычков казахской белоголовой породы составила 2,64 мм, бычков абердино-ангусской -2,67 мм и симментальской - 2,61.

- площадь мышечного глазка в зависимости от возраста и живой массы животных колебалась в пределах 34,4 – 82,2 мм.

- мраморность мяса у исследуемого поголовья составила у 90,3% низкая (А) и 9,7% средняя (АА).

Таким образом, исследования с использованием УЗИ-сканера показали, что толщина подкожного жира, размер мышечного глазка и мраморность мяса зависят: от породы, возраста и условий содержания и кормления бычков.

УДК 636.084.1

ДОРАЩИВАНИЕ И ОТКОРМ МОЛОДНЯКА НА ОТКОРМОЧНЫХ ПЛОЩАДКАХ

Габдулин Ж.М., Бекмагамбетов Н.Е.
(ТОО «СевКазНИИСХ»)

Откорм – это целенаправленный комплекс зоотехнических мероприятий, предусматривающих создание животным необходимых условий для повышения мясной продуктивности и получение выкокачественной продукции.

Исследования были проведены на откормочной площадке ТОО «Тайынша-Астык» Тайыншинского района Северо-Казахстанской области, на бычках казахской белоголовой породы.

Способ содержании скота в базовом хозяйстве – беспривязное, свободно-выгульное. Отличительный признак этого способа содержания – использование основного помещения исключительно для отдыха скота на глубокой постоянной подстилке. Период откорма на площадке составляет 6-7 месяцев до реализации скота на мясо. До отъема от матерей (8-месячного возраста) молодняк выращивали на подсосе. При откорме молодняка мясного направления продуктивности в ТОО «Тайынша-Астык» суточные приросты достигают 1100-1200 г и более. При интенсивном откорме не только сокращаются сроки откорма, но и повышается выход мяса, улучшается его качество. Так, в возрасте 18 месяцев живая масса бычков достигает 450-500 кг.

Нами были изучены рационы кормления скота в ТОО «Тайынша-Астык». Структура рациона, используемого при откорме молодняка следующая: сено – 11%, сенаж – 45%, силос – 29%, комбикорм – 15%. Состав комбикорма: кукуруза – 20%,

ячмень – 50%, горох – 17% солома пшеничная – 5%, подсолнечный шрот – 6%, костная мука – 0,8%, соль – 0,5%, монокальцийфосфат – 0,7%. Среднесуточный прирост живой массы за период составляет 1165 г.

В базовом хозяйстве ТОО «Тайынша-Астык» проведен отбор образцов кормов для определения питательной ценности. По результатам химического анализа кормов были разработаны, полноценные рационы на период откорма бычков (таблица 1).

Таблица 1 Рацион кормления бычков на откормочной площадке в ТОО «Тайынша-Астык»

Корма	Кол-во	Бычки
Сено кострецовое	кг	3,0
Сенаж вико-овсяный		12,0
Концентраты		4
Силос	г	10
Кормовая соль	г	20
Монокальций фосфат	г	30
В рационе содержится:		
Сухих веществ	кг	9,2
Кормовых единиц	кг	10,79
Обменной энергии	МДж	100
Сырого протеина	г	1225
Переваримого протеина	г	809,5
Сырая клетчатка	г	1864
Сырого жира	г	253
Крахмал	г	636
Сахара	г	336,5
Кальций	г	46
Фосфор	г	30
Сера	г	15
Медь	мг	44
Цинк	мг	247
Кобальт	мг	2,08
Йод	мг	2,3
Каротин	мг	298
Витамин Д	тыс. МЕ	6,6
Витамин Е	мг	395
Концентрация в сухом веществе:		
Обменной энергии	МДж	10,9
ЭКЕ	кг	1,1
Сырого протеина	%	13,3
Сырой клетчатки	%	20,3
Сырого жира	%	2,7

Таким образом, система выращивания и откорма молодняка позволяет получать животных живой массой 450-500 кг. Убой животных в любом возрасте с меньшим живым весом невыгоден, так как ведет к ухудшению использования поголовья и снижению производства говядины.

Состав и количество концентрированного корма должно дополнять основной корм, обеспечивая животных необходимым количеством обменной энергии и сырого протеина. На успех откорма бычков очень сильно влияет количество потребляемого корма. Обычно животное весом 200 кг должно поедать около 4,5 кг сухого вещества в день, животное весом 600 кг – около 9,5 кг. При включении в рацион кормов хорошего качества поедаемость кормов увеличивается.

Затраты кормовых единиц и переваримого протеина на 1 кг прироста живой массы бычков представлена в таблице 2.

Таблица 2 Затраты кормовых единиц и переваримого протеина на 1 кг прироста живой массы бычков

Показатели	Группы	
	До 400 кг	От 400 кг
Получено прироста за период, кг	102	108
Скормлено за период		
Кормовых единиц, кг	792	971,1
Переваримого протеина, г	63450	72855
Затраты на 1 кг прироста:		
Кормовых единиц	7,7	8,9
Переваримого протеина, г	622,05	674,5

Проведенные исследования по разработке оптимальных рационов и сроков откорма в зависимости от регионов РК на откормочной площадке ТОО «Тайынша Астык» позволяют сделать следующие выводы:

- все технологические процессы механизированы – корма привозят из кормоцеха и раздают мобильными кормораздатчиками, установлены стационарные самокормушки, с запасом на 15-30 дней.

- среднесуточный прирост живой массы за период составляет 1165 г.

Таким образом, система выращивания и откорма молодняка позволяет получать животных живой массой 450-500 кг.

Литература:

1. Шевхужев А.Ф. Эффективность выращивание и откорма бычков симментальской и абердин ангусской пород при использовании разных технологий// Молочное и мясное скотоводство - №1. - 2015.- С. 22-25.
2. Губадуллина Ф. Оптимизация протеиновых питания КРС// Молочное и мясное скотоводство - №6. - 2005.- С. 7-10.
3. Каюмов Ф., Сулейманов Н. Экономические аспекты развития мясного скотоводства// Молочное и мясное скотоводство - № 1. – 2014. – С. 13-14.
4. Ахметова К.М. Совершенствование экономического стимулирования производство и переработки мяса // Вестник – № 10. – 2004. – С. 6-7.
5. Мамбетов М., Могиленец О. Заключительный откорм бычков при разном уровне кормлении// Молочное и мясное скотоводство - № 1. – 2006. – С. 16-17.

УДК 631.147

ОПЫТ КАЗАХСТАНА В РАЗВИТИИ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

Горелик И.В.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Развитие органического сельского хозяйства является наиболее приоритетным для региона, так как затрагивает решение не только экономических, но также экологических и социальных проблем. Президент Республики Казахстан Н. Назарбаев в

своих выступлениях неоднократно упоминал перспективность органически чистых сельскохозяйственных продуктов и «зеленой экономики». На современном этапе развития земледелия и в обозримом будущем степень продовольственной безопасности, здоровье населения и уровень качества его жизни во многом определяются новейшими разработками в области альтернативного сельского хозяйства, сохранностью природных ресурсов и в первую очередь, основного средства производства – земли. В то же время незаполненная емкость рынка органической продукции и почти неограниченный потенциал для развития экологического производства в Казахстане создают все необходимые условия для повышения конкурентоспособности сельских товаропроизводителей. В этой связи в Казахстане становится актуальным обоснование переориентации сельскохозяйственных товаропроизводителей на органические методы хозяйствования.

Госпрограмма которая утверждена 14 февраля 2017 г. рассчитана на 2017-2021 годы. Ее основные приоритеты: насыщение внутреннего рынка и развитие экспортного потенциала отечественной продукции, максимальное вовлечение мелких и средних хозяйств в сельхозкооперацию, эффективное использование водных ресурсов и развитие торгово-логистической инфраструктуры.

Президент в «Стратегии Казахстан-2050» поставил задачу создать, выпускающие экологически чистую продукцию, национальные конкурентоспособные бренды. Казахстан, при этом должен занять лидирующие позиции в области экологически чистого производства. Эксперты проекта технической помощи Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН «Поддержка развития органического сельского хозяйства и наращивание институционального потенциала в Казахстане» привлекаются Министерством сельского хозяйства для решения этих задач (проект ФАО). Поскольку Казахстан обладает большими посевными площадями, органическое земледелие для него является перспективным направлением. У аграрной отрасли страны есть все необходимые условия для повышения качества производимой продукции и сохранения окружающей среды в рамках теории устойчивого развития. Помимо этого необходимо создать законодательство, которое будет иметь четкие требования к производству отечественной органической продукции и защищать как потребителей, так и производителей. Для того, чтобы обеспечить высокий уровень доверия зарубежных потребителей, системы сертификации и стандартизации, а также контроля процессов органического производства должны соответствовать международному уровню.

С производственной и сельскохозяйственной Организацией Объединенных Наций (ФАО) правительство одобрило и подписало рамочную программу страны, в которой производство экологически чистой продукции является частью инициативы по развитию «зеленой экономики». В результате на пути внедрения находится новое экологическое законодательство, создается стратегический план национального уровня, укрепляется институциональный потенциал страны, формируется система сертификации и контроля процессов производства органической продукции.

Казахстан отмечен как лидер этого направления в Средней Азии Продовольственной и сельскохозяйственной организацией ООН (ФАО). После вступления во Всемирную торговую организацию Казахстан принял новый закон, регулирующий органическое земледелие «О производстве органической продукции». Он был принят 27 ноября 2015 года и определяет правовые, экономические, социальные и организационные основы производства органической продукции, направленные на обеспечение рационального использование почв и содействие в формировании здорового питания и сохранение окружающей среды. Закон предусматривает отказ от использования пестицидов, регуляторов роста,

синтетических минеральных удобрений, искусственных пищевых добавок, а также запрещает использование ГМО.

В результате непрерывного антропогенного влияния на биосферу, в том числе и в сельском хозяйстве приоритетным направлением развития аграрной науки является разработка приемов, обеспечивающих экологическую безопасность и сохраняющих плодородие почвы.

Казахстан по многим позициям имеет хорошие шансы составить конкуренцию на международном рынке аграрной экспортной продукции, особенно в нише экологически чистых продуктов питания. Набирающий все большую популярность бренд made in Kazakhstan должен стать эталоном такой продукции. Как показано в первой главе в настоящее время в Казахстане действует около 30 производителей органической сельскохозяйственной продукции, на которых приходится более 300 тыс. га органических сельскохозяйственных земель. Однако, производство ориентировано, прежде всего на экспорт, но при нынешних инициативах развития органического земледелия страны, Казахстан будет иметь возможность производить продукции и для отечественного потребителя.

Сопряженное с экономическим поясом «Шелкового пути», экологическое сельхозпроизводство на пространстве ЕАЭС, ШОС только усилит возможности для продвижения экологической продукции Казахстана. Такая продукция широко востребована в развитых странах, не смотря на то, что она порядок дороже. Проведенная специализированная международная выставка «Экспо-2017» и инициативы президента Н.А. Назарбаева по зеленой экономике являются законодательной базой для развития экологической сельхозпродукции в Казахстане.

В рамках Государственной программы развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2017-2021 годы в целях совершенствования процесса производства и оборота органической продукции принимаются меры по совершенствованию национального законодательства и оборота экологической продукции. В частности, создание и аккредитация национальных органов по сертификации и контролю органической (экологически чистой) продукции по национальным и международным нормам.

Внедряется статистическая отчетность о производстве, реализации, экспорте и импорте органической продукции. На внешних и внутренних рынках для стимулирования спроса на казахстанскую экологическую продукцию, а также для популяризации продукции будут организованы информационно-пропагандистские мероприятия. Для создания имиджа страны в области органического производства планируются мероприятия по представлению страны на международных выставках, торговых площадках и форумах по экологически чистому производству, также будет оказана поддержка и содействие в создании модельных хозяйств для демонстрации технологий, практик, методов органического производства и кооперации производителей.

Резюмируя вышеизложенное можно отметить, что официальная статистика не ведет учета предприятий, осуществляющих производство органической продукции в Казахстане. Информацию предоставляет Казахский научно-исследовательский институт экономики АПК и развития сельских территорий. Органическая продукция, произведенная в Казахстане экспортируется в такие страны как Великобритания, Италия, Германия, Франция, Бельгия, Нидерланды, Польша, Россия, Украина и другие страны.

Литература:
1 Официальный новостной сайт Казахстана [Электронный ресурс]: база данных. – Режим доступа: http://www.dailynews.kz.
2 Кененбаев С.Б. Приоритетные направления исследований Казахского НИИ земледелия и растениеводства в области органического земледелия // Вестник с.-х. науки Казахстана. – 2015. – №5-6. – С.5-11.
3 Концепция по переходу Республики Казахстан к «зеленой экономике» (утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 30 мая 2013 г. №577). Астана, 2013. – 52 с.
4 Григорук В.В., Климов Е.В. РАЗВИТИЕ ОРГАНИЧЕСКОГО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В МИРЕ И КАЗАХСТАНЕ. – Анкара, 2016.
5 Жазыкбаева Р. Органическое земледелие как необходимый этап при производстве качественной и экологически безопасной продукции // По материалам Семинара ФАО –Астана, 2015.
6 Закон Республики Казахстан «О государственном регулировании развития агропромышленного комплекса и сельских территорий» от 8 июля 2005 года № 66 [Электронный ресурс]: база данных. – Режим доступа: https://online.zakon.kz.
7 Послание Президента Республики Казахстан от 17 января 2014 года «Казахстанский путь-2050: Единая цель, единые интересы, единое будущее» [Электронный ресурс]: база данных. – Режим доступа: https://online.zakon.kz.
8 Указ Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года № 957 "Об утверждении Перечня государственных программ" Указ Президента Республики Казахстан от 14 февраля 2017 года № 420 [Электронный ресурс]: база данных. – Режим доступа: https://online.zakon.kz.
9 Постановление Правительства Республики Казахстан от 18 февраля 2013 года № 151 «Об утверждении Программы по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2013-2020 годы «Агробизнес-2020»» [Электронный ресурс]: база данных. – Режим доступа: https://online.zakon.kz.

УДК 632.2.082

ГЕНЕАЛОГИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА СТАДА МЯСНОГО СКОТА В ТОО «ПЛЕМЗАВОД АЛАБОТА» И ИСТОРИЯ СОЗДАНИЯ ЗАВОДСКИХ ЛИНИЙ

Жантлеуов Д.А., Жаксалыков Р.А., Поляк А.И., Горт К.П.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Для эффективной селекционно-племенной работы со стадом племенногомясного крупного рогатого скота необходимотщательное изучение его генеалогии [1, 2]. Изучение происхождения племенных животных и систематическое проведение подробного анализа генеалогической структуры ТОО «Племзавод Алабота» Северо-Казахстанской области является одной из задач, которая будет способствовать более быстрому совершенствованию стада данного хозяйства в нужном направлении.

За всю историю существования предприятия в стаде использовалось более 200 быков-производителей.Длительное бессистемное использование генофонда других хозяйств, не давало возможность создать свою генеалогическую структуру. Этому также способствовала частая смена производителей по причинам ветеринарного характера, тем не менее, на начало работы по созданию заводского типа «Алабота» в девяностых годах, стадо племзавода на 50 % относилось к таким известным заводским линиям в породе, как Мира 2497, Аромата 7392, Дубняка 4531, Кактуса 7469 и Байкала 442, потомки этих быков работали на протяжении последних 20-30 лет и оставили после себя от 2-3 до 140 коров разных возрастов. Наибольшее количество коров и телок

было получено от быков из линии Аромата 7392 – 310 голов. В настоящее время из этой линии работают в стаде быки потомки быка Шамана 1161к.

Из племзавода «Просторненский» (центральный Казахстан) работали 3 быка из родственной группы Британшера 80192, от которых оставалось 212 коров и 187 телок.Самые крупные коровы (528 кг) происходили из линии Мира 2497, на втором месте потомки Байкала 442к (512 кг) и на 3 месте – потомки из линии Аромата 7392 (492 кг). Лучшими по молочности были коровы линии Дубняка 4531 и Британшера 80192 (187 кг в 6 мес.). Во всех перечисленных группах коров стали использовать только комолых быков-производителей, полученных как от герефордов, завезенных в разные годы, так и казахских белоголовых из хозяйств западного, восточного и центрального региона страны. На этой основе сформировалась своя генеалогическая заводская структура, которая в настоящее время насчитывает 3 поколенияродоначальников, и каждая имеет не менее 2-3 ветвей. Генеалогическая структура завода тесно связана с известными в породе заводскими линиями и родственными группами Шамана 1161 к, Пиона 61184 к, Вискоунта -11 к, Марсиана С-12 к, заводской линии Черчилля 60, Вьюна 712 и Кактуса 7969.

В качестве продолжателей родоначальников будущих заводских линий были определены быки Граф 8489 из линии Кактуса 7969, Шамана 1161к, Аромата 7392, Пиона 61184к, Ветерана 7880к и Юлок 63242 – из линии Вьюна 712к, потомки которых составляли основу.

В племзаводе «Алабота» при создании комолой популяции казахского белоголового скота велась работа по созданию родственных групп таких быков-производителей, как Шамана 1161, Пиона 61194, Юлка 63242 и Графа 8489. Все вышеперечисленные быки превосходили по продуктивным показателям своих сверстников и были отнесены по итогам бонитировки и по комплексу признаков к классу элита-рекорд. К ним были подобраны наиболее сходные с ними по типу и уровню продуктивности матки.Наибольший удельный вес (29,2%) в стаде племзавода занимало маточное поголовье из родственных групп Пиона 61184 к (линии Ветерана 7880), родственная группа Марсиана С-12-21,0% и Шамана 1161 к (линии Аромата 7392) -14,7%.

Разнообразие генеалогической структуры стада, представленной линиями и родственными группами быков, выведенными в различных племенных заводах и регионах, представляло необходимость наличия информации о ценности этих структур при разведении в конкретных условиях хозяйства. В каждой линии было получено по 4-5 поколений потомков, сформировано по 3-4 заводских ветвей. Живая масса быков-производителей была 870-1000 кг при их генотипической оценке получены высокие показатели в среднем по каждой из трех линий: живая масса бычков в 15 месячном возрасте 428-434 кг, среднесуточный прирост с 8 до 15 мес. 973-1010 г, затраты корма 6,74-7,42 к. ед., мясные формы 53,0-53,5 баллов.

Наиболее тяжеловесные коровы были получены от быков Пиона 61184 и Юлка 63242 соответственно 546,6 и 545,0 кг, что соответствует классу элита. Наименьший вес имели животные из родственной группы Графа 8489 (527,2 кг), тем не менее, в среднем по всем коровам этот показатель был довольно высок. Основная масса всех животных была отнесена к высшим бонитировочным классам элита-рекорд и элита. Лучшей молочностью обладали коровы родственной группы Юлка 63242 (178,3 кг), что соответствовало классу элита, что так же выше стандарта породы.

Все отобранные животные были использованы для проведения заказных спариваний с целью создания родственных групп этих быков-производителей. Работа была проведена по следующей схеме. Дочери и внучки Графа 8489 использовались в кроссе с сыновьями и внуками Шамана 1161, дочери и внучки последнего, наоборот,

были предназначены для сыновей и внуков Графа 8489к полученное высокопродуктивное потомство было использовано как для создания генеалогических линий в отдельности Графа 8489 к и Шамана 1161к – Графа 8489к. Таким образом, целенаправленно проводилась работа с потомками быков Пиона 61184к и Юлка 63242к.

Ценность линииопределяет продолжительность ее существования – это её продолжатели, их качество и количество. Поэтому при совершенствовании, как и при закладке линии, особое внимание уделяется отбору, выращиванию и проверке продолжателей. По качеству они не должны уступать родоначальнику, лучше если они превосходят его [3].

Комолые полновозрастные коровы хозяйства в среднем имели живую массу 520-550 кг, живая масса коров в среднем по стаду 3-х лет составила 461 г, в 4 года – 505 кг, в 5 лет и старше – 551 кг, а у коров племенного ядра соответственно 505,507 и 527 кг, что выше требования класса элита-рекорд и элита для казахской белоголовой породы. Живая масса телок при отбивке (8 мес.) составила 200-219, бычков – 220-240 кг. В возрасте 15-18 мес. телки достигали живой массы 344-450 кг.

При комплексной оценке нетелей комолой популяции в возрасте 22-24 месяца живая масса в среднем составила 447 кг, что соответствовало классу элита-рекорд и элита для коров-первотелок и 34 животных из этой группы, включенные в селекционную группу, имели живую массу 460 кг, что выше требований класса элита-рекорд. Был отобран селекционный гурт нетелей, которые находился в прямом родстве с перечисленными быками и были использованы в дальнейшем для заказных спариваний. Средняя живая масса их составила 472,9 кг, а самым тяжеловесным из них оказались потомки от быков из групп Графа 8489к, Шамана 1161к и Марсиана С-12.

Быки комолой популяции из указанных родственных групп имели высокие продуктивные показатели. Так бычки к 6 мес. жизни достигали живой массы 180-200 кг, 12-300-350, 15-380-400, 18 месяцев – 460-500 кг бычки, отбираемые на племя, имеют живую массу в 6 месяцев 185-220 кг, 8-220-260, 12-320-350, 15 месяцев – 420-450 кг. По интенсивности роста оцениваемые комолые бычки не уступали сверстникам, как в собственном стаде, так и в других ведущих племхозах республики.На племзаводе быки-производители комолой популяции достигали живой массы 850-900 кг и более. Из быков, использовавшихся в хозяйстве, Павлин 9031к в 4 года имел живую массу 890 кг, Пират 1217к – 890, Мадрид 2345к в 3 года – 840 кг.

Как свидетельствуют приведенные данные, на племзаводе при создании комолого стада была использована генетическая основа с высокими показателями продуктивности, в силу чего продуктивность современного стада даже при недостаточном кормлении остается высокой.Исходя из вышеизложенного следует, что на племзаводебыла заложена основа для создания обособленной генеалогической структуры стада популяции комолых животных, котораяпозволила обособиться втакие самостоятельныеновые заводские линии как Шамана 1161к, Пиона 61194к, Графа 8489к, Маршала и Ак бас Бая.

Литература:

1. Амерханов Х.А. Теория и практика мясного скотоводства: монография. – М., 2004. - 320 с.
2. Багрий Б.А. Разведение и селекция мясного скота. – М.: Агропромиздат, 1991. – 256 с.
3. 85 лет Сибирскому институту животноводства: сб. науч. тр. / РАН. ФАНО. ФГБНУ «СибНИПТИЖ». – Новосибирск, 2015. –С 105-113.

УДК 619: 612.124:6362

ПРОДУКТИВНОСТЬ КОЗЛИКОВ ЗААНЕНСКОЙ ПОРОДЫ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ СПОСОБАХ ВЫРАЩИВАНИЯ

Жумагалиева Г.М., Кулатаев Б.Т.
(Казахский национальный аграрный университет)

Аннотация: Для повышения товарности цельного молока, прироста живой массы молодняка коз рекомендуем применять искусственное выращивание козликов зааненской породы на заменителе цельного молока с 5-суточного возраста с включением в его состав 3 % сахара и 1 % пробиотика.

Ключевые слова: кормление козы, сухое вещество, органическое вещество, заменители цельного молока, динамика живой массы козликов.

Актуальность темы: Сегодня в Казахстане остро стоит вопрос обеспечения производства экологически безопасной животноводческой продукцией для диетического и детского питания, в том числе и козьим молоком. Козье молоко по своим ценным качествам превосходит другие виды молока сельскохозяйственных животных, и в связи с этим возникла необходимость увеличения производства товарного молока и использования его в питании.

Поэтому, изучение влияния различных способов выращивания молодняка коз на рост и развитие, молочную продуктивность маток является весьма актуальной проблемой, представляющей значительный научный и практический интерес [1].

Материал и методика исследований

Научно-хозяйственные опыты по изучению влияния различных способов выращивания козликов зааненской породы на их продуктивность проводились в ТОО «Племенное Хозяйство «Сарайшык».

Научно-экспериментальная часть работы проводилась в лаборатории «Сарайшык» - завод по выпуску молока и молочной продукции из козьего молока.

В период козления было отобрано 40 козликов, из которых сформированы

4 аналогичные группы: I-контрольная группа содержалась на подсосе под матками, II-опытная выпаивалась искусственно цельным козьим молоком, III-опытная – заменителем цельного молока (рецепт №1), IV-опытная – заменителем цельного молока (рецепт №2).

Результаты исследований Согласно методике проведения исследований основной рацион подопытных групп животных был следующим: до 5-суточного возраста козлики получали молозиво маток, с 6-суточного их приучали к поеданию злаково-разнотравного сена в виде подвешенных пучков, концентрированному корму (дерть ячменная 35%, пшеничная 22%, гороховая 20%, овес 15%, шрот подсолнечниковый 7%, премикс – 1%) и минеральным кормам (поваренная соль, мел) наряду с использованием цельного молока и заменителей цельного молока в соответствии с их возрастом и развитием [2].

Таким образом, за период выращивания, в расчете на 1 голову, козликами контрольной группы было потреблено: 99,21 кг молока, 12,30 кг концентратов, 20,19 кг сена, II-опытной – 95,60, 12,51, 22,77 соответственно; расход заменителя в III и IV-опытных группах составил 96,6 и 96,9 кг, концентратов 12,15 и 12,57 кг, сена – 22,44 и 23,16 кг.

Переваримость питательных веществ рационов. На основании результатов физиологического опыта по переваримости и обмену веществ, проведенного на козликах опытных групп в 2,5 месячном возрасте, были определены коэффициенты переваримости (табл. 1).

Таблица 1 Переваримость питательных веществ рационов козликов, %

Показатель	Группа животных		
	II-опытная	III-опытная	IV-опытная
Сухое вещество	81,02±0,95	76,94±1,29	78,85±0,78
Органическое вещество	82,33±0,91	78,49±1,28	80,34±0,77
«Сырой» протеин	79,79±0,82	75,72±1,34	76,76±1,39
«Сырой» жир	72,18±0,91*	65,05±1,08	65,32±1,52
«Сырая» клетчатка	56,27±1,40*	44,43±1,13	48,18±0,44
БЭВ	89,16±0,61	86,73±1,10	86,70±1,18

Из данных таблицы 1 следует, что более высокую способность к перевариванию и усвоению питательных веществ рационов имели животные II-опытной группы и превышали сверстников III и IV групп по переваримости сухого вещества на 4,08 и 2,17%, органического вещества – на 3,84 и 1,99%, протеина – на 4,07 и 3,03%, жира – на 7,13 и 6,86% (P< 0,05), клетчатки – на 11,84 и 8,09% (P < 0,05), БЭВ – на 2,43 и 2,46%. Переваримость питательных веществ у козликов IV-опытной группы была несколько выше, чем в III группе, что очевидно связано с включением сахара в заменитель цельного молока, который способствует повышению целлюлозолитической активности микроорганизмов.

Организм животных потребность в белке покрывает за счет протеина корма. В связи с этим, учитывая поступление азота с кормом выделением его с мочой и калом, в наших исследованиях был установлен азотистый обмен в его количественном отношении [3].

Таблица 2 Баланс и использование азота подопытными животными, г/гол

Показатель	Группа животных		
	II-опытная	III-опытная	IV-опытная
Принято с кормом	12,62±0,12	12,24±0,19	12,22±0,18
Выделено с калом	2,55±0,10**	2,98±0,21	2,82±0,21
Выделено с мочой	3,50±0,11	3,51±0,04	3,29±0,13
Отложилось в теле	6,57±0,28**	5,75±0,03	6,11±0,16
в % к принятому в % к переваренному	52,05±1,05	46,98±0,56	50,08±1,47

Наиболее продуктивно трансформировали азот корма животные второй группы, у которых отложение азота в теле было наиболее высоким и составило 6,57 г или выше на 12,48 (P< 0,01) и 7,00%, чем у животных третьей и четвертой групп, выращенных на заменителях цельного молока. Отложение азота в теле животных третьей группы было 46,98% по отношению к принятому с кормом, что меньше сверстников второй и четвертой групп на 5,07 и 3,10%.

По нашему мнению, высокое отложение азота в теле козликов связано с тем, что в эксперименте животные находились в процессе роста, а рост ткани у молодых животных имеет преимущественно белковую природу [4].

Рост и развитие животных. Для изучения роста козликов в молочный период, нами проведено сравнение прироста живой массы козликов, выращенных на подсосе под матками, а также в результате искусственной выпойки цельного козьего молока и его заменителей. Данные изменения живой массы, приведены в таблице 3.

Таблица 3 Динамика живой массы козликов

Возраст, суток	Группа			
	I-контрольная	II-опытная	III-опытная	IV-опытная
	живая масса, кг			
При рождении	3,16±0,17	3,14±0,16	3,14±0,13	3,17±0,16
30	7,63±0,31	9,52±0,59 **	7,01±0,41	7,45±0,45
60	13,53±0,48	15,80±0,34***	13,20±0,64	14,00±0,62
90	17,70±0,70	22,40±0,49***	18,20±0,84	20,05±0,69*

Наибольшей интенсивностью роста к 3-месячному возрасту обладали животные второй и четвертой опытных групп, наименьшей – контрольной. Так живая масса козликов II-опытной группы в конце опыта составила 22,40 кг, что на 4,7 кг, или 26,55% больше чем в контрольной группе (P< 0,001). В третьей группе живая масса была выше, чем в контрольной на 0,5 кг или на 2,82%, в четвертой на 2,35 кг или на 13,28%, при статистической достоверности (P< 0,05). Такое превосходство живой массы у козликов, выращенных искусственно в сравнении со сверстниками, содержащимися на подсосе, объясняется тем, что животные получали сначала молозиво, а затем молоко и заменители цельного молока в строго определенное время и в соответствии с их ростом и развитием. Динамика среднесуточных приростов указывает на неравномерность приростов, как по месяцам выращивания, так и по группам животных (табл. 4).

Таблица 4 Динамика среднесуточных приростов живой массы козликов, г/гол.

Группа	Возраст, суток			От рождения до 3-х месяцев	
	0-30	30-60	60-90	г	%
I	149,0±5,65	196,6±6,53	139,0±9,65	161,5±5,87	100,00
II	212,6±13,15**	209,3±11,48	220,0±9,87***	214,0±5,30***	132,50
III	129,0±12,35	206,3±10,72	166,6±9,67	167,3±8,04	103,59
IV	142,6±3,59	218,3±6,87*	201,6±3,89***	187,6±5,97**	116,16

За весь период выращивания среднесуточные приросты животных сравниваемых групп позволяют сделать вывод о том, что во всех группах животные имели достаточно высокие приросты живой массы, однако максимальный среднесуточный прирост наблюдался во второй опытной группе и составлял 214,0 г. Минимальный среднесуточный прирост живой массы был отмечен в контрольной группе – 161,5 г, что ниже, чем во второй на 32,51% (P< 0,001) и третьей и четвертой группе на 3,59% и 16,16% (P< 0,01) соответственно.

Таким образом, полученная прибыль подтверждает экономическую выгоду от выращивания козликов искусственно на заменителях цельного молока с 5-суточного возраста, что способствует получению большего количества продукции и повышению уровня рентабельности.

Заключение. На основании проведенных исследований по изучению продуктивности козликов зааненской породы при различных способах выращивания, можно сделать следующие заключение: использование разработанных рецептов заменителей цельного молока при выращивании козликов увеличивает концентрацию общего белка на 5,0 и 5,5%, не оказывает отрицательного влияния на гематологическую картину, а наоборот, улучшает показатели морфо-биохимического состава, увеличивая степень насыщения эритроцитов гемоглобином на 7,41%, способствует повышению содержания кальция, фосфора и магния в сыворотке крови до 8,50%; 4,38 и 6,22% ($P< 0,05$), что очень важно для растущих животных. Энергия роста молодняка коз опытных групп сопряжена с высокими коэффициентами переваримости комплекса питательных веществ. Так, животные II группы по переваримости сухого вещества превышали сверстников III и IV групп на 4,08 и 2,17%, органического вещества – на 3,84 и 1,99%, протеина – на 4,07 и 3,03, жира – на 7,13 и 6,86% ($P< 0,05$), клетчатки – на 11,84 и 8,09% ($P < 0,05$), БЭВ – на 2,43 и 2,46%. Не выявлено значительных различий по промерам телосложения у животных контрольной и опытных групп. Молодняк, выращенный на заменителе цельного молока с включением сахара, имеет незначительное превосходство над животными, содержащимися на подсосе по таким показателям как высоте в холке на 1,73%; ширине груди на 4,41%; глубине груди на 2,90%; обхвату груди за лопатками на 2,04%.

Установлено, что более высокой способностью трансформировать корм в продукцию обладали животные опытных групп, выращенные на цельном молоке и заменителе цельного молока с включением сахара. На 1 кг прироста живой массы они затрачивали на 0,86 и 0,49 корм.ед. меньше или на 24,50% и 13,96% соответственно, чем молодняк контрольной группы.

Литература:

1. Сарбасов Т.И., Оспанов С.Р. и др. Рекомендации по организации полноценного кормления шерстных коз в условиях северо-востока Казахстана – Алматы, 1993. – 20 с.
2. Оспанов С.Р. Научные основы кормления шерстных коз Казахстана: Автореф. дис. … канд. с.-х. наук. – Алматы, 1994. - 43 с.
3. Абдрасулов А.Х. Рост, развитие и продуктивность ремонтных козочек при разном уровне кормления: Автореф. дисс. … канд. .с-х. наук – Фрунзе, 1995. – 21 с.
4. Johnson T.J., Rowe J.B. Growth and cashmere production by goats in relation to dietary protein supply / Animal production in Australia: Proceedings. Vol. 15. Fifteenth biennial conference, Armidale, New South Wales, 1984: 400-403.

УДК 636.084.22

ПРИМЕНЕНИЕ ПРЕМИКСОВ В РАЦИОНАХ КОРОВ МЯСНЫХ ПОРОД

Иманкулов Б.Б., Сергазин Ж.Т.
(ТОО «Северо-Казахстанский научно-исследовательский институт сельского хозяйства», а. Бесколь Кызылжарского района Северо-Казахстанской области Республика Казахстан)

Полноценное и сбалансированное кормление коров, в условиях перехода на интенсивный путь ведения отрасли мясного скотоводства, является одним из основных критических факторов при реализации их генетически заложенного потенциала продуктивности. Неполноценное и несбалансированное по лимитирующим

питательным веществам кормление снижает мясную продуктивность животных, эффективность отрасли в целом, и как следствие отрицательно сказывается на воспроизводстве стада и приводит к перерасходу кормовых средств на единицу продукции. Значительная роль при балансировании рационов отводится премиксам, минеральным и витаминным смесям. В связи с этим, в практике кормления животных с каждым годом значительно расширяется объем различных кормовых добавок и особенно премиксов, минеральных и витаминных смесей [1].

Разработка рецептов премиксов применительно к условиям северного региона Казахстана с учетом комплекса показателей полноценности кормления мясного скота, оптимизации структуры кормовой базы, фактического качества, химического состава, питательной ценности кормов актуальна и имеет научное и практическое значение [2, 3, 4].

Разработка полноценных и сбалансированных рационов кормления для мясного скота за счет применения минеральных кормовых добавок и премиксов позволят усовершенствовать систему кормления и создание полноценной кормовой базы для современных технологий содержания скота со снижением затрат на их освоение.

Сложнейшим вопросом в обеспечении полноценного кормления коров является нормирование минеральных веществ и витаминов. Интенсивное использование животных вызывает значительное напряжение обменных процессов в их организме. В этих условиях повышаются требования к обеспечению необходимого уровня и полноценного их питания.

В последние десятилетия в странах с развитым мясным скотоводством проводятся исследования по уточнению и пересмотру норм минерального питания животных, разработке эффективных минеральных добавок и совершенствованию технологии их скармливания.

В 2018 году НИР по использованию премиксов проведены в КХ «Возвышенское» района М. Жумабаева СКО на коровах мясного направления продуктивности (таблица 1).

Таблица 1 Схема опыта

Группа	Кол-во животных	Условия проведения опыта
Контрольная	10	Основной рацион, контролируемый по 17 показателям ОР + монокальцийфосфат
Опытная	10	Основной рацион, сбалансированный по 17 показателям ОР + премикс, (с учётом дефицита микроэлементов)

Кормление подопытных животных сбалансировано по нормам КазНИИЖиК с учетом 17 показателей питательности [8].

В подготовительный период животные находились в одинаковых условиях содержания и кормления, и в дальнейшем группы сформированы по методу групп аналогов [1].

На основании анализа химического состава кормов была определена обеспеченность животных различных половозрастных групп в макро и микро элементах при зимнем стойловом содержании. Обращает на себя внимание то, что рационы не удовлетворяют потребности коров в минеральных веществах. Из этого следует, что рационы с любым набором кормов необходимо балансировать по макро- и микроэлементам за счет минеральных добавок, что и послужило поводом для разработки рецепта минерального премикса (таблица 2). В качестве наполнителя использовались отруби пшеничные, в который вводилась минеральная часть в стабилизированной форме.

Таблица 2 Состав премикса

Состав премикса	Ед. изм.	КХ «Возвышенское»
Монокальцийфосфат	г	100
Хлористый кобальт	мг	13
Сернокислая медь	мг	128
Сернокислый цинк	мг	285
Калий йодистый	мг	1,8

В хозяйстве в период опыта, коровы обеих групп получали хозяйственный рацион, состоящий из сена кострецовое – 4,0 кг, сенажа вико-овсяного - 9,0 кг, соломы ячменной – 4,0 кг и концентратов – 2,0 кг. Животные опытной группы, дополнительно ежедневно получали адресный премикс в количестве- 100,4 г. (Таблица 3).

Из всех факторов определяющих питательность рационов, наиболее важным является концентрация обменной энергии и сырого протеина в сухом веществе. Энергонасыщенными и высокопротеиновыми считаются рационы, содержащие в 1 кг сухого вещества не менее 0,65 к.ед. и 11,2 % сырого протеина.

Таблица 3 Рацион кормления коров в стойловый период

Вид корма	Ед. изм.	Группа коров	
		контрольная	опытная
Сено злаково-бобовое	кг	4,0	4,0
Сенаж злаково-бобовый	кг	9,0	9,0
Солома ячменная	кг	2,0	2,0
Зерносмесь	кг	60	60
Монокальций фосфат	г	100	-
премикс	г	-	100,4
Соль кормовая,	г	100	100
В них содержится:			
Сухое вещество	кг	11,9	11,9
Кормовых единиц		8,6	8,6
ЭКЕ		12,4	12,4
Обменная энергия	МДж	124	124
Сырой протеин	г	1298	1298
Переваримый протеин	г	864	864
Сырой жир	г	390	390
Сырая клетчатка	г	3423	3423
Крахмал	г	939	63
Сахар	г	565	500
Кальция	г	88,7	88,7
Фосфора	г	44,3	44,3
Серы	мг	19	19
Меди	мг	34	80
Цинка	мг	321	400
Кобальта	мг	2,5	6,0
Йода	мг	3,6	5,5
Каротина	мг	280	294
Концентрация в кг СВ:			
ОЭ	МДж	10,4	10,4
Корм. Ед.		0,72	0,72
ЭКЕ		0,76	0,76
СП	% от СВ	10,9	10,9
СК	% от СВ	28,6	28,6
СЖ	% от СВ	3,2	3,2

За период опыта сухого вещества в расчёте на 100 кг живой массы коровы контрольной группы потребили 2,2 кг, а на одну ЭКЕ в рационе приходилось (г): переваримого протеина – 69,7; кальция – 7,2; фосфора – 3,6. Сырой протеин в сухом веществе рациона занимал 10,9%, сырой жир – 3,2% и сырая клетчатка – 28,6%. Концентрация обменной энергии в 1 кг сухого вещества рациона – 10,4 МДж, сахаропротеиновое отношение – 0,65; отношение между кальцием и фосфором – 2,0:1.

Животные опытной группы получали такое же количество энергии, питательных веществ и основных нормируемых макроэлементов, что и в контроле. За весь период на опытную группу было израсходовано 24г микроэлементов в виде премиксов. Недостаток макроэлементов восполнялся за счет введение в рационы всех групп монокальциифосфата.

Включение минерального премикса повлияло на содержание микроэлементов в 1 кг сухого вещества рациона опытных животных. Так в рационе контрольной группы (мг): содержание серы составило – 1,6; меди – 2,9; цинка – 30,0; кобальта – 0,2; йода – 0,3. В опытной группе 1 кг сухого вещества рациона содержал: меди - 6,7; цинка – 33,6; кобальта – 0,5; йода – 0,5.

Таким образом, исследуемый рацион полностью обеспечивал потребность опытных животных в основных питательных и минеральных веществах.

Основными критериями, позволяющими оценить эффективность действия кормовых добавок, является выход продукции. Проведенные исследования показали, что введение минерального премикса в рацион способствовало повышению мясной продуктивности.

Результаты опыта показали, что коровы, получавшие минеральные добавки, более полно проявили свой генетический потенциал и эффективнее использовали питательные вещества рациона на увеличение живой массы.

Так от коров опытной группы получавших премикс, было получено больше прироста по сравнению с контрольной на 8,4 % (таблица 4).

Таблица 4 Экономическая эффективность использования премикса

Показатель	д. изм.	Группы животных	
		контрольная	опытная
Валовый прирост за период опыта на 1 голову (60 дн.)	кг	47,1	51,06
Среднесуточный прирост	г	785	851
Прибавка от использования премикса на 1 голову	кг		3,96
	%	-	8,4
Валовый прирост за период опыта на 10 голов	кг	471,0	510,6
Прибавка от использования премикса на 10 голов	кг		39,6
Экономическая эффективность:			
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 1 голову (прибавка жм*0,52*1300 тг)	тг	-	2 677
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 10 голов	тг	-	26 770
Дополнительные затраты на 1 гол.	тг	-	1 850
Дополнительные затраты на 10 гол.	тг	-	18 500
Прибыль за учетный период на 1 голову	тг	-	827
Прибыль за весь период опыта 10 гол.	тг	-	8 270

Рассчитывая экономическую эффективность находим, что реализационная стоимость дополнительно полученного в опытной группе прироста окупают затраты дополнительно полученным приростом.

Определение экономической эффективности использования минерального премикса позволяет говорить о целесообразности применения премиксов при кормлении мясных коров. Установлено, что в опытных групп-пах прибавка от использования премикса на 1 голову за учетный период опыта составила 39,6 кг или выше чем в контрольной группе на 8,4%.

Анализ полученной прибыли показывает, что в опытной группе она была выше по сравнению с контрольной.

Таким образом, полноценность рационов по макро и микроэлементам способствовала усилению обменных процессов в организме, повышению продуктивности и рентабельности производства.

УДК 636.084.22

ИЗУЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ ПОДКОРМА И МИНЕРАЛЬНЫХ ДОБАВОК В МЯСНОМ СКОТОВОДСТВЕ

Иманкулов Б.Б., Сергазин Ж.Т.

(ТОО «Северо-Казахстанский научно-исследовательский институт сельского хозяйства», а. Бесколь Кызылжарского района Северо-Казахстанской области Республика Казахстан)

Эффективность мясного скотоводства, как и любой другой отрасли животноводства, во многом зависит от организации полноценного кормления животных, которая достигается качеством и соотношением в рационах кормовых средств, использованием премиксов и белково-витаминно-минеральных добавок.

Кормовая база в отрасли животноводства северного региона Казахстана в силу своей специфики в полной мере не может обеспечить полного раскрытия генетического потенциала животных, в рационах кормления, как правило, наблюдается дефицит как основных, так и минеральных питательных веществ, что является лимитирующим фактором интенсификации отрасли. Поэтому проблема полноценного кормления крупного рогатого скота актуальна, требует усиления внимания, а значимость исследований в данном направлении не вызывает сомнений.

Неполноценное и несбалансированное по лимитирующим питательным веществам кормление снижает мясную продуктивность животных, эффективность отрасли в целом, и как следствие отрицательно сказывается на воспроизводстве стада и приводит к перерасходу кормовых средств на единицу продукции. Значительная роль при балансировании рационов отводится премиксам, минеральным и витаминным смесям.

По данным зарубежной и отечественной практики, использование премиксов в кормлении сельскохозяйственных животных и птицы всегда оказывалось рентабельным. В связи с этим, в практике кормления животных с каждым годом значительно расширяется объем различных кормовых добавок и особенно премиксов, минеральных и витаминных смесей [1].

Использование в составе рационов минерального премикса способствует повышению мясной продуктивности на 8-10%.

Разработка полноценных и сбалансированных рационов кормления для мясного скота за счет применения минеральных кормовых добавок и премиксов позволят

усовершенствовать систему кормления и создание полноценной кормовой базы для современных технологий содержания скота со снижением затрат на их освоение.

В связи с тем, что корма, используемые в кормлении коров, дефицитны по содержанию витаминов А, D, Е и ряду минеральных веществ, а потребность у коров в их использовании высока, ряд авторов рекомендует повышать их уровень в рационах путем введения полисолей, минеральных и витаминных добавок, премиксов [6,7,8,9].

В 2018 году НИР по использованию премиксов проводилась в ТОО «Петерфельд-Агро» Кызылжарского района СКО.

Был проведен химический анализ кормов. На основании полученных данных была определена обеспеченность животных различных половозрастных групп в макро и микро элементах при зимнем стойловом содержании. Обращает на себя внимание то, что рационы не удовлетворяют потребности коров в минеральных веществах. Из этого следует, что рационы с любым набором кормов необходимо балансировать по макро- и микроэлементам за счет минеральных добавок, что и послужило поводом для разработки рецепта минерального премикса.

Суточная потребность в солях лимитирующих элементов используемых в рационе опытных коров приводится в таблице 1.

Таблица 1 Состав премикса

Состав премикса	Ед. изм.	ТОО «Петерфельд Агро»
Монокальцийфосфат	г	120
Хлористый кобальт	мг	12,5
Сернокислая медь	мг	182
Сернокислый цинк	мг	277
Калий йодистый	мг	3

Согласно схеме опыта, премикс включался в рацион опытных групп в количестве 120,5 г., тем самым компенсируя дефицит недостающих микроэлементов в рационе.

Все животные получали одинаковый рацион. Отличие в кормлении заключалось в том, что животным опытной группы дополнительно вводили адресный премикс.

Во время проведения опыта коровы обеих групп получали хозяйственный рацион, состоящий из сена злаково-бобового – 2,8 кг, сенажа злаково-бобового -18 кг, соломы ячменной – 2 кг и дробленой зерносмеси – 2,0 кг. Зерносмесь состоит из пшеницы – 25%, ячменя – 35% и овса – 40%. Животные опытной группы, дополнительно ежедневно получали адресный премикс в количестве- 120,5г.(Таблица 2).

Из всех факторов определяющих питательность рационов, наиболее важным является концентрация обменной энергии и сырого протеина в сухом веществе. Энергонасыщенными и высокопротеиновыми считаются рационы, содержащие в 1 кг сухого вещества не менее 0,65 к.ед. и 11,2 % сырого протеина.

В хозяйстве за период опыта сухого вещества в расчёте на 100 кг живой массы коровы контрольной группы потребили 2,5 кг, а на одну ЭКЕ в рационе приходилось (г): переваримого протеина – 93,1; кальция – 8,8; фосфора – 4,6. Сырой протеин в сухом веществе рациона занимал 9,1%, сырой жир – 2,8% и сырая клетчатка – 25,7%. Концентрация обменной энергии в 1 кг сухого вещества рациона – 10,4 МДж, сахаропротеиновое отношение – 0,65; отношение между кальцием и фосфором – 1,9:1.

Таблица 2 Рацион кормления коров в стойловый период

Вид корма	Ед. изм.	Группа коров	
		контрольная	опытная
Сено злаково-бобовое	кг	2,8	2,8
Сенаж злаково-бобовый	кг	18	18
Солома ячменная	кг	2	2
Зерносмесь	кг	2	2
Монокальций фосфат	г	120	-
премикс	г	-	120,5
Соль кормовая,	г	100	100
В них содержится:			
Сухое вещество	кг	14,8	14,8
Кормовых единиц		9,6	9,6
ЭКЕ		10,1	10,1
Обменная энергия	МДж	101	101
Сырой протеин	г	1354	1354
Переваримый протеин	г	940	940
Сырой жир	г	411	411
Сырая клетчатка	г	3808	3808
Крахмал	г	647	647
Сахар	г	614	614
Кальция	г	81,3	81,3
Фосфора	г	53,8	53,8
Серы	мг	22,6	22,6
Меди	мг	47	90
Цинка	мг	368	430
Кобальта	мг	2,9	6
Йода	мг	3,8	6
Каротина	мг	352	352
Концентрация в кг СВ:			
ОЭ	МДж	6,8	6,8
Корм. Ед.		0,65	0,65
ЭКЕ		0,68	0,68
СП	% от СВ	9,1	9,1
СК	% от СВ	25,7	25,7
СЖ	% от СВ	2,8	2,8

Согласно детализированным нормам, рационы животных должны содержать оптимальное количество сухого вещества, которое обеспечивает нормальный процесс пищеварения, высокую переваримость, использование питательных веществ. Недостаток сухого вещества приводит к замедлению и уменьшению выделения желудочного сока, прохождения корма по желудочно-кишечному тракту и вызывает у животных чувство голода; избыток, наоборот ускоряет прохождение корма, что приводит к снижению переваримости и усвоения питательных веществ.

Животные опытной группы получали такое же количество энергии, питательных веществ и основных нормируемых макроэлементов, что и в контроле. За весь период на опытную группу было израсходовано 30 г микроэлементов в виде премиксов. Недостаток макроэлементов восполнялся за счет введение в рационы всех групп монокальциифосфата.

Включение минерального премикса повлияло на содержание микроэлементов в 1 кг сухого вещества рациона опытных животных. Так в ТОО «Петерфельд Агро» в рационе контрольной группы (мг): содержание серы составило – 1,5; меди – 3,2; цинка – 24,9; кобальта – 0,2; йода – 0,3. В опытной группе 1 кг сухого вещества рациона содержал: меди - 6,1; цинка

– 29,1; кобальта – 0,5; йода – 0,4.

Таким образом, исследуемый рацион полностью обеспечивал потребность опытных животных в основных питательных и минеральных веществах.

Основными критериями, позволяющими оценить эффективность действия кормовых добавок, является выход продукции и его свойства. Проведенные исследования показали, что введение минерального премикса в рацион способствовало повышению мясной продуктивности.

Результаты опыта показали, что коровы, получавшие минеральные добавки, более полно проявили свой генетический потенциал и эффективнее использовали питательные вещества рациона на увеличение живой массы.

Так от коров опытной группы получавших премикс, было получено больше прироста по сравнению с контрольной на 9,9 % (Таблица 3).

Рассчитывая экономическую эффективность находим, что реализационная стоимость дополнительно полученного в опытных группах прироста окупают затраты дополнительно полученным приростом.

Определение экономической эффективности использования минерального премикса позволяет говорить о целесообразности применения премиксов при кормлении мясных коров.

Таблица 3 Экономическая эффективность использования премикса

Показатель	Ед. изм.	Группы животных	
		контрольная	опытная
Валовый прирост за период опыта на 1 голову (60 дн.)		49,56	54,48
Среднесуточный прирост	г	826	908
Прибавка от использования премикса на 1 голову	кг		4,92
	%	-	9,9
Валовый прирост за период опыта на 10 голов	кг	495,6	544,8
Прибавка от использования премикса на 10 голов	кг	-	49,2
Экономическая эффективность:			
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 1 голову (прибавка жм*0,52*1300 тг)	тг	-	3 325
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 10 голов	тг	-	33 250
Дополнительные затраты на 1 гол.	тг	-	2 150
Дополнительные затраты на 10 гол.	тг	-	21 500
Прибыль за учетный период на 1 голову	тг	-	1 175
Прибыль за весь период опыта 10 гол.	тг	-	11 750

Установлено, что в опытной группе прирост от использования премикса на 1 голову за учетный период опыта составил 4,92 кг или выше чем в контрольной группе на 9,9%.

Анализ полученной прибыли показывает, что в опытной группе она была выше по сравнению с контрольной.

Таким образом, полноценность рационов по макро и микроэлементам способствовала усилению обменных процессов в организме, повышению продуктивности и рентабельности производства.

УДК 636.22

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ПОДКОРМОК В РАЦИОНАХ МОЛОЧНОГО СКОТА В СЕВЕРНЫХ ОБЛАСТЯХ КАЗАХСТАНА

Иманкулов Б.Б., к.с.-х.н., **Айтжанов Е.С.,** с.н.с.
(ТОО «СевКазНИИСХ»)

В сложившихся в Республике Казахстан новых экономических условиях возникла необходимость развития отрасли животноводства таким образом, чтобы не только достигать высоких уровней продуктивности, но и добиваться максимальной экономической эффективности производства. В деле решения этой задачи вопросы кормления всегда были и остаются главными.

Для проявления генетически обусловленной потенциальной способности организма синтезировать качественную продукцию необходимо создать условия кормления и содержания, обеспечивающие наиболее оптимальное течение процессов обмена веществ в организме животных [1].

Себестоимость продукции может оказаться настолько высокой, что не будет оправдана выручкой от её реализации. Чаще всего это объясняется отсутствием полноценной кормовой базы и необходимостью включения большого количества дорогостоящих кормов и добавок отечественного производства или приобретаемых за рубежом, вместе с тем республика располагает определенными кормовыми ресурсами, отходами перерабатывающих предприятий агропромышленного комплекса. Однако, из-за содержания во многих из них антипитательных веществ и отсутствия современных глубоких технологий их дальнейшей подработки, скармливание отходов перерабатывающей промышленности не всегда эффективны [2, 3].

На сегодняшний день во многих регионах Казахстана, произошли и до сих пор происходят серьезные изменения в кормовой базе. В хозяйствах значительно сокращены посевные площади под кормовые, технические и пропашные культуры. Повсеместно в хозяйствах наблюдается нерациональное использование концентрированных кормов. Удельный вес зерна в составе комбикормов во многих странах Евросоюза составляет в среднем 38% (в США - 53%), а на долю вторичного сырья пищевых производств приходится 43-72%.

За последние годы в странах с развитым молочным скотоводством проводятся исследования по уточнению и пересмотру норм кормления сельскохозяйственных животных, разработке эффективных подкормок и совершенствованию технологии их использования. Разработанные по научной основе рецепты премиксов гарантируют оптимальную доставку животным биологически активных веществ при правильном их соотношении между собой и с питательными веществами основного рациона обеспечивают повышение продуктивности на 15% по сравнению с использованием простых зерновых смесей или концентрированных кормов.

Таким образом, обобщая литературные данные, можно утверждать, что лишь в условиях полноценного, сбалансированного по всем элементам питания кормления, возможно достижение высокой продуктивности и эффективное ведение молочного скотоводства.

Опыты заложены в базовых хозяйствах института, молочных товарных фермах КХ «Редин В.Г.» Кызылжарского р-на, Северо-Казахстанской области, и КХ «Карнашаускене Л.А.» Зерендинского р-на, Акмолинской области на дойных коровах черно-пёстрой породы по следующей схеме исследования (таблица 1).

Таблица 1 Схема опыта

Группа	Число животных	Условия проведения опыта
Контрольная	10	Основной рацион, контролируемый по 12 показателям (ОР)
Опытная	10	Основной рацион, сбалансированный по 18 показателям (ОР) + профилактическая подкормка, разработанная с учётом дефицита питательных элементов

Согласно цели и поставленным задачам НИР на 2018 год, в базовых хозяйствах института, была проанализирована кормовая база. Установлено, что основными кормами хозяйств являются, из грубых кормов сено естественных угодий (злаково-разнотравное), сено посевное злаковое (костровое), солома яровых культур ячменная и пшеничная, которые частично используются на корм. Сочные корма традиционно представлены силосом кукурузным, убранным в оптимальную фазу молочно-восковой и восковой спелости початков, злаково-бобовым зерносенажем викоовсяным, гороховo-овсяным. Концентрированные корма в основном представлены смесью фуражных культур пшеница + ячмень, в лучшем случае с примесью гороха, либо отходами подработки масличных культур (рапс, лен).

Обобщая результаты зоотехнического анализа кормов можно говорить о том, что общепринятые рационы кормления хозяйств, разработанные из представленных кормов хозяйств, могут покрывать потребность животных в питательных веществах на 75-80%, остальные же 20-25% необходимо восполнять за счет использования протеиновых, углеводных и минеральных подкормок, отходов переработки легкой и пищевой промышленности (жмыхи, шроты, патока, жом, барда, пивная дробина и пр).

Общеизвестно, что используя корма местного производства, без дополнительного ввода подкормок и премиксов, можно обеспечить продуктивность лактирующей коровы на уровне 3,0-3,4 тыс. кг молока за лактацию.

На следующем этапе разработки, в хозяйствах были проанализированы хозяйственные рационы кормления дойных коров и предложена их частичная оптимизация на предмет введения дополнительных подкормок по основным лимитирующим факторам. Предложена оптимальная структура рационов кормления животных (в % от общей питательности): грубые корма – 9,3-10,7, сочные – 45,9-46,7, концентраты –43,4-44,8, а также разработаны рационы кормления по фазам лактации согласно рекомендованным нормам кормления, с учетом данных фактического состава кормов.

Обращает на себя внимание то, что рационы не обеспечивают потребность животных в переваримом протеине, легкопереваримых углеводах и минеральных веществах, особенно следует обратить внимание на лимитирующие микроэлементы, такие как медь, цинк, кобальт, йод. Из этого следует, что рационы с любым набором кормов необходимо балансировать по макро- и микроэлементам за счет минеральных добавок, что и послужило поводом для разработки профилактической минеральной подкормки.

Дойным коровам опытных групп ежедневно для профилактики дефицита питательных веществ и минеральных элементов вводили подкормку взамен части концентрированных кормов эквивалентно по питательности, в 1-й опытной группе 0,2 кг, во 2-ой опытной группе - 0,15 кг.

Формирование опытных групп животных для проведения производственных испытаний, разработанных подкормок в сбалансированных рационах.

Для определения эффективности разработанной подкормки были начаты подготовительные работы в хозяйствах, а именно сформированы контрольные и опытные группы (n=10), учет поедаемости разработанных рационов кормления и учет хозяйственно полезных качеств животных.

Корма в опытных группах задавались двукратно, утром в 10 часов и в 16 часов днём, корма раздавались с помощью кормораздатчика смесителя марки КИС. В Среднем поедамость в опытных групп была выше на 4,3%, что в целом положительно сказалось на физиологическом состоянии животных и на их продуктивных качествах.

Результаты контрольных доений и состав молока в подготовительный период приведены в таблицах 2, 3.

Таблица 2 Контрольные доения опытных коров предварительный период опыта

Группа	Удой в контрольные дни		
	утро	вечер	за сутки
КХ «Редин В.Г.» опытная группа коров 1 половина лактации с удоем 12 литров			
Контрольная	6,5±0,8	7,0±0,9	13,5±1,2
Опытная	6,8±1,2	7,4±0,8	14,2±1,6
КХ «Карнашаускене» опытная группа на раздое коровы с планируемым удоем 14 литров			
Контрольная	6,2±1,3	6,8±1,4	13,0±1,9
Опытная	6,6±1,6	6,9±1,8	13,5±2,1

Результаты исследования показывают, что продуктивность коров находится на стабильно высоком уровне, без резких колебаний, что свидетельствует о положительном влиянии подкормки на хозяйственно-полезные признаки опытных коров, в среднем молочная продуктивность в опытных группах повысилась на 5,1%.

Средние показатели химического состава молока приведены в таблице 3.

Таблица 3 Средний показатель химического состава молока

Наименование компонентов	Хозяйства			
	КХ «Редин»		КХ «Карнашаускене»	
	контр.	опыт.	контр.	опыт.
Жир, %	3,7±0,21	3,72±0,20	3,68±0,17	3,71±0,22
Общий белок, %	3,3±0,18	3,32±0,19	3,4±0,09	3,44±0,17

Качественные показатели жирность и белковость молока у животных опытных групп в нашем опыте так же превосходили контроль в среднем по жиру на 0,5% по белку – 0,04% соответственно.

Литература:

1. Овсянников, А.И. Основы опытного дела в животноводстве / А.И. Овсянников. – М.: Колос, 1976. – 304 с.
2. Белехов Г.П. Минеральное и витаминное питание сельскохозяйственных животных. - М.: Колос, - 300 с.
3. Булатов А.П. Корма и добавки – высокопродуктивным коровам / А.П. Булатов [и.др.]. – Курган: Зауралье, 2005. – С. 316-318.
4. Дубкова, Е.С. Влияние скармливания минерально-витаминной кормовой добавки на молочную продуктивность первотелок / Е.С. Дубкова, Т.А. Краснощекова, Е.В. Туаева, С.А. Уваров, В.В. Шишкин // Зоотехния. – 2011. - № 12. – С. 10-11.

5. Алиханов М. Влияние солей недостающих микроэлементов на удой коров / М. Алиханов, Р. Чавтараев // Молочное и мясное скотоводство – 2004.- № 7.- С. 26-27.
6. Тореханов А.А. Достижения животноводства за годы независимости республики// Вестник сельскохозяйственной науки Казахстана. - 2011. - № 6. - С. 19-23.

УДК 664.

ТҮЙЕ ЕТІНІҢ ФИЗИКО-ХИМИЯЛЫҚ ЖӘНЕ ТЕХНОЛОГИЯЛЫҚ КӨРСЕТКІШІ

Кененбай Ш.Ы., доцент, т.ғ.к.**, Сансызбай А., Тұрақ Г.,** бакалавр
(Алматы Технологиялық Университеті)

Мал шаруашылығы өнімдері өндірісінің 4,0%-ке ұлғаюы есебінен ауыл шаруашылығының жалпы өнімінің өсуі 2,0%-ті құрады.

Ауыл шаруашылығы өнімдері өндірісінің өсуі 12 өңірде, 1өңірде өткен жылдың деңгейінде, 1 өңірде төмендеу (Батыс Қазақстан) байқалып отыр.

Ең көп өсу Жамбыл *(4,2%-ке),* Ақтөбе *(4,0%-ке),* Маңғыстау және Түркістан облыстарында *(3,8%-тен)* белгіленді.

Статистика комитетінің баспасөз қызметі мәліметі бойынша 2018 жылғы 1 қаңтардағы жағдай бойынша ауылшаруашылық өндірушілердің барлық санаттарындағы жылқы саны 6,9%-ға, түйе 7,2%-ға, ірі қара мал 5,5%-ға, құс – 8,1%-ға, қой мен ешкі 0,8%-ға ұлғайды.

Жалпы Қазақстанда қазақи тұқымды қос өркеш түйе (бактриан) және бір өркешті нар дромедар тұқымы өсіріледі. Елімізде түйенің асылтұқымдылары да бар. Агроөнеркәсіптік кешенді дамытудың 2017-2021 жылдарға арналған бағдарламасында асылтұқымды мал шаурашылығының жаңа ережесіне сәйкес асылтұқымды түйенің бір басын сатып алу үшін 100 мың теңге субсидия қарастырылған [1].

Түйе етінің технологиялық қасиетін зерттеу үшін, жылқы етімен салыстыра отырып пісіргенде және қуырғанда жылумен өңдеудің ұзақтығын, оны жоғалту көлемін анықтадық. Түйе еті мен жылқы етінің жылумен өңдеудегі ұзақтығы орташа алғанда бірдей. Дайын өнім сапасын сипаттайтын көрсеткіштердің бірі ол – шикізаттың ылғалды сақтау қасиеті. Жылулық өңдеуден өткізгеннен кейінгі ет шырыны шығынының ұлғаюы өнім сапасының төмендегенін көрсетеді және де жалпы өндіріс экономикасына әсер етеді. Түйе етінің артықшылығы – ол өзінің тағамдық құндылығы жағынан сиыр етінің құндылығынан төмен емес және арзан шикізат көзі болғандықтан, экономикалық жағынан тиімді болып табылады. Кемшілігі – ұлпа құрылысы ірі талшықты және тәтті дәмімен ерекшеленеді [2, 3].

Түйе етінің пісірген кездегі жоғалтатын көлемі 40,5–41,9% (орташа 41,2%), жылқы етінікі 40,1–41,6% (орташа 40,9%).

Қуырған кезде түйе еті салмағының 35,6–36,3% (орташа 35,95%), ал жылқы еті 35,4–36,1% (орташа 35,3%) жоғалтады.

Түйе етін пісірген кезде алғашқы салмағына қарағанда 41,8–48,5% ылғалдылығын, ал қуырғанда 48,4–48,9% ылғалдылығын жоғалтады.

Түйе етінің майды жоғалту қасиеті (май сорпаға ауысады) пісірген кезде алғашқы салмағының 12,80–18,30% тең. Майдың негізі етте қалып, сорпаға аз бөлшегі кетеді. Етті қуырған кезде майдың бір бөлшегін қуырып жатқан зат жұтады. Еритін заттар еттен пісірген кезде шығады. Түйе етін пісіргенде ақуыздың 7,6–9,8%, қуырғанда 5,0–6,0% жойылады. Пісірген кезде минералдық, азоттық және экстрактивтік заттардың құрамы өзгереді [3, 4].

Түйе етін пісіргенде 36,9% дейін азоттық, экстрактивтік, 18,1% дейін минералды заттар сорпаға ауысып кетеді. Түйе етін қуырған кезде бұл заттардың жоғалуы 1,5–1,7 есе аз. Пісірілген және қуырылған түйе етінің физика-химиялық көрсеткіші, зерттеудің көрсетуі бойынша, піскеннен кейін жоғалмай етте қалатын ылғалдылық 48,1–50,15% құрайды, бұл шикі етпен салыстырғанда орта есеппен 12% аз (1 кесте) болып келеді.

1 Кесте Піскен түйе етінің физико-химиялық және технологиялық көрсеткіші

Көрсеткіші	Піскен ет		
	Иық бөлігі	Сыртқы бөлік	Покромка
Су ұстағыштық қабілет, тұрақты ылғал байланысы.	48,10	48,84	49,51
Ақуызды біріктіретін талшықтар: коллаген, жалпы ақуызға	2,95	2,68	3,07
Лабилді коллаген, жалпы коллагенге	31,21	29,64	28,54
Кесінді кернеуі, 10^{-4} Н\м^2	19,03	18,24	17,04
pH	6,01	6,04	6,01

Покромкадағы жалпы коллагеннің ең көбі – 3,07%, Жауырынның иықтық бөлігінде – 2,95% ақуызға, айырмашылығы бар.

2 Кесте Қуырылған түйе етінің физико-химиялық және технологиялық көрсеткіші

Көрсеткіші	Қуырылған ет	
	Жуан шеті	Ішкі бөлік
Су ұстағыштық қабілет, тұрақты ылғал байланысы.	50,08	50,15
Ақуызды біріктіретін талшықтар: коллаген, жалпы ақуызға	2,01	2,00
Лабилді коллаген, жалпы коллагенге	24,68	23,65
Кесінді кернеуі, 10^{-4} Н\м^2	15,64	14,10
pH	6,06	6,14

Коллагеннің ең аз мөлшері жуан жерінде және ішкі бөлшегі – 2,00%, яғни покромка мен жауырынның иық бөлігінен аз.

Жалпы коллагеннің жоғарылығы мен бірге лабилді коллаген – 28,54% .

Сыртқы бөлігі мен жауырынның иық бөлігінде лабилді коллаген 29,64% және 31,21% , екеуінде де аспаздық бөлімінің тушы покромкаға қарағанда төмен.

Қорытынды: пісірілген, қуырылған түйе етінің pH өзгеруі мен ылғал байланыстылық қабілеттілігі жоғарыда айтылғандай еттің құрамы мен қасиеттіне әсерін тигізеді. Жылулық өңделген еттің қанша мөлшерде шығын болатынын анықтадық.

Әдебиет:

1. Қазақстан Республикасы Ұлттық экономика министрлігінің 01.09.2018 статистикасы. http://tobolinfo.kz/v-kazahstane-pogolove-loshadej-i-verbljudov-uvelichilos-bolee-chem-na-6 %.

2. Кененбай Ш.Ы. Пищевая ценность верблюжьего мяса РК. Сборник научных статей «Развитие науки в XXI веке: естественные и технические науки”, Нью-Йорк, США,. Том.2. с.169-175, 2016г.

3. Кененбай Ш.Ы., Разработка технологии полуфабрикатов из верблюжего мяса, диссертация на соискание ученой степени к.т.н., 2002

4. Кененбай Ш.Ы., Есенгазиева А.Н. / Түйе етінің көрсеткішін анықтау, «Тағам өнеркәсібінің инновациялық дамуы» ХҒТК материалдары, АТУ, 27-28.10.2016ж, Алматы, б.63-66.

УДК 654

ТҮЙЕНІҢ ӨРКЕШ МАЙЫНЫҢ ТАҒАМДЫҚ ҚҰНДЫЛЫҒЫ

Кененбай Ш.Ы., т.ғ.к, доцент**, Абдрахаева А., Мадиярова Г.,** бакалавр
(Алматы Технологиялық Университеті)

Еліміздің алдына қойған ірі мақсаттарының бірі – Елбасымыз Н.Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына жолдауында атап көрсеткендей, еліміздің ауылшаруашылық саласындағы шығаратын өнімдері халықаралық стандарттарға сай болып әлемдегі бәсекеге ең қабілетті 50 елдің қатарына қосылу бағдарламасы болып табылады.

Түйе шаруашылығы арзан еттің негізгі көзі болып табылады., сиыр және қой етімен салыстырғанда оның өзіндік құны 1,5-2 есеге аз. Жас және семіз түйе еті өзінің тағамдық құндылығы бойынша сиыр етінен қалыспайды. Бірақ ол қатаң талшықты құрылымға ие және аздап тәтті дәмі болады.

Түйенің негізгі ерекшеліктерінің бірі –оның табиғи жайылым жағдайында тез қомдалып, өркештеріне 100-150 кг мөлшерінде май жинау қасиеті.

Айтарлықтай көлемдегі май, өркеш түрінде, ұшаның арқа бөліміне жинақталады, бірақ бұл май өнеркәсіптік өңдеуде мүлдем қолданылмайды.

Түйе етін еттартқыштан өткізу арқылы алынған шабылған еттен кең ассортиментте аспаздық, шабылған өнімдер дайындалады. Осы тұрғыда түйе етінен дайындалатын

Ақ түсті кейде сұр немесе крем түстес түйе майы осы ерекшеліктерімен жылқы майынан ажыратылады. Майдың әлсіз спецификалық иісі, әдеттегі дәмі және тығыз консистенциясы болады [1].

Өркешке майдың жиналуы ағзаның негізгі биологиялық қасиеті болып табылады. Өркеш майы ағзаның энергетикалық депосы және қорек болмаған жағдайдағы малдың қоректену көзі болып табылады. Дегенмен май шөгінділері тек өркеште ғана орналаспайды: мал терісінде және бел бөлігінде өте көп болады, арқа және кеуде бөлігінде аз, ал мойын және иық бөлігінде мүлдем болмайды. Түйенің өркеш майының май қышқылды және май құрамын анықтау үшін әдебиеттерге сүйене отырып мынадай берілгендерге көз жеткіздік [1, 2, 3].

1 Кесте Түйенің өркеш майының май қышқылды және май құрамы

Көрсеткіштер	100 г өнімдегі май құрамы ,г	
	Жылқыдағы	Түйедегі
1	2	3
Майлардың соммасы	8,3	13,3
Триглицерид	7,6	12,2
Фосфолипид	0,61	0,98
Холестирин	0,05	0,08
Май қышқылдардың соммасы	7,84	12,59
Қаныққан: C_{14}:О (миристинді)	0,27	0,73
C_{15}:О (пентадеканді)	-	-
C_{16}:О (пальмитинді)	2,08	3,00
C_{17}:О (маргаринді)	-	-
C_{18}:О (стеаринді)	0,35	1,46

1 Кесте жалғасы

1	2	3
Моноқанықпаған: C_{14}:1 (миристолеинді)	0,06	0,13
C_{16}:1 (пальмитолеинді)	0,69	0,69
C_{18}:1 (олеинді)	3,01	4,66
Полиқанықпаған: C_{18}:2 (линольді)	0,93	0,49
C_{18}:3 (линоленді)	0,17	0,26
C_{20}:4 (арахидонды)	0,02	0,14

Толық қанықпаған май қышқылдары тағамның алмастырылмайтын компоненттеріне жатады. Олар витаминдік активтілікке ие, ағзадағы көптеген процестердің реттелуіне және жасуша мембраналарының түзілуіне қатысады. Сондықтан да олардың құрамын анықтау еттің тағамдық құндылығын зерттеуде аса маңызды болып табылады.

Тағы да осы әдеби мәліметтермен салыстыру және түйе етінің өркеш майының тағамдық, энергетикалық құндылығын және май қышқылды құрамын анықтау мақсатында біз 100 г өркеш майын «Тамақтану институтына» өткізіп мынадай нәтижелерге ие болдық:

2 Кесте Өркеш майының тағамдық, энергетикалық құндылығы және майқышқылды құрамы

Көрсеткіштердің аталуы, өлшем бірлігі	Алынған нәтижелер	Зерттеу әдістеріне НД түсініктемесі
Тағамдық құндылығы, г:		
Майлар	92,8	Р № 09-39-99
Белоктар	1,4	Р № 09-41-99
Ылғал	5,7	И.М.Скурихин, 1984
Күл	0,1	И.М.Скурихин, 1984
Энергетикалық құндылығы, ккал	841	СанПин 4.01.071.03
Май қышқылды құрамы, г:		
Қаныққан:	53,40	Р № 09-38-99
C_8:0 (каприлді)	0,12	Р № 09-38-99
C_{10}:0 (капринді)	0,23	Р № 09-38-99
C_{12}:0 (лауринді)	0,65	Р № 09-38-99
C_{14}:0 (миристинді)	7,50	Р № 09-38-99
C_{16}:0 (пальмитинді)	24,20	Р № 09-38-99
C_{18}:0 (стеаринді)	20,70	Р № 09-38-99
Моноқанықпаған:	38,10	Р № 09-38-99
C_{14}:1 (миристолеинді)	0,78	Р № 09-38-99
C_{16}:1 (пальмитолеинді)	7,07	Р № 09-38-99
C_{18}:1 (олеинді)	30,25	Р № 09-38-99
Полиқанықпаған:	0,77	Р № 09-38-99
C_{18}:2 (линольді)	0,51	Р № 09-38-99
C_{18}:3 (линоленді)	0,26	Р № 09-38-99
Май қышқылдардың суммасы	92,27	Р № 09-38-99

Яғни, қорытындылай келе тәжірибелік үлгілердің химиялық құрамы мен тағамдық құндылығы маңыздырақ екеніне көз жеткізуге болады, бұл өркеш майын қолдануға рұқсаттығын дәлелдейді.

Ұйғарым және қорытындылар.

Түйе етінен жасалған өнімдер экономикалық жағынан тиімді,себебі оның тағамдық құндылығы жоғары және бағасы төмен болып келеді.

Өнімнің сату бағасын калькуляциялық жолмен анықтайды.Әрбір дайындалатын өнімге калькуляциялық карталар құрастырылып,өңделеді.

Жүргізілген талдау келесідей қорытынды және кепілдік беруге мүмкіндік береді:

1. Өркеш майының тағамдық, энергетикалық құндылығы және майқышқылды құрамы анықталды.
2. Халал өніміне жатқызуымызға болады.
3. Қажетті шикі затымыз арзан бағаға түседі.

Әдебиет:

1. Кененбай Ш.Ы., Разработка технологии полуфабрикатов из верблюжего мяса, диссертация на соискание ученой степени к.т.н., 2002
2. Верблюдоводство в Казакстане.Вып.1./ред.А.Баймуканов. – Алматы:НИЦ «Бастау»,1995-136 с.
3. Sh.Kenenbay. Increase of Biological Value of Stuffing Products from Camel Meat. International Journal of Engineering and Nechnical Research. Volume – 7. July 2017. p. 21-22.
4. Кененбай Ш.Ы. Характеристика верблюжьего горбового жира, Алматы технологиялық университетінің жаршысы. 2012. №4.,б. 34-38.

УДК 631. 363.

ЧАСТНАЯ МЕТОДИКА ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ ОДНОШНЕКОВОГО ЭКСТРУДЕРА ПЭ – 20

Курманов А.К., Кабдушева А.С., Хасенов У.Б.
(КГУ имени А. Байтурсынова)

При исследовании технологических процессов необходимо иметь определенную информацию, которую можно получить, используя экспериментальные и теоретические данные о процессе. Эти данные необходимы как для использования их в качестве исходных данных с наилучшими технико-экономическими показателями, так и для подтверждения целесообразности производства и работы машин и оборудования в реальных условиях.

Во время эксплуатации технологического оборудования информацию можно получать непрерывно или периодического контроля, определенных факторов процесса. Другие же можно измерить непосредственно экспрессным методом (расход электроэнергии, производительность и т.д.). Но для определения других показателей необходимы затраты времени (влажность кормосмеси, размерные и весовые, энергетические показатели кормов и др.). В соответствии с поставленными задачами исследований экспериментальная часть работы включала в себя раздел частной методики проведения экспериментов.

Частная методика предусматривала определение: влажности кормосмеси и качественные показатели экструдирования.

Определение влажности кормосмеси.

Исходную влажность определяли в соответствии с методикой, изложенной в ГОСТ 14849-69 в следующей последовательности: брали три навески измельченной кормосмеси по 5 граммов каждая, насыпали в бюксы, заранее известной массы, и помещали в электрический сушильный шкаф СЭШ-3М, на 40 минут при температуре 130 °С. После чего бюксы извлекали из сушильного шкафа, остужали и взвешивали. Исходная влажность определяется по формуле:

$$W_0 = \frac{m_0 - m}{m_0} 100, \quad (1)$$

где m_0 - масса исходной навески, равная 5 г;

m- масса навески после сушки, г.

Увлажнение исходной кормосмеси до необходимого уровня влажности осуществлялось добавлением некоторого количества воды, которое определяют по формуле:

$$G_в = m \frac{W - W_0}{100 - W}, \quad (2)$$

где $G_в$ - требуемое количество воды, мл;

m - масса увлажняемой навески кормосмеси, г;

W_0 - исходная влажность кормосмеси, %;

W - требуемая влажность, %.

Воду добавляли в емкость с кормосмесью и все это тщательно перемешивали. После увлажнения кормосмесь герметично упаковали и выдержали 12 часов до начала экструдирования. Перед началом работы измеряли влажность цифровым влагомером «Wile 55».

Определение вязкости кормосмеси.

Для определения вязкости кормосмеси подготовили растительную массу, для придания влажности добавляли техническое масло, которое менялось в зависимости от придания необходимой вязкости кормосмеси. Массу кормосмеси тщательно перемешивали и помещали в мерный стакан, объемом один литр, затем опускали стальной шар с массой 181,15 г и фиксировали погружение по мерной линии на емкости с помощью секундомера. Погружение шара производили по 6 повторений.

Среднее время погружения вычислили по:

$$t_{ср} = \frac{t_1 + t_2 + ... + t_n}{6}; \quad c \quad (3)$$

Пройденное расстояние шариком за $t_{ср}$ (s = 0,035 м по мерному стакану).

Для определения вязкости кормосмеси использовали формулу Стокса [1]:

$$\eta_{cc} = \frac{P_ш - P_{кс}}{18V} \cdot d^2 \cdot g; \quad Па \cdot с \quad (4)$$

где: $P_ш$ - плотность шара, кг/м^3;

$P_{кс}$ - плотность кормосмеси, кг/м^3;

V – скорость погружения шара, м/с;

g – ускорение свободного падения, м/с^2;

d – диаметр шара, м (d = 0,003575м).

Согласно известного определения плотности, расчет плотности материала шара ($P_ш$) осуществили по формуле:

$$P_ш = \frac{m_ш}{V_ш}; \quad кг/м^3 \quad (5)$$

где: $m_ш$ - масса шара 0,18115 кг;

$V_ш$ - объем шара, м^3.

Объем шара определили по формуле:

$$V_ш = \frac{4}{3}\pi \cdot R^3 \quad (6)$$

где: $\pi = 3{,}14$;

R – радиус шара, $0{,}017875^3$ м.

$V_ш = \frac{4}{3} \cdot 3{,}14 \cdot 0{,}017875^3 = 0{,}000023911 м^3$.

Следовательно: $P_ш = \frac{0{,}18115}{0{,}000023911} = 7576 кг/м^3$.

Плотность кормосмеси определили из соотношения массы кормосмеси в состоянии покоя и к его занимаемому объему мерной емкости, по формуле:

$$P_{к.с} = \frac{m_{к.с.}}{V_{к.с.}}; кг/м^3 \quad (7)$$

где: $m_{к.с.}$ - масса кормосмеси, кг;

$V_{к.с.}$ - объем кормосмеси, м^3.

Методика определения качества экструдата. Определение содержания декстринов в корме.

Декстрины представляют собой промежуточные соединения, образующиеся при гидролизе крахмала. В процессе производства кормосмеси образование декстринов зависит от условий технологического процесса, поэтому количество их в продуктах может характеризовать правильность ведения процесса производства. Метод определения декстринов основан на гидролизе декстринов до глюкозы и последующего определения глюкозы общепринятыми методами.

Исследуемое вещество в количестве 10 г обрабатывают в колбе пятикратным количеством кипящего этилового спирта на кипящей водяной бане для извлечения сахаров из навески. Затем спирт отгоняют, применяя холодильник, остаток в колбе обрабатывают 3 раза спиртом, каждый раз взбалтывая содержимое колбы со спиртом в течение 30 мин. Спирт удаляют декантацией или центрифугированием.

Остаток, освобожденный от сахаров, переносят в мерную колбу емкостью 100 мл и для извлечения декстринов обрабатывают его дистиллированной водой при температуре 35-40° С в течение 1 ч (содержимое колбы взбалтывают в течение 1 мин через каждые 15 мин). Затем жидкость в колбе доводят дистиллированной водой до метки, перемешивают и фильтруют. 50 мл фильтрата переносят в мерную колбу емкостью 100 мл, прибавляют 5 мл соляной кислоты (относительной плотностью 1,125) и проводят инверсию декстринов в течение 2,5 ч, погрузив колбу с испытуемой жидкостью в кипящую водяную баню. При проведении инверсии колбу соединяют с обратным холодильником. Затем содержимое колбы охлаждают, нейтрализуют щелочью до слабокислой реакции, доводят дистиллированной водой до метки и определяют количество сахара (глюкозы) по одному из перманганатных методов; умножая полученную величину сахара на коэффициент 0,9, получают содержание декстринов в исследуемом продукте.

Коэффициент 0,9 выводят исходя из следующей реакции:

$(C_6H_{10}O_5)n+nH_2O=nC_6H_{12}O_6$

При этом каждые 162,10 весовых частей декстринов переходят в 180,12 весовых частей глюкозы:

$$\frac{162{,}10}{180{,}12} = 0{,}9$$

Определение крошимости экструдата.

Крошимость экструдата определяли в соответствии с методикой, изложенной в ГОСТ 28497-2014 в следующей последовательности.

За показатель крошимости гранул принимают разность между первоначальной массой гранул и массой гранул после испытания, выраженную в процентах. Качество гранул, полученных с помощью одношнековых экструдеров, характеризуется крошимостью и степенью гомогенизации материала [2].

Для определения испытания гранул на крошимость применяли лабораторную установку марки и У17-ЕК и весы лабораторные технические.

Взвешивали на весах около 1 кг лабораторной гранулированной пробы и освобождают ее от крошки и мелочи на лабораторном рассеве на сите с размером стороны ячейки, равным 0,75 диаметра анализируемых гранул. Из подготовленной лабораторной пробы выделяли две пробы для испытаний массой по (250,0 ±0,1) г каждая и помещают их соответственно в две камеры истирателя. Устанавливали реле времени на 5 мин, закрывали крышки камер и ограждение и включали установку. По истечении 5 мин истиратель автоматически отключается. Открывали одну из камер истирателя и высыпали ее содержимое на поддон установки, а затем отделяли неразрушенные гранулы от мелочи и крошки путем просеивания на лабораторном рассеве (или вручную). Просеивание проводили до полного отделения крошки и мелочи. После просеивания продукта неразрушенные гранулы переносили в стеклянную или пластиковую емкость и взвешивают с погрешностью не более ± 0,1 г. Аналогичные действия проводили с пробой, находящейся во второй камере истирателя.

Крошимость гранул определяли по формуле [3]:

$$И = \frac{M_1 - M_2}{M_1} \cdot 100 \qquad (8)$$

где M_1 – масса гранул до испытания (число постоянное, M_1 = 500 г);

M_2 – масса гранул после испытания (истирания и просеивания), г.

Методика определения содержания крахмала.

Для определения крахмала необходимо учитывать, насколько этот корм богат водорастворимыми углеводами и жиром. Если жира и водорастворимых углеводов в исследуемом корме много, то вначале его освобождают от этих веществ и затем приступают к анализу. Навеску сухого, хорошо измельченного корма 2-3 г помещали в коническую колбу вместимостью 500 мл, добавляли 1-5 мл холодной дистиллированной воды и тщательно смачивали навеску водой. Затем добавляли в колбу небольшими порциями 150 мл нагретой до кипения дистиллированной воды, каждый раз, хорошо взбалтывая ее содержимое, закрывали колбу пробкой с обратным холодильником. После этого устанавливали колбу с жидкостью для клейстеризации крахмала в кипящую водяную баню в течение 1 часа, часто встряхивая содержимое [4].

Через час колбу снимали с бани и охлаждали до температуры 50-55^{0}С, добавляли в нее 0,2-0,3 г диастазы или три – четыре капли глицериновой вытяжки, ставили колбу заново в водяную баню или в термостат и поддерживали в ней температуру в пределах 55-60^{0}С. Нагревание необходимо вести до полного осветления раствора, т.е. до полного перехода всего крахмала в мальтозу. Реакцией на йод проверяли окончание гидролитического распада крахмала. Если реакция на йод положительная и жидкость в чашечке посинело, то к раствору прибавляли еще несколько капель диастазы и продолжали нагревание паровой (водяной) бане до полного расщепления крахмала.

По окончании гидролиза раствор фильтровали в мерную колбу вместимостью 500 мл, осадок на фильтре несколько раз промывали горячей водой и доводили содержимое колбы до метки. В отдельную колбу помещали 250 мг хорошо перемешанного отфильтрованного раствора, добавляли туда 25%-ный раствор соляной кислоты и затем

нагревали колбу с раствором на водяной бане в течение 3 часов. Мальтоза, полученная из крахмала, под действием соляной кислоты расщеплялась до глюкозы. После этого колбу с раствором охлаждали и нейтрализовали щелочью. По изменению цвета лакмусовой бумажки, кусочек которой предварительно опускали в колбу, судили о полной реакции.

Нейтрализованный раствор переливали в мерную колбу вместимостью 500 мл, тщательно ополаскивали первую колбу дистиллированной водой и доводили общий объем раствора в колбе до метки.

Для определения глюкозы по Бертрану из раствора использовали 20 мл. Найденное количество глюкозы (в мг) умножали на 25 и получали содержание глюкозы в 500 мл раствора. Но в связи с тем, что использовали для гидролиза мальтозы только 250 мл раствора (а не все 500 мл), то количество глюкозы в растворе увеличиваем вдвое. Умножением количества глюкозы в растворе на 0,9 (отношение наименьшей молекулярной массы крахмала 169,1 к молекулярной массе глюкозы 180,1) находили содержание крахмала по всей навеске.

Содержание крахмала в корме (х, %) вычисляли по формуле [4]:

$$x = \frac{в50 \cdot 0{,}9 \cdot 100}{H100}, \qquad (9)$$

где H – масса навески вещества, г;

$в$ – содержание крахмала в навеске, мг;

0,9 – коэффициент перевода глюкозы в крахмал;

50 – разведение навески.

Использование частных методов экмпериментальных исследования позволили определить: качественные показатели экструдируемого материала, химические изменения в процессе переработки-экструдировании.

Литература:

1. Завражнов А.И., Николаев Д.И. Механизация приготовления и хранения кормов. М. ВО Агропромиздат, 1990 – 303 с.
2. Резник Е.И., Добрянцов Н.К. Переработка грубых кормов. Сельский механизатор, 1983 №2 – с. 20–22.
3. Карташов Л.П., Зубкова Т.М. Об оценке качества экструдирования. Техника в с – х. 2002 – с. 19.
4. Братерский Ф.Д., Пелевин А.Д. Оценка качества сырья и комбикормов. М. Колос , 1983 – с. 39 – 44.

УДК 631. 363.

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ДВИЖЕНИЯ ПРЕССУЕМОГО МАТЕРИАЛА В ШНЕКОВОМ КАНАЛЕ ЭКСТРУДЕРА

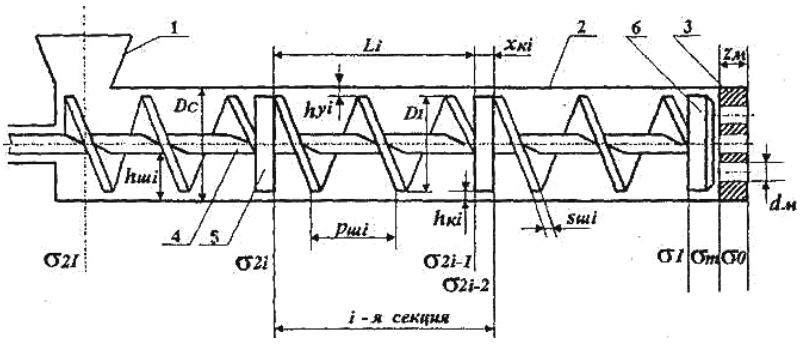
Курманов А.К., Кабдушева А.С., Хасенов У.Б.
(КГУ имени А. Байтурсынова)

Использование кормосмеси в рационах животных в необработанном виде имеет низкую переваримость. Чтобы повысить питательность кормосмеси необходимо осуществить её дополнительную обработку. Один из резервов роста эффективности кормоприготовления – это использование экструдированных кормосмесей в рационах животных. В настоящее время происходит интенсивное развитие экструзионных технологий переработки сырья растительного и животного происхождения. В связи с этим повышенные требования предъявляются к теоретическому описанию процесса

экструдирования материалов шнековыми прессующими механизмами. Наибольшее распространение получили одношнековые экструдеры с постоянными геометрическими параметрами по длине шнека и мелкими шнековыми каналами, то есть такими, ширина которых превышает глубину более чем в два раза. Обычно влиянием лопастей в таком канале пренебрегают и движение материала рассматривают между двумя параллельными плоскостями. При этом задача движения становится одномерной.

Система одношнекового прессующего механизма является сложной, из-за сложности взаимодействия звеньев механизма с обрабатываемым материалом.

Прессующий механизм показан на рисунке 1. Взаимодействие прессуемого материала с рабочими органами связано с движением материала в пространстве между этими органами.



1- загрузочное устройство; 2- шнековый цилиндр; 3 - матрица; 4 - шнек;
5 -компрессионный затвор; 6- головка экструдера.

Рисунок 1 Схема прессующего механизма

Рассмотрение действительного механизма затруднительно из-за сложности пространства между рабочими органами экструдера. Все поверхности указанных полостей являются развертывающимися цилиндрическими и коническими и при развертке представляют несколько пар параллельных между собой плоскостей, которые будем полагать неограниченными. Прессуемый материал расположен между парой рассматриваемых плоскостей, с указанием на них рабочих участков.

Движение прессуемого материала можно представить как движение между парами параллельных плоскостей, при этом сохраняется свойство непрерывности объемной производительности в шнековом механизме, который может рассматриваться как система секций, каждая из которых ограничена компрессионным затвором. Исключение составляют осесимметричные каналы фильер, для которых имеется собственное решение задачи течения экструдируемого материала [1, 2].

Для более точного описания процесса разобьем экструдер на секции. Секцией в общем случае будем называть элементарный шнековый прессующий механизм с условно постоянными параметрами процесса прессования. Секция может оканчиваться матрицей, либо компрессионным затвором - участком механизма, на котором лопасть шнека прерывается и проходное сечение уменьшается. Компрессионный затвор может быть фиктивным, если параметры процесса прессования изменяются при непрерывных лопастях шнека.

Матрицу будем полагать эквивалентной компрессионному затвору и вместе с прилегающей частью шнека считать первой секцией прессующего механизма.

Решение задачи движения материала в канале шнека осложнено большим количеством граничных условий, связанных между собой.

В случае экструдирования материала со свойствами псевдопластической жидкости вид решения определяется положением точки, в которой напряжения сдвига в материале равны нулю. Эта точка может быть расположена как внутри канала, так и вне его. Если она расположена внутри канала, то определяет положение слоя с максимальной скоростью материала.

С.А. Бостанджиян и А.М. Столин [3] показали, что существует возможность движения материала как с прилипанием к плоскости, замещающей дно канала шнека, так и с проскальзыванием по ней. Там же они вывели условие для относительной скорости движения плоскостей, при выполнении которого равенство нулю напряжений сдвига имеет место в полости канала в случае прилипания материала к обеим плоскостям. Проведенные исследования [4] дают основание утверждать, что при экструдировании материалов растительного происхождения материал движется с проскальзыванием по дну канала шнека. Для этого случая было [5] получено условие для объемного расхода материала на единичной ширине канала, при выполнении которого равенство нулю напряжений сдвига имеет место в полости канала шнека. Однако необходимость использования выходной величины для вычисления исходного граничного условия математической модели делает это условие неудобным для практического применения. Впоследствии было предложено рассматривать движение с проскальзыванием по плоскости, замещающей дно шнекового канала, как движение материала со свойствами, отличающимися от свойств основного материала, в тонком пограничном слое [6]. При этом материал в пограничном слое прилипает к плоскости, замещающей дно канала шнека. Такой режим движения материала реализуется, например, при экструдировании материалов растительного происхождения.

Проведем анализ характера движения материала в канале шнека.

Реологическое уравнение течения псевдопластической жидкости удовлетворительно описывается уравнением Оствальда-де Виля, связывающим напряжение сдвига τ_{xy} со скоростью сдвига $\dot{\gamma}_x$:

$$\tau_{xy} = \mu^{`} \times \dot{\gamma}_x^n, \qquad (1)$$

где $\mu^{`}$ - коэффициент консистенции материала;

n - индекс течения, характеризующий отклонение свойств данногоматериала от свойств ньютоновской жидкости [7].

Рассмотрим установившееся движение прессуемого материала между двумя бесконечными параллельными пластинами, полученными разверткой пары контактных с прессуемым материалом коаксиальных цилиндрических поверхностей шнекового цилиндра и шнека, нижняя из которых неподвижна, а верхняя движется со скоростью y_c. Систему координат выберем, как показано на рисунке 2.

Верхняя плоскость 1 движется со скоростью v_c относительно нижней 2. Напряжения сжатия, которым припишем положительные значения, возрастают в направлении вектора скорости v_c. На плоскостях проскальзывание материала отсутствует. Будем придерживаться гипотезы, высказанной ранее [6], что вблизи плоскости 2 имеется пограничный слой с реологическими свойствами, отличными от свойств остального материала в канале шнека. Граница этого слоя толщиной $h_ш$ обозначена на рисунке 1 пунктирной линией.

Объемными силами, возникающими при движении материала, пренебрегаем по сравнению с величиной напряжений, возникающих в материале при прессовании. Требуется определить напряжение сдвига, необходимое для пластического течения

материала между контактными поверхностями. При одномерном течении нормальное напряжение может быть представлено в вид:

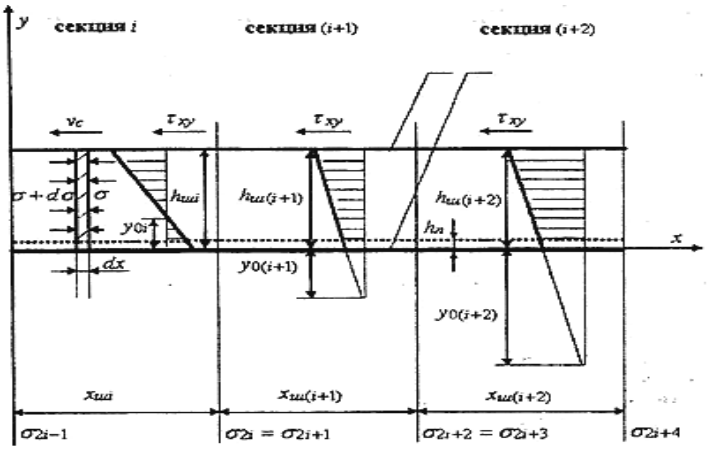
$$d\tau_{xy} = \frac{d\sigma}{dx} \times dy \tag{2}$$

После интегрирования дифференциального уравнения получим:

$$\tau_{xy} = \frac{d\sigma}{dx} \times y + C \tag{3}$$

где τ_{xy} - напряжение сдвига в прессуемом материале;

$\frac{d\sigma}{dx}$ - градиент нормальных напряжении в прессуемом материале (сжимающим напряжениям приписаны положительные значения).



1 - плоскость, замещающая шнековый цилиндр; 2 - плоскость, замещающая дно шнекового канала

Рисунок 2 Схема модели шнекового канала

Положим, что существует плоскость y = yo, на которой касательные напряжения равны нулю. Произвольную постоянную C определим из граничного условия τ = 0 при y = yo. Получим:

$$\tau_{xy} = \frac{d\sigma}{dx} \times (y - y0) \tag{4}$$

Анализ решений уравнения (4), проведенный С.А. Бостанджияном и А.М. Столиным, позволяет выделить два возможных случая распределения касательных напряжений в канале шнека:

- касательные напряжения не изменяют направления, то есть $y_0 < 0$;
- касательные напряжения меняют направление на противоположное, то есть $0 < y_0 < h_ш$.

Сделав ряд преобразований и рассмотрев случаи, когда $y_0 < 0$ и $0 \le y_0 \le h_ш$, предположив постоянство плотности экструдируемого материала между секциями, уравнение неразрывности между соседними секциями при выполнении в секциях

$$|v_c| \geq \frac{n}{(1+n)\left(\frac{h_ш^{1+n}}{\mu`}\frac{d\sigma}{dx}\right)^{\frac{1}{n}}}$$

условия и условия непрерывности нормальных напряжений на границе между соседними секциями $\sigma_{2i} = \sigma_{2(i+1)-1}$, проанализировав зависимость объемной производительности можно сделать заключение, аналогичное условию:

$$-\frac{a_ш}{m+1}h_ш^{m+1} \leq v_c \leq \frac{a_ш}{m+1}h_ш^{m+1},$$

где $a_ш = (\frac{1}{\mu})^m \left|\left|\frac{d\sigma}{dx}\right|^m\right|$, $m = \frac{1}{n}$ на основании, которого напряжение сдвига изменяет свое направления в канале шнека при выполнении условия:

$$h_ш^2\left[\frac{v_c}{h_ш} - \frac{\left(\frac{h_ш}{\mu`}\frac{d\sigma}{dx}\right)^m}{m+2}\right] < Q < h_ш^2\left[\frac{v_c}{h_ш} + \frac{\left(\frac{h_ш}{\mu`}\frac{d\sigma}{dx}\right)^m}{(m+1)(m+2)}\right] \quad (5)$$

В канале шнека объемный расход не может превысить на единичной ширине величины $-v_c h_ш$.

Связь между окружной скоростью шнекового цилиндра и скоростью v_cопределена соотношением:

$$v_c = \frac{D_c}{2}\omega cosa \quad (6)$$

где D_c-диаметр шнекового цилиндра;
ω -угловая скорость шнека;
а -угол подъема шнековой линии шнека

Полученные результаты могут быть использованы для определения параметров процесса экструдирования при движении прессуемого материала в шнековом канале экструдера.

Литература:

1. Карташов Л.П., Полищук В.Ю., Зубкова Т.М. Уточнение математической модели экструдирования кормов в одношнековых прессующих механизмах. Техника в сельском хозяйстве, 1996, №2. 19-21 с.
2. Митрошин, В. Н. Математическая модель переработки полимерных материалов в одночервячных экструдерах. Модель зоны питания // Вестник Самарского гос. техн. ун-та. Сер. Технические науки, 2004. Вып. 20, С. 100-104.
3. Полищук В.Ю., Коротков В.Г., Зубкова Т.М. Проектирование экструдеров для отраслей АПК. Екатеринбург: УрО РАН, 2003. - 201 с.
4. Бостанджиян С.А., Столин А.М. Течение неньютоновской жидкости между двумя параллельными плоскостями // Известия АН СССР, Механика, 1965, №1. - С. 185-188.
5. Зубкова Т.М., Насыров А.Ш. Учет характера движения материала в канале шнека при математическом моделировании экструдирования растительного сырья // Вестник ОГУ, 2003, №1. - С. 147-151.
6. Зубкова Т.М., Абдрафиков Р.Н., Мусиенко Д.А. Определение скорости проскальзывания экструдируемого материала по дну шнекового канала // Вестник ОГУ, 2002, № 5. - С. 195-197.
7. Поляков А.П. Теория и моделирование процессов экструзии и динамического прессования пористых металлических материалов Пермь – 2008.

УДК 633.853.494: 574.2

ЭКОЛОГИЧЕСКОЕ ИСПЫТАНИЕ ГИБРИДОВ ЯРОВОГО РАПСА В УСЛОВИЯХ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Малицкая Н.В., Хасенова А.Р., Байсеит Г., Онгар Ж.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

С целью выявления, рекомендованных к возделыванию масличных гибридов зарубежной (китайской) селекции, в условиях Северо-Казахстанской области провели сравнительную оценку возделывания с сортами казахстанской селекции по урожайности [1].

Исследование по адаптации масличных гибридов китайской селекции в условиях Северо-Казахстанской области провели в 2017–2018 гг. в условиях Агро-биологической станции Северо-Казахстанского государственного университета им. М. Козыбаева.

Исследование включало 1 опыт. Проведи его по следующей схеме:

Схема опыта:

1.Контроль: Майқұдық - среднеспелый сорт селекции НПЦЗХ им А.И. Бараева
2. Майлы дән - среднеспелый сорт селекции НПЦЗХ им А.И. Бараева
3. Хантер - среднеспелый сорт селекции (Raps Gbr) Uthvfybz
4. НТ-1 – среднеспелый сорт селекции Northwest A& F University, также по всем гибридам
5. НТ-2
6. НТ-3
7. НТ-4
8. НТ-5
9. НТ-6.

Опыт повторили четырехкратно, размещение делянок было рендомезированным методом. Площадь делянки составила 32 м^2 (ширина 4м, длина 8м), расстояние между делянками было 1 м, между повторностями - 2м.

Опыт заложили на почве, представленной выщелоченным черноземом. По мощности гумусового горизонта (А+В) на территории распространены маломощные черноземы Средняя мощность гумусового горизонта 37 см. Механический состав среднесуглинистый с суммой физической глины 39,32 – 41,76%. По содержанию гумуса в горизонте А, черноземы выщелоченные относятся к слабогумусированным (3,6 – 3,8%). Реакция среды слабощелочная 7,2 – 7,4.

Яровой рапс выращивали по зональной сортовой агротехнике [2]. Посев был осуществлен 18 мая, семена высевали рядовым способом, междурядье составило 23 см, норма высева 3 млн. всхожих семян на 1га.

Вегетативный период с мая по сентябрь 2017-2018гг был благоприятным для возделывания ярового рапса. Период созревания семян ярового рапса был отмечен в середине августа, рисунок 1.

Рисунок 1 Период созревания семян ярового рапса

Для сравнения зарубежных гибридов с сортами местной селекции был проведен учет урожая семян, рисунок 2.

Рисунок 2 Учет урожая семян ярового рапса

Учет урожайности семян ярового рапса, таблица 1, показал хорошую прибавку урожая у китайских гибридов.

Таблица 1 Урожайность семян ярового рапса, в среднем за 2017 – 2018 гг.

Сорта, гибриды	Урожайность, ц/га	Отклонение от контроля, ц/га
Контроль: Майқұдық	1,19	
Майлы дән	2,42	+1,23
Хантер	3,92	+2,73
НТ-1	2,56	+1,37
НТ-2	2,43	+1,24
НТ-3	7,60	+6,41
НТ-4	2,24	+1,05
НТ-5	5,01	+3,82
НТ-6	2,57	+1,38
$НСР_{05}$, ц/га	0,3	

Следовательно, в условиях Северо-Казахстанской области можно возделывать китайские гибриды на маслосемена, в частности, такие как НТ-3 и НТ-5, которые показали высокую урожайность, соответственно 7, 60 и 5, 01 ц/га семян.

Литература:

1. А.Б. Абуова Подбор сортов ярового рапса в условиях Северного Казахстана/Известия Нижневолжского агроуниверситетского комплекса.- № 2 (26), 2012. - С. 1-5.
2. А.Б. Абуова Элементы технологии возделывания ярового рапса в Северном Казахстане/ Известия Оренбургского государственного аграрного университета.- № 2.- С. 32-35.

УДК 636.2

ОРГАНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРОЦЕССА В ТОВАРНЫХ ХОЗЯЙСТВАХ МЯСНОГО НАПРАВЛЕНИЯ

Миргородский М.И., Бекмагамбетов Н.Е., Тлегенов А.М., Нюренберг А.С.
(ТОО «СевКазНИИСХ)

Одной из основных задач развития животноводствав в Казахстане является увеличение продуктов животноводства и улучшение их качества. В мясном скотоводстве это производство говядины высого качества. Решение данной задачи во многом определяет разработка и внедрение эффективных технологий ведения мясного скотоводства.

Совершенствование технологии по организации и ведения товарного мясного скотоводства, позволит найти дополнительные резервы производства говядины, улучшения качества мяса, что значительно снизит себестоимость производимой продукции и соответственно увеличит экономическую эффективность производства.

Технология как совокупность методов управления производственными процессами, обеспечивающими функционирование отрасли в целом, начинается с создания средств производства - стада мясного скота и заканчивается реализацией готовой продукции - говядины. Экономическая эффективность отрасли определяется совокупностью энергозатрат на ее функционирование. В основе технологии мясного скотоводства лежит организация воспроизводства и выращивания мясных телят по системе корова - теленок до 6-8-месячного возраста и последующего интенсивного доращивания и откорма молодняка с целью производства высококачественной говядины.

Технологии мясного скотоводства характеризуются преимущественно максимальным использованием пастбищ и грубых кормов, в связи, с чем они могут быть пастбищными, пастбищно-стойловыми (стойлово-пастбищными) и стойловыми. По завершенности производственного процесса их можно подразделить на следующие виды: технологии с полным циклом производства, включающие воспроизводство и подсосное выращивание телят до отъема, доращивание и откорм молодняка и выращивание ремонтного молодняка; технологии по отдельным циклам производства, которые могут осуществляться как на основе внутрихозяйственной специализации, так и в межхозяйственных рамках объединений или производственных систем.

Все существующие технологии выращивания и откорма скота объединены в три крупные базовые технологии: - технология производства говядины с полным циклом производства;

- технология доращивания и откорма скота с использованием отходов пищевой промышленности;

- технология производства говядины в мясном скотоводстве.

1. Технология производства говядины с полным циклом производства предусматривает выращивание, доращивание и откорм крупного рогатого скота с 15-20 дневного возраста до 13-24 месяцев. Она включает три технологических периода, различающих продолжительностью, особенностями кормления и содержания животных. Первый период-выращивания телят-молочников или ЗЦМ (заменитель цельного молока) и комбикормов- стартеров. Второй период доращивание молодняка крупного рогатого скота предусматривает максимальное использование в их кормлении растительных кормов. Третий период (заключительный) – период интенсивного откорма. Расход концентратов в этот период составляет 50-60% общего рациона.

2. Технология доращивание и откорма скота с использованием отходов пищевой промышленности предусматривает доращивание и откорма молодняка крупного рогатого скота с 8-12мес. возраста до 20-24 месяцев. Способ содержания животных в период доращивания – беспривязный в групповых клетках на решетчатых полах по 10-15 голов при площади не менее 2 $м^2$на голову, в период заключительного откорма - желательно на привязи в индивидуальных стойлах.

3. Технология производства говядины в мясном скотоводстве предусматривает воспроизводство стада и выращивание телят по системе «корова-теленок», включающая сезонное (ранневесеннее и весеннее) получение телят при туровых отелах, подсосное их выращивание до 6-8 месячного возраста с максимальным использованием пастбищ. После отъема телят от матерей, их выращивают и откармливают на мясо на откормочных площадках или в специализированных хозяйствах.

Мясной скот способен с высокой эффективностью использовать естественные кормовые угодья степных районах, которые из климатических условий, отдаленности, недостаточной обеспеченности водопоем не пригодны для разведения других видов животных. Мясной скот не требователен к уходу и может разводиться в районах с низкой плотностью населения, удаленных от железных дорог и крупных экологических административных центров. Мясное скотоводство отличается малой фондоемкостью и не требует дорогостоящих капитальных помещений и сложного оборудования.

Технология беспривязного содержания мясного скота в помещениях облегченного типа рамной конструкции на глубокой несменяемой подстилке с организацией кормления и поения на оборудованных выгульно-кормовых дворах с применением мобильных средств раздачи кормов и уборки навоза. Для организации кормления скота в сильные морозные дни или непогоду предусматривается устройство кормушек внутри помещений. С большим успехом для содержания мясного скота можно использовать животноводческие помещения, предназначенные для содержания молочного скота, проведя их реконструкцию под технологию мясного скотоводства. 2

КХ «Возвышенское» является товарным хозяйством по разведению крупного рогатого скота мясного направления продуктивности. Порода - казахская белоголовая.

Содержание животных в зависимости от климатических условий производится в помещении и выгульно-кормовых площадках, разделены по половозрастным группам, в базах имеются родильные помещения. Коров с телятами в летний период выгоняют на пастбища рядом с животноводческой фермой. Территория животноводческой фермы окопана рвом, имеются ворота, находится на северо-востоке от села на расстоянии 500 метров.

Выгульно-кормовые дворы устроены из расчета 25-30 $м^2$ площади на одну голову. Кормушки подняты над уровнем грунта на 25-30 см. Фронт кормления: для коров 0,7-

0,8 м, для молодняка – 0,4-0,5 м на голову. У кормушек устроены отбойные брусья, которые регулируются по высоте. Для предупреждения разрушения кормушек кормораздатчиками вдоль них устроены бордюры высотой 20-25 см.

Для отдыха скота устроены курганы высотой 1-1,5 м и шириной 10-15 м (с расчетом не менее 2,5 $м^2$ на корову). Формирование курганов проводится в летнее время из привозного грунта, при этом грунт необходимо тщательно утрамбовывается и делается планировка для стока талых вод. В зимнее время курганы регулярно застилаются соломой.

Водоснабжение производится трактором МТЗ-80. Для бесперебойного обеспечения животных водой используются групповые поилки. Одна поилка устанавливается на 100 голов. Места около поилок, у кормушек бетонированы. В животноводческих базах установлена противопожарная сигнализация, противопожарный щит, имеется электрическое освещение. Дополнительное освещение в базах через окна. Ферма состоит из трех баз: одна база – конюшня и две другие для крупного рогатого скота. Имеется комната для отдыха с раздевалкой и шкафами для спецодежды. Стены баз кирпично-бетонные, имеются вытяжные колодцы. Загоны открытого типа круглогодового действия, имеются кормушки для кормления, изготовленные из металлических труб, отдельные кормушки для соли и мела. В одной из животноводческих баз хозяйства установлены весы для взвешивания животных и имеется раскол для ветеринарных обработок скота. Выполнение технологических процессов и операций представлены в таблице 1.

Таблица 1 Технологические операции

Технологические операции	Режимы выполнения технологических операций	Периодичность выполнения операций
Приготовление и раздача кормов	Транспортировку осуществлять на специальном транспорте. Концентраты выдают животным в виде комбикормов, включающие белково-минеральные добавки. Смешивание кормов производится только перед скармливанием.	3 раза в день
Содержание животных	Размещены животные в помещении на глубокой подстилке. Формирование глубокой несменяемой подстилки проводится осенью до постановки скота на стойловое содержание, для чего укладывается слой сухой соломы толщиной 30-40 см. В ходе зимовки скота подстилка обновляется путем разбрасывания соломы из расчета 2,5-3,0 кг на одного животное. В помещении на одно взрослое животное приходится 5-7 $м^2$ площади, а на теленка – 1,5-2 $м^2$.	Смена подстилки 1 раз в год
Уборка помещений	Глубокая несменяемая подстилка убирается из коровников 1 раз в год бульдозером. Очистка выгульно-кормовых дворов и особенно мест около кормушек проводится периодически по мере их загрязнения. Регулярно очищаются кормушки от снега, остатков кормов и посторонних предметов.	Уборка помещений 1 раз в год, а на выгульно-кормовых площадках периодически по мере надобности

В летний период, начиная с ранней весны и до поздней осени, для мясного скота максимально используются пастбища.

В местах стояния скота оборудуются летние лагеря, с загонами для коров и телят, навесом, кормушками, необходимым оборудованием для проведения зооветмероприятий – фиксатором, весами, самокормушками, поилками. Развитие

специализированного мясного скотоводства должно осуществляться на базе специализации и концентрации отрасли, при широком внедрении прогрессивных и экологически оправдавших себя технологий. В основу, которых должна быть положена технология беспривязного содержания мясного скота в зимний период в помещениях облегченного типа из полурамных конструкций и дешевого стенового материала, а в летний период – максимальное использование пастбищных угодий.

Литература:

1. Хусаинов И.И., Морозов И.Ю. Основные направления развития технологий производства говядины //Вестник ВНИИМЖ №2 (18)-2015 .
2. Харламов А.В., Левахин В.И. Технология мясного скотоводства – основа ведения отрасли // «Нивы Зауралья» №9 (109)-2013.

УДК 631.811.98

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ СТИМУЛЯТОРОВ РОСТА ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ СЕЯНЦЕВ ДРЕВЕСНЫХ РАСТЕНИЙ В УСЛОВИЯХ СКО

Новикова А.В., Цомкало А.Г., Садуов А.К.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Актуальность исследования. Казахстан является одним из малолесных государств. Его лесистость по данным учета лесного фонда по состоянию на 01.01.2018 г. составляет всего 4,8%. На этом фоне лесосырьевые ресурсы страны продолжают истощаться лесными пожарами и незаконными рубками, усиливая спрос на древесину еще больше.

Недостаток в древесине особенно остро ощущается в малолесных и густонаселенных районах Казахстана, которые специализируются на возделывании сельскохозяйственных культур, выращивании овощей, плодовых и винограда, требующих древесину в больших количествах для изготовления подпорок под плодовые деревья и виноградники, тарных ящиков, упаковочной стружки, опилок и т.д. Эти потребности хозяйства вполне могут обеспечиваться за счет лесов, выращенных в местных условиях. Лесные питомники, созданные в безлесных районах, кроме улучшения лесообеспеченности регионов, способствуют увеличению лесных площадей Республики Казахстна.

Цель исследований: изучить возможность применения стимулятора роста «Гумостим» при выращивании сеянцев породы сосны обыкновенной.

Задачи исследования:

- изучить влияние стимулятора роста «Гумостим» на посевные качества семян, рост и развитие проростков породы сосны обыкновенной;
- изучить влияние некорневой обработки стимулятором роста «Гумостим» на рост и развитие сеянцев породы сосны обыкновенной первого года выращивания.

Объектом исследования является *сосна обыкновенная* (Pínus sylvéstris,Pinace), которая имеет обширный ареал. Произрастает в европейской части, на Урале, в Сибири, по всей лесной зоне, в лесостепной и степной зонах, на востоке доходит до бассейна р. Алдан и среднего течения Амура. Это дерево высотой до 40 и диаметром ствола до 1 м (в зависимости от почвенных и климатических условий). Ствол в

сомкнутых насаждениях ровный, высокоочищенный от сучьев. Крона сквозистая, ширококоническая, иногда пирамидальная или яйцевидно-раскидистая у старых деревьев. Кора молодых деревьев светло-серая, по мере старения становится буровато-красной, с продольными трещинами в нижней части ствола, в верхней - желтоватая, отслаивающаяся. Почки красновато-бурые, остроконечные, длиной 6-12 мм, смолистые. Хвоя узкая, сизо-зеленая, сверху выпуклая, снизу плоская, остроконечная, длиной до 8 см и шириной до 2 мм. Живет 2-3 года, иногда до 9 лет [1]. Цветение происходит в мае-июне. Мужские шишечки желтые, яйцевидные, расположены скученно, собраны в колоски у основания побегов текущего года. Тычинки с двумя пыльниками. Женские шишечки овальные, во время цветения красноватые, сидят по 1-3 на коротких ножках на конце молодого побега. Опыляются ветром, оплодотворение наступает летом следующего года. К ноябрю семена созревают, а весной следующего года высыпаются из шишек. От начала цветения до созревания семян проходит 18 мес. Зрелые шишки длиной 2,5-7 и шириной 2-3 см, удлиненно-яйцевидные, буровато-серые (красно-коричневые, серые и серо-зеленые), с плотными семенными чешуями свисающие вниз. Семена разной окраски (от белой, серой до черной), с крылышком, охватывающим семя с двух сторон, как щипчиками (вилочкой), и легко от него отделяющимся. Масса 1000 шт. 6-10 г. Всходы появляются через 2-3 недели после посева. Хвоинки на всходах одиночные. На 3-й год появляется мутовка, по которой в дальнейшем определяют возраст дерева. Хорошо возобновляется на вырубках и гарях, поэтому сосну обыкновенную называют породой-пионером. Быстрорастущая порода. Годичный прирост в высоту достигает 1 м и более. Нетребовательна к климату. Сосна обыкновенная морозо- и засухоустойчива. Произрастает на разнообразных почвах, однако наилучшими являются свежие супесчаные и легкосуглинистые почвы и деградированные черноземы. К свету требовательна. Молодые деревья не выдерживают затенения и погибают [2].

Территория Соколовского ГЛУ, где создается постоянный лесной питомник, расположена в северной части лесостепной зоны. Климат района обследования резко континентальный с суровой, засушливым летом, с короткой весной при бурном таянии снега, с наличием поздних весенних и ранних осенних заморозков. Максимальная температура наблюдается в июле - $+41^0$С, минимальная в январе - -48^0С. Средняя дата перехода температуры через 0^0С весной 11-15 апреля, осенью 22-24 октября. Безморозный период составляет - 130 дней, вегетационный период - 193 дня. За год в среднем выпадает 240-335 мм осадков, причем 80 % приходится на теплое время года. Большая часть летних осадков выпадет в июле, а в зимнее время в декабре. Первый снег выпадает в третьей декаде октября. Устойчивый снежный покров устанавливается через 20-25 дней после выпадения первого снега, в среднем 10-15 ноября. Глубина промерзания почвы около 140 см. среднегодовая скорость ветра 3,6-5,6 м/сек.. Зимний период характеризуется повышенной скоростью ветра по сравнению со среднегодовой, что способствует возникновению метелей и буранов. Относительно небольшая мощность снежного покрова, не более 44 см и его неравномерное распределение вызывает необходимость проведения снегозадержания с целью увеличения влагозарядки почвы и защиты культивируемых растений от резких перепадов температуры воздуха. В летний период, когда испаряемость намного больше превосходит количество выпадающих осадков, возникает резкий дефицит влаги в почве и в воздухе, что приводит к обезвоживанию растений. Вероятность неблагоприятных соотношений тепла и влаги в самый ответственный период в среднем составляет около 50%. В засушливые периоды иногда возникают пыльные бури, которые приводят к сильному иссушению почвы и засеканию молодых всходов. Таким образом, анализ климатических факторов показывает, что в лесостепной зоне создаются жесткие

условия для выращивания сеянцев древесных и кустарниковых пород. Поэтому агротехнические мероприятия должны быть направлены на достаточное обеспечение влагой культивируемых растений [5].

В связи со сложившейся социально-экономической обстановкой в лесной отрасли встает проблема получения высококачественного посадочного материала в достаточном для лесокультурного производства объеме. Одним из основных путей решения этой проблемы может быть введение в технологию на различных этапах выращивания посадочного материала физиологически активных веществ, стимулирующих рост растений. Применение стимуляторов роста в лесокультурном производстве позволяет создать благоприятные условия для прорастания семян и роста всходов, повысить грунтовую всхожесть, биологическую активность почвы, плодородие почвы, снизить кислотность почвы, усилить иммунитет растений и устойчивость их к стрессам: засухе, похолоданию, резкому перепаду температуры, повышению влажности, а также активизировать рост сеянцев и саженцев. В малых дозах стимуляторы роста влияют на метаболизм растительного организма, что приводит к изменениям в росте и развитии растения. Правильное применение стимуляторов позволяет повысить продуктивность зерновых злаков, усилить корнеобразование у черенков, ускорить рост корневой системы у пересаженных деревьев, рассады овощных и плодово-ягодных культур.

Для повышения урожайности и качества сельскохозяйственных культур применяется гуминовое удобрение из торфа «Гумостим». Применяется для обработки семян, некорневых и корневых подкормок зерновых, овощных, зеленных, декоративных, плодово-ягодных и цветочно-декоративных культур, луковиц и клубнелуковиц цветочно-декоративных культур [3,4].

Участок под постоянный лесной питомник общей площадью 62,17га расположена землях Березовского сельского округа Кызылжарского района Северо-Казахстанской области, на территории Соколовского ГЛУ (Красноярское лесничество, кв. № 86). Расстояние от обследованного участка до конторы Соколовского ГЛУ - 4 км, и до конторы Красноярского лесничества в с. Большая-Малышка - 3км. Транспортная связь с ним осуществляется по асфальтированной дороге.

В опыте было применено гуминовое удобрение из торфа - Гумостим. Для опыта был использован рабочий раствор. Рабочий раствор - это водный раствор Гумостима, содержащий 0,001% гуминовых кислот. Рабочий раствор получают смешиванием концентрата Гумостима, содержащего 1% гуминовых кислот и воды. Для приготовления рабочего раствора применяется вода, отвечающая нормам, предъявленным к питьевой воде.

В лабораторном опыте было установлено в разной степени положительное влияние биостимулятора на посевные качества семян сосны обыкновенной при 12 - часовой экспозиции обработки (таблица 1).

Таблица 1 Влияние предпосевной стимуляции семян сосны на посевные качества

Порода	Энергия прорастания, %			Лабораторная всхожесть, %		
	Варианты опыта					
	К	Опыт	В % к К	К	Опыт	В % к К
Сосна обыкновенная (Pínus sylvéstris)	6,0	20,0	+233,3	42,0	60,0	+42,9

Энергия прорастания семян сосны при использовании стимулятора роста выше в 3 раза (6% и 20% соответственно) в сравнении с контролем. Лабораторная всхожесть в

опытных вариантах - обработка семян сосны биостимулятором - выше в сравнении с контролем на 42,9%.

Наблюдение за ростом и развитием проростков контрольных и опытных вариантов в лабораторных условиях показало, что у семян исследуемой породы, обработанной биостимулятором, уже на 2-й день наблюдалась разница в набухании, на 3-й день - отмечался разрыв кожуры и наклевывание семян, на 5-й день - начало роста корешков, тогда как в контрольном варианте набухание у единичных семян наблюдалось только на 4-й день, массовое - на 6-8-й, разрыв кожуры и наклевывание семян - на 8-9-й день, начало роста корешков - на 12-й день опыта.

Обработка семян биостимулятором «Гумостим» оказала стимулирующее действие на развитие проростков сосны (таблица 2).

Таблица 2 Влияние предпосевной стимуляции семян на интенсивность роста проростков сосны

Порода	Показатели				
	Длина корешка (l_k), мм		Длина стебелька (l_s), мм		Соотношение ($l_k : l_s$)
	Вариант опыта				
	К	Опыт	К	Опыт	
Сосна обыкновенная (Pínus sylvéstris)	2	2	3,8	9,2	0,8:0,2

Биометрические измерения показали, что у контрольных и опытных проростков сосны развитие корешка и стебелька шло при соотношениях 0,8:0,2.

Исследования по изучению влияния внекорневой подкормки гумостимом 2-летних растений сосны показали, что обработка семян раствором способствует более ускоренному развитию проростков. Опыт проходил в 5 этапов. В мае делались измерения до обработки семян, а в июне, июле, августе и сентябре - после обработки. Учитывались высота растения, длина и ширина хвои (таблица 3).

Таблица 3 Влияние некорневой обработки сеянцев сосны обыкновенной 1 года выращивания на интенсивность роста и развития

Вариант опыта	Дата учета				
	1.05	10.06	10.07	10.08	10.09
	До обработки	После обработки			
Высота растения, см					
контроль	4,36±0,11	4,49±0,12	4,72±0,12	4,82±0,12	4,91±0,13
опыт		4,90±0,15	5,64±0,18	6,20±0,19	6,55±0,22
Длина хвои, см					
контроль	1,94±0,07	2,01±0,07	2,11±0,07	2,17±0,08	2,18±0,08
опыт		2,17±0,08	2,49±0,10	2,74±0,11	2,89±0,12
Ширина хвои, см					
контроль	0,09±0,01	0,09±0,01	0,09±0,00	0,09±0,01	0,09±0,01
опыт		0,15±0,20	0,15±0,23	0,16±0,22	0,16±0,22

Наблюдения за развитием проростков сосны показали, что наиболее активно растения по высоте развивались в июне-июле (0,23 см у контрольных проростков, 0,74 см - у опытных). Общий прирост по высоте у контрольных растений составил 0,55 см, у опытных - 2,19 см. Максимальный прирост хвоинки в длину также приходится на период июнь-июль (0,1 см у контрольных проростков, 0,32 см - у опытных). Общий

прирост хвои по длине составил у контрольных растений 0,24 см, у опытных - 0,95 см. Прирост хвои по ширине развивался с одинаковыми темпами, в опытном варианте общий прирост по ширине составил 0,01 см, в контрольном - остался прежним.

Таким образом, обработка раствором гумостима оказала непосредственное влияние на развитие проростков сосны. Ежемесячный прирост растений в высоту, длину и ширину в опытных вариантах заметно больше, чем в контрольных.

Заключение

1. В лабораторном опыте было установлено в разной степени положительное влияние стимулятора роста «Гумостим» на посевные качества семян сосны обыкновенной при 12 - часовой экспозиции обработки: лабораторная всхожесть в опытных вариантах выше в сравнении с контролем на 42,9% (сосна).

2. Обработка семян биостимулятором «Гумостим» оказала стимулирующее действие на развитие проростков растений. У контрольных и опытных проростков сосны развитие корешка и стебелька шло при соотношениях 0,8:0,2.

3. Влияния внекорневой подкормки стимулятором роста «Гумостим» 1-летних сеянцев сосны показали, что обработка семян раствором способствует более ускоренному развитию проростков.

4. Обработка стимулятором роста «Гумостим» оказала положительное влияние на развитие сеянцев сосны. Ежемесячный прирост растений в высоту, длину и ширину в опытных вариантах выше, чем в контрольных, в среднем на 15-20%.

Литература:

1. Бозриков В.В., Лагов И.А., Лагутина А.И. и др. Рекомендации по выращиванию сеянцев березы, сосны и лиственницы в лесных питомниках Северного Казахстана. -Алматы: МСХ КазССР, 1975. – С. 73.
2. Наставление по выращиванию посадочного материала древесных и кустарниковых пород в лесных питомниках. -М.: Лесная промышленность, 1979. – С. 176.
3. Кречетова Н.В. Испытания и применение стимуляторов для ускорения прорастания семян и роста сеянцев древесных пород Дальнего Востока (Временные рекомендации)/ Н.В. Кречетова, В. И. Штейникова - Хабаровск, 1965. – С. 15.
4. Острошенко В. В., Острошенко Л. Ю. // Проблемы охраны лесов и многоцелевое лесопользование на Дальнем Востоке / ДальНИИЛХ - Хабаровск, 2005. - Вып. 38. -С. 214-216.
5. Организационно – хозяйственный план ведения лесного хозяйства Соколовского государственного учреждения по охране лесов и животного мира Акимата Северо-Казахстанской области. Пояснительная записка. Том 1. -Алматы, 2002. – С. 196.

УДК 636.5.033

ҚҰС ШАРУАШЫЛЫҒЫ АЗЫҚ ҚОРЫНЫҢ ТИІМДІЛІГІН АРТТЫРУ

Нұрланқызы С.
(С. Сейфуллин атындағы Қазақ Агротехникалық университеті)

Құс шаруашылығы - мал шаруашылығының ең алдыңғы қатарлы саласы. Ол құнды өнімдерді өндірудің жылдам және күрт өсуін қамтамасыз ете алады. Сонымен қатар мал азығы, азық-түлік және еңбек өнімділігі мал шаруашылығының басқа салаларына қарағанда әлдеқайда аз.

Заманауи индустриалды құстарды сақтау сапалы жаңа деңгейге жетті. Бүкіл дүниеде де, біздің елде де ет пен жұмыртқа бағытындағы әлеуетті арттыру мақсатты іріктеу жұмыстары жүргізілуде. Өзін-өзі ақтаудың бірегей қасиеттеріне ие, құс өте қарқынды қарқынмен дамиды [1].

Қазақстан Республикасында (ҚР) агроөнеркәсіптік кешенді дамыту жөніндегі 2013-2020 жылдарға арналған «Агробизнес-2020» бағдарламасында құс шаруашылығын дамытудың мүмкіндіктеріне өндірістік әлеуетті толығымен қолдану, жаңа бройлерлік құс фабрикаларының құрылысы және қайта құрылуы, ішкі тұтынудағы отандық өндіріс үлесін ұлғайту (импортты алмастыру), өндірістің тиімділігін арттыру және отандық өнімнің өзіндік құнын төмендету және оның бәсекеге қабілеттілігін арттыруды көздейді [2].

Қазақстанда ет өндіру көлемі 2017 жылдың қаңтар мен желтоқсан аралығында 241 771 тоннаны құрады, бұл 2016 жылдың сәйкес мерзімімен салыстырғанда 9,7%-ға өскенін көрсетеді [3].

Құс шаруашылығы жоғары табысты сала екені белгілі, ол ел халқына құнды шикізат пен азық-түлік береді. Толыққанды ақуыздар мен полиқанықпаған май қышқылдарының көп болуы құс етінің тағамдық және биологиялық құндылығын тудырады.

Құс шаруашылығы өнеркәсіптік жолға қойылған, ғылым жетістіктері кеңінен қолданылатын, пайдасы мол сала. Халқымыздың сұранысының өсуіне байланысты құс өсірушілердің алдына үлкен мақсаттар қойылуда. Елімізде әр жанға шаққанда 18-21 кг құс еті, 290 дана жұмыртқа өндірілуі керек [4].

Ғалымдардың қызығушылығы, құстың ақуыз және энергияға деген сұранысын дәстүрлі азықтарды өндіру мен ұтымды пайдалану есебінен, сондай-ақ қоректік қоректік заттардың ас қорыту мен қолжетімділігін жақсартатын дәстүрлі емес азықтар мен азық қоспаларын іздеу жолымен табу жолдарын іздеуге бағытталған

Липидтің ыдырауы мен сіңірілу процесінде маңызды рөл атқаратыны белгілі. Көптеген зерттеулер жас малдардың май сіңірілуінің ересек құстарға қарағанда әлсіз болғандығын көрсетеді, себебі бауырдың жеткіліксіздігінен оларды бұзу үшін жеткіліксіздіктерді шығара алмайды, сондықтан жас балапандардың майына физиологиялық шектеулер бар. Осылайша, бройлерлерді өсіруге арналған бірқатар практикалық нұсқауларда өмірдің алғашқы 10-14 күндерінде майдың диетасына енгізілуі 2,5-3,0% шектеледі.

Біздің елімізде құс фабрикасында әр түрлі шетелдік препараттар эмульгаторлар ретінде табысты қолданылады, олар эмульгаторлық қабілеті бар, жемнің тұтқырлығын төмендетеді және тек майды емес, ақуыз, көмірсулар сіңірілуін жақсартады. Осы препараттарды қолдану бір мезгілде азықтың құнын төмендетуге мүмкіндік береді, ол үлкен экономикалық маңызға ие майдың аз енгізілуіне байланысты (калориялық құрамның азаюы) [5] .

Сондай-ақ көптеген ғалымдар көптеген ферменттер мен әр түрлі қоспаларды пайдалануды ұсынады. Солардың бірі бройлер рационында Рубэх түріндегі рапс жиындарын пайдалану. Бұның тұқымдарға енгізілу деңгейі фермент препараттарын қосу арқылы 10-15% құрайды.

Соңғы уақытқа дейін біздің еліміздегі негізгі ақуыз соя және бұршақ дәндері, соя, күнбағыс және ұнтақ болды. Ақуыз жеткіліксіздігі мәселесін шешу үшін қазіргі уақытта каноланы және оның өңделген өнімдерін пайдалануды ұлғайту ұсынылады. Бұл астық Еуропада және Азияда өсіру үшін өте қолайлы. Ресейде кез келген қолайлы аймақ. Күнбағыстан біршама төмен және соя майы мазмұнымен айтарлықтай асып кетсе, рапс жыл сайын тұрақты өнімділікке дейін - орташа алғанда 2 т/га құрайды.

Рапсалы ақуыздар амин қышқылының құрамында, соя өсірушілеріне жақын лизин құрамында, метионин мен цистин, кальций мен фосфорда жақсы теңдестірілген. Дегенмен, рапс қоректік заттарының сіңімділігі басқа азықтарға қарағанда төмен.

Бұл мәдениеттің тұқымында майдың мөлшері 40, ал ақуыз 23 және 4% жетеді. Барлық рапс тұқымдарының химиялық құрамын талдау жоғары энергиялық

құндылықты көрсетеді, бірақ олардың құс рационына енуі тұқым қабығының нашар сіңуіне және олардың ерекшелігіне байланысты шектеулі. Олар негізінен азық-түлік және азық-түлік өнімдері үшін өнеркәсіптік өндіріс үшін қолданылады.

Рапс майында қанықпаған май қышқылдарының жоғары концентрациясы: олеин - 60-70, линолеум - 23,3, линолен - 10,5%, бұл жануарлардың репродуктивті функцияларына оң әсер етеді.

Рапстағы ұн жоғары энергияға, ақуызға және биологиялық құндылыққа ие. Қоректік құндылығы малдың жоғары ақуыздық азықтарынан әлдеқайда төмен. Онда лизин бар, бірақ ол цистин мен метионинге қарағанда әлдеқайда бай, соя соясымен салыстырғанда холин, тиамин және микроэлементтерді қамтиды.

Әлемнің көптеген елдерінде құс етінің рационында рапс деңгейін жоғарылату мүмкіндігі, негізінен, екі-нөлдік сорттар деп аталатын эрук қышқылының және глюкозинолаттардың аз мөлшері бар өсіру сорттары арқылы шешіледі [6].

Еліміздегі құс еті үшін негізгі астық бидай, арпа, жүгері болып табылады. Алайда, елде өндірілген жүгерінің қажеттілігі толығымен орындалмады. Сондықтан диетаны, әсіресе бройлерлерді теңдестіру кезінде метаболизирленген энергия жетіспеушілігі бар, ол импортталған жүгері, көбінесе өте жақсы емес немесе қымбат емес жем майларымен толықтырылады. Жоғары энергиялы астық қорының бірі - құмай. Сорғымыздың астығы құрғақ затқа тәуелді 60-80% крахмал, 7-ден 16%-дық ақуыз, 1,5-тен 6,5%-ке дейін май.

Осылайша, ең көп таралған ішкі сорттар астығының химиялық анализі көрсеткендей, құрамында шикі протеиннің мөлшері 8,5-тен 10,3%, шикі майы 2,8-ден 4,5%-ке, крахмал 54,9-дан 56,7%, қант - 1,5%-дан 2,4%-ға дейін, бұл көрсеткіштер жүгері мөлшерінде (орташа есеппен) - 9%, 3,6%, 56,9%, 1,8%. Алайда, жүгеріге қарағанда құмай шикі талшығы 0,5-4,1%-ға, линол қышқылынан 0,4-0,7%-ға аз. Сонымен қатар, астықтың химиялық құрамындағы айырмашылық сорттық сипаттамалар мен агрономиялық өсіру жағдайларына байланысты. Алайда, негізгі қоректік заттардың, соның ішінде аминқышқылдардың, құмайдың ұқсас құндылықтары, жүгеріден айырмашылығы, құмайға қарсы қоректік заттар: трипсин ингибиторлары, цианогендік гликозидтер, сонымен қатар салмағы 3,5% дейін астыққа дейін жетуі мүмкін таниндер бар. Олар құмайдың қоректік құндылығына және ондағы алмасу энергиясына әсер ететін ең маңызды генетикалық факторлар [7].

Соңғы жылдары азық-түлік бағасының жоғары болуына байланысты биологиялық белсенді заттарға қызығушылық артты. Мұндай заттар, атап айтқанда, ферменттік препараттарды қамтиды, белсенділігі жоғары молекулалық табиғаттың (крахмал, протеин, липидтер, талшықты компоненттер) қоректік заттарын оңай сіңірілетін нысандарға бөлетін ферменттер болып табылады.

Құс етін азықтандыруда ферменттік препараттарды қолданудың объективті алғышарттары: қоректік заттардың және энергияның жеткіліксіз болуымен сипатталатын азықтандырудың шоғырланған түрі; целлюлоза, гемикеллюлоза, пектиндік заттар және т.б сияқты күрделі полисахаридтерді бұзатын құс фазаларының ферменттерінің жоқтығы; құс асқорыту ферменттерінің, әсіресе жастардағы кемшіліктері.

Заманауи тұқымдастар мен қиыршық үй құстарында өндірістің ең жоғары өнімділігін және өндіріс құнын төмендету, олардың генетикалық әлеуетін іске асыру биологиялық белсенді заттармен қоса, жоғары сапалы және жоғары сапалы жем түрлерін пайдалану арқылы ғана мүмкін болады. Осы мақсатқа жетудің бір жолы - азыққа тікелей экзогендік ферменттер енгізу.

Көптеген отандық зерттеулер күрделі гидролизденетін компоненттері бар қоспадағы ферментті препараттарды жасау және пайдалану бойынша жасалды, бірақ соңғы жылдары шетелдік компаниялар Ресейде ферменттерді индустриалды енгізуде

маңызды рөл атқарды, олар осы препараттардың маңыздылығын дәлелдеді. Құс шаруашылығында ең перспективті болып құстардың ағзасында өндірілмейтін немесе аз мөлшерде өндірілетін ферменттер болып табылады. Бұл көмірсулардың толық азаюына мүмкіндік беретін целлюлоза гидролизін катализдейтін гидролиздік топтар. Осыған байланысты құс ферменттерінің целлюлолитикалық және пектолитикалық әсерін азықтандыруда қолдану қосымша құс өндіруге мүмкіндік береді [8].

Сонымен қатар көптеген жемшөп өндірушілер тұтынушының рецептін жиі пайдаланады, бірақ, өкінішке орай, құстар мұндай жемді өз қалауы бойынша тұтынады. Және бұл, ең алдымен, ауыз қуысында дәмдік рецепторлардың жеткілікті мөлшері бар, сондықтан олар азыққа өте таңдаулы қарайды, бұл сайып келгенде оның тамақтануына да, өнімділігіне да әсер етеді.

Еуропаның Micro Plyus компаниясы 10 жылдан астам уақыт бойы құстарды ас қорытуды жоғарылататын табиғи фито-биотикалық қоспаларды әзірлеп, сынап жатыр, осылайша олардың тәбетін арттырады және оны өнімдерге айналдырады.

Мұндай қоспалар құрамына көптеген дәмдеуіштер мен өсімдік сығындылары мен олардың эфир майларының қоспасы болып табылады. Олар аппетитке күрделі әсер етеді. Осылайша, жалбыз майы сілекей мен асқазан сөлінің секрециясын ынталандырады, бактерияға қарсы қасиеттерге ие; асқазандағы тұз қышқылының секрециясын ынталандырады, ферменттердің өндірісін автоматты түрде белсендіреді; қоректік заттардың сіңуін жақсартуға көмектеседі.

Әсіресе құс етіне арналған Micro-Plus 150 г/т азықпен Digestar 1317-ді қолдануға кеңес береді [9].

Өткен он жылдықта азықтандырудағы жаңалықтарға келетін болсақ, азықтандырудың тиімділігін арттыру үшін - азық ферменттерін пайдаланудың экологиялық мінсіз механизмі мысалын келтіре аламыз. Бүкіл әлем үшін бұл тақырып үнемі өзекті болып келеді, себебі бидай, арпа және қара бидай сияқты шикізаттың үлесі моногазды жануарларда өсіп келеді. Олардың тағамдық қасиеттерімен қатар, қоректікке қарсы факторларға да ие. Бұл өсімдіктерді азықтандыруға және әсіресе жануарлар мен құстарды қарқынды өсіруге арналған жоғары концентрацияланған рационды әзірлеуде пайдалануды шектейді.

Жоғарыда көрсетілген мәдениеттердің астығының асқазанға енгеннен кейін не болады? Астық құрамына қарсы қоректік факторлардың теріс әсері (мысалы, гемикеллулоздар, олигосахаридтер және т.б. сияқты ерімейтін және ерімейтін полисахаридтерді) екі топқа бөлуге болады:

- жергілікті әсер: ішекте судың көлемін жоғарылату, ішектің мазмұнын араластыру деңгейінің төмендеуі, ішектің мазмұнының тұтқырлығын арттыру, қоректік заттардың сіңуін төмендету;
- жүйелі әсер ішек мазмұнын жоғарылату, перистальтиканың ұлғаюы, асқазан-ішек жолдары арқылы тағамды өтуді жеделдету болып табылады, нәтижесінде ақ қоректік заттардың сіңімділігін төмендетеді [10].

Шетелдік тәжірибеде бройлерлерді тамақтандыруда соя шроты кеңінен қолданылады, оның деңгейі құрама жем рецептурасында 30% - ға дейін құрайды. Дегенмен, құс үшін Ресей құрама жемдерінің рецептурасы көп жағдайда бұл азықтан азырақ немесе мүлдем айырылған. Құстарды азықтандыруда күнбағысты қайта өңдеу өнімдерін пайдалану тән, бұл кездейсоқ емес, себебі бұл дақылдың өндіріс көлемі бойынша ел әлемде екінші орынға ие.

Күнбағыс шроты мен күнжара құрамында 30-дан 43% - ға дейін шикі протеин бар, бірақ лизин бойынша тапшы. Күнбағысты қайта өңдеу өнімдерін қолдануды шектейтін факторлардан деңгейі тиісінше 1,56 және 0,48% құрайтын хлорогендік және Хин қышқылын және клетчатканы атауға болады.

Хлорогенді қышқылдың жоғары дозаларының теріс әсері трипсин мен липазаны тежеуде байқалады, сондықтан оның деңгейі 1% - дан аспауы тиіс. Метионинді рационға қосу нормаға қосымша хлорогендік қышқылдың артық теріс әсерін ескертеді. Соямен салыстырғанда, күнбағыс құрамында крахмалсыз полисахаридтердің көп саны бар және сояға қатысты күнбағыс шротының Араб-ксиландық индексі 117, ал пектин - 113 құрайды, бұл, әрине, азықтың қоректік заттарының сіңірілуін және пайдаланылуын нашарлатады [11].

Құс ағзасы минералдар, аминқышқылдары, витаминдер мен микроэлементтер сияқты алмастырылмайтын қоректік заттарды қажет етеді. Солардың бірі калий және оның құс ағзасындағы рөлі.

Калий тек кальций мен фосфорды ғана бере отырып, минералдық элементтер арасында жануарлар организмінде ұстау бойынша үшінші орынды алады,сондай-ақ жасушадан тыс негізгі катион болып табылады. Калий қышқылдық-негізгі тепе-теңдікті сақтау, осмотикалық қысымды реттеу, жасушалардың трансмембраналық әлеуетін құру (жүйке импульсінің берілуі, бұлшықет қысқаруы, жүрек бұлшықетінің жұмыс істеуі), жасушадан тыс әртүрлі ферменттерді белсендіру, глюкоза мен аминқышқылдардың сіңуі мен тасымалдануы сияқты жасушалық гомеостазды қолдау үшін қажетті физиологиялық процестерге қатысады. Жоғарыда аталған калий функциясын басқа иондармен бірге ғана орындай алады, осыған байланысты калий, натрий және хлордың дұрыс балансы амин қышқылдарын барынша толық игеру, сүйектердің қалыпты дамуы, қабықтың қалыптасуы және жануарлар өнімділігінің жоғары көрсеткіштеріне қол жеткізу үшін маңызды [12]

Қазіргі уақытта құс фабрикаларында пробиотиктер мен фитобиотиктерді қолдануда үлкен қызығушылық бар. Олар құс денесіне оң әсер етеді: ішек және микробтық тепе-теңдікті жақсартады және, демек, оның қауіпсіздігін және өнімділігін арттырады. Бұл өнімдер экологиялық таза. Пробиотиктерді, симбиотиктерді, тамақпен және суды қолданатын фитобиотиктерді енгізу құстың ас қорыту жолындағы микробтық ландшафттың тез қалпына келуіне ықпал етеді [13].

Соңғы жылдары хлореланы тәжірибелік қолдануда он шақты ғылыми диссертациялар қорғалды, мал шаруашылығының барлық салаларында жүздеген өндірістік тәжірибелер жүргізілді, басқа жемшөп қоспаларымен салыстырғанда үнемі жоғары нәтижелер алынды. Осы деректердің барлығы мал шаруашылығында азық қоспасы ретінде хлорелаға баламасы жоқ екенін көрсетеді. Хлорелла концентраты - бұл жаңа жемдік өнім, биологиялық белсенді заттардың табиғи кешені, жемшөп өндірісіндегі нақты серпіліс, оның маңыздылығы аса маңызды болып табылады.

Хлорелла концентратының құс етіне қосылуы тірі микробалдырлардың бірегей құрамымен байытуға байланысты азықтандырудың биологиялық құндылығын айтарлықтай арттыруға мүмкіндік береді [14].

Балық ұны және басқа да ақуыз көздері жоқ құрама жем шаруашылықта проблемалық болып табылады. Олардың ішінде фосфор, кальций, микроэлементтер, сондай-ақ басқа да қоректік заттардың қолжетімділігін арттыру үшін құрамында фитаз бар ферменттер қолданыла бастады. Мұндай жемнің қоректік заттарының тиімділігі үшін фитазаны және басқа да ферментті препараттарды фосфор, кальций төмендегенде, сондай-ақ алмасу энергиясы мен протеин деңгейін бірге қолданады [15].

Құстардың көпшілігіне омега-6 май қышқылдары мен омега-3 жетіспейді. Сыртқы зерттеулер көрсеткендей, диеталардағы омега-3 май қышқылдарын байыту құс қарсылығының және өнімділіктің артуына, жемдерді конверсиялауға және ұрықтың дамуына, құс етінің салмағын ұлғайтуға және сүйек минерализациясының жақсаруына ықпал етеді. Сонымен қатар, тері мен лаппен проблемалар жойылады, спермалық қасиеттер жақсарады [16].

Сондай-ақ белгілі зерттеулер азық қоспалары нарығында Карбитокс препаратын ұсынады. Өндірушілердің пікірінше, табиғи органикалық емес сорбенттерді (цеолит, кремний оксиді, бентонит), органикалық фитоорбенттерді (полиэлектролит), Bacillus Subtilus B8130 штаммының негізінде ферментті-пробиотикалық препаратты қамтитын бастапқы рецептураның арқасында өнімділікті ынталандыру, ағзаны жалпы сауықтыру, жемді пайдалану тиімділігін арттыру, стресстерге тұрақтылық және өнімнің сапалық көрсеткіштерін жақсарту үшін пайдаланған орынды [17].

Өнімнің өзіндік құнының 65-80% азық мөлшері құрайды.Сондықтан, азықтық қоспаларды пайдалану ерекше қызығушылық тудырады. Әрбір құс фабрикасы негізінен азықты қолжетімді және тұрақты өнім берушілерден іздейді. Көптеген құс фабрикасы өздерінің азық қорын, атап айтқанда, дәнді дақылдарды өздері өндіреді.

Әдебиет:

1. Штеле А.Л. Птица и птицепродукты. – 2014. - № 3.
2. Шарипов Р.И. «СПК» президенті Қазақстанның құс шаруашылығы шарықтауда, «Птица и птицепродукты» - 2015 - № 2.
3. ҚазАқпарат.ҚР Ұлттық экономика министрлігінің статистика комитеті.
4. Мастер-план по развитию мясного птицеводства на 2014 – 2020 годы
5. Околелова Т, Мансуров Р., Сафонов А. Энергосберегающая добавка в кормлении бройлеров // Комбикорма. – 2015. - № 5.
6. Егоров. И., Андрианова.Е., Присяжная.Л., Демченко.М, Антипов.А. Рапс в комбикормах для цыплят-бройлеров // Птицеводство. – 2012. - № 2.
7. Ленкова Т., Рысева Н. Ферментные препараты в комбикормах с сорго. - 2007.
8. Чегодаев В., Мерзлякова О., Жданкова Г. Ферменты отечественного производства в рационах птицы // Птицеводство. – 2004 - № 3.
9. Кончакова Е. О природном стимуляторе пищеварения // – 2007.
10. Грачев Д.М. Кормавые добавки: экологичность плюс рентабельность // Животновод // – 2007.
11. Криворучко Л., Молоскин С.А. Подсолнечниковый жмых и Ровабио в комбикормах для птицы // Комбикорма – 2007.
12. Труфанов О.В., Сихарулидзе И. Ф. Калий и магний-незаменимые минералы в питании птицы // - 2016.
13. Курманаева В., Бушов А., Биопрепараты в рационах цыплят-бройлеров кроссв «Смена-7» // Птицеводство. - 2012 - № 1.
14. Куницын М. Концентрат хлореллы-новые возможности для птицеводства // Птицеводство. – 2013 - № 11.
15. Егоров И., Егорова Т., Розанов Б., Анчиков В., Анчиков Э., Ферментные препараты компании «Даниско» в комбикормах для цыплят-бройлеров // Птицеводство. – 2012 - № 4.
16. Околелова Т., Мансуров Р., Новиков В. Новый источник Омега -3 жирных кислот в кормлении птицы // Птицеводство. – 2012 - № 4.
17. Шацких Е., Зеленская О. Карбитокс в рационеи цырлят-бройлеров // Птицеводство. – 2012 - № 4.

УДК 630.232.1

ПРОДУКТИВНОСТЬ ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ КИТАЙСКОЙ СЕЛЕКЦИИ ПРИ СОРТОИСПЫТАНИИ В УСЛОВИЯХ ЛЕСОСТЕПИ СЕВЕРНОГО КАЗАХСТАНА

Пучкова С.Ю., Такенова Д.Е, Амелина В.А
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В зерновом производстве Казахстана удельный вес зерновых культур очень велик. Мягкая яровая пшеница по посевным площадям занимает первое место, поэтому рост ее урожайности и повышение качества зерна – важнейшая народнохозяйственная

задача. В основных направлениях экономического и социального развития Республики Казахстан на период до 2030 года одной из главных задач в сельском хозяйстве является неуклонное наращивание производства зерна высокого качества [1].

Согласно статистическим данным, по Северо-Казахстанской области, посевная площадь в РК под пшеницей в 2018 году составила 11,4 млн. га, из них на Северо-Казахстанскую область проходиться в 2018 г – 1,9 млн.га (16,6%), со средней урожайностью по области 16,6 ц/га (в 2017 г) [2].

Подъем урожайности и увеличение валового сбора зерна во многом зависит от сорта. За счет селекции прирост урожайности зерновых культур составляет 35-45%.

Главные направления в селекции пшеницы связаны с увеличением потенциала продуктивности создаваемых форм и улучшением качественных показателей их урожая. Для формирования высокой продуктивности, растения современных сортов должны иметь оптимальные ритмы роста и развития, мощную корневую систему, достаточно большую и эффективно работающую листовую поверхность, активную систему метаболизма, устойчивость к болезням и вредителям, высокую устойчивость к полеганию, оптимальную морфологическую структуру колоса и другие ценные технологические и хлебопекарные качества [3]. В этом направлении значительные перспективы могут показать сорта зарубежной селекции. В связи с этим, в 2018 г. на базе Агробиологической станции СКГУ им. М. Козыбаева в условиях лесостепной зоны Северного Казахстана проводилось сравнительное изучение сортов мягкой яровой пшеницы китайской селекции в сравнении с сортами казахстанской селекции на продуктивность и качество.

Цель исследований: провести агроэкологические испытания 13 сортов мягкой яровой пшеницы китайской селекции в условиях Агробиологической станции СКГУ им. М. Козыбаева Северо-Казахстанской области.

Практическая значимость работы. На основании проведенных исследований была определена степень развития растений различных сортов пшеницы, выделены наиболее продуктивные сорта китайской селекции в почвенно-климатических условиях Северо-Казахстанской области.

Материалы и методы исследований. Преподавателями кафедры «Агрономии и лесоводства» Агротехнического факультета совместно с селекционерами провинции Шэнси (Китай) в течение 2018 года испытывали сорта мягкой яровой пшеницы китайской селекции с целью возможности их выращивания в условиях Северного Казахстана.

Выполнение исследований осуществлялось по методике Государственного сортоиспытания.

Почва опытного участка – выщелоченный чернозем, предшественник – чистый пар. После уборки предшествующей культуры поле обрабатывалось плоскорезом КПП-2,2 на глубину 18-20 см. Весной проводилось закрытие влаги боронами ЗБСС-3.

Размер учетной делянки 54 $м^2$ в 3-х кратной повторности, общая площадь под опытом составила 2425 $м^2$.

Посев проводился в ручную, рядовым способом, 23 мая, с оптимальной нормой высева 3,5 млн. всхожих семян/га на глубину 5 см. Перед посевом семена обрабатывались протравителем «Селет макс».

Рисунок 1 Опытное поле АБС СКГУ им М. Козыбаева

В исследованиях принимали участие: 5 сортов пшеницы разных групп спелости казахстанской селекции и 13 сортов китайской селекции.

Таблица 1 Схема опыта

Схема опыта	№ п/п	Вариант опыта
1.Контроль (казахстанские сорта)	1	Омская 35 (среднеранний)
	2	Омская 38 (среднеспелый)
	3	Астана 2 (среднеспелый)
	4	Шортандинская 95 улучшенная (среднепоздняя)
	5	Шортандинская 2012(среднепоздняя)
2.Китайские сорта (13 вариантов)	1	xinong1801
	2	xinong1802
	3	xinong1803
	4	xinong1804
	5	xinong1805
	6	xinong1806
	7	xinong1807
	8	xinong1808
	9	xinong1809
	10	xinong1810
	11	xinong1811
	12	xinong1812
	13	xinong1813

Во время опыта были проведены следующие учеты и наблюдения:

1. фенологические наблюдения согласно «Методике государственного сортоиспытания сельскохозяйственных культур (2000 г);

2. биометрические измерения определялись в фазу восковой спелости - высота растений (см), длина колоса (см), число зерен в колосе, шт. - по методике Н.Н. Третьякова, 2003 г;

3. определение структуры урожая: количество продуктивных стеблей (шт/м^2), масса зерен с одного колоса (г), масса 1000 зерен (г), урожайность, ц/га;

4. определение качества зерна: стекловидность (с помощью диафанаскопа), натурная масса зерна (на литровой пурке), клейковина (с помощью прибора МОК-2);

5. уборка осуществлялась методом сплошного обмолота с определением биологической урожайности с делянки (П. Горин, 1976). Урожайность зерна определялась по пересчётам на 14%-ную влажность;

Согласно схеме агроклиматического районирования Северо-Казахстанской области, территория Агробиологической станции СКГУ им. М. Козыбаева находится в лесостепной зоне с присущими континентальными чертами климата - суровой зимой умеренно жарким летом, годовым количеством осадков - 300-350 мм, с минимумом в летние месяцы-150-200 мм, высокими амплитудами колебания температур зимы и лето, дня и ночи. Продолжительность периода с положительной среднесуточной температурой воздуха составляет 190-195 дней (с середины апреля до середины октября). Средняя продолжительность безморозного периода составляет 110-120 дней.

Погодные условия в мае 2018г., были благоприятными для проведения посева и начального роста мягкой яровой пшеницы.

Таблица 1 Морфолого-биологическая характеристика изучаемых сортов пшеницы

№ п/п	Название сорта	Вегетационный период, сут	Длина колоса, см	Количество зерен в колосе, шт	Урожайность ц/га
1	xinong1801 (П–13)	89	9,3	30	63,0
2	xinong1802 (П–4)	89	9,8	45	53,5
3	xinong1803 (П–11)	89	9,6	29	72,6
4	xinong1804 (П–3)	89	8,2	30	29,0
5	xinong1805 (П–2)	89	9,4	33	59,1
6	xinong1806 (П–5)	87	9,8	40	37,0
7	xinong1807 (П – 12)	87	10,5	31	55,9
8	xinong1808 (П –10)	87	10,1	30	62,0
9	xinong1809 (П –7)	87	9,3	30	19,8
10	xinong1810 (П– 6)	82	9,2	33	39,9
11	xinong1811 (П– 8)	82	9,8	44	46,0
12	xinong1812 (П– 9)	82	8,7	29	56,4
13	xinong1813 (П–1)	82	10,0	39	47,7
14	Омская 35	85	9,0	37	38,7
15	Омская 38	89	8,9	31	48,0
16	Астана 2	89	9,0	28	28,0
17	Шортандинская 2012	89	9,4	37	63,3
18	Шортандинская 95 улучшенная	89	9,6	28	53,3

При погодных условиях 2018 года китайские сорта: Xinong1810-1813 показали себя как среднеранние с вегетационным периодом 82 сут., остальные сорта проявили себя как среднеспелые с вегетационным периодом 87-89 суток.

Длина колоса у сортов китайской селекции составила от 8,2 см (Xinong1804) до 10,5 см (Xinong1807), длина колоса у сортов казахстанской селекции была в пределах от 8,9см (Омская 38) до 9,6 см (Шортандинская 95 улучшенная).

По количеству зерен в колосе сорта китайской селекции (29-45шт.) превосходят сорта казахстанской селекции (28-37шт.) на 1-8 штук на колос.

Наибольшую урожайность проявил сорт Xinong1803 – 72,6 ц/га, высокая урожайность отмечена у сортов: Шортандинская 2012- 63,3 ц/га, Xinong 1801 - 63,0 ц/га и Xinong1808 - 62,0 ц/га.

Рисунок 2 Полная спелость пшеницы

Несмотря на высокую урожайность и низкорослость стеблестоя отмечаются и недостатки у сортов китайской селекции - при перестое хлебов (в фазу полной спелости) наблюдалось осыпание зерна и при влажной погоде в сентябре - прорастание зерна в колосе.

Таблица 2 Качество зерна исследуемых сортов мягкой яровой пшеницы

№ п/п	Название сорта	Натурная масса,г/л			Масса1000 зерен, г		
		перед посевом	после уборки	±	перед посевом	после уборки	±
1	xinong1801	800	570	-230	46,3	51,4	+5,1
2	xinong1802	812	790	-22	53,5	62,9	+9,4
3	xinong1803	760	680	-80	52,7	58,6	+5,9
4	xinong1804	845	700	-145	48,8	64,3	+15,5
5	xinong1805	770	830	+60	48,1	56,2	+8,1
6	xinong1806	777	840	+63	46,8	56,5	+9,7
7	xinong1807	650	750	+100	29,0	53,7	+24,7
8	xinong1808	759	780	+21	48,3	60,6	+12,3
9	xinong1809	655	640	-15	30,5	53,2	+22,7
10	xinong1810	715	680	-35	26,1	56,2	+30,1
11	xinong1811	890	760	-130	46,9	57,0	+10,1
12	xinong1812	750	600	-150	45,2	57,2	+12
13	xinong1813	740	820	+80	46,4	53,3	+6,9
14	Омская 35	840	760	-80	44,6	59,6	+15
15	Омская 38	800	790	-10	41,5	58,5	+17
16	Астана 2	740	750	+10	37,1	43,7	+6,6
17	Шортандинская 2012	760	770	+10	48,8	42,1	-6,7
18	Шортандинская 95 улучшенная	760	770	+10	46,3	42,6	-3,7

Натурная масса семян определялась до посева (при получении семян) и после уборки на литровой пурке. У китайских сортов перед посевом натура составила от 650 г/л на варианте Xinong1807, что соответствует 5 классу (кормового назначения) до 890

г/л (Xinong1811), а у казахстанских сортов – 740 г/л (Астана 2) до 840 г/л (Омская 35). После посева натура у китайских сортов понизилась до 570-840 г/л, (снижение составило 50-80 г/л) у казахстанских сортов до 750-790 г/л. Таким образом, можно отметить стабильность значений натуры у сортов казахстанской селекции и вариабельность у китайских сортов.

На трех изучаемых вариантах до посева отмечено низкое значение массы 1000 зерен: Xinong1810 - 26,1 г, Xinong1807 - 29,0 г, Xinong1809 - 30,5 г. Остальные сорта китайской селекции имеют очень крупное зерно с массой 1000 зерен в пределах 45,2-53,5 г. Масса 1000 зерен казахстанской селекции варьирует в пределах 37,1 - 48,8 г.

После уборки 2018 г. на всех вариантах зарубежных сортов отмечается увеличение массы 1000 зерен на 5,1-30,1г. На вариантах среднеранних и среднеспелых сортов казахстанской селекции отмечается повышение массы 1000 зерен на 6,6 -17 г, а на среднепоздних сортах снижение на 3,7-6,7 г.

Таким образом, изучение 13 сортов китайской селекции показали, что инорайонные сорта показали хорошую приспособленность и продуктивность к условиям Северного Казахстана.

Литература:

1. Гаас О.С. Сортовая агротехника и качество зерна яровой пшеницы. - Чаглы, 2008.-С. 11-19.
2. Электронный ресурс. Stat.gov.kz.
3. Филатов В.И. Агробиологические основы производства, хранения и переработки продукции растениеводства./Учебник – Москва: КолосС, 2004 – С. 235-255.

УДК 631.5

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ОҢТҮСТІК ӨҢІРІ ЖАҒДАЙЫНДАБАСТЫ ЖУСАН (*Artemisia diffusa)*ӨСІМДІГІНІҢБИОЛОГИЯЛЫҚ ЕРЕКШЕЛІГІ МЕН ШАРУАШЫЛЫҚ БАҒАЛЫЛЫҒЫ

Райымбеков Б.А. [1,2], Оразбаев С.А. [1], Сеиткаримов А.[2]

([1]Қазақ Ұлттық Аграрлық Университеті, Алматы қ., [2]«Оңтүстік-Батыс мал және өсімдік шаруашылығы ғылыми-зерттеу институты» ЖШС, Шымкент қ.)

2017 жылғы 20 ақпандағы № 47-VI сәйкес Қазақстан Республикасының Жайылым туралы Заңы қабылданды. Бұл Заңның мазмұны жайылымдарды ұтымды пайдалануға байланысты қоғамдық қатынастарды реттейді және жайылымдар мен олардың инфрақұрылымының жай-күйін жақсартуға, жайылымдардың тозу процестерін болғызбауға бағытталған [1].

Қазақстанның мал шаруашылығы дамыған оңтүстік–батыс аймақтарының жер бедері, топырақ және өсімдік жамылғысы, сондай-ақ ауа райының біркелкі болмауы мұндағы жайылымдардың түрлі түрін қалыптастырған. Бұл жайылымдар жемшөп қорының негізгі көзі екенін ескерсек, олардың өнімділігін үнемі жоғары деңгейде сақтау маңызды мәселе.

Соңғы жылдары табиғи жайылымды жүйесіз пайдалану етек алып отыр, сөйтіп көптеген алқаптардың, әсіресе елді, мекендердің айналасындағы жайылымдардың өсімдік байлығы жүдеп, тоза бастауда.

Мұның өзі қазіргі нарықтық экономика жағдайында мал өнімділігін арттыру мен өнімнің сапасын жақсарту да көптеген қиындықтар тұғызып отырғаны белгілі.

Сондықтан, бүгінгі заман талабына сәйкес қалыптасып отырған меншік түрлері үшін табиғи жайылымды сақтау мен пайдалану арасындағы қатынасты сақтай отырып мал шаруашылығын тұрақты дамыту талабы кезек күттірмейтін міндеттің бірі болып қала бермек. Әрине, бұл мәселені шешудің төте жолы жайылымдарды тиімді пайдалану мен жақсарту шараларын іске асырған жағдайда ғана болатындығын озық тәжірибе мен ғылыми зерттеулер нәтижесі дәлелдеп отыр.

ҚР-ның Жайылым туралы Заңында: «аридтік (қуаңшылық) жайылымдар – сиретілген жартылай бұталы, сирек шөптесін өсімдіктері бар шөлді және шөлейтті аумақтарда орналасқан жайылымдар» - деген анықтама беріледі [1].Оңтүстік-Батыс мал және өсімдік шаруашылығы ғылыми-зерттеу институтының жайылым және мал азығы дақылдары бөлімі Қазақстанның оңтүстік өңірі шөл жайылымдарының шұрайлығын арттыру мен өсімдік байлығын молайту мақсатында жергілікті жерде кездесе бермейтін, сондай-ақ осы өңірде сиреп бара жатқан өсімдік түрлерін жерсіндіру бағытында ғылыми ізденістер жүргізуде. Нәтижесінде көптеген бағалы мал азықтық өсімдіктер түрлері анықталып отыр. Солардың қатарына буассье шытыршығы, түлкіше таспашөбі, хорасан және ферғана эспарцеті, изен, теріскен, жусан, күйреуік, қараматау, шоған, жүзгін, қарабарқын, сексеуіл түрлері. Бұл бағалы мал азықтық өсімдіктерді шаруашылықтарға жаппай еңгізу мәселесі олардың тұқым шаруашылығының қалыптасуымен тығыз байланысты.

Екпе жайылымдар құрамына басты орын алатын мал азықтық өсімдіктер қатарына жусан (Artemisia) түрлері жатады. Бұл түрлердің өсімдіктері еліміздің табиғи жайылымдарында мал азықтың қорының негізін құрайды десек қателеспейміз. Қай өңірдің табиғи жайылымы болмасын жусан түрлері кездесіп отырады. Сондықтан адам тіршілігінің және климат өзгерістері бірінші кезекте жусан түрлеріне кері әсер тигізуде. Олардың өсіп жатқан табиғи алқаптары тозып, өсімдіктері сиреуде, сөйтіп жайылымның өнімділігі төмендеп, құнарлығын жоғалтуда.

Жусан түрлері көптеген шаруашылық және агротехникалық көрсеткіштері бойынша жайылым шөптерінің арасында өзіндік орны бар дақыл. Оның өсімдіктері топырақ түрін талғай бермейді. Бір егілген егістігі көп жылдар бойы малға жұғымды азық береді. Сонымен қатар, оның кейбір түрлері дәрілік, парфюмерия саласында қолданылады. Оның тамыр жүйесі топырақтың эрозияға ұшырауына жол бермейді. Сондықтанда жусан өсімдіктері сирей бастаған алқаптар топырақ эрозиясына тез ұшырайды.

Ұсынылып отырған мақалада мал азықтық басты жусан (Artemisia diffusa)өсімдігінің биологиялық ерекшеліктері сипатталып, шаруашылық құндылығы айтылады. Тәжірибе қою, есеп, бақылау және алынған мәліметтерді өңдеу жалпы қабылданған әдістемелер бойынша жүргізілді [2, 3].

З.Ш. Шамсутдинов, И.О. Ибрагимов [4] мәліметі бойынша басты жусанды (Artemisia diffusa) өсіру гектарына 8-10ц шөп алуға және 100 кг азығында орта есеппен 36 азықтық өлшем болатынын көрсеткен. Аралас екпе жайылымда оның өсімдіктері жақсы өсіп-дамыған. 1 түбінің құрғақтай салмағы 42,9-47,3 г аралығында ауытқыған.

В.М. Падунина, И.Ф. Момотов пікірінше [5] басты жусан (Artemisia diffusa) Қызылқұмда, Қарақұм, Үстірт, Мойынқұм, Мырзашөлде кең таралған эндемикке жатады. В.М.Падунина [6] келтірілген деректе жусан өсетін алқап Үстіртте 995 мың гектарды алып жатыр.

Басты жусан түрінің бір жылдық сабақтарында тиісінше 21,58 пайыздан 2,5 пайызға дейін төмендесе, талшық 13,32 пайыздан 41,58% дейін көтеріледі [7].Оңтүстік Қазақстан облысының Задарья жерінен алынған үлгінің құрамында күз кезінде 5,37% протеин, май 6,28, талшық 30,67 және күлі 7,41% болған. 100 кг құрғақ массасында 63,4 азықтық өлшем бар.

Басты жусан – *Artemisia diffusa Krasch*күрделігүлділер тұқымдасына *(Compositae (Vaill.) Adans.)* жататын бұташық. Басты жусан Оңтүстік Қазақстан және Орталық Азияның өсімдіктер қауымының эдификаторы болып саналады. Үстіртте, Мойынқұмда, Қызылқұмда және Қаратау тау бөктері мен Батыс Тянь-Шаньда кездеседі. Сұр топырақта, кебірлі-шағылды сұр-қоңыр және тығыз құмшауытты топырақта өседі. Оңтүстік Қазақстанның тау бөктері жазығында шоғырланған қауымдастық құрай отырып көп кездеседі.

Сурет Басты жусан өсімдігімен тұқымы

Ерте көктемде өсе бастайды. Маусымның аяғына дейін өсімдік қарқынды дамиды. Тамызда шанақтанып, қыркүйектің басында гүл ашады. Тұқымының пісуі қазанның аяғы – қарашаның басына тура келеді. Өсіп-даму кезеңінің ұзақтығы 225-230 күнге созылады. Өсімдіктің биіктігі 45-54 см.

Құрғақшылыққа төзімді, бірақ жазда өсіп-дамуы тежеледі. Ыстық басылған соң, тамыз айының аяғы – қыркүйектің басында қайта өсе бастайды. Тіршілік етуі 10-12 жылға созылады.

Құрғақ азық өнімділігі 8,1-10,3 ц/га, тұқымы 0,2-0,3 ц/га аралығында ауытқиды. 1000 дана дәнінің салмағы 0,3-0,4 г. Тұқымының өнгіштік қасиеті 3-4 жыл сақталады.

Басты жусан бағалы жайылымдық өсімдіктің бірі болып саналады. 100 кг құрғақ азығында көктемде 66 азық өлшемі, 9 кг сіңімді протеин, ал қыс мезгілінде тиісінше 22 және 1 кг болады. Аралас екпе жайылым жасау үшін ұсынылады.

Басты жусанның тұқымдары өте майда болып келеді (сурет). Оны төмендегі кестеден де көруге болады (кесте 1).

Кесте 1 Басты жусанның 1000 дана тұқымының салмағы, г

Өсімдіктің аты		**Жылдар**		
Қазақша	**Латынша**	**2015**	**2016**	**2017**
Басты жусан	*Artemisiadiffusa*	0,34	0,37	0,29

Кестеде басты жусан өсімдігінің 1000 дана салмағы 2015-2017 жылдары 0,29-0,37 г аралығында болды.

Оңтүстік-Батыс Қызылқұм жағдайында (Адаптация..., 1983) A. turanica мен A. diffusa өсімдіктеріне терең биохимиялық талдау жүргізілді. Нәтижесінде ақуыз мөлшері маусымға байланысты өзгеріп отыратыны белгілі болған. Сол кезде ақуыздың мөлшері A. diffusa 16 %-ды көрсетті. Бұл көресеткіштерге жергілікті жердің топырақ-климаттық

жағдайларының әсер еткендігі байқалады. Осы жусанның түріне жаз мезгілінде талдау жүргізілгенде ақуыздың құрамы 9 %-ды көрсеткен [8].

Зерттеу жұмыстарының барысында FOSS NIRS анализаторы арқылы A. diffusaa өсімдігінің химиялық құрамы анықталды. 29 элементтен тұратын көрсеткіштерге қарағанда өсімдіктің құрамы әр түрлі болып келетіні байқалды (кесте 2).

Кесте 2 Басты жусанның химиялық құрамы, %

Көрсеткіштер	Пайыздық көрсеткіш, %
Prot	11,1
LIGNIN	7,92
Fat	3,69
CA	1,8
P (%)	0,00
K	0,93
MG	0,42
NA	0,08
S	0,15
ZN	23,05
Cu	7,60
Fe	812,92
Mn	103,30

Кестеде белгілі бір элементтердің көрсеткіштері келтірілген. Атап айтқанда ақуыз мөлшері – 11,1, калий – 0,93, темір – 812,92 % және т.с.с.. Бұл көрсеткіштерге қарап басты жусанның мал азықтық қоректік құндылығы жоғары екендігін көруге болады. Күзде және қыста эфир майларының азаюына байланысты шөбінің жұғымдылы көтеріледі. Көктемде жұғымдылы орташа. Жазда мал мүлдем жемейді десек болады. Малдардың арасында қой – ешкі жақсы жесе, түйе және жылқы орташа, ал екі мүйізді қара мал нашар жейді екен.

Оңтүстік-Батыс мал және өсімдік шаруашылығы ғылыми-зерттеу институтының жайылым және мал азығы дақылдары бөлімі мемлекеттік сынаққа басты жусанның Ырысты сортын тапсырған.

«Оңтүстік Қазақстанның қуаңшылық аймағында жусанды мал азығына өсіру технологиясының негіздері» ғылыми-зерттеу жұмысымыздың қорытындысында басты жусан өсімдігін Қазақстанның оңтүстік өңірі үшін өндіріске енгізу тиімді. Аталған өсімдікті енгізу арқылы қуаңшылық аймақтың жайылым мәселесін шешіп, жер тозуын қалпына келтіреді.

Әдебиет:

1. http://adilet.zan.kz/kaz/docs/Z1700000047.
2. Методические указания по проведению полевых опытов с кормовыми культурами. -Москва, 1983.-197 с.
3. Доспехов Б.А. Методика полевого опыта.- Москва: Колос, 1983.-336 с.
4. Шамсутдинов З.Ш., Ибрагимов И.О. Долголетние пастбищные агрофитоценозы в аридной зоне Узбекистана.- Ташкент: Изд-во «Фан» Узбекской ССР, 1983.-176 с.
5. Падунина В.М.., Момотов И.Ф. Artemisia diffusa – полынь туранская. Ареал и фитоценология //Адаптация кормовых растений к условиям аридной зоны Узбекистана.-Ташкент: Изд-во «Фан» Узбекской ССР, 1983.-С. 189.
6. Падунина В.М. Полцморфизм двух видов полыни из подрода Seriphidium и подбор форм для фитомелиорации пастбищ Юго-Западного Кызылкума //Искусственые экосистемы пастбищного назначения в Юго-Западном Кызылкуме.-Ташкент: Изд-во «Фан» Узбекской ССР, 1978.-С.151-187.

7. Ли А.Д. Artemisia turanica – полынь раскидистая, окжусан. Хозяйственная харектеристика // Адаптация кормовых растений к условиям аридной зоны Узбекистана.-Ташкент: Изд-во «Фан» Узбекской ССР, 1983.-С. 188-189.
8. Адаптация кормовых растений к условиям аридной зоны Узбекистана. - Ташкент, 1983.

УДК 636.084.1

РАЗРАБОТКА ОПТИМАЛЬНЫХ РАЦИОНОВ ДЛЯ ТОВАРНЫХ ХОЗЯЙСТВ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ С УЧЕТОМ ИХ КОРМОВОГО СОСТАВА

Рамазанов А.У., Миргородский М.И., Бекмагамбетов Н.Е., Тлегенов А.М.
(ТОО СевКазНИИСХ)

Развитие животноводства во многом зависит от состояния кормовой базы и полноценности кормления. Животное должно получать в рационах все необходимые для нормального функционирования организма питательные и биологически активные вещества в определенном количестве и соотношении, характерные для данного вида, возраста и уровня продуктивности (А.Т. Мысик, 2007) [1].

Эффективность мясного скотоводства, как и любой другой отрасли животноводства, во многом зависит от организации полноценного кормления животных, которая достигается качеством и соотношением в рационах кормовых средств, использованием премиксов и белково-витаминно-минеральных добавок (С.А. Лапшин, 1991; Г.И. Левахин и др., 1992; Е.С) [2,3]. В системе продовольственного комплекса Казахстана решение проблемы производства продуктов животноводства является одной из приоритетных, поскольку призвана обеспечить биологически полноценное питание населения страны.

Казахстан располагая большими площадями естественных пастбищных угодий, являясь поставщиком зерна, бесспорно, может и должен добиться значительных результатов по производству конкурентоспособной говядины, как за счет увеличения численности мясного контингента, улучшения породных ресурсов, так и путем интенсификации технологии: улучшения организации и расширения масштабов нагула и откорма, повышения массы реализуемого на мясо молодняка.

Полноценное кормление является одним из важнейших факторов воздействия внешних условий среды на организм в проявлении животными генетического потенциала продуктивности [4]. В достижении высокого уровня биологической полноценности кормления животных важное значение имеет обогащение рационов и комбикормов специальными добавками из биологически активных веществ. Исследованиями, проведенными как в нашей стране, так и за рубежом, установлено, что наиболее целесообразно применять биологически активные вещества в кормлении животных в виде предварительно приготовленных смесей - белково-витаминных добавок и премиксов. Частичная замена фуражного зерна кормовыми продуктами, приготовленными из местных сырьевых ресурсов, становится объективной необходимостью [5,6].

Для реализации целей и задач НИР на 2018 год согласно схеме исследований в ТОО «Заречный» и КХ «Возвышенское» Северо-Казахстанской области сформировано 4 группы животных (молодняк) мясных пород по 20 голов в каждой, по методу аналогов.

В подготовительный период животные находились в одинаковых условиях содержания и кормления, и в дальнейшем группы сформированы по методу групп аналогов. В это время определяли поедаемость животными кормов, проводили взвешивание животных, брали образцы кормов для химического анализа, определяли их питательность и полноценность. В учетный период опытов животные контрольной группы продолжали находиться на рационах хозяйства. Животные опытных групп находились на рационах разработанных с учетом заготавливаемых кормов хозяйства с включением разработанного комбикорма. Исследования проводились согласно разработанной схеме исследования (таблица 1).

Таблица 1 Схема опыта

Группа	Кол-во, гол	Изучаемый фактор
Контрольная	20	Хозяйственный рацион хозяйства + концентраты
Опытная	20	Хозяйственный рацион + комбикорм

В базовых хозяйствах изучена кормовая база: наличие пастбищ, сенокосов, количество заготавливаемых грубых, сочных и концентрированных кормов; качество кормов с определением питательностей ценности. В КХ «Возвышенское» пастбища составляют 3701 га, сенокосы -1532 га. Сенажа заготовлено -25686,8 центнера, сена – 7980,8 центнеров. Рацион кормления на зимний период состоит из сена, сенажа, концентратов. В ТОО «Заречный» пастбища составляют 2651 га, сенокосы - 1247 га. Сена заготовлено - 5428,3 центнеров, сенажа – 14783,4 центнера. Рацион кормления в хозяйстве на зимний период состоит из сена, сенажа, концентраты (дробленка и зерноотходы).

В базовых хозяйствах подготовлена материально-техническая база для проведения опытов. Проведен анализ пастбищных участков для определения травостоя. Проведен мониторинг хозяйственной деятельности базовых хозяйств. В структуре почвенного покрова преобладают чернозёмы обыкновенные (обычные), подчинённое значение имеют лугово-чернозёмные почвы. Наиболее продуктивными являются лугово-чернозёмные почвы плоских равнин, которые покрыты разнотравно-злаковой растительностью с березово-осиновыми колками и болотно-полынной растительностью, с преобладанием из разнотравья - кровохлеб, мышиный горошек, зопник, шалфей, люцерна серповидная.

Были отобраны образцы кормов заготовленных на зимний-стойловый период и оценена их питательная ценность по 17 показателям. Для молодняка разработан минеральный премикс, т.к. анализ химического состава кормов показал, что в кормах северного региона Казахстана наблюдается дефицит таких макро и микро элементов как кальций, медь, цинк, кобальт, а также витамина Д, рецепт которого приводится в (таблице 2). В качестве наполнителя использовались отруби пшеничные в который вводилась минеральная часть в стабилизированной форме.

Таблица 2 Расчет потребности в минеральных веществах
для производства 1 тонны комбикорма

Состав премикса	Ед. изм.	Количество
Монокальций фосфат	г	23
Хлористый кобальт	мг	27
Сернокислый цинк	мг	82
Сернокислая медь	мг	11
Йодистый калий	мг	1,2

Проведены контрольные взвешивания молодняка в возрасте 8 месяцев проводили индивидуальное взвешивание утром до поения и кормления в течение двух смежных дней. При этом учитывали показатели живой массы и среднесуточного прироста (n=80). Среднесуточный прирост за данный период в КХ «Возвышенское» составил, у бычков контрольной группы - 873 г, у опытной – 921 г, в ТОО «Заречный» - 834 г, 903 г соответственно.

В базовых хозяйствах для кормления телок и бычков мясных пород были разработаны сбалансированные рационы кормления для контрольных и опытных групп. Рацион кормления состоял из сена кострецового, житнякового 4,0 кг, сенаж вико-овсяной 9-10 кг, концентраты 1,5-2,0 кг и комбикорма 1,5-2,0 кг (таблица 3,4). Для восполнения всех недостающих элементов питания и полноценности рациона для опытной группы был использован комбикорм, состоящий из зерносмеси, отруби пшеничные и премикс.

Таблица 3 Рацион кормления бычков и телок казахской белоголовой породы на зимне-стойловый период в ТОО «КХ Возвышенское»

Корма	Кол-во	Бычки		Телки	
		контроль	опыт	контроль	опыт
Сено кострецовое	кг	4,0	4,0	4,0	4,0
Сенаж овсяно-гороховый		10,0	10,0	9,0	9,0
Концентраты		2,0	-	1,5	-
Комбикорм		-	2,0	-	1,5
Кормовая соль	г	20	20	20	20
В рационе содержится:					
Сухих веществ	кг	9,2	9,2	8,3	8,3
Кормовых единиц	кг	7,3	7,3	6,4	6,4
Обменной энергии	МДж	97	106	84	93
Сырого протеина	г	958	970	847	873
Переваримого протеина	г	623	634	505	523
Сырая клетчатка	г	1803	1864	1724	1796
Сырого жира	г	232	253	208	224
Крахмал	г	605	636	571	593
Сахара	г	320	334	312	319,5
Кальций	г	46	53	42	48
Фосфор	г	27	29	24	25
Сера	г	14	17	12	13
Медь	мг	36	44	32	38
Цинк	мг	232	247	213	226
Кобальт	мг	2,04	2,04	1,86	1,86
Йод	мг	2,1	2,1	2,0	2,0
Каротин	мг	254	267	221	232
Витамин Д	тыс. МЕ	6,2	6,3	5,8	5,8
Витамин Е	мг	371	395	362	373
Концентрация в сухом веществе:					
Обменной энергии	МДж	12,7	13,6	12,5	13,3
Корм. Ед.	кг	0,79	0,79	0,77	0,77
ЭКЕ	кг	0,98	0,98	0,96	0,96
Сырого протеина	%	12,6	13,8	12,3	13,4
Сырой клетчатки	%	20,3	20,3	20,7	20,7
Сырого жира	%	2,6	2,7	2,5	2,6

Таблица 4 Рацион кормления бычков и телок мясных пород на зимне-стойловый период в ТОО «Заречный»

Корма	Кол-во	Бычки		Телки	
		контроль	опыт	контроль	опыт
Сено житняковое	кг	4,0	4,0	4,0	4,0
Сенаж вико-овсяный		10,0	10,0	9,0	9,0
Концентраты		2,0	-	1,5	-
Комбикорм		-	2,0	-	1,5
Кормовая соль	г	20	20	20	20
В рационе содержится:					
Сухих веществ	кг	9,1	9,1	8,7	8,7
Кормовых единиц	кг	7,2	7,2	6,7	6,7
Обменной энергии	МДж	109	113	103	107
Сырого протеина	г	1042	1180	994	1115
Переваримого протеина	г	706	723	672	616
Сырая клетчатка	г	2163	2312	2044	2112
Сырого жира	г	236	254	231	241
Крахмал	г	647	657	624	632
Сахара	г	281	293	256	263
Кальций	г	44	52	37	48
Фосфор	г	25	27	23	25
Сера	г	16	18	15	14
Медь	мг	41	43	36	38
Цинк	мг	224	231	192	198
Кобальт	мг	2,01	2,01	2,0	2,0
Йод	мг	2,4	2,4	2,1	2,1
Каротин	мг	223	235	197	201
Витамин Д	тыс. МЕ	5,7	5,9	5,5	5,6
Витамин Е	мг	348	357	325	334
Концентрация в сухом веществе:					
Обменной энергии	МДж	11,9	12,4	11,8	12,2
Корм. Ед.	кг	0,79	0,79	0,77	0,77
ЭКЕ	кг	0,97	0,97	0,95	0,95
Сырого протеина	%	11,4	12,9	11,4	12,7
Сырой клетчатки	%	21,4	21,4	21,2	21,2
Сырого жира	%	2,6	2,7	2,6	2,7

Экономические расчеты показали что прибыль за учетный период на 1 гол. у бычков казахской белоголовой породы составило 4 400 тенге. Прибыль за весь период опыта на 20 гол. в опытной группе казахской белоголовой породы составило 88 000 это связано с тем что в рационах опытных групп животных была использован комбикорм. У бычков герефордской породы данный показатель составила за учетный период на 1 гол. 2 900 тенге. Прибыль за весь период опыта на 20 гол. в опытной группе составило 58 000 тенге.

Литература:

1. Мысик, А.Т. Питательность кормов, потребности животных и нормирование кормления /А.Т. Мысик // Зоотехния. 2007. - №1. - С. 7-13.

2. Лапшин С.А. Комплексные минеральные смеси для обогащения и повышения качества силосуемых кормов//Тр. ВАСХНИЛ. 1991 - с. 167-172.

3. Левахин Г.И., Зубакин В.И. Качество кормов путь к повышению продуктивности животных М: ВВЦ РФ,1992.2 с.
4. Богданов Г.А. Кормление сельскохозяйственных животных.- М.: Агропромиздат, 1990. -624 с.
5. Жазылбеков Н.А., Кинеев М.А., Тореханов А.А., Ашанин А.И., Мырзахметов А.И., Сейдалиев Б.С., Таджиев К.П. Кормление сельскохозяйственных животных, птиц и технология кормов в современных условиях: Справочное пособие - Алматы. ТОО Издательство «Бастау», 2008.- 436 с.
6. Н.А Жазылбеков, А.И. Мырзахметов, М.А. Кинеев, А.А.Тореханов, А.И. Ашанин, К.П.Таджиев. Кормление крупного рогатого скота в современных условиях: Справочное пособие – Алматы: ТОО Издевательство «СЫН», 2005. – 261 с.

УДК 636.2.087.74

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЗЕРНОВОЙ БАРДЫ С ПРОБИОТИКАМИ ПРИ ОТКОРМЕ БЫЧКОВ В УСЛОВИЯХ СЕВЕРНОГО РЕГИОНА КАЗАХСТАНА

Рамазанов А.У., д.с.-х.н, академик АСХН РК**, Айтжанов Е.С.,** с.н.с
(ТОО «СевКазНИИСХ»)

Использование отходов спиртовой промышленности для интенсивного откорма скота – важный фактор увеличения количества говядины.

Однако барда содержит мало углеводов, солей кальция и натрия, в ней отсутствуют каротин и витамин Д. Дефицит этих веществ в рационах откормочного поголовья резко снижает эффективность откорма, отрицательно сказывается на здоровье и продуктивности животных. Имеющиеся литературные данные свидетельствуют о том, что для эффективного использования барды, рационы необходимо сбалансировать по макро-, микроэлементам, витаминам, путем приготовления специальных добавок и премиксов, а так же использование различных пробиотических препаратов.

Для реализации намеченных целей и задач НИР на 2018 год, согласно схеме исследований в ТОО «Петерфельд-Агро» Кызылжарского района, Северо-Казахстанской области, был проведен научно-хозяйственный опыт, продолжительностью 60 дней, на 30 бычках в возрасте 8 месяцев, с средней живой массой 210 кг.

В подготовительный период животные находились в одинаковых условиях содержания и кормления, и в дальнейшем группы сформированы по методу групп аналогов. В опытах определяли поедаемость животными кормов, проводили взвешивание животных, брали образцы кормов для химического анализа, определяли их питательность и полноценность. В учетный период опытов животные контрольной группы продолжали находиться на общепринятом хозяйственном рационе. Животные опытных групп находились на рационах, разработанных с учетом заготавливаемых кормов хозяйства с включением спиртовой барды. Исследования проводились согласно разработанной схеме исследования (таблица 1).

Таблица 1 Схема опыта

Группа	Кол-во, гол	Изучаемый фактор
Контрольная	10	ОР (сено, силос, солома, концентраты, минеральная часть)
Опытная 1	10	ОР + спиртовая барда
Опытная 2	10	ОР + спиртовая барда+пробиотик «Бентобак»

Рацион кормления бычков контрольной группы состоял из сена кострового, силоса-кукурузного, соломы пшеничной, концентратов, отрубей пшеничных, кормового мела и соли, в опытных группах в место концентрированных кормов скармливали спиртовую барду, в количестве 22-26 л на голову в сутки, в зависимости от фазы откорма. Все корма, входящие в состав рациона, были исследованы по химическому составу и питательности.

Молодняк в период выращивания содержали в групповых секциях, беспривязно до постановки на откорм. Основные корма рациона, силос, сено, солому - раздавали с помощью кормораздатчика-смесителя КИС, кормовые добавки готовили в лаборатории в виде навесок и расфасовывали в пакетики, затем скармливали в смеси с отрубями.

Взвешивание молодняка, индивидуальное при постановке на откорм в возрасте 8 мес. и через 2 месяца после окончания учетного периода, проводилось утром до поения и кормления. При этом учитывали показатели живой массы и среднесуточного прироста (n=30). Среднесуточный прирост за данный период в ТОО «Петерфельд-Агро» составил, у бычков контрольной группы (традиционный откорм) - 727 г, у 1 опытной (бардяной откорм) – 858 г, у 2 опытной (бардяной откорм + пробиоткБентобак) – 912 г (таблица 2).

Таблица 2 Экономическая эффективность откорма при разных типах откорма (60 дней)

Показатель	Ед. изм.	Группа		
		ТОО «Петерфельд-Агро»		
		контр.	1 опыт.	2 опыт.
Живая масса при постановке, кг	кг	208	206	209
Среднесуточный прирост	г	727	858	912
Валовый прирост за период опыта на 1 голову	кг	251,0	257,4	263,5
	%	-	2,4	4,8
Валовый прирост за период опыта на 10 голов	кг	2510	2574	2635
Прибавка от использования спиртовой барды на 1 голову	кг	-	6,4	-
Прибавка от использования спиртовой барды и пробиотикаБентобак на 10 голов	кг	-	-	12,5
Экономическая эффективность:				
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 1 голову	тг.	-	6400	12500
Реализационная стоимость дополнительно полученного прироста за весь период опыта на 10 голов	тг.	-	64 000	125000
Затраты на весь период опыта на 1 гол.	тг.	-	5100	10000
Затраты на весь период опыта на 10 гол.	тг.	-	51000	100000
Прибыль за учетный период на 1 голову	тг.	-	1300	2500
Прибыль за весь период опыта 10 гол.	тг.	-	13000	25000

Экономические расчеты показали что прибыль за учетный период на 1 гол. Составила – 1300 в первой и 2500 во второй опытных группах тенге. Прибыль за весь период опыта на 10 гол.в 1 опытной группе составило 13000 тг и во второй 25000 тг, что связано с тем что в рационах опытных групп животных была использован в первом случае зерновая барда, а во втором барда + пробиотикБентобак.

Рассчитывая экономическую эффективность находим, что реализационная стоимость дополнительно полученного в опытных группах прироста окупает дополнительно понесенные затраты.

Литература:
1. Егоров И.А. Высокобелковый кормовой концентрат на основе послеспиртовой барды / И.А. Егоров, Т.В. Егорова, Б.Л. Розанов, О.Д. Бардин // Птицеводство. - 2012. - №12. - С. 25-28.
2. Красильников О.Ю. Корма из ничего / О.Ю. Красильников // Эффективное животноводство. - 2010. - № 4 (54). -С. 14-16.
3. Легошин Г. Эффективность выращивания и интенсивного откорма бычков до 400 и 500 кг / Г. Легошин, Н. Дзюба, О. Могиленец и др. // Молочное и мясное скотоводство. - 2008. -№6. - С. 6-8
4. Г.П. Легошин, Н.Ф. Дзюба, О.Н. Могиленец, Е.С. Афанасьева Откорм молодняка крупного рогатого скота - ведущее звено в производстве говядины // Достижения науки и техники АПК. - 2009. - №8. -С. 51-53.
5. Семерикова А.И., Миронова И.В. Рост и развитие бычков симментальской породы при введении в рацион пробиотической добавки «Ветоспорин-суспензия» //Известия Самарской государственной сельскохозяйственной академии. 2013. № 1. С. 85-89.
6. Косилов В.И., Миронова И.В. Потребление питательных веществ и баланс азота у коров чёрно-пёстрой породы при введении в их рацион пробиотического препарата Ветоспорин-актив // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2015.№ 3 (53). С. 122-124.
7. Миронова И.В., Гизатов А.Я., Гизатова Н.В. Гематологические показатели тёлок казахской белоголовой породы при использовании кормовой добавки Биодарин //Известия Оренбургского государственного аграрного университета. 2015. № 5 (55). С. 127-129.
8. Миронова И.В., Гизатова Н.В. Переваримость основных питательных веществ рационов сверхремонтными телками казахской белоголовой породы при скармливании им пробиотической добавки Биодарин // Научный медицинский вестник. 2015. № 1. (1). С. 69-75.

ӘӨЖ 664:635.24

ТОПИНАМБУРДЫҢ ТАҒАМДЫҚ ЖӘНЕ БИОЛОГИЯЛЫҚ ҚҰНДЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ ОЛАРДЫҢ ТАҒАМ ӨНДІРІСІНДЕ ҚОЛДАНЫЛУЫ

Сапарбай Г.А
(А. Байтұрсынов атындағы ҚМУ)

Атқарымдық тағам өнімдерінің ассортиментін кеңейтудің маңызды аспекті болып өңдеу саласына аз пайдаланылатын өсімдік шикізатты тарту табылады. Халықты атқарымдық немесе салауатты тағам өнімдерімен қамтамасыз ету тапсырмасы тағам химиясы мен технологиясы саласындағы зерттеулердің басым бағытын анықтайды. Тағам өнімдерін өндіруге арналған шикізат ретінде топинамбурге деген қызығушылық оның бірегей химиялық құрамымен, жоғары өнімділігімен, маусымаралық кезеңде өңдеу мүмкіндігімен шартталған. Сондықтан қазіргі таңда топинамбур өсімдігін пайдалы минералдық және витаминдық құрамына байланысты тағам өндірісінде пайдалану кеңінен таралып жатыр.

Топинамбур түйнектерінде 20–25% дейін құрғақ заттар жиналады, олардың негізгі бөлігін полифруктозан (инулин) мен олигосахаридтер құрайды, олар ең алдымен фруктозадан тұрады. Топинамбур (жер алмұрты) құнарлы заттарға бай өсімдік. Ол жан-жақты пайдалануға болатын, әрі қалдықсыз өнім беретін өсімдіктердің қатарына жатады. Оның қазір қолданыс аясы өте кең. Атап айтсақ инулин алуда, оның ішінде инулиннен фруктоза, глюкоза алу өндірісінде, медицинада әртүрлі биологиялық активті заттар алуда, кондитер өндірісіне қажет барлық қоспа түрлерін алуда, спирт өндірісінде көптеп қолданылуда [1, 84 б].

Топинамбур – Ресейдің оңтүстік өңірінде таралған, құрамында инулин бар өсімдік, ерте, орташа және кеш жетілетін 260-тан астам түрі бар. Басқа тамыр жемістермен салыстырғанда, ақуыздардың амин қышқылды құрамында макро- және микроэлементтерге, дәрумендерге қарағанда, топинамбур көбірек. Бірақ құрамына

инулин бар көміртекті кешені әсіресе бірегей, инулиннің болуы бірқатар аурулардың профилактикасына және емдеуге ықпал етеді. Осыған байланысты топинамбурды технологиялық пайдалану саласын кеңейтуге деген қызығушылық артып келеді. Алайда, олардың атқарымдық-технологиялық қасиеттері (ФТС) туралы және ет жүйесіндегі әрекеті туралы мәліметтердің шектелуі осы тапсырмаларды шешуді қиындатады [2, 28 б].

Азықтық, көкөністік, техникалық және бірінші кезекте емдік дақыл ретінде топинамбурдың бірегей құндылығын оның химиялық құрамы анықтайды. Топинамбурдың химиялық құрамы оның құрамында адам мен жануарлардың өмірі үшін пайдалы биологиялық белсенді заттардың жоғары мөлшерде болуымен өзгешеленеді. Басқа өсімдіктерде сияқты, топинамбурдың химиялық құрамы сұрыптың биологиялық ерекшеліктеріне және топырақ-климаттық жағдайларға байланысты, соның ішінде агротехникаға, өскен жылдағы ауа-райы жағдайына, сондай-ақ географиялық тосқауылға байланысты өзгереді. Орташа химиялық құрамы 1-кестеде көрсетілді.

Кесте 1 Топинамбур түйінінің химиялық құрамы (% құрғақ салмағына)

Құрғақ заттардың үлес салмағы	Пектинды заттар, сомасы	Целлюлоза	Май	Ақуыз	Күл	Фруктозандар		
						Спиртта еритін	Суда еритін	Сомасы
15,2-28,6	2,15-5,94	2,30-6,35	0,4-0,64	9,1-15,5	5,0-9,6	21,7-60,0	12,8-42,6	45,0-80,0

Әдебиетте келтіргендей, түйнектерде инулиннің мөлшерінің үлкен ауытқулары инулин дегеніміз инулинді ғана білдіретінімен, ал басқалары - топинамбурдың құрамына кіретін фруктозаны білдіретінімен түсіндіріледі. Топинамбурдың түйнектерінің құрамында фруктоза мен оның полимерлеріне негізделген, жоғары гомологы инулин болып табылатын бірегей көміртекті кешен бар. Инулин - анағұрлым бай және мөлшерлік түрле басым көміртекті компонент. Ол көбінесе түйнектерде қанттармен бірге болады

Топинамбурдың құрамында органикалық қышқылдар бар. Органикалық қышқылдардың мөлшері 2-кестеде көрсетілді.

Кесте 2 Топинамбур түйінінің органикалық қышқыл құрамы
(милиэкв./кг шикізат салмағы)

Құрғақ заттар, %	Қышқылдың жалпы құрамы	Органикалық қышқыл	Лимон қышқылы	Алма қышқылы	Фурмар қышқылы	Янтар қышқылы	Шиким қышқылы	Хин қышқылы
21,0	124	78	75	25	2,5	1,2	следы	4,4

Түйнектердің органикалық қышқылдарын сипаттайтын қолда бар деректер органикалық қышқылдардың сапалық және мөлшерлік құрамы өсімдіктің зерттелетін мүшесіне және даму фазасына байланысты өзгеріске ұшырағыш екенін көрсетті. Алма қышқылына қатысты есептеген кезде ортақ қышқылдық құрғақ салмаққа шаққанда түйнектерде 4-8%, ал жапырақтарда 5-10% құрайды. Түйнектерде ди- және трикарбон қышқылдар түйнектерде шамамен 28-44%, жапырақтарда - қышқылдардың ортақ мөлшерінен 1936%. Органикалық қышқылдардың негізгі үлесі (55%) лимон

қышқылына тиесілі, ал алма қышқылының мөлшері лимон қышқылына қарағанда екі есе кем.

Топинамбур түйнектері минералдық заттарға бай, бұл 3-кестеде келтірілген.

Кесте 3 Топинамбурдың минералдық құрамы

Шикізат	Минералды құрамы %								
	K_2O	Na_2O	CaO	MgO	Fe_2O_3	P_2O_5	SO_3	SiO	Cl
Топинамбур	47,7	10,2	3,8	2,9	3,7	14,0	4,9	10,0	3,9

Мөлшерлік құрамында калий, темір, фосфор бөлінеді. Топинамбур әсіресе кремнийге бай, ол адамның зат алмасу үдерістерінде маңызды зат болып табылады [3, 36 б].

Өсімдіктің түйнектерінде бірқатар ферменттер бар. Түйнектердің сірінділерінен б-фруктофуранозидазалар бөлініп шығарылды, олар: инвертаза, А гидролаза және В гидролазасы. Инвертаза өте аз мөлшерде, ол сахарозаны гидролиздейді, бірақ сондай-ақ раффинозаға шабуыл жасап, мелибиоза мен фруктозаны босатады. А және В гидролаздарының бастапқы әрекеті олиго- және полифруктозандардың б-(2-1) байланысқан тізбегінен фрңуктозалық тізбекті босатуға және осы қатардың анағұрлым төмен гомологтарын түзуге негізделеді. Екі А және В гидролаза да өз әрекеті бойынша өзара ұқсас. Олар сахарозаға қатысты іс жүзінде белсенді емес, полимеризация дәрежесі анағұрлым жоғары субстратамфруктозандарға артықшылық береді [4, 41 б].

Топинамбурдың құрамында бірқатар дәрумендер бар. Топинамбур түйнектерінің әртүрлі сұрыптарының дәрумендік құрамы 4-кестеде көрсетілді.

Кесте 4 Топинамбур түйінінің әртүрлі сортындағы витаминдер құрамы

Сорт	Витаминдер құрамы, мг % массаға СВ: мкг/100г СВ						
	С	B_2	B_1	B_3	B_5	B_6	B_7
25-55*	108,1	4,0	1,00	8,8	0,86	0,20	20,0
36*	106,6	6,9	0,74	4,8	0,82	0,22	15,2
10*	105,2	5,4	1,20	6,8	0,80	0,12	10,0
320*	98,1	7,9	0,80	4,8	0,88	0,14	16,4
Табу	104,2	7,3	-	6,8	0,90	0,13	24,0
Қызығу-шылық	104,5	7,3	-	2,4	0,20	0,16	15,2

* УКСР орман-дала және ормандылар МШЗИ гибридтері

Топинамбур түйнектерінің дәрумендік құрамы В тобының дәрумендерінің, каротиндер мен аскорбин қышқылының болуымен сипатталады [3, 34 б].

Инулин бүкіл әлемде диабетиктер үшін бидай ұнын алмастырғыштың міндетті компоненті ретінде пайдаланылады. Эмульгатор, диспергатор және гель түзгіш ретінде ол тағам өніркәсібінің әртүрлі салаларында: нан пісіру мен кондитерлік салаларда, ет өнімдерін және әсіресе мүт өнімдерін өндіру кезінде қоспа ретінде кеңінен пайдаланылады. Әлемдік нарықта құрамында инулин бар көптеген әртүрлі өнімдер мен сусындар белгілі, олар: сүт өнімдері, соның ішінде балмұздақ пен ірімшік, нан және макарон өнімдері, ет өнімдері, бидай өнімдері, соның ішінде мюсли, батончиктер, кондитерлік өнімдер, спредтер мен майонездер, шырынды сусындар, балалардың тамақтануына арналған өнімдер. Соңғы кезде инулиннің негізіндегі косметикалық

құралдар өндірісі ретке келтірілуде. Медициналық инулиннің пайдаланылуын жеке атап өтуге болады [5, 40 б].

Топинамбур - жоғары өнімді ауыл шаруашылығы дақылы ғана емес, сондай-ақ өзінің бай химиялық құрамының арқасында ол - тағам өнеркәсібі мен қоғамдық тамақтануға арналған бағалы шикізат. Медикаментоздық терапиямен қатар атқарымдық тамақтану адам ағзасының эндоэкологиялық реабилитациясының тиімділігін арттырудың маңызды факторы болып табылады. Аурулардың профилактикасы мен реабилитациясының әдістерінің тиімділігі тамақтану рационына топинамбурды өңдеу өнімдерін қосу есебінен артуы мүмкін. Топинамбур түйнектер жоғары фруктозалық шәрбаттарды және тәттілендіргіш заттарды, химиялық таза инулинді және оның негізіндегі физиологиялық белсенді қосылыстарды, емдік-профилактикалық өнімдерді, биоқоспаларды, шәрбаттарды, премикстерді, сусындарды және т.б. алу үшін анағұрлым кең пайдаланылуда.

Топинамбур түйнектерін өңдеу әдісі болып түйнектерді өңдеуге дайындау, оларды ұсақтау және ұсақталған массаның электроплазмолизі, ұсақталған массаны сығымдау арқылы шырынға және сығындыға бөлу табылады. Инулиннің қышқылдық гидролизі ортофосфорлық қышқылдың оңаша шырынында, шырынды белсендірілген көмірмен тазарту, шырынды әктас сүтшесімен жарықандыру, жарықтатылған шырыннан кальций фосфатының ерімеген тұнбасын бөлу, түзілгенді центрифугалау және шырынды сепарациялау, оныққұрамында кем дегенде 50% құрғақ бар шәрбат алынғанша қоюландыру арқылы жүргізіледі. Электроплазмолиз, шырынның қышқылдық гидролизі, оны жарықтандыру мен қоюландыру белгіленген тәртіптерде және заттардың белгілі қатынастарында жүргізіледі. Тоңазытылған топинамбурды өндіру шикізатты жууды, оны тазартуды, жиектерінің өлшемдері 7-10 мм текшелер ретінде немесе қиылысы (5-7) • (5-7) мм кеспе ретінде кесуді және шарпылауды қарастырады. Бұл ретте топинамбурды шарпылау үт сарысуында 95-100 °С температурасында 8-10 минут ішінде жүргізіледі. Шарпылағаннан кейін топинамбурды салқындатады және тоңазытады. Тағамның дербес компоненттері ретінде пайдаланыла алатын пасталар, езбелер, ұн, ұнтақтар, сіріндіler, шәрбаттар сияқты қоспаларды топинамбурдан дайындаумен қатар, оларды сондай-ақ нан-тоқаш және кондитерлік өнімдер, қышқыл сүт сусындары сияқты және т.б. тағам өнімдерін дайындауға арналған жартылай фабрикаттар ретінде қолданады [6, 148 б].

Топинамбурды пайдалану арқылы ет өнімдерін өндіру тәсіліне ет массасы салқындаған кезде кептірілген топинамбур ұнтағын қосу арқылы рецептура компоненттерін пісіру немесе негізгі ет өнімдерін әзірлеген кезде рецептураға кіретін ет турамасын, ұн және өзге ет өнімдері мен олардың салындыларын балқу температурасына дейін қыздырған кезде өзге компоненттермен араластыру кіреді. Топинамбур қосылған құрғақ ұнтақты 80°С-ден аспайтын температураларда енгізеді және оны кондитерлік өнімнің компоненттерінің салмағына қатысты 1-10% есебінен енгізеді, ал кондитерлік өнімнің салындысын әзірлеген жағдайда оның мөлшері табиғи биологиялық белсенді қоспамен байытылған салындының салмағына қатысты 95% дейін құрауы мүмкін.

Сонымен, құрғақ заттарының мөлшері жоғары, бірегей көміртекті құрамы бар, атқарымды түрде белсенді және калориялығы төмен топинамбур салауатты тамақтанудың заманауи тұғырнамасына сай келеді. Топинамбурдың құрамында инулин бар, ол диабетке шалдыққан адамдар үшін пайдалы, ол кез-келген адамның ағзасына оң әсер етеді. Топинамбурдың құрамында инулин бар, ол 95% фруктозадан тұратын жағыз табиғи полисахарид болып табылады. Жоғарыда айтылғандар топинамбур өте пайдалы, емдік қасиеті бар өсімдік екенін куәландырады, ол адамның күнделікті және емдік-профилактикалық рационының толыққанды компоненті бола алады, себебі ол сау

адамдардың да, қандай да бір ауруға шалдыққан адамдардың да, соның ішінде қант диабетіне шалдыққан адамдардың өзін-өзі жақсы сезінуіне, жұмысқа қабілетін арттыруға және өмір сапасын жақсартуға ықпал етеді.

Қорыта келгенде, өсімдік құрамында пайдалы заттар көп болған сайын, ол өсімдіктің маңыздылығы арта түсетіні белгілі. Топинамбур сондай өсімдіктердің қатарына жатады. Тәжірибелердің немесе зерттеулердің нәтижесі көрсеткендей, макро, микро элементтердің ішінде адам ағзасына, жалпы тіршілікке пайдалы элементтердің топинамбур өсімдігінің жемісінде де, жапырағында да, сабағында да көп. Атап айтса, калий, кальций, темір, натрий, алюминий, магний т.с.с. олар кез-келген ағзаның тіршілігі үшін өте маңызды, әрі ағзада да көп мөлшерде кездесуі тиіс. Сондықтан азық-түліктің, жан-жануар қорегінің құрамында сол элементтер көп болуы шарт.

Әдебиет:

1. Магомедов Г.О. Продукты функционального питания и экструзия / Г.О. Магомедов, А.Ф. Брехов, Л.Н. Шатнюк и др. // Пищевая промышленность. - 2004. - №2. - 84-87 б.
2. Нилов Д.Ю. Современное состояние и тенденции развития рынка функциональных продуктов питания и пищевых добавок. / Д. Ю. Нилов Д.Ю., Некрасова Т.Э. // Пищевые ингредиенты. Сырье и добавки. - 2005. - №2. - 28-29 б.
3. Сазонова О.П. Пребиотические свойства пюре топинамбура / О.П. Сазонова., Т.В. Бархатова (Фрампольская).// Изв. вузов. Пищевая технология. – 2001. – № 2–3. – 36–37 б.
4. Глаголева Л.Э. Использование фруктозо-глюкозного сиропа из топинамбура в производстве мороженого / Л.Э. Глаголева, К.К. Полянский, Л.В. Дремина // Хранение и переработка сельхозсырья. - 2002. - №1. - 41-42 б.
5. Зеленков В.Н. Медико-биологические свойства топинамбура (сушеного) и опыт применения БАД на его основе в медицинской практике / В.Н. Зеленков // Аграрная Россия. - 2001. - №6. 40-42 б.
6. Безусов А. Т. Вивчення ферментативних систем топінамбуру для отримання інуліноподібних речовин In Vitro // Наукові праці. Науковий журнал. — 2009, Вип. 36, Т. 2
7. Ерашова Л.Д., Павлова Г.Н., Алехина Л.А., Ермоленко Р.С., Артюх Л.В. «Топинамбур – ценное сырье для производства продуктов питания повышенной биологической ценности» VI Междунар. науч.-практ. конф. «Совершенствование технологий и оборудования пищевых производств». – Тез. докл.- Мн., 2007. 148 – 149 б.

УДК 911.3

ДЕТЕРМИНАНТЫ ЦЕЛИННОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Свистунова Ю.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Наиболее масштабный этап развития сельского хозяйства региона осуществлялся в процессе целинной эпопеи 50–60-х гг. прошлого века, в результате чего Северо-Казахстанская область (СКО) оказалась самой распаханной областью Казахстана. В старых границах (до апреля 1999 г.) пашня составляла 55%, а сельхозугодья в целом занимали 83% ее территории (в новых – 42 и 86%, соответственно). Этому в значительно степени способствовал равнинный характер рельефа и наиболее плодородные в пределах Казахстана черноземные почвы – обыкновенные и южные.

Датой начала освоения целины принято считать 2 марта 1954 г. - день выхода постановления Пленума ЦК КПСС «О дальнейшем увеличении производства зерна в стране и об освоении целинных и залежных земель». За шесть лет были включены в

хозяйственный оборот около 41,8 млн. га новых земель, из них - 25,5 млн. га, в Казахстане.

3 марта 1954 г. на перрон станции г. Петропавловска вышли первые целинники, которые затем отправились в Мамлютку, Кара-Гугу, Булаево, Смирново, где были организованы первые целинные полевые станы. Среди первоцелинников было немало рабочих, прибывших из крупных индустриальных центров страны, трактористов, шоферов, слесарей – в ком в первую очередь нуждалась целина. Первоцелинникам приходилось жить в палатках в условиях бездорожья, смены жестоких холодов и изнуряющей жары. Круглосуточная работа в период относительно короткого отдыха сменялась строительными работами. Нужно было много сделать, чтобы благоустроить жизнь на новом месте.

За время освоения целины Казахстан был обеспечен не только механизаторами, но и специалистами. Благодаря этому в МТС области с октября 1953 года до ноября 1955 года количество главных инженеров с высшим образованием увеличилось с 29 до 71%, главных агрономов – с 43 до 77%.

В эти годы в республике невиданно высоких темпов достигла машинизация сельского хозяйства (рис. 1) [1]. За три первых года освоения целины мощность тракторного парка в МТС области удвоилась, в совхозах увеличилась в 2,5 раза, комбайнов – более чем в 3, автомашин – в 4 раза.

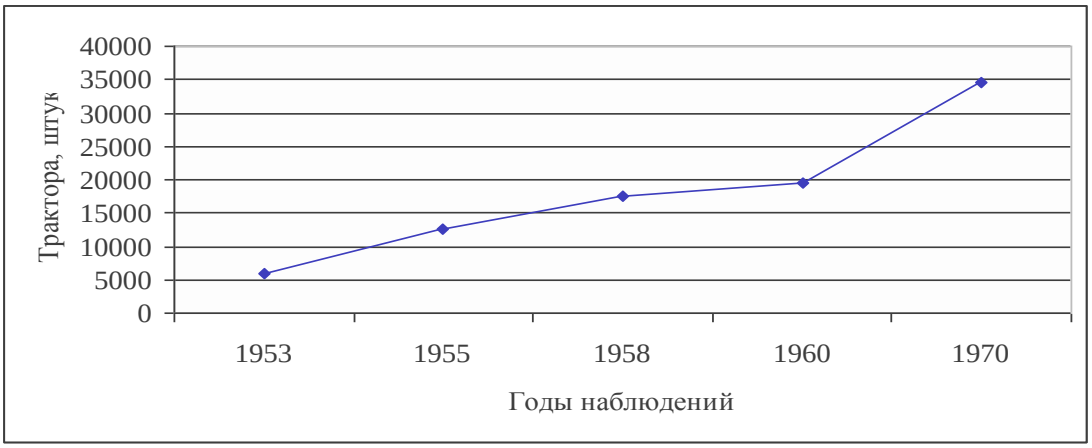


Рисунок 1 Динамика роста тракторов в хозяйствах Северо-Казахстанской области

Трудовой подъем был массовым, освоение целины было богато примерами самоотверженного труда целинников. За 1954 год площадь распаханной земли в области увеличилась до 303,3 тыс. га.

Таким образом, за две целинные весны в области были подняты 1 миллион 43 тысячи гектаров новых земель, созданы 19 новых совхозов, общей площадью 155 тыс. га. Свыше 18 тысяч целинников справили новоселье. В числе поселившихся на целине – 525 агрономов, зоотехников, ветеринарных врачей, более 5,5 тысяч трактористов и комбайнеров [там же]. Первые итоги целинной эпохи оправдали все ожидания (табл. 1).

В 1954 г. целина дала свыше 40% валового сбора зерна. Однако эта кампания оказалась совершенно не подготовленной к таким урожаям. Не были своевременно проведены научные изыскания. Не были построены для переработки зерна элеваторы, зерносушилки и прочие необходимые сооружения. В результате почти 40 % хлеба в первые целинные годы сгорало на токах [3].

Таблица 1 Средняя урожайность сельскохозяйственных культур по колхозам и совхозам СКО в годы освоения целинных и залежных земель, га [4]

Наименование культур	Годы наблюдений					
	1951	1952	1953	1954	1955	1956
Зерновые	7,3	6,2	8,8	6,1	3,8	13,4
Яровая пшеница	7,3	6,8	9,5	6,4	4,02	13,9
Овес	-	-	7,5	5,7	2,4	12,4
Ячмень	-	-	7,4	5,9	2,04	12,7
Подсолнечник	0,77	1,3	1,1	1,3	1,4	2,9
Картофель	14,6	13,1	36,0	49,6	28,5	44,6
Овощи	-	-	-	31,3	47,1	54,4
Кормовые корнеплоды	-	-	12,0	2,5	9,9	25,3

В 1959 году Казахским НИИ земледелия была организована экспедиция по изучению почв в районах освоения целины. Результаты исследований показали, что для почвенного покрова территории характерна большая пестрота. Среди обыкновенных черноземов встречаются маломощные черноземы с различной степенью солонцеватости. Их формирование связано с засоленными почвообразующими породами или близким залеганием минерализованных грунтовых вод. Итогом научных изысканий явились также первые рекомендации по внедрению безотвальной глубокой вспашки и мелкому рыхлению, что впоследствии было отработано и принято как система Мальцева [6].

Цифры плана освоения целинных и старозалежных земель по районам, МТС и колхозам были установлены Исполкомом облсовета депутатов и ОблСХУ в период с 28.01 по 3.11. 1954 г. и утверждены Минсельхозом КазССР. В результате рассмотрения материалов по области определились площади освоения новых земель колхозами в 1954 году 303,3 тыс.га, в том числе весной 82,1 тыс.га, под пары 99,1 тыс.га и под зябь – 122,1 тыс.га [5].

За пять лет (1954-1959 гг.) в области были введены в оборот 1 млн. 207 тыс. га целинных земель, в то время как за 40 предшествующих лет оказались освоены 456 тыс. га. Посевные площади более чем удвоились, в 3-4 раза выросли сборы зерна, в 5-6 раз увеличилась их продажа государству [1].

Освоение целинных и залежных земель в 50-е годы окончательно уничтожило отгонно-пастбищное скотоводство в республике. Распашка территорий – бывших кочевий, привела к резкому их сокращению. В результате на одних пастбищах наблюдалось значительное скопление скота, что приводило к высокой нагрузке на растительный покров и затем к деградации степи; на других пастбищных участках значительные массивы заросли несъедобными и ядовитыми растениями. Утеряны и высохли колодцы.

По итогам 1954 г., несмотря на увеличение численности поголовья продуктивного скота, по всем категориям хозяйств, по сравнению с 1953 г., план невыполнен: по КРС на 5%, коровам – 10,3%, свиньям на 44,1%, овцам и козам на 9,5%, развитие общественного производства колхозов и совхозов не отвечало выполнению плана развития животноводства. План недовыполнен в совхозах (колхозах) по КРС на 0,2% (18,8%); по коровам на – 10,9 (9,3); по овцам – 6,0 (и козам 17,8); по свиньям – на 8,4%. Из 217 колхозов области выполнили план по поголовью коров 78, по КРС – 32, по овцам и козам – 32, по свиньям – 132, а по всем видам продуктивного скота – лишь 9 колхозов [2].

До 1928 г. в Северном Казахстане было самое дешевое в стране мясное скотоводство. Сейчас большая часть скота – в стойле, куда везут зерно, сено, солому, силос, что приводит к удорожанию мясной продукции. Новиков Ю.В. (1989) приводит расчет энергии при различном кормлении скота. На каждую мегакалорию суммарной энергии, затраченной на производство корма, в США получены следующие количества полезной человеку энергии: при кормлении скота соей и кукурузой – 2-2,5 мегакалории, кукурузным силосом – 4-5, сеном и травяным силосом – 8-10. Та же мегакалория на пастбище оборачивается 30-115 мегакалориями в северных штатах и более чем 200 – в южных, где скот можно пасти круглый год. Однако при стойловом концентратном откорме получается мясо «наилучших» и «отборных» кондиций, оно приобретает «мраморность» (прослойки мяса чередуются с прослойками сала). На пастбище «мрамора» не получается – говядина, выращенная на траве, получается более постной. Но, как свидетельствуют английские специалисты, энергия, содержащаяся в говядине при концентратном откорме на 74 % ископаемого происхождения и только на 26% - солнечного. При производстве бройлеров и того хуже: вклад солнца в их мясо равен лишь 3%. И это при условии, что в западноевропейских странах трава сенокосов и пастбищ обеспечивает все же почти 78 % потребностей животных в объемистых кормах. Даже в перенаселенной Японии долголетние культурные пастбища дают 34,3% кормов, а в Нидерландах всех молочных коров почти круглый год держат на выпасах, тогда как в Казахстане, самой степной республике СНГ, очень мало мясного пастбищного скота, а пастбища заброшены и деградируют, и себестоимость говядины выше, чем, например, украинской. Относительный взнос естественных сенокосов и пастбищ в кормовом балансе Казахстана почти в полтора раза скромнее [4].

Таким образом, освоение целины за счет огромных усилий частично решило зерновую проблему, поскольку в некоторые годы урожай, собранный с освоенных земель, достигал 25% всего валового сбора зерновых в стране, в неурожайные же годы доля целинного каравая снижалась до 10%.

Литература:

1. Болатбаев Н.А., Осипов П.Н., Сергеева Р.В. 40 целинных лет. Петропавловск, 1994. – 250 с.
2. Животноводство Северного Казахстана. М.: Колос, 1967. – 167 с.
3. Новиков Ю.В. Синдром освоения // Энергия, 1989. № 12. С. 7-13.
4. Пашков С.В. Эколого-экономические аспекты развития сельского хозяйства Северо-Казахстанской области. Петропавловск: СКГУ, 2008. – 168 с.
5. Сельское хозяйство Казахстана за 40 лет. Алма-Ата: Казгосиздат, 1957. – 238 с.
6. Экономика сельского хозяйства Казахстана. Алма-Ата, 1962. – 328 с.

УДК 911.3

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ФАКТОР ВОЗДЕЙСТВИЯ НА АГРОЛАНДШАФТЫ

Свистунова Ю.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Эколого-экономическое развитие сельского хозяйства в разных регионах основано на особенностях их социально-экономического развития, обусловленных своеобразием природно-климатических условий и традиций. Природно-климатические условия территории Северо-Казахстанской области (СКО) характеризуются наличием

обширных степных пространств, малым количеством осадков (300-400 мм. в год), незначительным снежным покровом (около 30 см.) и низко продуктивной растительностью (2-5 ц/га), однако с большим разнообразием (1600-1800 видов растений). Вместе с тем, резкая континентальность климата, низкая плотность населения, плодородие почв, поздне-весенние и ранне-осенние заморозки, короткий безморозный период (100-120 дней), экологические ограничения химизации и мелиорации почв, ограничивают полные возможности развития сельского хозяйства. Сложные природно-климатические условия региона не позволяют интенсивно заниматься земледелием, что соответственно сдерживает интенсификацию животноводства.

Основной отраслью сельского хозяйства в СКО являются зерновое хозяйство и животноводство (молочного и мясо-молочного направления), развитие последнего предопределили природные условия – наличие значительных площадей естественных пастбищ и сенокосов и издавна сложившийся уклад хозяйственной жизни коренного населения. Скот всех видов в области на данный момент в основном сосредоточен в хозяйствах населения [1].

Главной аграрной проблемой на сегодня в области по-прежнему является проблема использования и сохранения земельных ресурсов. Она, в связи с глубокими процессами ветровой и водной эрозии, стоит особенно остро. Большая часть земельных ресурсов нашей области до распашки была занята богаторазнотравно-красноковыльными и разнотравно-злаково-луговыми степями в сочетании с березовыми и березово-осиновыми лесами. Степная ландшафтная зона СКО является важнейшим сельскохозяйственным регионом в Казахстане. В результате освоения целинных массивов почти все пахотнопригодные земли - около 50% площади зоны (в отдельных районах до 90%) вовлечены в хозяйственный оборот. Пастбищные угодья занимают более 2 млн. гектаров с продуктивностью 2-4 ц/га сухой массы. Эксплуатация таких пастбищ ведется бессистемно, без учета количества выпасаемого скота на единицу площади. Большинство пастбищ деградированы и не могут восстановиться самостоятельно без вложения определенных материальных затрат. Повысить продуктивность таких пастбищ можно за счет поверхностного улучшения их травостоя или коренного заложения старых малопродуктивных угодий. Важно при этом подобрать такие травы и их травосмеси, которые бы были высокоурожайными, долголетними и не вытаптывались скотом.

Пастбищные угодья занимают около 20-25% площади зоны (от 10% на севере до 40 % на юге); площадь естественных сенокосных угодий невелика (3-5%). В то время как лесостепная зона занята сенокосными угодьями на 13% и пастбищами на 15%.

Основные площади пастбищ расположены в южной подзоне западно-сибирских лесостепей, куда входят три района – Кызыржарский, Мамлютский и Магжана Жумабаева. К колочной лесостепи относятся четыре района Аккайынский, Есильский, Жамбылский, Шал акына.

Необходимо отметить, что различия в специализации районов обусловлены в значительной мере особенностями ландшафта. Именно это и объясняет распределение земельного фонда по категориям земель.

В целом, СКО является равнинной территорией, и поэтому большая ее часть пригодна для ведения интенсивного сельского хозяйства.

В южной лесостепной зоне невысок удельный вес угодий, занятых лесными колками. Раньше они занимали от 45 до 60 % территории подзоны. В настоящее время в связи с сельскохозяйственным освоением земель площадь их сократилась до 20-25%. В районе северной подзоны степной зоны облесенность территории не превышает 2%. Вследствие этого хозяйственный подход к этим районам должен быть различным.

До переходного периода развитие сельского хозяйства базировалось на крупных сельскохозяйственных предприятиях, таких как колхозы, совхозы, раз-личные комплексы. На сегодня же, главной формой сельскохозяйственного производства на селе являются личные подсобные хозяйства.

В советский период хозяйствования СКО давала значительную часть товарной продукции, и имела большое значение в производстве пшеницы, картофеля, яиц и овощей снабжая населения Казахской ССР и за ее пределами сельскохозяйственными продуктами. Кроме того, в районах большое внимание уделялось развитию молочного и молочно-мясного скотоводства, свиноводства и птицеводства.

Различия в ведении личных подсобных хозяйств обусловлены природными особенностями. В Есильском районе в селе Заградовка главное внимание уделяется животноводству молочного направления, при практическом отсутствии огородничества. Это обусловлено присутствием вблизи села сенокосных угодий. Они заготавливают сено на угодьях, располагающихся вблизи других сел и на значительном расстоянии, что в свою очередь повышает его стоимость.

В селе Смирново Аккайынского района имеет место и огородничество, и разведение животных. Это выглядит следующим образом: 1-2 коровы с телятами, несколько поросят, куры и утки.

Как правило, хозяйства занимают несколько соток земли около дома и 2-3 гектара сенокосных угодий, расположенных за пределами села. Практически из опрошенных (89 %) респондентов не разбираются в вопросах земельного законодательства. Показателем этого является незнание размера налогов, уплачиваемых ими за землю. Все жители платят налог на землю в размере, какой начислен им администрацией. Большинство жителей осознает необходимость оформления права собственности на землю, однако их останавливает отсутствие денежных средств на оформление и бюрократические проволочки (сбор документов, необходимость нескольких поездок в административный центр). Отсутствие желания оставить хозяйство опрошенные объясняют тем, что не видят другой возможности заработка.

В настоящее время сельское хозяйство наряду с промышленностью стало немаловажным фактором воздействия на окружающую среду. Отрицательное воздействие выпаса животных можно свести к трем основным процессам: изменению растительности, ее функционированию и нарушению среды. Одной из характерных черт пастбищной эрозии является образование скотобойных троп. По наличию и густоте скотобойных троп можно диагностировать состояние пастбищных угодий в экосистемах.

Площадь скотобойных троп от общей площади пастбища, диагностируется по следующим показателям: < 10% – слабосбитые, 10-25% – среднесбитые, 25-50% – сильносбитые, > 50% – очень сильносбитые [2].

Растительный покров представлен кормовыми, лекарственными, сорными, декоративными, редкими и исчезающими видами растений.

Почва на большей территории обыкновенная черноземная, гумуса больше 7%, проективное покрытие 95-100%. Урожайность составляет 2-4 ц/га сухой массы. Разнотравно-злаковые луга - являются пастбищным вариантом. На местах выпаса скота вытоптана вся растительность, встречается лишь устойчивое к вытаптыванию разнотравье.

Никаких агротехнических мероприятий не проводится, разрастаются сорные растения.

Сельскохозяйственная деятельность с нарушением природоохранных требований, игнорирование этнического природопользования способствуют интенсивному проявлению деградации пастбищ, сенокосный угодий и может привести к активизации

водной и ветровой эрозии, что окажет негативное влияние на луговые и степные экосистемы.

Пастбища обследованных районов Кызыржарского, Магжана Жумабаева, Есильского, Айыртауского, Габита Мусрепова, Аккайынского оцениваются слабо-сбитыми. Пастбища с сильной дигрессией и представлены луговыми и лугово-степными типами. Для травостоя большинства лугово-степных типов свойственно высокое содержание разнотравья и злаков.

Кызылжарский район отличаются от других более высоким уровнем увлажнения и большей теплообеспеченностью. Сумма осадков колеблется от 380 до 430 мм в год, из них 5-19% приходится на зимние месяцы, 40-60% на летние и 13-22% на осенне-весенний период. Климат этих районов резко континентальный.

Бессистемное использование пастбищных и сенокосных угодий и чрезмерный бесплановый выпас угнетающе воздействует на кормовые растения, разрушает разнотравно-злаковую основу травостоя. Это ведет к формированию низко продуктивных деградированных сообществ в состав разнотравья. В связи с этим необходима строгая регулировка выпаса. Работы по улучшению природных кормовых угодий следует проводить с учетом типов растительности.

Сельскохозяйственная деятельность различных форм собственности в СКО должна находиться на уровне оптимизации и взаимодействия с природой приграничных областей. Таким образом, для рационального использования естественных пастбищ и поддержания их в экологическом равновесии необходимо изучить особенности воздействия различных видов сельскохозяйственных животных на пастбища. Влияние сельскохозяйственной деятельности на агроландшафты имеют огромное и экологическое значение.

Литература:

1. Пашков С.В. Геоэкологический анализ состояния агросферы// Современные проблемы географии и геологии. Томск, 2017. С. 513-517.
2. Белецкая Н.П. и др. Экологические проблемы Северо-Казахстанской области. Петропавловск: Поиск, 1993. 34 с.

УДК 631.15

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЕ ПРИРОДОПОЛЬЗОВАНИЕ В ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ

Хромых В.С.
(Национальный исследовательский Томский государственный университет)

Аннотация. Томская область располагается на юго-востоке Западно-Сибирской равнины. Большая часть территории труднодоступна, т.к. представляет тайгу и болота. В тайге сельскохозяйственные земли представлены лишь небольшими участками пашни в чередовании с площадями сенокосов и пастбищ. Только на юге Томской области в зоне лесостепи главным видом является сельскохозяйственное природопользование. Возделываются озимая рожь, ячмень, овёс, пшеница, картофель, горох, лён - долгунец, овощи, многолетние и однолетние травы.

Annotation. Tomsk region is located in the South-East of the West Siberian plain. Most of the territory is difficult to access, because it represents taiga and swamps. In the taiga,

agricultural land is represented only by small areas of arable land in alternation with areas of hayfields and pastures. Only in the South of the Tomsk region in the forest-steppe zone the main type is agricultural nature management. Winter rye, barley, oats, wheat, potatoes, peas, flax, vegetables, perennial and annual herbs are cultivated.

Томская область занимает юго-восточную часть Западно-Сибирской равнины - крупнейшей равнины земного шара. Площадь области равна 314.4 тыс. км. Протяжённость области с юга на север составляет 600 км, а с запада на восток - 780 км. На севере Томская область граничит с Ханты-Мансийским автономным округом, на западе с Тюменской и Омской и на юге с Новосибирской и Кемеровской областями, на востоке - с Красноярским краем. Большая часть территории области труднодоступна, так как представляет собой тайгу (леса занимают 63% площади) и болота (29%, в частности, одно из крупнейших в мире Васюганское болото).

В административном отношении Томская область делится на 16 районов.

Главной транспортной артерией Томской области является Обь с её крупными притоками Томью, Чулымом, Кетью, Парабелью, Васюганом, Тымом, По ним осуществляется связь областного центра - г. Томска со всеми районами, с Ханты-Мансийским автономным округом и Новосибирской областью. Единственная железная дорога Тайга - Томск - Белый Яр соединяет область с главной сибирской железнодорожной магистралью. Все районные центры связаны с Томском автомобильными дорогами.

Рельеф Томской области отличается исключительной равнинностыо. На десятки и сотни километров тянутся плоские, сильно заболоченные пространства с отметками до 200 м над уровнем моря. Максимальная абсолютная высота 274 м приурочена к юго-востоку области, куда заходят отроги Кузнецкого Алатау. От этой наиболее возвышенной части равнина наклонена на северо-запад. Минимальные отметки 38-39 м приурочены к пойме Оби в Александровском районе. Плоский слаборасчленённый рельеф области в условиях избыточного увлажнения крайне благоприятен для развития болотообразования и торфонакопления. Болота практически захватили все площади левобережья Оби в Томской области. Большая часть территории области входит в состав зоны тайги и соответствующих ей подзон средней, южной тайги и подтайги. Крайний юг территории - левобережье Оби южнее с. Кожевниково - относится к зоне лесостепи, подзоне северной лесостепи.

Континентальный климат с холодной зимой и умеренно-теплым летом, поздний сход снега, довольно значительное количество осадков, выпадающих в тёплый период, длительные весенне-летние разливы рек, почти полугодовой ледостав определяют суровый облик природы Томской области. Поэтому условия жизни здесь мало благоприятны для человека. В почвенно-растительном покрове господствуют таёжные леса на подзолистых почвах, а также болота. Из древесных пород преобладают берёза, сосна, кедр. На крайний юг Томской области небольшим языком заходит лесостепь с выщелоченными и оподзоленными черноземами.

Одним из главных видов природопользования, особенно на юге области, является сельскохозяйственное природопользование.

Томская область включает территории, характеризующиеся разной степенью освоенности, различным соотношением составляющих природопользования: от небольших очагов пионерного освоения среди залесённых, заболоченных и практически не используемых пространств средней тайги до полосы сплошного сельскохозяйственного освоения подтайги и лесостепи с ареалами промышленного, лесохозяйственного и других видов природопользования. Территории, существенно отличающиеся как по степени сельскохозяйственной освоенности, так и по характеру сельскохозяйственного природопользования, сформировались в ходе исторического

процесса хозяйственного освоения области. Их отличия обусловлены различием природы и экономических условий развития сельскохозяйственного производства в различных подзонах таёжной и лесостепной зон.

Территория среднетаёжной подзоны и левобережья Оби южно-таёжной подзоны характеризуется наиболее высокой степенью заболоченности и наименее благоприятными почвенно-климатическими показателями для произрастания сельскохозяйственных культур. Особенности транспортно-географического положения, экстремальные климатические условия препятствуют не только сельскохозяйственному освоению, ю и в целом заселению и освоению края.

Общие запасы тепла и влаги в вегетационную часть года на рассматриваемой территории достаточны для возделывания озимой ржи, раннеспелых сортов ячменя, гречихи, картофеля, гороха, льна-долгунца на волокно, раннеспелых сортов капусты, однако из-за неблагоприятного распределения тепла и влаги в период вызревания сельскохозяйственные культуры зачастую не достигают полной спелости.

Развитию земледелия в рассматриваемой части среднетаёжной подзоны препятствуют и почвенные условия. Сильная степень заболоченности и переувлажнённости, повышенная кислотность, обеднённость питательными веществами - всё это требует проведения мелиоративных мероприятий, специальных агротехнических приёмов обработки почвы, землеустроительных работ, т.е. вложения значительных материальных и трудовых затрат.

В настоящее время сельскохозяйственные земли представлены здесь небольшими участками пашни в чередовании с более значительными площадями сенокосов и пастбищ. Сельскохозяйственные предприятия расположены в долинах Оби и её притоков. Сельскохозяйственные угодья составляют от 20 до 40% площади землепользования предприятий. На долю пашни приходится всего от 1-3 до 14-15% площади сельскохозяйственных угодий, и лишь в отдельных хозяйствах Парабельского и Колпашевского районов она достигает 30-40%. Мелкоконтурные ареалы пашни приурочены к наиболее дренированным повышенным участкам поймы или расположены узкой полосой вдоль второй и третьей террас р. Оби и заняты, главным образом, посевами однолетних и многолетних трав, предназначенных на сено, зелёный корм или для выпаса скота.

Выпас скота весной и в первую половину лета из-за затопления поймы производится на суходолах. Затем с этой целью используются гривы центральной поймы с характерными разнотравными формациями. Заливные луга составляют основу сенокосных угодий. В засушливые годы для выпаса скота и сенокошения используются близлежащие земли лесов и болота.

Более освоены в сельскохозяйственном отношении южная и юго-восточная части южно-таёжной и подтаёжной подзон, отличающиеся не только лучшей дренированностью, меньшей степенью заболоченности, но и более благоприятными для земледелия почвенно-климатическими показателями. Эта территория характеризуется лучшими условиями тепло-и влагообеспеченности, позволяющими возделывать здесь озимую рожь, яровые зерновые, гречиху, просо, горох, лён масличный и долгунец, из овощей - капусту и огурцы.

Доля сельскохозяйственных угодий в общей площади землепользования сельскохозяйственных предприятий составляет 30-40%, в том числе доля пашни в отдельных районах достигает 60-70%. Пашня приурочена к наиболее дренированным приречным пространствам. К наиболее освоенным в сельскохозяйственном отношении территориям относятся Обь-Шегарское междуречье, Притомье, бассейн р. Кии, Среднее Причулымье. Наличие значительных массивов пашни объясняется хорошими условиями дренажа, отсутствием заболоченности, широким развитием серых лесных

оподзоленных почв, благоприятных для развития земледелия. Пашни чередуются с лесами, а также суходольными лугами, используемыми в качестве пастбищ, для сенокосов используются осоково-разнотравные луга пониженных форм рельефа.

В характерных для южно-таёжной подзоны зернотравяных севооборотах доля зерновых культур составляет в среднем 50-60% (местами до 75%), многолетних трав 10-20% и более. Причём в составе зерновых культур преобладает овёс или доля пшеницы и овса примерно равная. В подтаёжной подзоне 50-60% от всех посевов зерновых приходится на пшеницу. Повсеместно мала доля ячменя, менее 7%. В целом земледелие таёжной зоны подчинено задачам производства кормов для ведущей отрасли сельского хозяйства - скотоводства молочно-мясного направления (1).

Особенностью содержания скота является длительный стойловый период, обусловленный продолжительностью холодного сезона и весенне-летнего затопления поймы. В связи с этим, а также вследствие недостаточно развитого земледелия, для таёжной зоны характерно высокое потребление концентрированных кормов.

На территориях, примыкающих к г. Томску, сельскохозяйственное природопользование складывается в соответствии с потребностями населения крупного города в овощах, картофеле, молоке и других малотранспортабельных продуктах. Земледелие и животноводство здесь наиболее интенсивны.

Наиболее широкое развитие сельскохозяйственное природопользование получило в пределах лесостепной зоны. Расположенный здесь Кожевниковский район является самым крупным производителем зерна в Томской области. В его пределах сосредоточено около 40% всех посевных площадей яровой пшеницы области. Почвы чернозёмного типа заняты зернопаровыми севооборотами с преобладанием в посевах яровой пшеницы - до 60-70%. Для серых лесных почв характерно возделывание главным образом овса в сочетании с кормовыми травами.

Литература:

1. Долгосрочная целевая программа «Развитие сельскохозяйственного производства в Томской области на 2013–2020 годы».-URL: https://pandia.ru/text/78/533/81309-16.php (дата обращения 09.10.2018).

ӘОЖ 631.6

КӨКЖОН ТЕХНОГЕНДІ ҮЙІНДІСІНДЕГІ ӨСІМДІКТЕРДІҢ ТАБИҒИ ЖОЛМЕН ҚАЛЫПТАСУ ҮРДІСТЕРІ

Шаяхметова А.С.[1], Тоқтар М.[2], Әбілда А.А.[3], Сыздыкова А.А.[3]
([1]а.ш.ғ. кандидаты, доцент М. Қозыбаев атындағы СҚМУ,
[2]PhD, доцент М. Қозыбаев атындағы СҚМУ,
[3]Биотехнолгия мамандығының 1 курс магистранты)

Аңдатпа

Мақалада Жамбыл облысы Сарысу ауданы Көкжон фосфорит кен орындарының техногенді үйінділерінде табиғи жолмен өскен өсімдіктердің түрлері, жер асты және жер үсті бөліктерінің биологиялық өнімділігінің зерттеу нәтижелері келтірілген.

Түйін сөздер: техногенді үйінді, агроландшафт, топырақ, өсімдік, биологиялық өнімділік.

Кіріспе

Республикамызда 300 түрден астам пайдалы қазбалар қазбаланады [1]. Бүгінгі күні Жамбыл облысы аумағында 67 миллион тоннадан астам өнкеркәсіптік қалдықтар жиналса, оның ішінде радиоактивті - 33,1 миллион тонна, химиялық уытты қалдықтар - 14,1 миллион тонна, тау-кен өнеркәсіптік қалдықтар - 14 миллион тонна, шламды қалдықтар - 1 миллион тоннаны құрап, облыс жер көлемінің 3,3 мың гектарын алып жатыр. Облыс бойынша 6388 гектардан астам жер бүлінген жерлердің қатарына жатады. Олардың 2008 гектардан астамы қайта қалпына келтірілген. Алайда, 1996 жыдан бастап Жамбыл облысында бүлінген жерлерді рекультивациялау жұмыстары жүргізілмеген. Облыста бүлінген жерлердің көлемі жылдан жылға ұлғаюда, орта есеппен бір жылда жалпы облыс жер көлемінің 0,004% бүлінуге ұшырайды [2].

Техногенді үрдістердің кең етек алуынан агроландшафттық жерлердің топырақ-өсімдік жамылғысының бүлінуі Жамбыл облысында күн сайын артуда, осындай фактрлардың нәтижесінде шөлейтті аймақтардағы техногенді бүлінген ландшафттардың топырақ-өсімдік жамылғысының өздігінен қалпына келуі ұзақ жылдарды қажет етеді. Сондықтан өсімдік жамылғысының өздігінен қалыптасуы мен табиғи түрлерін анықтау биорекультивациялық жұмыстар жүргізу үшін терориялық және практикалық тұрғыдан маңызды болып табылады.

Зерттеу нысаны

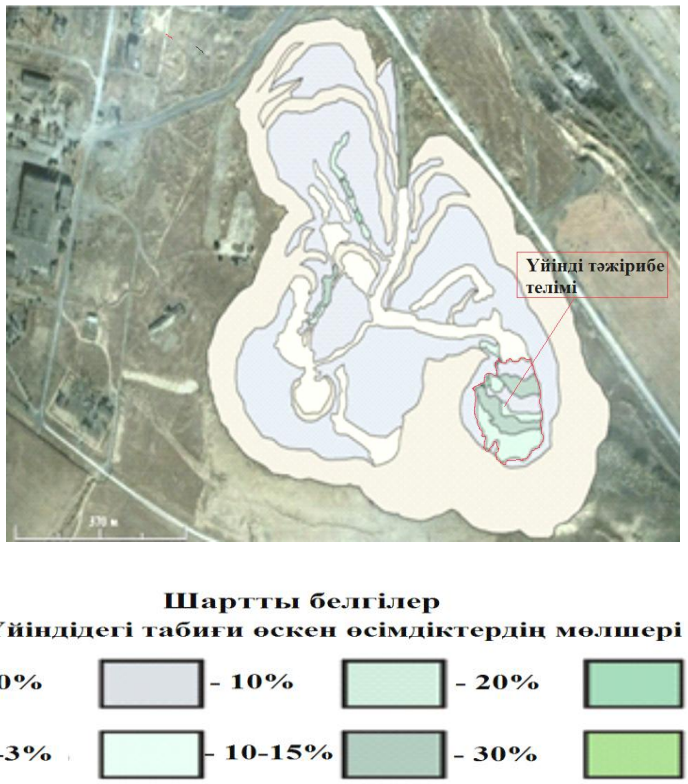
Зерттеу нысаны Жамбыл облысы Көкжон фосфорит кен орны ($43^0$33"16". 72"N; $69^0$31"50". 09"E). Көкжон кен орнының жалпы аумағы 277,83 гектарды құрайды. аймақтың климаты күрт континенталды болып келеді.

Көкжон фосфорит кен орындары теңіз деңгейінен 500-700 м биіктікте орналасқан. Көп қабатты өнеркәсіп үйінділерінен және бірнеше ірі карьерлерден тұрады. Карьерлердің ұзындығы 1,6-2,98 км, ені 360-430 м, биіктігі 90-95 м. 3 өнеркәсіп үйінділерінен тұрады. Олардың биіктігі 50-70 м. Жалпы аудандары 16-27 гектарды құрайды [3-4].

Зерттеу нәтижелері және оларды талқылау

Үйіндіде жүргізілген зерттеу нәтижелеріміз бойынша табиғи жолмен өскен өсімдіктердің негізгі түрлері бір жылдық сегеталдық және рудералдық өсімдіктерге жататын күрделі гүлділер тұқымдасынан, астық және бұршақ тұқымдастарынан құралады. Сонымен қатар әр жерде жеке-жек топтанып жусан, жантақ, қылша, мақсыр және өте аласа өсетін астық тұқымдастары да кездеседі, таусағыздарда сирек кездеседі. Үйіндінің төменгі ойыс бөліктерінде өсімдіктердің шоғырлану мөлшері 50-60% құрайды, үйінді беткейлерінде 0-3% құрайды (сурет 1).

Өсімдіктер негізінен үйінділердің шеткі бөліктерінде және үйіндінің еңкіш жерлеріне ұсақ минералдардың шайлып, жинақталған жерлерінде өсіп жатқандығы байқалады, ал, кейбір бөліктерінде топырақтүзілудің алғашқы кезеңінде пайда болатын мүктердің шоғырлары көрніс береді. Шет жақтарында таусағыздың, қылшаның, селеудің немесе жусанның жеке-жеке топтанып өскен өсімдіктері кездеседі. Үйінділерде жыныстар мен топырақтың потенциалды құнарлы қабаттары араласқан жерлер де кездеседі. Үйінділердің тіп-тік қабырғалары 70^0 дейін күрт болып келеді, биіктігі 70 м дейін жетеді. Үйінді беткі бөлігінің кедір-бұдырлығына, еңкіштігіне және тастылығына байланысты өсімдіктер әр жерде топтанып өседі.



Сурет 1 Көкжон 2 үйіндісіндегі өздігінен өскен өсімдіктердің карта-схемасы

Шөптесін өсімдіктердің жер бетіндегі фитомассасының биологиялық өнімділігі пішен ору әдісімен (1х1 м^2 4-қайталанымда) есептелінді. Тамыр жүйесі монолиттер әдісімен (25х25 см^2) алынып, әрі қарай диаметрі 1 мм елеуішке салынып жуылды, 4-қайталанымда алынды.

Кесте 1 үйіндідегі табиғи өскен өсімдіктер мен аймақтық даланың өсімдіктерінің биологиялық өнімділігі

Топырақ қазба шұңқыр-лары	Өсімдік бөліктері	1 м^2, тереңдігі, см, 4 қайталаным	Өлшем бірлігі(ц/га)			Δ	Стандартты ауытқу
			орташа	Min	Max	Max-Min	
В1	Пішен	1х1 m^2	37	12	58	46	19
	Түсім		25	18	30	12	0,6
	Тамыр	0-10	14	0,7	2	1,3	0,5
		10-20	5,0	3,0	6,0	3,0	0,1
D1	Пішен	1х1 m^2	1,9	1,0	2,9	1,9	0,8
	Түсім		0,6	0,3	1,1	0,8	0,3
	Тамыр	0-5	2,8	1,0	4,9	3,9	1,9
		5-10	0,5	0,2	1,1	0,9	0,4
D2	Пішен	1х1 m^2	0,7	0,4	1,1	0,7	0,3
	Түсім		0,5	0,2	1,1	0,9	0,4
	Тамыр	0-5	2,2	0,4	4,9	4,5	2,0
		5-10	0,2	0,08	0,4	0,32	0,1
D3	Пішен	1х1 m^2	0,28	0,11	0,47	0,36	0,14
	Түсім		1,5	0,5	2,5	2,0	0,1
	Тамыр	0-5	1,2	0,2	2,1	1,9	0,9
		5-10	0,2	0,1	0,3	0,2	0,1

Далалық жағдайдың табиғи ландшафттарының өсімдік тамыр түсімінің орташа салмағы 5,0-14,0 ц/га аралығында, пішен 37 ц/га, түсім 25 ц/га жер беті мүшелерінің биологиялық өнімділігі жоғары. Ал техногенді үйіндіде тамыр бөліктері 0,2-2,8 ц/га аралығында, пішен 0,28-1,9 ц/га, түсім 0,2-1,5 ц/га аралығында ауытқиды (кесте 1). Техногенді үйіндінің 2,3,4 қазба-шұңқырларында өсімдіктердің жер асты мүшелерінің жалпы салмағының жер беті мүшелерінің салмағынан басым екендігі байқалады. Өсімдік тамыр жүйелерінің қызметі алғашқы топырақтүзілу үрдісіне үлкен рөл атқарады. Техногенді үйіндідегі жер беті және жер асты мүшелерінің ара қатынасы С.В. Зонның [5] зерттеу мәліметтеріне сәйкес келеді. Тіршілік үшін жағдай қолайсыз болған сайын, өсімдіктің тамыр жүйесі көбірек дамиды.

Қорытынды

Жамбыл облысы Көкжон фосфорит кен орындарының техногенді үйіндісінде өсімдіктердің үйінді аумақтарында тұқымдары арқылы таралуы жақсы дамыған. Олардың басым бөлігі анемохорлар, сондай-ақ олардың тұқымдарының тыныштық кезеңі болмайды және қолайлы жағдай туа салып субстраттың бетінде өздігінен өсу үрдістері байқалады. Бұл өсімдік түрлері көкжон фосфорит кен орындарының техногенді бүлінген ландшафттарын биорекультивациялаудың материялдық қайнар көзі ретінде көп жылдық бұршақ тұқымдас шөптесін өсімдіктермен қоса пайдалануға болады.

Зеррету нәтижелеріміз бойынша үйінділерде өсімдіктердің биологиялық өнімділігінің жер беті бөліктерінен жер асты бөліктерінің биологиялық өнімділігі жақсы дамығын.

Әдебиет:

1. Конысбаева Д.Т. Влияние субстрата промышленных отвалов на формирование растительности // Вестник науки КГУ им. Байтурсынова. Костанай, 2002.
2. Тоқтар М. Көкжон фосфорит кен орындарының техногенді бүлінген жерлерін рекультивациялау жолдарын зерттеу// Диссертация КазҰАУ, Алматы, 2016.
3. Мирзаев Г.Г., Иванов Б.А., Щербаков В.М., Проскуряков Н.М. Экология горного производства // Учебник для вузов. – М.: Недра. 1991. – 320 с
4. Горно-техническая характеристика предприятия Кокджон (Материалы Казфосфата, 2008).
5. Зонн С.В. О некоторых итогах и перспективах изучения производительности лесных биоценозов // в кн.: Общие теоретические проблемы биологической продуктивности. Л. 1969. С. 39.

УДК 63

ФОРМИРОВАНИЕ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИИ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Шурр А.В.
(СКГУ им. М. Козыбаева)
Носонов А.М.
(МГУ им. Н. Огарева)

Северо-Казахстанская область, в частности и северный регион Казахстана в целом, обладают наивысшим агроклиматическим потенциалом в республике, позволяющим выращивать твердые сорта пшеницы с высоким содержанием клетчатки.

Географически область располагается на южной окраине Западно-Сибирской равнины, практически на тех же широтах, что и соседние пограничные области Российской Федерации, Омская и Курганская. Таким образом, область входит в пояс черноземов, что является главным фактором развития сельского хозяйства.

Доля производства сельскохозяйственной продукции традиционно занимает свыше 30% в объеме валового регионального продукта Северо-Казахстанской области. В структуре производства сельскохозяйственной продукции более 70% занимает растениеводство, представленное главным образом производством зерна, менее 30% составляет животноводство.

Объем валовой продукции сельского хозяйства по итогам 2017 года составил 213,7 млрд. тенге. Занимая 4% сельскохозяйственных угодий в республике, область производит ежегодно свыше четвертой части производства зерна в общереспубликанском объеме, 25% масличных культур, 17% картофеля, 7% овощей, 6% мяса, 11% молока, 9% яиц, 1,5% мяса птицы [4].

Производство валовой продукции на 1 занятого в отрасли составляет более 8 тыс. долларов США.

За последние 20 лет произошли глобальные изменения в сельском хозяйстве области. С распадом СССР, в середине 90-х годов в сельском хозяйстве начались кардинальные изменения, связанные с переходом от государственной собственности к негосударственной. На смену колхозно-совхозной системе пришли ориентированные на рынок сельскохозяйственные формирования, основанные на частной собственности. К 2000 году, на базе 297 совхозов и колхозов были созданы 352 хозяйственных товарищества, 23 производственных кооператива, 4520 крестьянских хозяйств.

В частную собственность перешли базы материально-технического обеспечения товаропроизводителей, были приватизированы промышленные предприятия, занятые переработкой сельхозпродукции [3].

В результате перехода к рыночным формам собственности, разрыва старых производственных связей, посевные площади неуклонно сокращались, с 5 млн. га в 1991г до 3 млн. га в 2005г.

В сельском хозяйстве выявился целый ряд проблем:

1. Низкий уровень агрокультуры, так как небольшие сельхозпроизводители не имеют возможности качественно обрабатывать почву;

2. Не всегда производители, даже имеющие финансовые возможности, мотивированы на соблюдение агротехнологий, так как это довольно затратно. Для примера, в Канаде, при схожих агроклиматических условиях, на один гектар пашни в 2002 г. вкладывалось 350 долл. США, а в СКО 130. Таким образом, сиюминутная выгода превалировала перед сохранением агропотенциала;

3. Внесение минеральных удобрений сократилось в 4 раза;

4. Нарушение севооборота - в последние годы основной культурой стала пшеница, так как по соотношению затрат и отдачи она наиболее выгодна. В итоге высевание одной и той же культуры, без должного внесения минеральных удобрении, на одном и том же поле приводит к быстрому истощению плодородия;

5. Выше перечисленные факторы привели к дегумификации почв. По данным Института почвоведения Министерства образования и науки Республики Казахстан черноземы утратили 19-22 %, темно-каштановые - 28-30 % гумуса. Среднегодовые потери гумуса из пахотных почв составляли 0,8-1,0 т/га [2];

6. Нарушение баланса между агрокультурами, 90% всех посевов составляет пшеница;

7. Наиболее сильно пострадало животноводство области, так как оно более финансово и энергозатратно. Животноводство области в основном существует за счет

частных подворий сельчан. Наименьшие показатели в сфере животноводства, за время реформ, отмечались в 2000 г. Поголовье КРС составляло 284 тыс., из них 85,3% приходилось на частные подворья, свиньи 153,9 тыс., в домашних хозяйствах 93,4%, овцы и козы 126,1 тыс., 97,7% соответственно [6].

8. К социально-экономическим проблемам сельского хозяйства можно отнести невысокий уровень доходов рядовых крестьян, поэтому в этом секторе задействованы наименее квалифицированные трудовые ресурсы, что также влияет на качество проводимых сельскохозяйственных работ.

По итогам выявившихся проблем с 2004 г. начались изменения на селе. Принимались кардинальные меры по укрупнению мелких, низкотоварных крестьянских хозяйств, не способных эффективно применять современные аграрные технологии, модернизировать аграрное производство. В области активизировался процесс их концентрации вокруг крупных агрофирм. Если на начало 2005 г. в крестьянских хозяйствах находилось более 40% пашни, то к 2007 г. 25%. Реформировано за 2005-2006 гг. 3365 крестьянских хозяйств [7]. Таким образом, минимальные площади пахотных земель крестьянских хозяйств составляют на данный момент от 1000 га и выше, исключением являются крестьянские хозяйства, не занятые в производстве зерновых культур, специализирующиеся на выращивании овощей, зелени, цветов и т.д.

В целях организации укрупненных и экономически устойчивых товарных производств, осуществляется совместная работа агроформирований с 28 фирмами инвесторами по выращиванию зерновых культур на площади 1,3 млн. га, что составляет 41% от их общего наличия, масличных культур – на 90 тыс. га (28%)

С 2005 г. была прекращена субаренда земельных участков, а также аренда условных земельных долей на землях сельскохозяйственного назначения. Этот шаг, прежде всего, способствовал подвижению арендатора к самостоятельной работе на арендованной земле и исключил присвоение частными лицами земельной ренты. Увеличились сроки аренды, на данный момент агропроизводители заключают договоры аренды сельскохозяйственных угодий с государством сроком на 49 лет. Предусмотрена возможность пролонгирования договора по истечении арендного срока. Таким образом, при юридически закрепленной государственной собственности на сельскохозяйственные угодья арендатор становится их фактическим владельцем [1].

За счет бюджета Республики на 40% снижена стоимость минеральных удобрений, началось дотирование горюче-смазочных материалов, семян элиты, гербицидов и пестицидов.

Ключевым условием развития аграрного комплекса является обновление машинно-тракторного парка. В 2004-2006 гг. хозяйства области впервые за последние десять лет начали приобретать сельскохозяйственную технику. На начало 2004 г. парк машин на селе был изношен на 80%, поэтому всего в 2004 г. в область поступило новейшей импортной техники на сумму 8,2 млрд. тенге. За 2004-2006 гг. в США, Германии и Канаде приобретено более 3830 единиц современной техники на сумму свыше 31 миллиарда тенге, 90% которой – это современные агрегаты последних модификаций. С 2007-2008 гг. более активно стала закупаться техника российского производства. На данный момент, высокопроизводительные посевные комплексы закупаются в странах дальнего зарубежья, США и Канаде, а парк новых зерноуборочных комбайнов более чем на 60% состоит из российских машин Енисей и Вектор [5].

Таким образом, в ходе перехода к рыночным отношениям полностью отказались от государственной собственности в сельском хозяйстве, упор был сделан на мелких товарных производителей сельскохозяйственной продукции, так называемые

крестьянские и фермерские хозяйства. Вскоре опыт их деятельности показал несостоятельность такой концепции сельскохозяйственного производства. Что в принципе закономерно, и доказано опытом предыдущих исторических эпох (если обратиться к 20 годам 20 века, то именно невысокое товарное производство мелких сельхозпроизводителей явилось одним из факторов коллективизации). С 2004 года начинается укрупнение фермерских хозяйств, с пахотными угодьями от тысячи га и выше, работа эта была проведена административными органами области, так как была сопряжена с изъятием пахотных земель у мелких производителей. Таким образом, укрупненные фермерские хозяйства стали напоминать маленькие колхозы и совхозы, только в частной собственности. Наиболее близки они по своим характеристикам к латифундиям.

Литература:

1. Агентство Республики Казахстан по статистике, статистический сборник Казахстан и страны СНГ.- Астана, 2017. – 78 с.
2. Агентство Республики Казахстан по статистике, статистический сборник Портрет села.- Астана, 2017. – 92 с.
3. География Северо-Казахстанской области / Ред. В. И. Дробовцева. - Петропавловск, 2009. – С. 27.
4. Департамент статистики СКО. Социально-экономическое развитие Северо-Казахстанской области, 2005-2009. - Петропавловск, 2010. – 79 с.
5. Департамент статистики СКО. Статистический ежегодник Северо-Казахстанской области. - Петропавловск, 2017. – С. 135.
6. Жемчужина Севера. Энциклопедия. - Алматы, 2007.- С. 250.
7. Северо-Казахстанская область. Энциклопедия. - Алматы, 2006. - 649 с.

6. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

УДК 372.881

FOSTERING EMOTIONAL INTELLIGENCE IN EFL STUDENTS THROUGH FICTION LITERATURE

Tashkenova D.K.
(M. Kozybayev NKSU)

Whereas the domain of human emotions is at the centre of our lives and interests, research on emotions, especially on the ways of expressing emotions in language, has been controversial because emotions are elusive and have to do both with psychology and linguistics.

Despite its common use, the term *emotion* is difficult to define and this lack of an accurate and operational definition has undoubtedly been at the source of the debate on the nature and functions of emotions. In a general sense, emotions are feelings caused in response to a certain experience: they are spontaneous human reactions to a situation one is in or to the people one is with. They are usually considered in opposition to thought and reason.

In the contemporary understanding of the term *emotion*, it is often assumed that emotions have a biological foundation and involve psychological, physiological and behavioural changes: […] emotions are complex states of the organism involving feelings, behaviour, impulses, physiological changes, and efforts at control […] [1:139].

Even though the meaning of the term emotion may be debatable, the three emotion constituents are generally thought to be: 1) a subjective sensation which allows one to distinguish many kinds of emotion: joy, fear, anger, etc., 2) developing bodily manifestations, 3) observable behavioural reactions (gestures, postures, actions) as well as verbal manifestations.

The language-emotion relation has been studied from various perspectives in order to describe and analyze ways in which affect and emotions are indexed through various linguistic forms and functions.

The review of brain-based research results suggested that correctly understanding and naming emotions is necessary for clear, rational thinking and understanding of future consequences and benefits of actions. Results of studies on emotional intelligence abilities suggested that developing emotion-centered intelligence abilities positively impact academic achievement [2:2008].

As far as the term “emotional intelligence” is concerned, Goleman D. defines it as “... the capacity for recognising our own feelings and those of others, for motivating ourselves, and for managing emotions well in ourselves and in our relationships [3:9].”

In this article some efficient activities are offered to foster students’ personal and emotional intelligence while also developing language skills.

To begin with, an array of verbal strategies is available to convey emotions about certain situations. On the verbal side, for example, in English, there is an abundance of both literal (e.g., angry, furious, sad, surprised) and figurative (e.g., boiling with anger, being swept off one’s feet, being madly in love, flipping one’s lid, on cloud nine) expressions that can be used to describe numerous emotional states. Literature has the potential of fostering emotional intelligence by providing vicarious emotional experiences that can help the students to gain insight into human behaviour. Literature also promotes language learning by

enriching learners' vocabulary and modelling new linguistic structures. Moreover, literature can provide a motivating context for language learning as it contains natural language and a variety of different registers.

Within the framework of the article, a series of lessons were conducted. The aim of these lessons was to equip students with emotive language means to make their speech more vivid and versatile, so they would be able to verbalize directly their feelings. The first step was selecting fiction literature which meets students' interests and corresponds to their current level. The second step involved selection of the useful and effective emotionally charged linguistic structures. The third step involved searching and designing the activities, which are aimed at nurturing emotional intelligence. The final step was implementation of the designed exercises into educational process.

Before giving speaking or writing activities, students were pre-taught with lexical items of expressing some basic emotions such as *joy/happiness, sadness, surprise, anger* through completing a series of the lexical tasks. Now I would like to dwell on some production activities.

One of the efficient speaking activities is scripting where students are invited to add script that shows what the character could have said to the others to let them know how she/he was feeling and why. This activity can also be done with supportive visuals where students can add speech bubbles to the illustrations.

Transforming communication is another useful activity. Students are given selected excerpts from literature where characters experience disagreement or sadness. Learners are invited to change the dialogue so that it reflects more positive, pro-social communication. Students will benefit from practicing expressions that reflect empathy, willingness to share and cooperate, etc.

After this activity, students are to write letters to the character, saying something that recognizes how the character is feeling and why, and something that might be encouraging or supportive. Students can share their letters and evaluate them. In terms of language skills, letter writing can reinforce not only use of vocabulary about emotions and feelings, but also the conventions of a friendly letter.

Diary entry is a popular activity with many teachers, but they are especially helpful in introducing discussion about feelings. Before asking pupils to write the diary entry from one of the character's point of view, discuss the story and the feelings involved. The discussion will allow for the past tense verb revision in a meaningful context and enables the teacher to activate target vocabulary that learners may need in the activity.

It should be noted, that the activities, described above, can be adapted to different level depending upon the type of literature chosen.

After-the-lesson discussion showed that the majority of the students agreed that they would benefit from knowing how they perceive thoughts and emotions in order to process information, manage their emotions, and utilize emotional data.

In conclusion, if emotion is not expressed well, misunderstandings may occur, the speaker may lose face and the interpersonal relationship between the speakers may be affected. That is why EFL students need to be familiar with the conventionalized narrative structures and affective devices, which fiction literature contains in abundance, to be capable of expressing their emotions effectively.

References:

1. Plutchik R. The Psychology and Biology of Emotion. New York: Harper & Collins, 1994. – 396 p.
2. Damasio A. Descartes' error: Emotion, reason, and the human brain. London: Penguin Books, 1994. - 312 p.
3. Goleman D. Emotional Intelligence: Why it can matter more than IQ. New York: Bantam Books, 1995. – 352 p.

УДК 94 (574)

ФОРМИРОВАНИЕ ГРАЖДАНСКОГО ПАТРИОТИЗМА – ОСНОВА ДУХОВНОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ ПОДРАСТАЮЩЕГО ПОКОЛЕНИЯ

Ахметова Т.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Духовная модернизация молодого поколения, на наш взгляд, очень важная проблема, которая волнует все педагогическое общество. И это не случайность, это закономерный исторический процесс. После развала Советского Союза главной задачей каждого из бывших союзных республик стала задача: как жить дальше, как строит экономику, с чего все начать?! Там была идеология. Мы четко знали: что и как? Пока строили новое государство, мы потеряли самое главное, наших детей. Сегодня этот пробел дает о себе знать. Дети переходного времени не читают, у них нет четких ориентиров. Они выросли на ТВ, на интернете. У них не сформированы четкие важные духовные ценности жизни.

Сегодня главнейшая цель каждой из стран СНГ - выйти в мировое пространство, занять в нем достойное место. Эти амбициозные задачи решаемы, но при определенных условиях. И первое из них – это модернизация сознания. Нужно менять отношение молодежи к тому, что происходит, они должны понимать, что это их страна, их будущее зависит от них самих. Второе, нужно поднять статус образования. Наши правительства создают для этого все условия. Образовательные гранты, академическая мобильность, применение передовых технологий в обучении. Только образованные молодые люди смогут стать гарантией незыблимости любого государства, экономического развития страны, его политической стабильности.

Глава нашего государства Н.Назарбаев 12 апреля 2017 года опубликовал свою программную стать» «Взгляд в будущее: модернизация общественного сознания». Глава государства обозначил четко обозначил те задачи, которые должны быть приоритетными во всех сферах общественной жизни: «На наших глазах мир начинает новый, во многом неясный, исторический цикл. Занять место в передовой группе, сохраняя прежнюю модель сознания и мышления, невозможно. Поэтому важно сконцентрироваться, изменить себя и через адаптацию к меняющимся условиям взять лучшее из того, что несет в себе новая эпоха» [1]. .

Эта статья вызвала в нашем обществе огромный резонанс. Общественность активно включилась в реализацию идей данной статьи. Здесь, преде всего, следует ратить внимание на сочетание слов «духовная модернизация» - обновление души.

Основные положения программной стаьи Н.Назарбаева находят отклик с идеями известного казахстанского ученого, историка, академика Манаша Козыбаева. Ученый отмечает важность формирования казахстанского патриотизма с формированием общенациональной идеи: «В качестве общенациональной идеи, которая должна обеспечить нормальное функционирование общества, выдвинута идея упрочения гражданского мира и межнационального согласия, идея национального и общенационального, общеказахстанского патриотизма. Всемерно подчеркивая идею общенационального патриотизма, на наш взгляд, следует шире и глубже исследовать истоки казахского национального патриотизма, ставшего составной частью менталитета народа. Мы особо подчеркиваем этот аспект потому, что казахский народ несет особую ответственность в формировании общеказахстанского патриотизма,

общенациональной идеи упрочения гражданского мира и межнационального согласия» [2, с.323].

В нашей стране проживают представители более 150 национальностей. У каждой из них своя культура, свой язык, свои обычаи и традиции. Здесь важно понять, что такое национальный код. Елбасы особо отмечает важность данного аспекта: «Первое условие модернизации нового типа – это сохранение своей культуры, собственного национального кода. Без этого модернизация превратится в пустой звук» [1]. В рецензии на работу Президента Н. Назарбаева «На пороге XXI века» он отмечал: «Следует сказать, что национальные интересы не являются предметом купли и продажи, а любовь к национальному не должна перерастать в оголтелый национализм. Совершенно прав автор, когда он считает этнопопулизм вирусом на здоровом теле нашего общества» [3, с.368].

Задачи, обозначенные в прогаммной стаьте нашего Президента, активно внедряются в жизнь. Для реализации основных идей, изложенных в статье, нужны коннкретные проекты, конкретные дела. Сегодня мы работаем над реализацией этого важного документа по 5 основным напрвлениям: поэтапный переход казахского языка на латиницу; «Новое гуманитарное знание. 100 новых учебников на казахском языке», программа «Туған жер», «Духовные святыни Казахстана», проект «100 новых лиц Казахстана».

В своей программной статье Глава государства излагает концептуальное видение важнейших вопросов культурно-гуманитарного развития страны. Он формулирует идеи, реализация которых позволит нам стать единой Нацией сильных и ответственных людей. В связи с этим существенно повышается роль гуманитарного знания, способного формировать объективный взгляд на историческое прошлое, национальное самоопределение, стать инструментом духовного единения народа Казахстана. Эти аспекты, безусловно, должны определять научные и педагогические приоритеты ученых гуманитарных факультетов нашего вуза.

На протяжении всех лет Независимости государством уделяется особое внимание формированию национальной идентичности. Пример тому реализация таких значимых культурно-просветительских проектов, как «Мәдени мұра», «Халық тарих толқынында».

Итогом работы по реализации основных идей Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева, отраженных в программной статье «Болашаққа бағдар: рухани жаңғыру», являются ряд мероприятий, направленных на духовную модернизацию молодежи:

- открытая площадка по теме: «Переход на латиницу –требование времени» способствует обмену мнениями, опытом, позволяет выработать единое отношение к решению той или иной проблемы.
- кинолекторий «Рухани ояну»/«Прозрение души». В ходе коллективного просмотра таких фильмов у ребят формируется правильное представление о причинах возникновения и последствиях непавильных поступков. Главное, ребята получают ответы на свои вопросы (что вызнаете об исламе? Поменялась ли ваша точка зрения? Есть ли среди ваших друзей лица с радикальными взглядами? Что толкает молодежь на этот путь? Какие меры по профилактике терроризма Вы считаете наиболее эффективными?)
- деловая игра в рамках реализации проекта «Туған жер». В ходе деловой игры ребята учатся ставить конкретные цели для реализации тех или иных задач. Овладевают навыками поисковой работы, определения эффективных методов достижения целей, учатся работать в команде, учатся работать на результат.

- конкурс «Аққайыңдар өлкесінің халқым деп өткен тұлғалары» в рамках реализации пороекта «100 новых лиц» в формате открытого электронного журнала. Это мероприятие направлено на формирование уважения к человеку труда. Страна славится своими героями и их надо знать в лицо.
- конкурс презентаций «Атамекенімнің киелі жерлерінің географиясы» в рамках реализации проекта «Сакральная география» развивает навыки научной деятельности, раширяет познавательную деятельность ребят, воспитывает чувство патриотизма и гордости за свою Родину, умение видеть прекрасное и бережно относиться к природе.
- конкурс эссе «Рухани жаңғыру – мәңгілік ел болудың кепілі» в рамках реализации программной статьи «Болашаққа бағдар: рухани жаңғыру» способствует формированию навыков работы с научными текстами, умение анализировать и ситематизировать, делать выводы и выражать свою точку зрения на то, что происходит.

«Государство и нация – не статичная конструкция, а живой развивающийся организм. Чтобы жить, нужно обладать способностью к осмысленной адаптации. Новая глобальная реальность пришла без стука и разрешения ко всем – именно поэтому задачи модернизации стоят сегодня практически перед всеми странами. Время не останавливается, а значит, модернизация, как и сама история, – продолжающийся процесс. На новом разломе эпох у Казахстана есть уникальный исторический шанс через обновление и новые идеи самим построить свое лучшее будущее. Я уверен: казахстанцы, особенно молодое поколение, понимают важность предложения нашей модернизации. В новой реальности внутреннее стремление к обновлению – это ключевой принцип нашего развития. Чтобы выжить, надо измениться. Тот, кто не сделает этого, будет занесен тяжелым песком истории», - подчеркивает Глава государства.

В заключении хочется отметить, что духовная модернизация подрастающего поколения невозможна без опоры на историю. История стала действенным инструментом в фомировании национального самосознания и духовного возрождения казахского народа в период ломки старой и создания новой системы общественных ценностей. С обретением независимости Казахстана новые горизонты открылись перед отечественной исторической наукой. Она вышла из своих чисто академических рамок и активно стала участвовать в становлении новых мировоззренческих позиций. Определение места и роли Казахстана в мировом пространстве Евразии будет способствовать формированию исторического сознания и поступательному развитию общества. Глубокое изучение исторических процессов направлено на сохранение политической стабильности, духовного единства и межэтнического согласия.

Литература:

1. Н. Назарбаев. «Болашаққа бағдар: рухани жаңғыру» атты мақаласы. – Астана, 12 апреля, 2017.
2. Козыбаев М. Казахстан на рубеже веков: размышления и поиски. – В 2-х кн. — Алматы: Ғылым. – 2000. — Кн. – 420 с.
3. Козыбаев М. Казахстан на рубеже веков: размышления и поиски. – В 2-х кн.-Алматы: Ғылым. – 2000.-Кн.2. – 388 с.

УДК 81.255

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА БЕЗЭКВИВАЛЕНТНОЙ ЛЕКСИКИ В ТЕКСТАХ СМИ

Бегман О.А., Бондаренко Н.П., Кувшинова Н.А.
(СКГУ им. М.Козыбаева)

Проблема безэквивалентной лексики (БЭЛ) всегда вызывала и до сих пор вызывает особый интерес у языковедов. Так, начиная с 50-х годов XX века, безэквивалентные языковые единицы были изучены и представлены в работах таких исследователей как С. Влахов, С. Флорин, Л. С. Бархударов, В. Н. Комиссаров, В. Н. Крупнов, Л. К. Латышев, А.О. Иванов, А. В. Федоров, В. С. Виноградов.

В научной литературе подходы к изучению понятия БЭЛ крайне разнообразны, а выводы по данному вопросу часто противоречивы. Особое внимание к проблеме переводимости в языке обусловлено нарастающей тенденцией интеграции и глобализации, расширением культурного обмена в мировом сообществе. В следствие этого перевод БЭЛ получает особую популярность в этой области исследования.

Понятие БЭЛ остается одним из самых актуальных вопросов современного переводоведения, а проблеме понимания БЭЛ в современной лингвистике уделяется особое внимание.

Термин БЭЛ встречается в работах многих переводчиков теоретиков и практиков, занимающихся проблемами перевода, и трактуется у каждого автора по-разному. Так, например, А.Д. Швейцер считает, что БЭЛ – это «лексические единицы, служащие для обозначения культурных реалий, не имеющих точных соответствий в другой культуре» [1, с. 108]. Е.М. Верещагин и В.Г. Костомаров под БЭЛ понимают «слова, служащие для выражения понятий, отсутствующие в иной культуре и в ином языке, слова, относящиеся к частным культурным элементам, т.е. к культурным элементам, характерным только для культуры, но и отсутствующим в культуре, а также слова, не имеющие перевода на другой язык, одним словом, не имеют эквивалентов за пределами языка, к которому они принадлежат» [2, с. 121]. Такие лингвисты как С. Влахов и С. Флорин определяют БЭЛ, как «лексические единицы, которые не имеют переводческих эквивалентов в языке перевода» [3, с. 51]. А.В. Федоров говорит о «словах, обозначающих национально-специфические реалии» [4, с. 146]. Я.И. Рецкер под БЭЛ подразумевает «прежде всего, обозначение реалий, характерных для страны изучаемого языка и чуждых другому языку и иной действительности» [5, с. 58].

Основной задачей нашего исследования было выявление особенностей перевода единиц БЭЛ на материале англоязычных текстов СМИ. Выбор текстов СМИ в качестве материала нашего исследования не случаен, поскольку в нашем обществе СМИ играют важную роль в передаче культурных различий, а также в передаче событий мирового масштаба, отражая различные сферы деятельности разных стран: экономические, политические, научные и т. д. Материалом нашего исследования послужили интернет-версии популярных британских и американских газет, таких как «NBC News», «The New York Times» (США), «The Guardian», «BBC news», «The Daily Mail», «The Telegraph» (Великобритания).

Проведённое исследование имело своей целью выявление наиболее частотных переводческих трансформаций при передаче единиц безэквивалентной лексики. Первый этап нашего анализа предполагал изучение видов БЭЛ и частотности их употребления в текстах СМИ. Данный анализ проводился на основе классификации

А.О. Иванова, который выделяет три большие группы БЭЛ: прагматически-безэквивалентную лексику (диалектизмы, сленгизмы, жаргонизмы, иноязычные слова, сокращения, междометия, ассоциативные лакуны), референциально-безэквивалентную лексику (термины, авторские неологизмы, семантические лакуны, слова широкой семантики, сложные слова) и альтернативно-безэквивалентную лексику (имена собственные, обращения, реалии, фразеологизмы [6].

Результаты данного анализа показали, что в текстах СМИ преобладают имена собственные и географические названия. Их насыщенность в текстах составляет 67,4% от общего числа БЭЛ (331 единица), отобранных нами для исследования методом сплошной выборки. Далее по частотности употребления идут сложные слова. Они составляют 9% от общего числа БЭЛ. Что же касается обращений, таких как *Ms. Richly, Mr. Blau* или *Ms. Greiner*, они составляют 8% от общего количества единиц БЭЛ. Сленгизмы, диалектизмы, жаргонизмы, придающие особый колорит публицистическим текстам, встречаются в 5,4% случаев. Авторские неологизмы также являются особенностью текстов СМИ, несмотря на то, что их частотность составляет всего 2,7%. Количество сокращений и аббревиатур в текстах СМИ достигает 4,2%. Что же касается иноязычных вкраплений, в процентном отношении их количество равно 0,9% от общего числа анализируемой нами БЭЛ. Фразеологизмы и термины составляют 1,2% каждая группа.

Таким образом, по результатам исследования из трёх названных выше групп БЭЛ наиболее многочисленной является группа альтернативно-безэквивалентной лексики (76,4% от общего числа БЭЛ). Языковые единицы референциально-безэквивалентной лексики, включающей в себя сложные слова, авторские неологизмы, термины, составили 13% от общего числа БЭЛ. Самой же малочисленной оказалась группа прагматически-безэквивалентной лексики (10,6% от общего числа БЭЛ). Не смотря на насыщенность текстов диалектизмами, сокращениями и различными иноязычными вкраплениями, лексика данной группы реже всего употребляется в англоязычных текстах СМИ.

Второй этап нашего исследования представлял собой собственно переводческий анализ, основной целью которого было выявление наиболее частотных переводческих трансформаций, используемых при передаче единиц БЭЛ в текстах СМИ. Для проведения данного анализа первоначально была разработана классификация переводческих трансформаций, которая основывалась на классификациях, предложенных Бархударовым Л.С. [7] и Казаковой Т.А. [8], и включала в себя следующие способы перевода БЭЛ: переводческую транслитерацию, переводческое транскрибирование, аналог, калькирование, описательный перевод, комментарий.

Однако, в ходе анализа выяснилось, что данные способы перевода встретились лишь в 41,7% случаев перевода БЭЛ. Поэтому данная классификация потребовала дополнения. Помимо указанных в классификации способов перевода БЭЛ в ходе анализа нам встретились такие способы, как смешанный перевод, нулевой перевод и передача оригинальной формы БЭЛ. При этом смешанный перевод оказался наиболее частотной переводческой трансформацией, используемой при передаче БЭЛ (45% всех безэквивалентных лексических единиц передано именно этим способом).

Приведём несколько примеров:

The New York Times Company - компания New York Times

В данном случае используется сочетание таких переводческих приёмов как калькирование и сохранение оригинальной формы, т.е. отсутствие перевода.

The Fortune 500 - 500 крупнейших компаний мира

Данный пример иллюстрирует комбинацию таких переводческих приёмов как нулевой перевод и описательный перевод.

В связи с выявленными в ходе анализа способами передачи БЭЛ в англоязычных текстах СМИ расширенная классификация выглядит следующим образом:

- переводческая транслитерация;
- переводческое транскрибирование;
- аналог;
- калькирование;
- описательный перевод;
- комментарий;
- смешанный перевод;
- нулевой перевод;
- сохранение оригинальной формы лексической единицы.

Что же касается частотности употребления остальных переводческих приёмов (те случаи, когда они встретились в чистом виде, а не в рамках смешанного перевода), то их процентное соотношение следующее: переводческая транслитерация – 6%, переводческое транскрибирование - 11%, аналог - 10%, калькирование - 13%.

Приведём несколько примеров:

fake accounts – фейковые аккаунты (калькирование);

interferometer – интерферометер (транслитерация);

Warren Beatty – Уоррен Битти (транскрибирование).

Общее количество обнаруженных в англоязычных текстах СМИ единиц БЭЛ позволяет нам сделать вывод о том, что, будучи носителями культурно-специфической информации, они являются неотъемлемой частью публицистических текстов. Знание специфики данного вида лексики, а также особенностей её передачи на другой язык несомненно определяет качество перевода публицистических текстов в целом.

Литература:

1. Швейцер. А.Д. Современная социолингвистика. Теория, проблемы, методы. – М., 1976. – 482 с.
2. Верещагин Е.М., Костомаров В.Г. Язык и культура: Лингвострановедениев преподавании русского языка как иностранного. – М.: Русский язык, 1976. – 246 с.
3. Влахов С., Флорин С. Непереводимое в переводе. – М.: Международные отношения, 1980. – 343 с.
4. Федоров А.В. Введение в теорию перевода. – М.: Издательство литературы на иностранных языках, 1988. – 336 с.
5. Рецкер Я.И. Теория перевода и переводческая практика. – М.: Международные отношения, 1974. - 216 с.
6. Иванов А.О. Безэквивалентная лексика. – СПб.: Типография издательства СПбГУ, 2006. – 200 с.
7. Бархударов Л.С. Язык и перевод: вопросы общей и частной теории перевода. – М.: Международные отношения, 1975. – 237 с.
8. Казакова Т.А. Практические основы перевода. English↔Russian. – СПб.: Перспектива, Издательство «Союз», 2008. – 320 с.

УДК 811.161.367

НЕСКУЧНОЕ ЧТЕНИЕ

Винокурова В.Б.

(Большемалышенская СШ Кызылжарского района СКО)

Цель педагогического исследования: научить детей правильному, выразительному и осознанному чтению, грамотному, каллиграфически верному письму, правильной литературной речи. Мы ставили также задачу: прививать

учащимся ответственное отношение к труду, хороший художественный вкус; средствами учебного предмета воспитывать лучшие нравственные качества, любовь к Родине, своему народу, его языку, уважительное отношение к другим народам, толерантность; способствовать разностороннему и гармоничному развитию младших школьников, раскрытию их творческих способностей.

Для решения научного исследования мы сформулировали несколько задач:

- дать учащимся качественное образование, раскрыть способности, интеллектуальный, творческий и нравственный потенциал каждого учащегося;
- совершенствовать формы организации учебной деятельности;
- использовать новые педагогические технологии эффективных методик обучения;
- развивать и укреплять интерес к литературному чтению.

На первом этапе работы, изучив педагогическую литературу о методах и приёмах обучения, составив список активных методов обучения, мы классифицируем эти методы, разделивих на три группы:

1) активные формы работы на этапе вызова (мозговой штурм, корзина идей, разминки «тимбилдинг», «рисуем настроение», «тезис-аргумент», «внутренний/внешний круг»);

2) активные формы работы на этапе осмысления (графический органайзер, ментальная карта, «инсерт», «тонкие и толстые вопросы», «перепутанные логические цепочки», «ромашка Блума», «6 шляп», «диаграмма Венна», «фишбоун», «рафт», «фотоаппарат», «метод Джигсо», «горячий стул», «рабочие станции», «бортовой журнал», «трехминутное эссе», «зона важности», «древо решения»);

3) активные формы работы на этапе рефлексии («светофор», «две звезды, одно пожелание», «лестница успеха», «дерево Блоба», «синквейн», «шеринг», «углы», «большой палец», «листы самооценивания, взаимооценивания», «3 лучших моих момента и одно мое действие», «обобщи одним предложением, одним словом, одним жестом», «дерево знаний»).

Исследование в области педагогики и физиологии ребёнка показали, что только скорость чтения 120 слов в минуту позволяет идти параллельно процессам чтения и мышления. Эти выводы педагогов легли в основу нашего поиска новых технологий проведения уроков чтения.

Приведём некоторые технологии и приёмы, которые в нашей педагогической практике положительно зарекомендовали себя:

- стратегия «ЖИГСО» (желание индивидуально говорить, создавать, оформлять свои мысли). Так, изучая творчество М. Ауэзова «Сирота», учащиеся делятся на группы и каждая группа получает своё задание;
- метод «Инсерт» (технология критического мышления). Этот метод хорошо известен многим как «метод помет», на полях учебника дети, отвечая на вопросы, делают карандашом пометы;
- ролевая активизация фантазии и творчества, технология «РАФТ», интересно проходят уроки с элементами «драматизации» при изучении басен и сказок.

Все эти технологии повышают интерес учащихся к уроку, к работе с текстом, совершенствуют технику чтения. В этом мы убедились, проведя срез качества знаний учащихся за последние три года. Результаты проведённого эксперимента приведены в следующихграфиках.

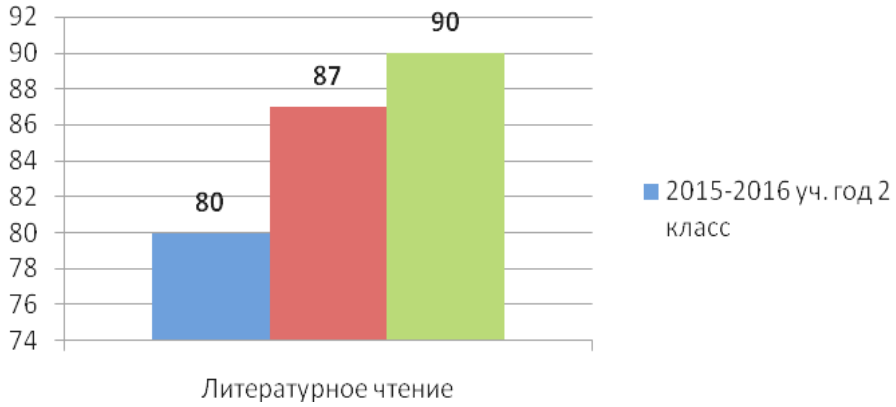


Рисунок 1 Мониторинг качества знаний учащихся по литературному чтению

Выбранные педагогические технологии, методы и средства обучения, личностно-компетентностный подход позволили достичь неплохих результатов выполнения требований стандарта.

Таблица 1 Мониторинг роста техники чтения

Уч. год	Класс	Кол-во учащихся	Выше нормы		Норма		Ниже нормы	
2015-2016	2	21 уч.	3 уч.	14 %	16 уч.	77 %	2 уч.	9 %
2016-2017	3	21 уч.	5 уч.	23 %	15 уч.	71 %	1 уч.	6 %
2017-2018	4	21 уч.	8 уч.	38 %	13 уч.	62 %	-	-

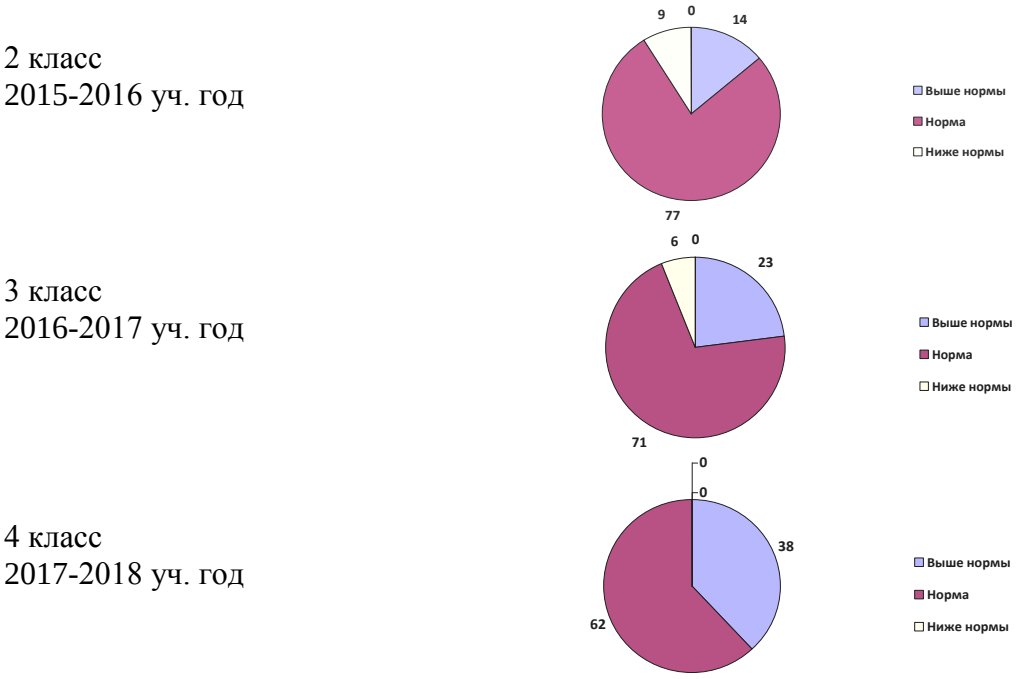


Рисунок 2 Мониторинг роста техники чтения

Таким образом, можно отметить, что, задачи выполнены, цель достигнута. Педагогическиеновации дали возможность совершенствовать профессиональный уровень и самого учителя через самообразование, что является стимулом для дальнейшей творческой деятельности.

Литература:
1. М.В. Горбаневский. В мире имён и названий. – М., 2007.
2. О технологических приёмах развивающего обучения в курсе «Русская речь». – Алматы, 2016.
3. Инновационный подход в школьном курсе «Русская речь» . Менеджмент в образовании. – Алматы, 2016.
4. Нужна ли книга? – Алматы, 2015.

ӘОЖ 821.512.122

ҚАЗАҚ ТІЛІНДЕГІ САН ҚҰРАМДАС ТҰРАҚТЫ СӨЗ ТІРКЕСТЕРІ

Ғабдулина М.Ғ., Тастанова А.Қ.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Фразеологизмдерді зерттеу арқылы тек тілдің өткенін, түп-тамырын ғана емес, сол тілді қолданушы халықтың мәдениетін терең білуге болады. Сондықтан да болар фразеологизмді жан-жақты зерттеуге деген қызығушылық толастамай отыр. Әйтсе де фразеологизмнің әлі ашылмаған қыр-сыры жетерлік.

Қазақ тіл біліміндегі сандық компонентті тұрақты сөз тіркестеріне байланысты зерттеулерде өлшеу атаулары құрамындағы кейбір сандардың өзіндік ерекшеліктері, сан есімді фразеологиялық бірліктердің құрылымдық-мағыналық сипаты, сандар арқалаған «киелілік», «қасиеттілік» ұғымдары ұлттық құндылықтар мен тіл әлемі сабақтастығы тұрғысынан таразыланып, сандық жүйеге қатысты архаикалық таным мен этникалық мәдениет элементтерінің тілдік көріністері қарастырылады.

Р. Авакова көрсеткендей, қазақ тілінде сандарға негізделген фразеологизмдер құрамында сан есімнің барлық семантикалық топтары орын алғанымен, реттік, есептік, жинақтық сан есімдер «ұйытқы» компоненттік қызметте жиі қолданылатыны байқалады [1, 12 б.]. Тұрақты сөз тіркестерінің құрамына кіретін сандардың өзіндік ерекшеліктері туралы айта келе, зерттеушілер бір сан есімінің қолданылу өрісі өте кең және әр тарапты екендігіне назар аударады [2, 12 б.].

І. Кеңесбаевтың «Фразеологиялық сөздігінде» бір сөзі құрамына кіретін 40-тан астам фразеологизм берілген [3, 173-176 б.]. Негізінен бұлар өлшем мағыналы фразеологизмдер, атап айтқанда уақыт-мерзімді білдіретін сөз тіркестері: бір бес күн - аз уақыт, көлем мөлшерін білдіретін фразеологизмдер: бір шайнам ми, бір бауыр жер - бой жазар жер, бір білем, бір жапырақ - азғантай, бір танап жер - гектардың алтыдан бір бөлігі, бір тұтам, бір түйір; қашықтық мағынадағы сөз тіркестері: бір көш жер - 10-15 шақырымдай жер, бірқыдыру жер, т.б.

Сөздіктегі бір сөзіне байланысты тұрақты сөз тіркестері :

1. *Бір көруге зар қылды*- айырды, көруге мұң болды
2. *Бір қасық қанын тіледі* - өлтірмеуін сұрады, шыбындай жанын қиюды өтінді
3. *Бір ұрт* - қыңыр, қырсық
4. *Бірі- хан, бірі - патша* - бір-біріне лайықты адамдар
5. *Бір тұтам* - өте қысқа, көпке бармайтын
6. *Бір төбе* - ерекше, өзінше бір бөлек
7. *Бір есік, бір тесік заман*- қыспақта болды, зәрулікке ұшырады деген мағынада
8. *Бір жасап, екі жасап өсті* - елеусіз, біртіндеп ер жетті
9. *Бір жапырақ* - азғантай, зәредей, бір жұлым
10. *Бірді-бірге соқты* - атан-кестенін шығарды
11. *Бір аяғы көрде, бір аяғы жерде*- жасы ұлғайған, өмір мен өлімнің арасында; кәрі қойдың жасындай ғана жасы қалды

12. *Бір болғанмен бірегей* - аз болса да саз; жалғыз да болса көпке бергісіз

13. *Бір-ақ уыс қалды* - апшыны қуырды, тарылтты, қысты

14. *Бір бас, бір тас болды* - ауызбірлік сақтады, ұйымдасты

15. *Бір білем* - бір қайрақ тастай

16. *Бір есебін тапты* - лажын жасады,айла істеді

17. *Бір тарының қауызына сыйғызды* - әбден қинап, қиыншылыққа салды, қысты

18. *Бір мінезбен кетті* - бірқалыпты, біртоға мінез көрсетті; бірқалыпта ұстады

19. *Бір салғанда мол салды* - көп етіп алды деген мағынада айтылады

20. *Бір қолы он болды* - бір өзі бірнеше кісінің ісін істеді

21. *Бір тайпа ел* - шоғырланған бір топ, көп халық

22. *Бір тиынға тұрмайды* - құнсыз, ештеңеге жарамайды, кәдеге аспайды

23. *Бір танап жер* - гектардың алтыдан бір бөлегі

24. *Бір түндік астында түтін түтетті* - бір үйде бірге өмір сүрді

25. *Бір жеңнен қол, бір жағадан бас шығарды* - бірікті, ұйымдасты

26. *Бір келер* - түбінде оралар, әйтеуір қайтар

27. *Бір көзінен қан, бір көзінен жас ақты* - қатты қайғырып, жылап-сықтады

28. *Бір ернімен жер тіреп, бір ернімен көк тіреп* - бәрін де жасай алатын тұлға болып тұрған секілденіп мінез көрсету

29. *Бір елі қалмады* - ешбір ажырамады, соңынан еріп отырды

30. *Бір көрмеге* - алғашқыда, шүу дегенде, ә дегенде

"Екі" санының семантикасы адамның кеңістіктік бағдарына да қатысты екендігін көрсетеді. І. Кеңесбаевтың фразелогизмдер сөздігіндегі екі санына байланысты тұрақты сөз тіркестері және олардың мағыналары [3, 200- 204 б.]:

1. *Екі айналып келмейді* - қайта оралмайды, қайталап бола бермейді, қолға түспейді

1. *Екі аяғын (өкпесін) қолына алды* - табаны сайға тимей жүгіре жөнелді; аяғы аяғына жұқпады; асығып келеді

2. *Екі аяғын бір етікке тықты* - састырды, апшысын қуырды

3. *Екі басты самұрық құс* - зорлық көрсетер күш иесі деген мағынада.

4. *Екі болмайды* - қайталанбайды

5. *Екі басын ұстап, ортасынан тістеп* - кекесін. Сараңдық туралы айтылады.

6. *Екі дай (жақ) болды* - екі жаққа бөлінді, жақ-жақ боп екіге бөлінді

7. *Екі дүние бір қадам* - Сырдың суы сирағымнан келмейді, айтқаны қаперіме кірмейді деген мағынада

8. *Екі езуі екі құлағында* - өте көңілді, көңілі көтеріңкі, қуанышты

9. *Екі ұрты суалды* - арыды, жүдеді

10. *Екі шоқып, бір қарады* - сақтық жасады

11. *Екі ұшты болды* - екіжақты; өтірік, шыны белгісіз, күмәнді деген мағынада

12. *Екі тізгін, бір шылбыр* - ынтымақты ел-жұрттың ерік-билігін, билік тізгінін ұстау, ел-жұрттың көш басшысы болу мәнінде айтылған

13. *Екі туып, бір қалмақ жоқ* - бұл жерде әйтеуір бір өлім бар деген мағынада айтып отыр

14. *Екіталай күн, екі ұдай шақ* - қиын-қыстау, қысылтаяң шақ

15. *Екі сөйлемес болар* - айтқан сертінен қайтпас, бір беттен айнымас болар

16. *Екі сөз жоқ* - тұрақты; айтқанына, уәдесіне берік

17. *Екісөзді кісі* - өтірікші, тиянақсыз кісі

18. *Екі құлағынан басқа адал қарасы жоқ* - нағыз кедей; қу кедей, тақыр кедей, «тірсегі шыққан» кедей адам

19. *Екілене сөйледі* - еліріп, өршелене сөйледі; асқақтай, өрекпи сөйледі

20. *Екі қолы алдына сыймады* - жұмыссыз ерікті, жалықты; өзін сыйғызар жер таппады

21. *Екі қоянды бір таяқпен ұрып алды* - жолы бола кетті; бірден екі шаруаны бітірді

22. *Екі иығына екі үкі, басына бір үкі тағып* - асыра мақтады

23. *Екі кештің арасында* - апақ-сапақта, іңір қараңғысында, көз байланар-байланбаста

24. *Екі көзі су қараңғы* - көр, түк көрмес соқыр

25. *Екі көзі шарасынан шықты* - қатты қорықты үрейі ұшты

26. *Екі иығын жұлып жеді* - қатты долданып, ашуланды

27. *Екі орайды* - асып түседі; озып кетеді

28. *Екі қолы жағасында болды* - арпалысты, күресті, тайталасты

29. *Екі көздің біріндей* - ең жақыны, туысқандай көретін адамы; бауыры; досы

Қазақ халқы ертеден-ақ түрлі құбылыстарға баға беріп, олардың кейбір қасиеттеріне ерекше көңіл бөліп, оларға бақылау жасаған. Олардың ортақ қасиеттерін саралап, санамен түйіп, оның ізін өз тілінде сақтаған (*үш жұрт, үш күндік пәни, үш қайтара сәлем беру, үш қайнаса сорпасы қосылмау* және т.б.).

Зерттеушілер *үш* санымен келетін фраземалардың бірнеше мағынасын көрсетеді [1, 42б.]:

1. Бір нәрсенің ақыры: *ер кезегі үшке дейін* (үшке дейін ғана күресуге, айқасуға, тайталасуға болады деген ескі салттан келіп шыққан тіркес; бұл дағды ертеде батырлардың ерегесуіне байланысты болған);

2. Әскери топ *құрудың бір түрі: үш мүйіз болды* (үш топқа бөлінеді, үш топ құрды);

3. Тілек тілеу: *ошақтың үш бұты деп отыр*, ошақтың үш бұтынан сұрады\тіледі, ошақтың үш бұтына берсін! (көне. От басы, өз үй ішінің, бала-шағаның амандығын тіледі, қамын жеді);

4. Қалың мал, айып мал: үш тоғыз (айыбы, сыйлығы), (әрқайсысы тоғыздан тұратын үш сыйлық (айып)).

Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігінде үш санына байланысты тұрақты сөз тіркестері аз кездеседі [3, 742 б.]: *үш күндік пәни* - қысқа өмір, өтпелі өмір, *үш қайнаса сорпасы қосылмайды* - бірімен-бірі жуыспайды, байланыспайды, мүлде бөлек, *үш мүйіз болды* - үш топқа бөлінді, үш топ құрды, *үш тоғыз* (айыбы, сыйлығы) - әрқайсысы тоғыздан тұратын үш топ сыйлық (айып), *үш ұйықтаса ойда жоқ* (ойға кірмеді), *үш ұйықтаса түсіне кірмеген* - солай болады деп мүлде күтпеген, ойламаған.

Р. Авакова *үш* санына байланысты мынандай қызықты деректерді келтіреді: «Қасқырға оқ тигенде үш рет айналады, болмаса үш рет аунайды. Егер оқ тигеннен кейін үш рет аунап барып қашса, ол тірі қалатындығының белгісі. Аяқ басып жүре бастаған бала жерге жығылып бір жерін жарақаттап алатын болса, жетіге келгенше жерден таяқ жейсің деп жерге алақанын үш рет жерге тигізіп жермен ұшықтаған, болмаса жерге үш рет аунатып ауырған баланы анасы үш рет айналатын, ұшықтағанда үш рет үшкіретін, қолға түскен құсты бастарынан үш рет айналдырып барып ұшыратын» [1, 160 б.].

Төрт санының символикалық мәні ең алдымен дүниенің төрт бұрышымен - оңтүстік, солтүстік, шығыс және батыспен тікелей байланысты. Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігінде төрт санына байланысты келесі мысалдарды көрсетуге болады [3, 540 б.]:

Төрт арыстың баласы көне / бүкіл ел/. *Төрт аяғынан тік тұрғызды* /қалпына, орнына келтірді; істі жандандырды/. Төрт аяғы тең /теңселген/ жорға / жақсы жорғалайтын ат туралы/.

Төрт аяқтан /аяқтап/ ақсады - бар ауыртпалық түсіп қатты қиналды, тұралап қалды. *Төрт көзі түгел* - бәрі көз алдында тұтас. *Төрт табандады /тағандады/* - екі аяқ, екі қолын тіреп тұра қалды.). *Төрт тағаны қимылдады*- зорға қозғалды; әлсіреді.

Санау жүйесі ретінде «бес» ертедегі сандардың шегі болған. Санау жүйесінің бастамасы саусақтан басталатынын ескерсек, шектік, көптік мағына бес саусақпен тікелей байланысты. Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігіндегі 5 санына байланысты мысалдар аз кездеседі [3, 143 б.]: *бес биенің сабасындай* - толық, тым семіз. *Бес саусақтай білді*- жатқа білді, жетік білді.

Алты санының мағынасында өте көп, шексіз, шетсіз сема бар. Бестік санау жүйесінен кейінгі (көп мағынасындағы) алты санында халық ұғымында алыстық, кереметтілік, күштілік, қаһарлық мағынасы бар. Мысалы, алты аласы, бес бересі жоқ «айдаладағы, алыс біреу», алты арыс «ірі-ірі ру-тайпалары, туыстық жағынан жақындар», алты алаштың баласы.

Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігіндегі 6 санына байланысты мысалдар [3, 47-48 бб.]: *алты арыс.* Ірі-ірі ру-тайпаны туыстық жағынан топтағанда , «арыс» сөзін қолданады. *Алты басты айдаһар* - ***а***йбарлы да , күшті, дүлей. *Алты батпан* - ***а***са зор, үлкен, тым ауыр.

Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігінде жеті сөзіне қатысты жиырмадан астам тұрақты сөз тіркестері беріледі [3, 262 -264 б.]:

1. Жеті ата - *Арғы ата, ата-баба*
2. Жеті ата жау - *Ежелгі дұшпандар*
3. Жеті ата, жеті түптен бері- *Үрім- бұтақ, жұрағатынан бері қарай*
4. Жеті атасына бітпеген - *Өмірінде үрім-бұтағына біміп көрмеген*
5. Жеті атасынан түк көрмеген -*Ататегінен бері қарай өмірі аузы жарымаған*
6. Жеті атасын білмеген - *Өз аталарының шежіресін білмеген «кәпір», жеті атасын білмеген діннен шыққан, тексіз құл деген мағынада*
7. Жеті атасын (мал) өлтірген - *Дүниеқоңыз, дүниеқор*
8. Жеті басты дәу -*Ертегілерге тән кейіпкер, жеті басты бар таңғажайып мақұлық*
9. Жеті бүзірік әулие- *Жеті түрлі әулие, жеті қилы әулие*
10. Жеті ғалам - *Әлем, дүние*
11. Жеті дария- *Алыс, қиыр шет*
12. Жеті дуан ел - *Байтақ ел, дүйім жұрт*
13. Жеті дұспан - *Жеті түрлі жау, жеті түрлі қырсық-кедергі*
14. Жеті жұрт - *Көп ел*
15. Жеті жұртқа әйгілі - *Үлкен-кіші түгел біледі, бар ел-жұртқа танымал*
16. Жеті кентті құртты - *Неше буын жақсыны құртты, жалмады, жойды*
17. Жеті қабат тау үсті - *Адам аяғы әзер жетер қиын, алыс жер*
18. Жеті қазына - *Байлық көзі, байлық құт-берекенің бірі*
19. Жеті қараңғы түн. Жеті түн - *Таста қараңғы түн, түн іші беймезгіл уақыт*
20. Жеті қыздың құнын сұрады - *Арзан болса да, ақы сұрады*
21. Жеті нан құдайы - *Ертеде бір нәрседен қатты қорқып кеткенде, яки сиынғанда Құдайға, аруаққа жалынып, кездескен қиындықтан өзін сақтауын тілеп, жолына мал , зат, ақша атап отырғған*
22. Жеті насырым жерге кіріп, бетімнің суы бес төгіліп - *Әбден ұялып, бетімнен отым шығып деген мағынада айтылған*
23. Жеті тылсым -.*Құпиясы мол, қауіпті.*

Дәстүрлі түрде түрік халықтарында «сегіз» саны діни және мифологиялық түсініктерді бейнелейді. Қазақ тіліндегі *сегіз бейіш - күнәсіз жандар о дүниеде мекен ететін жай* [1, 259 б.].

Мысалы:

Көз сипатын қарасаң,

Сегіз бейіш ішінде.

Хорлардың жаққан шырағы (Қ. Жұмалиев).

«Күллі әлем» деген мағынада қолданылатын *сегіз қиыр шартарап фраземасы «сегіз»* сөзінің табиғатындағы магиялық құбылыстың айғағы бола алады. Қазақ тіліндегі *сегіз қырлы, бір сырлы,* «өте өнерлі, шебер, қолынан келмейтіні жоқ» деген мағыналарда әдеби тіл мен ауызекі тілінде кеңінен қолданылып жүр. Сондай-ақ сегіз саққа жүгіру, алланың сегіз сипаты, сегіз өрім, сегіз аяқ, сегіз өрім бұзау тіс, кессе сіркедей қан шықпайды (безеріп қалған, жібіп-иімейтін қатыгез адам туралы) және т.б. фраземаларында телегей теңіз, көп жеткілікті мағыналары сезіліп тұрады.

«Фразеологиялық сөздікте» сегіз сөзіне негізделген бірнеше тұрақты сөз тіркестері берілген [3, 612 б.]: сегіз кессе, сіркедей қан шықпайды - *безеріп қалған, жібіп-иімейтін қатыгез кісі туралы айтылады.* Сегіз қиыр шартарап - *күллі әлем.* Сегіз қырлы, бір сырлы - *өнері мол, байсалды, жақсы адам.*

І. Кеңесбаевтың фразеологиялық сөздігінде тоғыз сөзіне байланысты келесі тұрақты сөз тіркестерін көреміз [3, 679 б.].

Тоғыз тұрып,тоқсанды толғанды - *тебірене ойланды, жан-жақты қарастырды;*

тоғыз жолдың торабы - *сан жолдың түйіскен, көп жолдың ұласып, тоғысқан жері;* тоғыз көзді кіреуке - *эпостық жырларда кездесетін батырлар киімінің бір түрі;* тоғыз қатынның толғағы қатар келді - *қат-қабат шаруаға килікті, жұмыс басты болды.*

Тілімізде «қырық» саны ұйытқы болып келетін көптеген тұрақты сөз тіркестері қалыптасқан. Р. Авакова М. Қашғаридың сөздігінен *Қырық жылға дейін бай мен кедей теңесер, Тұзақтан қорыққан құс қырық жыл ағаш бұтағына қонбайды деген* мақалдарды келтіреді [1, 95 б.].

Қырық саны - о баста «көп», «мөлшерсіз» деген мағынада қолданылады. Түрік тілінде «ауыз жаппай сөйледім» - қырық рет сөйледім. Қырыққа бөлінсін» - (маған десе быт-шыт болсын).

Сәби туғаннан кейін қырық күн өткен соң ыдыстың түбіне күміс салып, жақын адамдарына жақсы тілектер айтқызып, суға түсіріп шашын алатын болған.

Қарақалпақ халқының «Қырық қыз», қазақ халқының «Қырық өтірік», «Қырымның қырық батыры» т.б. еретегілері.

Қазақ тілінде «Қырық құбылу» - сөзінде тұрмау, «Қырық қазанның құлағын тістеу» - қыдырымпаз, «Қырық қалта» - қу айлакер, «Қырық иттің құйрығын түйістірген» - аса айлакер, қу, «Қырық саққа жүгірту» - сантүрлі құбылу түрінде кездеседі..

Қазіргі тілімізде: *Жақсы атаның аруағы қырық жыл сүйрейді. Қырық жыл қырғын болса да, ажалы жоқ өлмейді. Қызға қырық жігіт сөйлеседі, бірі алады. Қыз қырық жанды келеді. Бір қыз күйеуге шықса, қырық қыз түс көреді. Қырыққа келсе де, ырыққа келмеген. Құлықсыздың қырық желеуі бар. Қырсық қырық ағайынды. Қырық кісі бір жақ, қыңыр кісі бір жақ. Қыз балаға қырық жерден тыйым* сияқты әр мағынадағы қырық санының қатысуымен мақал-мәтелдер жиі кездеседі .

Сандардың білдіретін мән-мағынасы тұрақты сөз тіркестерінде анық байқалып тұрады.

Сандар - дүниетанымның бір тетігі, тарихи дамып отыратын жүйе. Сандарға негізделген фразеологизмдердің ерекшеліктерін қарастыру халықтың рухани өмір байлығының шығу көздері мен даму арнасын, тарихи этимологиялық себептер мен әсер етуші факторларды айқындай түсуге мүмкіншілік береді.

Әдебиет:

1. Авакова Р. Фразеология теориясы. – Алматы: Қазақ университеті, 2012. –292 б.
2. Қасымова С. Киелі сан есімдер әлемі. // Қазақ тілі мен әдебиеті. –№2. –2014.-52-54 бб.
3. Кеңесбаев І. Қазақ тілінің фразеологиялық сөздігі. – Алматы: Ана тілі,1977. – 711 б.

УДК 378

ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО СПЕЦИАЛИСТА В СВЕТЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Даулетбаева Л.К.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Изменения, происходящие в современном обществе, связаны с глобализацией и расширением информационного пространства, и, в свою очередь, требуют определённых изменений в системе образования.

В условиях глобализации и информатизации общества многие авторы (М.М. Абрагимов [1], М.С. Емельянова [2] и др.) рассматривают вопрос о конкурентоспособности будущего специалиста.

Так, М.М. Абрагимов отмечает увеличивающийся разрыв между трудовыми потребностями выпускников-специалистов и возможностями их удовлетворения на современном рынке труда. В этих условиях конкурентоспособность будущего специалиста и рабочего, по мнению М.М. Абрагимова, «приобретает статус одного из важнейших показателей в образовательной деятельности учреждений профессионального образования» [1, с. 46].

М.С. Емельянова считает, что переход к рыночным отношениям привел к значительным изменениям в сфере образования, которая сегодня трактуется как услуга. Условия рыночных отношений делают актуальными проблемы конкурентоспособности образовательных учреждений и их выпускников. При этом, снижение спроса на молодых специалистов и изменения требований к их профессиональной подготовке, потери связи между учреждениями профессионального образования и организациями - потребителями подготовленных специалистов - выдвигают на первый план необходимость решения задачи занятости выпускников, которая в ближайшей перспективе будет оставаться актуальной в общегосударственном масштабе. Эти проблемы, по мнению М.С. Емельяновой, тесно связаны с формированием конкурентоспособности выпускников [2].

Конкурентоспособность является на сегодняшний день одним из основных требований к образованию. В связи с этим основная задача образования - не просто дать квалификацию, а способствовать приобретению профессиональных и общих компетенций, являющихся основой конкурентоспособности выпускника образовательных учреждений. Подготовка кадров, считают М.С. Власова, О.В. Ильина, В.И. Морохина, должна вестись с учетом сложившейся экономической ситуации и достаточно быстро меняющихся потребностей производства [3].

В законе РК об образовании новая образовательная парадигма определяется тем, что для получения нового образовательного результата необходим переход от традиционного взгляда, который видит основную задачу образовательной организации в формировании прочных знаний, к смене образовательной парадигмы, которая должна заключаться не в передаче знаний, а в развитии личности учащегося на основе освоения способов деятельности.

Переход системы образования на новые образовательные стандарты, стандарты «третьего поколения», основанные на компетентностном подходе, обусловлен потребностью современной экономики в специалистах, которые владеют не разрозненными знаниями, а обобщенными умениями, проявляющимися в решении различных задач, возникающих в процессе профессиональной деятельности.

С позиций компетентностного подхода основным результатом образовательной деятельности учреждения образования становится формирование компетентного специалиста, владеющего определенными общими и специальными компетенциями. Такой подход в современной научной мысли является преобладающим.

Г.И. Ибрагимов, Е.М. Ибрагимова, Т.М. Андрианова отмечают, что последнее поколение стандартов образования построено на основе требований компетентностного подхода, суть которого заключается в усилении ориентации на результаты образования как системообразующий компонент конструкции стандарта. Причем речь идет не только о достижении предметных образовательных результатов, но, прежде всего, о развитии личности обучающихся, овладении ими универсальными способами учебной деятельности, обеспечивающими успешность в познавательной деятельности на всех этапах образования [4].

В такой трактовке компетентностного подхода на первое место выдвигается не информированность школьника, а умение разрешать проблемы. В связи с этим главными направлениями модернизации образования должна стать гуманизация - поворот к человеку, его личности, восприятие обучающегося как субъекта образования, что в свою очередь влечёт ориентацию образовательного процесса не на передачу определённой суммы знаний, а на развитие умения приобретать знания и использовать их.

С позиций компетентностного подхода основным результатом образовательной деятельности учреждения образования становится формирование компетентного специалиста, владеющего определенными общими и специальными компетенциями. Такой подход в современной научной мысли является преобладающим. Основным результатом компетентностного подхода является формирование компетентности выпускника.

Набор определённых способов деятельности (компетенций) в той или иной области составляет компетентность специалиста в этой области. Современный специалист для того, чтобы быть компетентным, должен обладать набором общих и профессиональных компетенций. Государственный образовательный стандарт определяет две группы компетенций, которые должен освоить выпускник вуза: общие и профессиональные.

Общие компетенции - универсальные способы деятельности, общие для всех (большинства) профессий и специальностей, направленные на решение профессионально-трудовых задач и являющиеся условием интеграции выпускника в социально-трудовые отношения на рынке труда.

Общие компетенции носят надпрофессиональный характер и выражаются через такие качества личности, как самостоятельность, умение принимать ответственные решения, постоянно учиться и обновлять знания, гибко и системно мыслить, осуществлять коммуникативные действия, вести диалог, получать и передавать информацию различными способами.

Профессиональные компетенции, которые должны быть сформированы у выпускников, освоивших основную образовательную программу по специальности, стандартом описываются с учётом особенностей профессий.

Итак, основополагающим направлением развития образовательной организации в современных экономических условиях становится подготовка специалиста, обладающего конкурентоспособностью на рынке труда, имеющего личностные и профессиональные качества, которые могут обеспечить навык решения задач в разнообразных видах профессиональной деятельности, а также принятия ответственности за собственные решения. В связи с этим, одной из основных педагогических задач на каждом из этапов непрерывного образования является поиск и

реализация наиболее оптимальных путей развития личностного потенциала обучающихся, их способности к самоактуализации на протяжении всей интеллектуальной, социальной и трудовой деятельности.

Поэтому среди основных направлений модернизации образования О.А. Лактюхин, С.А. Корчмин выделяют такое направление, как интенсификация. Под интенсификацией образовательного процесса понимается усиление, увеличение его интеллектуальной напряженности, ведущее к повышению действенности в достижении образовательных целей за счет внедрения новых прогрессивных средств и методов, повышения квалификации преподавательского состава, совершенствования учебно-материальной базы учебного заведения. Из определения следует, что основная цель интенсификации обучения - способствовать формированию профессиональных качеств, упреждающих потребности практики. Это предполагает подготовку думающих специалистов, профессиональные качества которых постоянно опережают современную потребность практики [5].

М.А. Быстрицкая, А.П. Тряпицына основополагающим в современном образовании выделяют реализацию новой парадигмы, которая заключает в себе «учение через всю жизнь» [6], [7].

Е.Р. Ищак отмечает, что «особое внимание в определении нового государственного образовательного стандарта третьего поколения уделяется компетенциям, как качественному синониму понятия профессионализма во всех его проявлениях и способности применения знании, умений и личностных качеств для успешной деятельности в профессиональной области» [5, с. 18].

В связи с этим на сегодняшний день приоритетными для образования являются вопросы, касающиеся организации образовательного процесса, методов, форм и средств обучения, способствующих реализации задач подготовки высококвалифицированных специалистов.

В.М. Зайцев отмечает необходимость активизации учебного процесса. Автор пишет «Традиционные методы обучения направлены, прежде всего, на передачу определенной суммы знаний, формирование навыков практической деятельности. Активные формы и методы обучения в свою очередь придают творческий характер познавательной деятельности, обеспечивают тесную связь теории с практикой, овладение методом анализа и решения проблем. Их применение позволяет преподавателю создавать атмосферу сотрудничества и развивать столь необходимые будущему командиру навыки общения в различной социальной среде. Вполне очевидно, что не сами эти формы и методы, а преподаватель, владеющий ими и творчески применяющий их в зависимости от конкретной ситуации, осуществляет достижение названных целей» [8, с. 129].

Итак, главными направлениями модернизации образования должны стать поворот к человеку, его личности, восприятие обучающегося как субъекта образования, что в свою очередь влечёт ориентацию образовательного процесса не на передачу определённой суммы знаний, а на формирования умения приобретать знания и использовать их.

Важной становится задача научить человека самостоятельно приобретать знания, развить умение учиться. Объем мировой информации постоянно увеличивается, ее быстрое частичное устаревание и общественное развитие, требуют от выпускника сочетания широких общекультурных знаний и способности к постижению непрерывно развивающихся наук, освоению способов самостоятельного добывания знаний. В связи с этим можно выделить такую тенденцию развития системы образования*:* выдвижение в образовательном процессе на первый план не только формирования знаний, но и овладения способами самостоятельного труда по их приобретению.

Таким образом, основные направления модернизации образования диктуются обществом и государством, которые ставят перед образованием социальный заказ. На сегодняшний день, по мнению специалистов этот заказ заключается в удовлетворении потребности общества и государства в специалистах, обладающих такими качествами, как активность, инициативность, способность к самообразованию и саморазвитию, самостоятельность, мобильность.

Литература:

1. Абрагимов М.М. Развитие конкурентоспособности выпускников учреждений среднего профессионального образования средствами дополнительного профессионального образования // Профессиональное образование в России и за рубежом. – 2013. - №10. - С. 46-50.
2. Емельянова М.С. Технология подготовки конкурентоспособных выпускников среднего профессионального образования: дис. … канд. пед. наук: 13.00.08. - Емельянова, Марта Сергеевна - Тольятти, 2011. - 185с.
3. Власова М.С., Ильина О.В., Морохина В.И. Современное состояние и тенденции развития подготовки в государственном и негосударственном секторах системы образования // Общество. Среда. Развитие. - 2012. - №1. - С. 23-28.
4. Ибрагимов Г.И., Ибрагимова Е.М., Андрианова Т.М. Теория обучения: учебное пособие. М.: Владос, 2011. 384 с.
5. Ищак Е.Р. Современные педагогические технологии как основа проектирования учебных занятий в вузе//Сибирский торгово-экономический журнал. – 2011. – 14. С. 18-22.
6. Быстрицкая М.А. Учение через всю жизнь//Вестник Герценовского университета. – 2012. - № 2. – С. 100-102.
7. Тряпицына А.П. Актуальные задачи исследований общего образования на современном этапе развития университета//Вестник Герценовского университета. – 2012. – № 1. – С. 29-40.
8. Давыденко Т.М., Пересыпкин А.П., Верзунова Л.В. Роль работодателей в процессе развития профессиональных компетенций студентов при реализации учебных и производственных практик // Современные проблемы науки и образования. - 2012. - № 2. - С. 23-27.

ӘОЖ 372.851

ҚАЗАҚТЫҢ БАЙЫРҒЫ ҚАРА ЕСЕПТЕРІН ФАКУЛЬТАТИВ САБАҚ ЖОСПАРЛАРЫНА ЕНДІРУ

Дүйсенғали Б.Ж.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Замана талқысынан өтіп, өңі өзгерген де сөлі қалған, көк шыбықтай майысқақ, атадан балаға мұраға қалған, жүрек қылының пернесі – ауыз екі тараған математикалық есептерді жинап, ұсынып отырмын. Оның өз қыры мен сыры бар. Әр ғасырда өмірге келіп, Қазақ ауылының тыныс-тіршілігін, әл-ауқатын, өмірге араласуын, мақсатқа жету ізін, философиялық күрмеуін, Қазақ халқының тәлімінің сыр-сипатын бейнелейді. Осыдан да оның өз үні, өз лебі, өз көз жасы, өз лебі бар.Қалай болғанда да екшеліп, бізге жеткен. Бүгінгі күннің ой-өрісін де көрсетіп, қысқа орам, иіріммен қайыратын қағидалар келешекте де кәдеге жарайтын асыл тас. Керек тастың ауырлығы жоқ дейді халық.

Тоғыз тарау иірімдерінің бүге-шегесін меңгеріп, зерде тезіне салып, керегенің көгіндей атқаратын қызметін түсіну, көген түймесін табу-есепті шешудің алтын балдағы. Алтын балдақ-қарашық біреу емес. Ол көп. Із кессең табасың. Есеп осыдан да сан қилы жауап табады. Ол Қазақ халқының ауызекі тараған есебінің кемшілігі емес - артықшылығы. Қазақ халқының математикалық білімінің қолданыс жағы басымдау. Ол

осынысымен құнды. Осылай десек те қазақтың білімінің тамыры терең. Олар қазіргі тілмен алғанда санаудың әр түрлі жүйесін, мәселен үштік, ондық, тоғыздық пайдаланған. Бұрынғы қара есептерді қазіргі есептеу құралдарымен де шешуге болады. Зекет есебі, құмалақ есебі-өз алдына әңгіме. Қазақтың байырғы қара есептері алтынның сыры кетпес, сыры кетсе де сыны кетпес алтын қазына. Есептер оқушының ой-өрісін, ізденімпаздығын дамытуға арналған. Логикалық есептер оқушының тереңнен ойлау қабілетін, шығармашылығын дамытып, пәнге деген қызығушылықтарын арттырады. Мысалы: «Үнді шәйі» есебі. Сәске кез болатын. Анам кесеге шәйді толтырып қоя салды. Кенже інім қолындағы қантын сол кесеге түсіріп алды. Алайда қант құп-құрғақ күйінде қалды. Неліктен деп ойлайсың? Бұта түбі кеуегі, кеуегінде көжегі. Бұлай деп айтуы есепті шешуге болатындығын, әрі ол өзіне таныс нәрседен басталады дегенге тіреледі. Жауабы: қант құрғақ шай үстіне түсті.

«Бәрін бірге ойлап қой» есебі.

Түйе, бота маң басқан,
Төрт аяғын тең басқан.
Шұнақ құлақ бес ешкі,
Қос-қос лақты қос ешкі,
Төрт қозылы екі қой,
Бәрін бірге ойлап қой.

Бұл есеп қырық бір түйір құмалақ, өтірік айтпай, шынын айт, - түйіндеуімен бітеді де Қазақ даласында да құмалақшының да өз есебі бар екендігі, оның құрмет пен сенімге ие болғанына құмалақшы да бірлікке шақырғанына күмәнданбаймыз. Жауабы: 19 бас мал.

Есептеу, теңдеу құру, графтар әдісін қолдану арқылы шығарылатын есептер де қазақтың байырғы математикасында жиі кездеседі. Осындай есептерді қарастырмас бұрын, есеп шығаруда бізге қажет болатын байырғы өлшем бірліктерді келтірейік. Олардың көбінің мағынасы әлі де зерттелмеген.Мысалы:«Ісек қойдың басы үлкен» есебі. 112 қой сатып алдым. Барлығына 49 сом және 20 алтын төледім. Әрбір ісек қойға 15 алтын және 4 төрткіл, ал әрбір түсаққа 10 алтыннан төледім. Мен неше бас ісек, неше бас тұсақ сатып алдым? Қойы көптің, тойы көп. Жауабы. 100 ісек және 12 түсақ.Шешуі: 1 алтында 3 тиын, ал 1 тиында 4 төрткіл бар. Демек, ісек 15*3+1=46 тиын тұрады. Тұсақ 10 алтын, яғни 30 тиын тұрғандықтан, ісек тұсаққа қарағанда 16 тиынға қымбат. Егер бірегей тұсақтар сатып алатын болсақ, онда оларға 3360 тиын төлер едік. Барлық қойға 49 сом 20 алтын, яғни 4960 тиын төлегендіктен, артық қалған 4960-3360=1600 тиынды ісекті сатып алуға жұмсаймыз.

«Балық» есебі. Балықтың ұзындығы 30 қарыс. Басының тұрқы құйрығының ұзындығына тең. Егер басы екі есе ұзарса, онда басы мен құйрығының ұзындығының қосындысы қара кесек етінің ұзындығына тең болар еді. Балық басының құйрығының және қара етінің ұзындығын табу керек.Балық жеген тоқ болар, әл-дермені жоқ болар. Балық торсылдағы не үшін керек? Жауабы. 6 қарыс. Шешуі: балық басының ұзындығын құйрығына тең деп, екеуінің қосындысын 2х десек, есептің бірінші шарты бойынша, балықтың қара кесек еті 30-2х болады. Есептің кейінгі шарты бойынша 2х+х. Демек, 30-2х=2х+х. Бұдан х=6 (қарыс) Қарыс бас бармақ пен шынашықтың керіп ұстаған арасы.

Сан сұрақ сыры. Жеті ата - ұрып. Әр адамның жеті атасын білу парыз. Ол көргенділік пен білімділікті білдіреді. Қазақ жеті атасын білмесе «жеті атасын білмеген жетесіз» деп сөгеді. Жеті атаға: өзі, әкесі, атасы, бабасы, бабасының әкесі, оның әкесі, бабасы және оның әкесі. Қазақта «жеті атасын білген ұл, жеті жұрттың қамын жер» деген мәтел бар. Жеті-ежелгі атау. Оның бір мағынасы апта. өлген адамның жетісі беріледі. Тағы да басқа мағыналары кездеседі. Дүре салу - жазаның масқара, ең ауыр

түрі. Жазалының құйрығын түріп қойып, қамшыны суға салып, 25, 0, 75, 100 рет дүре соғу. Мұндайда қамшы 4, 8, 16, 32 өрме де болуы мүмкін. Оны би анықтайды. Дүре салу кезінде адам өліп кетсе, құны сұралмайды. Дүре саны мен өрме санына зейін аударсақ, әуелі сан екі есе артып отырады. Бұл арифметикалық қатар мүшелері.Зекет жинау - VI ғасырдан бері келе жатқан салық түрі. Мал өнімнен, табысынан берілетін зекет шамасы мынандай: 40 қойдан 1 қой, бес түйеден 1 түйе, отыз сиырдан 1 сиыр беріледі. Егер табысың болмаса зекет жиналмайды. Сонымен, табысыңның қырықтан бір бөлігі зекет деп аталады.Тоғыз - тақ сан. Тоғызға байланысты Қазақ арасында түрлі өлшемдер туған. Соның бірі-айып өлшемі. Ел арасында ас бергенде, дау-шарада бір тоғыздан үш тоғызға дейін төленетін зат болған. Ол түйе бастаған 8 жылқы, жақсы ат бастаған сегіз үсақ мал, 8 сом күміс бастаған ақша. Қыз жасауы да тоғыз шапан, тоғыз ішік, тоғыз бешпет, тоғыз білезік, тоғыз көйлек т.т түрінде болған.Бес жақсы - қалыңмал төлеуі. Бес жақсыға түзу мылтық, берік сауыт, бәйге ат, қамқа тон, оқалы камзол, шағи шапан, күміс ер-тұрман береді.

Тоғызқұмалақ. Бұл ойынды екі адам ойнайды. эркайсысының 9 кіші, бір үлкен отауы болған.Әрбір отауда 9 құмалақтан салынған. Жүрісті бастаушы өз отауындағы құмалақтың 8-ін алып, біреуін орында қалдырып, солдан оңға карай бэріне бірдей етіп, отауларға салады. Ең соңғы құмалақ түскен отауда жүп санды құмалақ болса, сол ұя босатылады да, құмалақ жүруші жақтың қазанына салынады. Егер жүрушінің құмалағы өз отауына түссе, құмалақтар алынбайды. Құмалақты өз қазанына көп жинаған ойыншы ұтады.

Қорыта келе айтсақ Қазақ педагогикасының математикалық астарлары да түрліше. Олар біресе жұмбақ, біресе өлең, біресе қарасөз, біресе ертек, біресе ілмек, біресе дұзақ, біресе сиқырлы ой айту тағы басқа түрде кездеседі. Халық есептерінің өзімен туыстас, жалғас, көршілес елдердің салт-санасымен астарласып, үндесіп, қабысып жататындығы бар.

Барған жерін Балқан тау, о да біздің көрген тау, -демекші, қытайдың буы, орыстың нуфуы, қазақтың түуі түп тамырлас. Қазақтың байырғы математикасында пәнаралық байланыс өте кең дамыған. Соның ішінде әдебиет пәнімен байланысты байқауға болады. Қандай есепті алсақ та, мақал немесе нақыл сөзбен түйінделген. Бұл түйіндеулерге зер салсақ, әркайсысының тәрбиелік мәні зор. Тәрбие - сан қырлы. Ата-тегінің табысын айту, халқыңның дәстүрін сақтау, оны өз заманыңның қағидаларымен шендестіру тәрбиенің бір көзі.

Әдебиет:

1. С. Елубаев «Қазақтың байырғы қара есептері» Алматы Қазақстан 1996ж.
2. Қырық қазына. Ә. Доспамбетов-Алматы 1997.
3. Қазақ халқының салт-дәстүрі. С. Қалие, М. Оразаев-Алматы 1994.
4. www.zharar.com.

ӘОЖ 37.018.52

ШАҒЫН ЖИНАҚТЫ МЕКТЕПТЕРДЕГІ БІЛІМ БЕРУ ПРОБЛЕМАЛАРЫ

Жандар Ж.Ә.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Шағын жинақты мектеп - білім алушылар континенті шағын, сынып-жинақтары біріктірілген және оқу сабақтарын ұйымдастырудың өзіндік нысаны бар жалпы білім беру мекемесі.

Қазақстанның 7576 жалпы білім беретін ұйымының 4288-і - ШЖМ. Бұл жалпы санның 56,5%-ын құрайды. Ауылдық жерлерде 6032 жалпы білім беретін мектеп бар. Оның 4139-ы ШЖМ. Бұл барлық санның 68,6%-ы. 1913 қала мектебінің 149-ы - ШЖМ. Бұлар оқушы санының аздығымен, сыныптарды біріктірумен, мұғалімдердің көп пәннен сабақ беруімен сипатталады.

Қазақстан Республикасындағы халық тығыздығының әркелкілігі аталған проблеманың өңірлік аспектісіне негізделген: ШЖМ-ның басым көпшілігі Солтүстік Қазақстан (облыстағы барлық мектеп санының 88,1 %-ын құрайды), Ақмола (81%), Қостанай (77,5%), Павлодар (76,5%), Батыс Қазақстан (72,9%), Ақтөбе (67,5%), Шығыс Қазақстан (67,9) Қарағанды (58,9%) облыстарында

Шағын жинақты мектептің өзіндік ерекшеліктері және қиындықтары бар. ШЖМ мұғалімдерінде кездесетін көптеген қиындықтарды оқу-тәрбие үдерісін ұйымдастыруда міндетті түрде ескеру қажет, атап айтсақ:

-материалдық-техникалық базасының әлсіздігі және инфрастуктураның нашарлығы;

- параллель сыныптардың болмауы;

- оқушылар санының аздығы;

- біріктірілген сыныптарда оқытудың қиындығы;

- оқу-әдістемелік және ақпараттық қамтамасыз етілудің жеткіліксіздігі.

Міне, осылайша, қазіргі таңда шағын жинақты мектептердің ерекшеліктері:

-біріктірілген сыныптармен;

-біріктірілген сыныптармен және толық емес сыныппен жұмыс жасауы болып табылады.

Қазақстан Республикасы білім беруді дамытудың 2011-2020 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасында «шағын жинақты мектептерді дамыту проблемасы» басым бағыттардың бірі болып белгіленген Сонымен қатар, аталған құжатта ШЖМ-ның материалдық-техникалық базасын жақсарту, ШЖМ-ны мамандармен қамтамасыз ету, педагог кадрлардың біліктілігін арттыру және кәсіби жағынан жетілдіруді желілік жүйе арқылы іске асыру, қашықтықтан оқыту бағдарламасын енгізу т.б. мәселелер қарастырылған.

Шағын жинақты мектептің оқу-тәрбие қызметіндегі қиындықтар осы мектептерге, біріктірілген сыныптарға арналған арнайы оқулықтар мен оқу-әдістемелік құралдардың болмауынан туындап отыр. Пән мұғалімдерінің жетіспеуі немесе жүктеменің аздығы салдарынан шағын мектептерде бір мұғалімнің бірнеше пән бойынша сабақ беруіне тура келеді. Біріктірілген сыныптарда мұғалім бір мезгілде екі сыныпқа қатар сабақ өткізеді. Осыған байланысты әр сыныпқа жаңа сабақты түсіндіру кезінде мұғалім сабақ уақытының белгілі бір бөлігін ғана жұмсай алады. Мұндай біріктірілген сыныптардағы сабақтарды ұйымдастыру кез келген мұғалімнен, әсіресе жас мамандардан шығармашылық ізденісті, кәсіби жоғары шеберлікті талап етеді. Мұның өзі шағын

жинақты мектептің біріктірілген сыныптарында сабақ өткізуде мұғалімдерге әдістемелік көмекші болатын құралдардың қажеттілігін туындатады.

Шағын жинақталған мектептердің проблемасы мен қиыншылықтары көп. Әсіресе, бастауыш және негізгі мектептердің жағдайы төмен. Материалдық-техникалық базасы нашар. Арнайы жабдықталған пәндік кабинеттер, зертханалар жоқ, зертханалық тәжірибелер жасалынбайды. Көрнекі құралдар ескірген. Интернет желісі қосылмаған. Кітап қоры аз. Кадр тапшы және шағын жинақталған мектеп үшін арнайы маман жоқ (қос пәндік, химия-биология, физика-математика т.б) Бір пәннің мұғалімі бірнеше пәннен сабақ береді. Мұның үстіне, бала саны аз болғандықтан сыныптар топтастырылып сабақ өтетіндігін ескерсек, оқушының бағдарламаны толық игеріп, жан-жақты білім алуы қиындық туғызып отыр.

Қазіргі таңда біз қала мектептерімен байланыса отырып жұмыс істесек, ол тәжірибелеріміз өзімізге жәнеде оқушыларымызға көптеген пайда әкелер еді деп ойлаймын. ШЖМ-нің құқықтық-нормативтік базасы мен жүйесін дамыту тұжырымдамасы жасалуда, оның қызметінің ерекшеліктері мен қазіргі жайы анықталуда; проблемалары, болашағы туралы халықаралық ғылыми-практикалық конференциялар өткізілуде; білім беру сапасын арттыру мәселелерін негізінен тірек мектептер (ресурстық орталықтар), интернаттар есебінен шешу, ал ШЖМ мұғалімдерінің теориялық дайындығын жетілдіру және кәсіби шеберлігін ақпараттық-қатысымдық технология арқылы іске асыру көзделуде. Десек те, мұндай білім ордаларының оқу тәрбие үрдісін жетілдіру, дамыту үшін мұғалімдердің педагогикалық іскерлігін шыңдап, шығармашылықпен жұмыс жасауға бағыттау керек. Олармен әдістемелік жұмыстарды әдіскер – мұғалім – әдістемелік бірлестік – үш бірлігін сақтай отырып жүргізген тиімді. Себебі, шағын жинақты мектепке ЖОО қабырғасынан шыққан жас маман екі сыныпты қатар оқыту тәжірибесінен өтпеген, оның әдістемесін толық меңгермеген болып келеді. Сондықтанда біз өзіміздің тәжірибелерімізге көп көңіл бөлу және ізденімпаздықты талап етеді. Егер бұл білім ошағының мұғалімдеріне мектеп жұмысын терең де мазмұнды жоспарлауға нұсқау беріп, білім берудің жаңа технологияларымен жұмыс жасауға бағыттау керек, ол үшін көп жұмыс істеуді талап етеді.Республиканың білім беру мазмұнын жаңарту барлық білім беру жүйесін, сондай-ақ, шағын жинақты мектептерді де қамтиды. Сондықтан ШЖМ мұғалімдеріне төмендегідей талаптар қойылады:

- өздігінен білім жетілдірудің тиімді әдіс-тәсілдерін таңдау;
- оқытудың оңтайлы әдістерін іріктеу, таңдау және құрастыра білу;
- әр түрлі жастағы оқушылар ұжымын басқара білу;
- оқу-тәрбие үдерісін ұйымдастырудың жаңа формасын іздестіру;
- үздіксіз кәсіби деңгейін көтеру және жетілдіру;
- оқытудың жаңа технологиялары мен интерактивті әдістерді кеңінен оқып-үйрену, практикаға ендіру.

Бұл талаптар мұғалімдерден үлкен шығармашылық еңбекті қажет ететіні анық. Шығармашылық – бұл мұғалімнің күнделікті өмірде өзін - өзі тануға ұмтылуы, өздігінен сапалы, дәлелді шешімдер қабылдай білуге үйренуі.

Сондай-ақ, бүгінгі күні білім беру жүйесі сабақ беру кезінде ақпараттық құралдардың кеңінен қолдануын қажет етеді. Осылайша білім беру үдерісінде жаңа ақпараттық технологияларды пайдалану заман талабынан туындап отыр. Оқытудың ақпараттық технологиясы – бұл ақпаратпен жұмыс жасау үшін арнайы тәсілдер, педагогикалық технологиялар, бағдарламалық және техникалық құралдар (кино, аудио және бейнеқұралдар, компьютерлер, электрондық оқулықтар телекоммуникациялық желілер). Білім беру үдерісін ақпараттандыру жаңа ақпараттық технологияларды пайдалану арқылы дүниежүзілік озық тәжірибелерге сүйеніп, жаңа типті оқытуды, әр

білім алушының қабілетін жан-жақты дамыту үшін қолайлы жағдай туғызуды, оқу тәрбие үрдісінің барлық деңгейлерінің тиімділігі мен сапасын жоғарылатуды көздейді.

Шағын жинақты мектеп– қоғамның талаптарына сай, білім алуда оқушылардың сұранысын қанағаттандыруды қамтамасыз ететін, Үкіметіміздің мектеп туралы нормативтік құжаттарымен анықталған қызметін атқаруды жүзеге асыратын жалпы білім беретін мектептің бір типі.

Бұл мектептер шалғайдағы шағын ауылдық жерлерде адамдарды тұрақтандырудың басты кепілі болып табылады. Өйткені отбасының тұрмыс-тіршілігі мен балаларын оқытып тәрбиелеу үшін , мұндай мектептер барынша мүмкіндік жасауға ұмтылады. Осы орайда, қазіргі қиын жағдайларға қарамастан, бұл типтегі мектептерде оқу-тәрбие процесін ұйымдастыруда кейбір қолайлы жағдайлар бар екендігін де естен шығармауымыз керек. Олар:

- ауыл мектептерінде оқушының жеке басының психологиялық ерекшелігін зерттеп білуге жағдай мол. Әр оқушының үй жағдайы, ата-анасының тәрбие мәселесін қалай шешетіндігін, олардың кәсіби мамандықтарына дейін білуге мүмкіндік бар. Бұл жағдай оқушының дамуына әсер ететін факторларға көңіл аударып жоспарлауға мүмкіндік береді;
- Оқушының тілек-талабы мен қызығушылығын қанағаттандыруға бағытталған сыныптан тыс жұмыстар және факультативтік сабақтар жүргізуге жағдай туады;
- Оқу материалын толық меңгеру оқушылар үшін өте күрделі үрдістердің бірі. Білім беру кезінде оқушының жеке басының ерекшеліктерін нақтылы ескере отырып, оқу ісін жақсартуға арналған мүмкіндіктерді пайдалануға болады;
- Шағын жинақталған мектептерде оқушылардың өз бетімен көбірек жұмыс істеуіне тура келеді. Бұл үрдістің ұтымды жақтарын пайдалана отырып, оқушылардың өздігінен бақылау жұмысын жүргізуге, қорытынды жасай білу дағдыларын байыта түсу мүмкіндіктерін үнемі есте ұстау керек. Үй тапсырмасын оқушының білім дәрежесі мен қабілетін ескере отырып даярландыру қажеттігін де естен шығармаған жөн;
- Сыныпта оқушылардың аздығы, олардың әрқайсысының оқу материалын, білім сапасын, дағды біліктерін және танымдық белсенділіктерінің деңгейлерін үнемі бақылап отыруға уақыт жеткілікті;
- Оқушыларды еңбекке баулу, еңбек дағдыларын беру, мамандық алуға үйретуде де шағын ауыл мектептерінің мүмкіндіктері мол. Өйткені олардың ата-аналары ауылдағы мамандық иелері. Ал, оқушылар болса жастайынан еңбекке араласады;
- Шағын жинақталған ауыл мектептері оқушыларының бойына табиғатты қорғау, оны аялау, эстетикалық талғамын қалыптастыруда қоршаған орта арқылы табиғатқа деген сүйіспеншілігін тәрбиелеуде де мүмкіндіктер бар.

Міне, осындай мүмкіндіктерді ескерсек, шағын комплектілі мектептің жұмысын жетілдіру, ондағы оқу-тәрбие процесінің сапасын арттыру – маңызды әлеуметтік-экономикалық және педагогикалық проблема.

Әдебиет:

1. Закон Республики Казахстан от 27 июля 2007 года №319 «Об образовании» (с изменениями и дополнениями на 04. 07. 2013), online.zakon.kz.

2. Қазақстан Республикасында шағын жинақты мектептерді дамытудың 2010-2020 жылдарға арналған тұжырымдамасы Жобасы // http://kk.convdocs.org/docs/index-107671.html?page=3.

3. Қазақстан Республикасында білім беруді дамытудың 2011 – 2020 жылдарға арналған Мемлекеттік Бағдарламасы, 2010 жылғы 7 желтоқсан // http://adilet.zan.kz/kaz/docs/U1000001118.

4. Нормативтік-құқықтық базаны және шағын жинақты мектептерде оқыту ерекшеліктерін талдау. – Астана: Ы. Алтынсарин атындағы Ұлттық білім академиясы, 2015. – 11-б.

5. Асқарбаева А., Храпченко Г.М. Шағын комплектілі мектептерде оқытудың мазмұны мен әдістері.-А., 1981.

6. Құлмағанбетова Б. Аз комплектілі мектепте сабақ ұйымдастыру (мұғалімге арналған көмекші құрал).- А., “Мектеп”, 1974.
7. Бастауыш мектепте бірнеше сыныпты бір уақытта оқыту туралы: мақалалар жинағы(редакциясын басқарған Ғ.Бегалиев).- А., 1950 ж.

УДК 951

УКРЕПЛЕННЫЕ ЦЕНТРЫ КАК «СТРАНА ГОРОДОВ» ЭПОХИ БРОНЗЫ ЕВРАЗИЙСКОГО ПРОСТРАНСТВА

Зданович Г.Б.
(Челябинский государственный университет, Россия, г. Челябинск)

В последнее десятилетие XX века на Южном Урале, благодаря изучению аэрофотоснимков и аэроархеологическим разведочным полетам на вертолетах и мотодельтапланах, была открыта компактная историческая территория, получившая условное название "Страна городов". Ведущим типом памятников в "Стране городов" является поселение с четко выраженной внутренней планировкой и мощными оборонительными стенами. Поселения обычно располагаются на возвышенных участках террас рек - притоков Урала и Тобола.

Территория "Страны городов" протянулась вдоль восточных склонов Южного урала на 350 км по меридиану и на 150-200 км по широте. Её северной условной границей является пограничная зона между степью и лесостепью. На западе она ограничена предгорьями Уральского хребта, на востоке болотистыми равнинами Западно-Сибирской низменности. Южные границы предопределены засушливыми безлесыми пространствами Оренбургских степей.

Вся территория "Страны городов" расположена в пределах Зауральского пенеплена – слегка всхолмленной равнины, являющейся водоразделом бассейнов европейских и азиатских рек (рис. 1). Время существования укрепленных поселений и связанных с ними неукрепленных селищ относится к эпохе средней бронзы (рубеж III – II тыс. до н.э., первая треть II тыс. до н.э.) (рис. 2). К настоящему времени (лето 2002 года) известно 20 укрепленных центров. Каждому из них соответствует от одного до трех-четырёх строительных горизонтов. Стационарными раскопками исследовалось шесть укрепленных поселений: Синташта (Т.Н. Чебакова, А.Д. Пряхин, Г.Б. Зданович, В.В. Генинг), Аркаим (Г.Б. Зданович), Устье (Н.Б. Виноградов), Берсуат, Куйсак, Аландское (Т.С. Малютина, Г.Б. Зданович, Д.Г. Зданович).

Аэрофотосъемка и контрольные наземные топографические обследования показывают, что в основе планировочных решений протогородов Южного Зауралья лежат три геометрических фигуры: овал, круг и прямоугольник 1. Опираясь на ведущие геометрические символы, при классификации укрепленных центров целесообразно учитывать несколько признаков: - планы внешних оборонительных сооружений; - наличие и планировку оборонительных стен, расположенных внутри поселка; - планировку жилищ по отношению к системе фортификаций; - наличие рядом с протогородом неукрепленного поселка-подола.

Геометрические символы по внешним очертаниям оборонительных стен определяются не всегда безупречно. Ни у кого не возникает сомнения, что Аркаим и Зингейка - круги, а Степное и Черноречье - прямоугольники. Но есть подквадратные или подпрямоугольные в плане сооружения с сильно скошенными углами, например, Родники, Чекатай, Коноплянка. Внешне противоречиво планировочное решение

протогорода Куйсак. Северная его часть выглядит как хорошо читаемая окружность, однако, юго-восточная и юго-западная стены, стыкуясь, образуют прямой угол. Как многоугольная фигура с высоты птичьего полета читается укрепленное поселение Журумбай2. Для исследователя очень важно установить, какая планировочная сетка лежит в основе конструирования укрепленного центра. Ведь очевидно, что за этим стоят не только практические требования к фортификации, но и скрываются какие-то навыки, освященные традицией, особенности мифологического мышления и религиозных представлений. Возможно, особенности планиграфии поселений помогут уловить специфику погребального обряда "пригородных" некрополей, понять динамику развития культуры и определить характер взаимодействия между отдельными укрепленными центрами. Есть и более конкретные задачи, например, выявление специфики керамических комплексов в овалах, кругах и прямоугольниках.

Сложности в определении основного геометрического символа в ряде случаев связаны с длительностью существования протогорода и многочисленными его перестройками. Иногда перестройки хорошо читаются на аэрофотоснимках (Устье, Степное, Родники, Камысты-Аят, Андреевское). Однако есть факты, когда аэрофотоснимок дает срез одного строительного горизонта и не фиксирует сложную картину изменения планировочных схем3. В этих случаях реальную ситуацию можно будет выяснить только с помощью археологических раскопок. Так, при раскопках поселения Куйсак было обнаружено три культурно-строительных горизонта, с каждым из которых были связаны значительные перестройки оборонительной системы [Малютина, Зданович, 1995]. При этом стены и рвы каждый раз на несколько метров отодвигались наружу, на напольную сторону. Хотя очертания поздних сооружений на исследованных участках повторяют очертания ранних конструкций, тем не менее, подобные перестройки, даже если они и исходили из одного планировочного принципа 4, не могли не сказаться на очертаниях современных развалов "городских" стен.

Археологические исследования показали, что такие "города", как Аландское, Синташта, Берсуат перестраивались после пожаров, но при этом строители старались вписать новые сооружения в старую планировочную сетку.

Аэрофотосъемка и наземные обследования дают и другую картину. На место оставленного и полуразрушенного раннего поселка приходит новый человеческий коллектив. Люди, используя старую жилую площадку, строят новый "город", строят на другой основе, по другим правилам. При этом строители не учитывают планировочных решений предшественников и только в редком случае используют отдельные участки старых оборонительных стен, вписывая их в свою фортификационную систему.

Интересно, что вновь пришедшему населению, кажется, удобнее было бы построить новый укрепленный центр на новом месте, пусть даже рядом с прежним. Однако этого не происходит. Носители новых геометрических символов своими строениями решительно разрушают старые конструкции, резко перечеркивают их, создавая свой оригинальный ландшафт поселка.

Особенно "враждебные" отношения к "овалам" и "кругам" демонстрируют "квадраты". Разрушенные окружности лежат в основании культурных слоев квадратных поселений Родники, Степное, Устье, возможно, Камысты и Чекатай. Благодаря аэрофотоснимкам, которые фиксируют наложение различных оборонительных систем друг на друга, можно установить последовательность изменения поселенческих планировочных схем. Самыми ранними, согласно аэрофотоснимкам, явпяются "овапы" - "круг". "Круг" - поселения полней и перекрывает "овал" поселения Исиней I (рис. 3, 3). Несколько более поздние позиции занимают "круги" и "прямоугольники", среди которых, в конце концов, лидирующее положение

закрепляют за собой поселения, имеющие в плане прямоугольную фортификацию и линейную жилую застройку. Реальная картина существования укрепленных центров - протогородов - была достаточно сложной, как и те религиозные представления, которые определяли различия в планировочных решениях. Как уже отмечалось, аэрофотоснимки демонстрируют некоторые ограниченные возможности для целей нашего исследования. Например, не всегда читаются перестройки оборонительных систем, иногда не удается установить последовательность смены геометрических символов.

В некоторых случаях изменение представлений о геометризме жилой и мифологической среды могло происходить во времени внутри одного и того же давно сложившегося коллектива. Трансформация взглядов тут же отражалась на архитектуре. Интересно, что северо-западная стена Аркаима имеет линейное очертание. Не исключено, что к первичному кругу был пристроен отрезок прямоугольной стены на поселении Камысты. Сочетание отрезков прямых линий оборонительных стен поселения Журумбай дают очертания многоугольника, как бы примиряя две полярные планировки - круг и квадрат.

Поселения создавались по заранее продуманным планам, с использованием каких-томакетов. Система наших доказательств основана на том, что при рытье котлованов под жилища (глубина 50-60 см относительно древней поверхности) аркаимские строители сохраняли материковые выступы под основания длинных и коротких стен домов (ширина их от 40 до 80 см). При этом почти не допускалось ошибок, хотя под жилые сооружения отводились значительные площади. Такая точность исполнения, и вообще сама технология строительства, были бы невозможны при отсутствии четкого и предварительно заготовленного плана 5. Не исключено, чтотакие г\пань\ отражены в изображениях на керамике в контексте солярных символов.

Необходимо учитывать, что укрепления, созданные в эпоху расцвета "Страны городов", продолжали использоваться и в более позднее постсинташтинское время, в период становления срубных и алакульских древностей. Естественно, что это также наложило свой отпечаток на планиграфию и топографию поселений, усложнив общую картину.

Признавая неоднозначность в сложении и функционировании каждого протогорода, мы, тем не менее, в своих исходных позициях будем руководствоваться сведениями, которые предоставляет современная аэрофотосъемка. Конечно, это только один из этапов исследования. При дешифровке аэрофотоснимков неизбежны ошибки. Будущие исследователи поправят нас. Однако необходимо осознать, что для получения полноценных археологических данных по таким колоссально трудоемким объектам, как укрепленные центры "Страны городов", потребуются усилия не одного поколения археологов.

Для уточнения нашего понимания исходных данных в осмыслении планов памятников протогородской цивилизации Южного Зауралья важно сделать одно замечание. Ни одно поселение по своей планировке не повторяет друг друга. Каждое имеет свои особенности, изначально заложенные при создании протогорода, хотя изначально в его основу закладывался тот или иной геометрический символ. Это, безусловно, преднамеренная несхожесть. Она означает не исторически сложившиеся различия, а различие, заложенное изначально.

Овальные поселения.

Овальных поселений известно шесть или семь. Наиболее хорошей сохранностью внешних линий овалов отличаются поселения Аландское и Берсуат (рис. 3,1-2). Овальные укрепления Исиней I примерно на одну треть перекрыты круглоплановым

поселением Исиней II. Яркая, овальная в плане фортификация поселения Кизильское, к сожалению, частично разрушена одним из русел реки Урал. Центральную часть этого памятника занимают хаотично расположенные жилищные впадины эпохи поздней бронзы, что затрудняет получение четкой картины первоначальной планировки укрепленного центра. Фрагменты ранней фортификации овального типа по аэрофотоснимкам прослеживаются под более поздними стенами прямоугольных поселков Родники и Степное. В обоих случаях сохранившиеся участки овальных стен использовались жителями "прямоугольников" в качестве дополнительных привратных укреплений. Овал или круг (возможно, и то, и другое) лежат в основании позднего укрепления прямоугольного типа Устье.

По материалам наиболее хорошо сохранившихся овальных поселений можно заключить, что строители стремились ориентировать фортификационные системы длинными осями по линии восток-запад (Берсуат, Аландское, Исиней I). Однако жестких правил, видимо, не существовало - поселение Кизильское ориентировано С-Ю. Нет жесткой связи и в расположении поселка по отношению к береговой линии. Длинные оси фортификационных систем Аландского, Берсуата, Кизильского совпадают с направлениями русел и береговых кромок, а поселение Исиней I расположено длинной осью перпендикулярно речному руслу.

При выборе места для будущего поселка строители предпочитали ровные, сухие, возвышенные участки у речных водотоков и широких пойм. Высота таких площадок обычно 3-4 м относительно уровня пойменных лугов. Важно, чтобы поселение и прилегающая к нему территория занимали "островное" положение и имели естественные ограничения на местности. Вокруг жилой площадки должны были располагаться овраги, балки, старые речные русла и просто древние прогибы в рельефе местности. При этом не

важна была ширина и глубина прогиба. Желательно, чтобы в какое-то время года он обводнялся. Можно с уверенностью констатировать, что при выборе места под строительство люди руководствовались не военными целями, а какими-то иными принципами, связанными с традициями и ритуалом. Наиболее яркий вариант поселенческой островной площадки отражает топография укрепленного центра Аландское (рис.3, *1).* Река Суундук и раздвоенное русло реки Солончанки со всех сторон окружают поселок водными потоками. Во время весенних паводков и в наши дни поселение Аландское выглядит как настоящий остров.

Не менее яркое островное положение имеет поселенческий комплекс Исиней. Он расположен на останце первой надпойменной террасы, который вытянут вдоль правого берега реки Караталы-Аят на 700-800 м. Со всех сторон останец ограничен водой: с востока - руслом реки, с юга, запада и севера - старичными прогибами и цепочкой карстовых озер, соединенных между собой водотоками.

Поселение Берсуат занимает ровную возвышенную площадку на первой надпойменной террасе на левом берегу одноименной реки. С запада и северо-запада площадка ограничена ручьем.

Ягодный Дол, с востока - прогибами старых протоков, которые смыкаются с современным речным руслом. К северу от памятника - карстовое понижение с сетью небольших озер и болотцев с березовыми и березово-осиновыми колками.

Укрепленное поселение Кизильское расположено на участке первой надпойменной террасы, окруженном со всех сторон старицами и временными руслами. Площадка возвышается над поймой на 3 м. Она представляет собой небольшой остров, имеющий размеры 500 м по меридиану и 250 м по широте. На аэрофотоснимке хорошо виден сложно переплетенный узорчатый рисунок стариц и старичных озер, пересекающих пойму в разных направлениях и фиксирующих передвижения русла

реки Урал. Одно из молодых временных русел шло по юго-восточной части поселения, в результате этот участок памятника оказался разрушенным.

Площади овальных поселков с учетом укреп-лений варьируют от 7,5 тыс. кв. м (Исиней I) до 39 тыс. кв. м (Берсуат).

Внешние оборонительные системы "овалов" несколько асимметричны, что придает им в плане форму яйца (Аландское, Исиней I, Кизильское). Несколько особняком стоит овал поселения Берсуат, который своим планировочным комплексом напоминает женский символ (рис. 3, 2).

Одним из важных признаков, отличающих, овальные поселения друг от друга, является наличие или отсутствие внутренних фортификационных сооружений. Поселения Берсуат и Кизильское имели внутреннее кольцо оборонительных стен и два кольца жилищ, вписанных друг в друга. Центральная площадь, как таковая, отсутствует. Ее заменяет длинная незастроенная полоса земли в средней части поселка, которая скорее может быть названа широкой улицей, чем площадью. Внешнее кольцо жилищ поселения Берсуат было разбито радиальными стенами на 4 или 5 секторов. Кольцо жилищ внутри цитадели не имело, вероятно, никаких разделительных стен.

Поселение Исиней I имело одночастную жилую площадку. Жилища торцами прижимались к мощным оборонительным стенам, образуя одно кольцо и оставляя свободной от застройки центральную часть поселка. Одночастную жилую площадку с большой свободной центральной площадью, вероятно, имело и поселение Аландское. Мы говорим "вероятно" только потому, что в пределах внешних крепостных стен на поселении в течение длительного времени проживало население поздней бронзы. Их активная домостроительная деятельность могла привести к уничтожению цитадели и значительному изменению ландшафта жилой площадки.

Планировка жилищ внутри овальных поселений повторяла контуры фортификационных сооружений. Дома образовывали замкнутое кольцо. Они были пристроены плотно друг к другу, так что стена одного дома являлась стеной другого дома; жилища ориентированы длинными осями к центральной части поселения.

Выходы из "города" располагались по сторонам света. Основные "ворота" были обращены, вероятно, на запад и (или) восток. Выходы на север и юг были вторыми по значению. Они имели более скрытую планировку и были менее до-тупны для посторонних посетителей "города".

Особенно потайной характер имели выходы, обращенные на юг. По аэрофотоснимкам они фиксируются либо в виде сужения стен, либо как прогибы на поверхности глинобитных стенных развалов. По материалам археологических раскопок (поселения Аркаим, Берсуат, Аландское) известно, что потайные выходы должны прокладываться в виде узких щелей-лабиринтов внутри сырцовой кладки оборонительных стен. Фортификационные сооружения на участках главных входов имели какие-то дополнительные укрепления, обращенные наружу, в сторону поля. Во всех случаях они продолжались и "во внутрь", захватывая территорию жилой площадки. Особенно ярко это видно на примере западного входа протогорода Берсуат. Здесь отрезки стен длиной 15-20 м уходили за пределы "города", располагаясь почти под прямым углом относительно общего направления фортификационных сооружений. Отсюда же вглубь поселка шла глинобитная стена, имеющая радиальное направление.

Восточный вход также отмечен резкими изгибами оборонительных стен, но не на внешнюю сторону поселка, а наоборот, на территорию жилой площадки. Изгибы переходят в радиальную стеновую конструкцию, которая соединяет внешнюю и внутреннюю фортификационные кольцевые системы. За пределами внешней обводной стены, перекрывая обводной ров, фиксируется глинобитное возвышение размером

примерно 10х12 м, сложенное из того же материала, что и стеновые укрепления. Это развал какого-то сооружения, возможно, башни, которая защищала восточные ворота.

На развалах привратной фортификации и радиальной стены на аэрофотоснимке отмечены три удлиненные впадины, расположенные на одной оси. Не исключено, что эти впадины трассируют скрытый вход, который когда-то пролегал внутри глинобитных сооружений. Кстати, последнее наблюдение, достаточно обычное для аэрофотофиксации фортификационных сооружений "Страны городов" - по поверхности развалов стен и разницы в грунтах можно судить о внутристенных помещениях, нишах или проходах, которые существовали в древности.

Внешние оборонительные конструкции овальных протогородов имели сдвоенные стены, между которыми пролегал глубокий ров. Со стороны поля все сооружения окружал еще один ров. Он был мелким, но более широким и имел, вероятно, не столько оборонительное, сколько дренажное значение.

Небольшой археологический раскоп, заложенный на месте грабительской траншеи на поселении Аландское, позволил уточнить некоторые данные, полученные с помощью аэро-фотосъемки. Толщина основной оборонительной стены (стена А), которая окружала жилую площадку, составляла по основанию 5 м. Стена первоначально была сложена из глиняных сырцовых блоков, на последующих этапах существования памятника она была дважды облицована каменными плитами (стены Б и С). Ров на уровне древней поверхности имел ширину 3 м, и глубину 3,5 м, стенки его были закреплены деревом. Вдоль внешней границы рва шла еще одна сырцовая стена толщиной около 1,5 м. Все это сооружение окружал широкий дренажный ров глубиной до 1 м, обложенный со стороны фортификационных сооружений каменными плитами. Перед дренажным рвом находилась грунтовая обваловка. Естественно, что и дренажное сооружение, и обваловка играли свою роль в защите крепости в случае нападения врага.

Таким образом, ширина внешней оборонительной системы (глубина обороны) с учетом торцовой стены жилища с одной стороны и обваловки дренажной системы, с другой, составляла 14-16 метров.

Круглые поселения.

Круглых поселений насчитывается в "Стране городов" восемь-девять. Пять из них имеют хорошую и удовлетворительную сохранность: Аркаим (рис. 4, 7), Синташта, Сарым-Саклы (рис. 4, 2), Куйсак (рис. 5, 2), Исиней II (рис.3, 3). Поселения Ольгинское и Журумбай, потревоженные поздними перестройками, имеют в основе своей планировки также круг. Культурные слои, связанные с круглыми фортификационными системами, лежат, вероятно, в основаниях поселений Устье и Камысты-Аят.

При поисках площадок под строительство круглых поселений предпочтение отдавалось дифференцированному ландшафту. Выбирался участок на берегу реки, имеющий ограничения в рельефе местности, желательно со всех сторон. Обычно поселения располагаются на останцах первых надпойменных террас, на ровных площадках у широких пойм, изрезанных старыми руслами рек.

Яркое "островное" положение среди водных потоков и прогибов старых русел занимают поселения Аркаим и Исиней II. Поселение Сарым-Саклы, расположенное на треугольном по форме мысе, который омывается рекой Зингейка, с напольной стороны отделено искусственно вырытым каналом длиной 450 м. Канал этот, вероятно, был необходим для фиксации островного положения укрепленного центра. У поселения Синташта тоже прослежены искусственно вырытые каналообразные углубления [Генинг, Зданович, Генинг, 1992, с. 17]. Их назначение связано не только с регули рованием весенних потоков талых вод – прежде всего, "каналы" подчеркивают территориальные границы "пригородной" площадки. Замкнутость границ пригородных

территорий могла обеспечиваться не только водотоками, но, вероятно, и ярко выраженными подошвами горных увалов (Журумбай, Куйсак, Ольгинское).

Недалеко от стен укреплений за пределами поселков иногда располагались водоемы. Это могли быть углубленные места во временных речных руслах, либо пойменные озера, озера карстового происхождения. Вода в бассейнах обновлялась либо за счет подпочвенных потоков, либо весной во время половодий. Рядом с поселениями Исиней, Аркаим отмечены остатки древних плотин, которые могли регулировать подачу воды в старые речные русла, фактически превращенные в каналы. Подправка древних русел или создание каналообразных систем для искусственных водотоков археологически зафиксированы в районе поселений Сарым-Саклы, Синташта, Аркаим. Длина "канала", который опоясывает "пригородную" территорию протогорода Аркаим с южной и юго-западной стороны, составляет около 600 м.

Круглые поселения по особенностям планировочных решений во многом близки овальным протогородам. По наличию или отсутствию внутренних укреплений - цитадели, "круги" можно разделить на два типа. К первому относятся поселения Исиней II, Журумбай и Ольгинское - круглые фортификационные сооружения, внутри которых заключено одно кольцо жилищ и большая свободная от застройки площадь. Здесь отсутствуют какие-либо локальные укрепления, нет отдельных, строго изолированных территорий. Поселок можно рассматривать как единое социально-культурное пространство.

Ко второму типу отнесем протогорода с цитаделями. Среди них Синташта, Аркаим, Куйсак, Сарым-Саклы. Все эти поселения имеют два жилых кольца. Одно заключено внутри цитадели, второе примыкает к внешней оборонительной стене. Жилища первого кольца тесно связаны между собой и ориентированы длинными осями радиально к центру. Выходы из домов обращены к небольшой площади, расположенной в центре поселка. По материалам поселения Аркаим не исключено, что центральные площади имели подквадратные очертания.

Жилища внешнего кольца также ориентированы длинными осями на центр поселка. Их выходы обращены к круговой улице, которая служила единственной наземной магистралью. Раскопки на Аркаиме и Синташте показали, что кольцевая улица была совмещена с ливневой канализацией и перекрывалась деревянной мостовой. Внешнее кольцо жилищ разделено радиальными стенами на четыре сектора: северо-восточный, юго-восточный, северо-западный, юго-западный. Сами стены расположены по сторонам света, они объединяют в единый планировочный комплекс внешнюю оборонительную стену и стену цитадели.

В целом, поселения второго типа имеют в основе плана концентрические окружности, которые вместе с радиальными стенами образуют свастический рисунок. Образно можно сказать, что это свастика, нанизанная на ось цитадели.

Радиальные стены, безусловно, имели оборонительные функции. Кроме этого они использовались, вероятно, и как внутренние пути сообщения в качестве второго яруса улиц. Перемещаясь по верху радиальных стен можно было попасть с внешней круговой стены на стену цитадели. Судя по раскопкам и материалам магнитосъемки, внутри глинобитных оснований радиальных стен были проложены щелевые проходы, связывающие поселение с внешним миром.

Основные выходы из поселков обращены на запад (северо-запад) или север. Они были оформлены в виде выступов стеновых конструкций (Сарым-Саклы, Синташта), либо наоборот, воронкообразных выемок (Аркаим, Сарым-Саклы, Исиней, Куйсак) и прерывов стен. Во всех случаях аэрофотоснимки фиксируют необычную сложность в конструкциях входов. Почти на всех фортификационных системах в районах "ворот" прослеживаются возвышения-развалы привратных башен. Такие возвышения и

расширения сырцовых развалов иногда можно проследить и на стенах цитаделей (Куйсак, Сарым-Саклы, Аркаим). Все входы в укрепленные центры, даже главные, имели элементы конспирации. Так, на Аркаиме западный, наиболее подчеркнутый в планиграфии вход не соответствовал общему направлению воронкообразной выемки, образованной изгибами оборонительных стен и рвов.

Это направление запирала башня, а подлинный вход-въезд шириной около 6 м пролегал между стеной цитадели и левой стеной "воронки". Северный, полностью раскопанный вход, представлял собой щель, проложенную в виде лабиринта между утолщенной стеной дома и участком внешней оборонительной стены. В древности вся эта конструкция выглядела как составная часть фортификационных сооружений, была перекрыта бревенчатыми балками и оформлена мощной сырцовой кладкой. Щель лабиринта имела у входа ширину 1,5 м, затем расширялась до 3 м, затем снова сужалась выступом внешней стены. Длина только одного участка щели, который нужно было преодолеть в темноте, составляла около 15 м.

Кроме обязательных четырех проходов на поселениях были и другие потайные входы, которые не фиксируются на аэрофотоснимках. Это хорошо прослежено при археологических раскопках поселений Куйсак и Синташта.

При исследовании прохода поселения Синташта, где аэрофотосъемка дает просто прерыв стены и рва, были обнаружены следы деревянных частоколов и глинобитных конструкций.

Сооружения образовывали с обеих сторон входа в поселок ниши глубиной 5-7 м и шириной 2-2,5 м. Ниши служили, вероятно, в качестве ложных входов и использовались как ловушки. На этом же участке были обнаружены щели в оборонительных стенах, которые могли играть роль тайных калиток.

Судить о размерах поселений по аэрофотоснимкам можно только в определенных пределах точности; мы фиксируем не подлинные основания глинобитных стен, а их развалы, не подлинные очертания рвов и жилищных впадин, а их прогибы в современном рельефе.

Наиболее крупные поселения круглопланового типа довольно стандартны и имеют диаметры 150-160 м (Журумбай, Синташта, Аркаим, Ольгинское). Диаметры укрепленных центров Куйсак и Сарым-Саклы составляют примерно 130 м. Размеры цитаделей Аркаима и Синташты - 85-90 м, в этих же пределах находится диаметр внешней фортификации Исиней II - 85-88 м. Наименьшие размеры цитадели дает укрепленный центр Куйсак, ее диаметр равен примерно 60 м. Таким образом, модуль основных строительных размеров лежит где-то в пределах 25-30 м. Площади круглоплановых поселений колеблются от 6,5 тыс. кв. м до 20 тыс. кв. м. Эти площади были предназначены только для создания условий обороны поселка, для жизни, отдыха и перемещения людей, для организации коммунальных услуг и домашних производств. Все остальное было вынесено за пределы оборонительных стен. Это - полномасштабное металлургическое производство, содержание скота, земли под огородничество и т.д.

Прямоугольные поселения.

В "Стране городов" насчитывается десять укрепленных центров, которые имеют в основе плана прямоугольник или фигуру, тяготеющую к прямоугольнику. От "кругов" их отличает не только форма фортификационных сооружений, но и планировка жилой застройки.

Топография поселенческих площадок, на которых расположены прямоугольные укрепления, характеризуют те же черты, которые были отмечены для овальных и круглоплановых поселков. Однако нужно отметить интересный факт: для строительства укрепленных центров впервые осваиваются берега озер (поселение

Чекатай). Почти все прямоугольные укрепления расположены на площадках, границы которых четко очерчены в рельефе местности. Яркие островные положения занимают поселения Коноплянка и Андреевское. Острова представляют собой возвышенные останцы надпойменных террас, находящиеся на уровне 3-4 м над урезом воды. Останцы образованы действующими и древними руслами рек Акмулла и Синташта.

Поселение Черноречье расположено на одном из многочисленных островов, которые образуют рукава реки Черной у ее впадения в реку Уй. Прогибы русел вокруг островной площадки укрепленного центра хорошо видны на аэрофотоснимке и четко фиксируются на местности во время весенних разливов рек.

Не менее ярко выраженные границы в ландшафте имеет "пригородная" площадка поселения Родники. Она расположена на останце первой надпойменной террасы, которая возвышается на 2,5 м над поймой реки Караталы-Аят и имеет форму мыса или полуострова (размер 200х300 м). С юга и юго-востока площадка ограничена старым руслом реки и небольшим заболоченным озером, а с севера и северо-запада - крутым склоном увала.

Мысовые позиции с подчеркнутыми в рельефе границами имеют прямоугольные поселения Синташта II, Устье, Вахты. Со всех сторон окружено озерными системами поселение Чекатай.

Прямоугольные поселения по организации внутреннего пространства собственно "городской" территории можно разделить на одночастные (I тип) двучастные (II тип) и многочастные (III тип).

К одночастным поселениям относятся Устье, Чекатай и, вероятно, один из строительных горизонтов Камысты. В плане они близки квадратам и имеют несколько скругленные углы. Две или три строго прямые линии домов ориентированы в направлении З-В (Чекатай, Камысты) или СЗ-ЮВ (Устье). В середине поселка может быть небольшой участок незастроенной территории.

Для одночастного поселения характерно общее жилое пространство. Оно объединяет всех жителей поселка и всех "домохозяев" и ставит их в одни условия в случае нападения врага и организации системы обороны.

Двучастный поселок Синташта II имеет удлиненную форму и сложен как бы из двух прямоугольников. Прямоугольники соединяет-разъединяет общие стена и ров, которые расположены перпендикулярно по отношению к основным элементам фортификационной системы. Две линии домов прижаты торцами к оборонительной стене. Выходы из жилищ обращены к свободной, почти не застроенной территории. Длинной осью поселок ориентирован по линии В-З.

Протогород Андреевское первоначально возник, вероятно, как двучастное поселение с четырьмя линиями жилых построек и отрезками внутренних перпендикулярно расположенных стен. Стены разделяют доселок на два сектора - западный и восточный - в соотношении примерно 1:2. Площадь раннего поселения (поселок А) составляла около 16 тыс. кв. м, на его территории по данным аэрофотосъемки\(рис.5, *1)* первоначально располагалось 60-70 жилищ. По прошествии какого-то времени северная часть укрепленного центра, примыкающая к берегу реки, была оставлена его населением, а в южной части возник новый двучастныи поселок с обновленной системой фортификации (поселок Б). В основу его планиграфии были положены южная и одна из средних линий домов поселения А и бывшая южная улица раннего поселка. Старые отрезки перпендикулярных оборонительных стен были укреплены и, вероятно, усовершенствованы (они теперь совпадали с северным и южным входами в поселок). Перпендикулярные стены разбивали новую жилую площадку (Б) на две равные части и как бы обеспечивали симметрию укрепленного центра.

Северная заброшенная жилая площадка первоначального поселения А в более позднее время активно использовалась для хозяйственных нужд. Северный участок старой фортификации, вероятно, поддерживался в порядке как необходимая защита от речных разливов. А восточная и юго-восточная части ранней фортификационной системы обеспечивали усиление оборонительных возможностей главного (восточного) входа в поселок.

Площадь укрепленного центра Б составляла примерно 7 тыс. кв. м. На жилой площадке в пределах укреплений располагалось не менее 25-27 жилищ. Через какое-то, вероятно, непродолжительное время после создания двучастного поселения Б к нему был сделан пристрой С. Он был оформлен с южной стороны поселка в виде подковообразной глинобитной стены. Где размещено не менее десяти крупных жилищ, длинные стены которых располагались перпендикулярно к линии внешних укреплений.

На примере укрепленного поселения Андреевка хорошо видны возможности аэрофотосъемки для выявления этапов истории развития поселения.

Перед нами яркий пример, когда двучастное поселение превращается за счет пристроя в многочастное (трехчастное).

Вероятно, так же сложно и не одновременно формировалось поселение Степное. Здесь картина дешифровки на основе аэрофотоснимков усугубляется тем обстоятельством, что при строительстве квадратной в плане фортификации люди использовали отрезки стен ранее существовавшего овального поселения. Длинная ось первоначального овала была равна 160 м, короткая - 100-110 м. Ориентирована система фортификации по линии СВ-ЮЗ и располагалась перпендикулярно речному руслу реки Уй.

Прямоугольные укрепления были наложены на овал так, что его длинные стены стали составной частью внутренней планировки позднего укрепленного центра. Северо-восточная оконечность овальных стен и рвов оказалась за пределами жилой площадки, но перед главными воротами в прямоугольный поселок. Прямоугольная фортификация (размер, примерно, 180х90-100 м) была размещена параллельно речному руслу и ориентирована по линии СЗ-ЮВ. Пять или шесть рядов жилищ (примерно по 10 домов в каждом ряду) образовывали три-четыре улицы, оставляя достаточно много свободного места в средней части поселка. Торцы домов примыкали к оборонительным стенам, используя конструкции как позднего прямоугольника, так и раннего овала.

Таким образом, сложная планировочная схема, которую мы фиксируем на аэрофотоснимке поселения Степное, сложилась в процессе использования жилой площадки в разное время, и связана с резким изменением геометрической символики фортификационного строительства.

Не исключено, что юго-восточная секция возникла как пристрой к уже функционирующему поселению. В этом случае мы можем говорить еще об одном факторе формирования планировочной схемы - увеличении количества населения и, в связи с этим, расширение жилой площадки.

"Классическую" трехчастную схему застройки фиксирует аэрофотоснимок поселения Вахта, которое расположено на реке Гумбейка в районе впадения в нее реки Вахта. Территория памятника много лет распахивается и аэрофотоснимок дает самую общую картину. Внутри прямоугольных укреплений (размер 165х110 м) имеется четыре ряда домов и две глинобитные стены, которые разделяют жилую площадку на три части. При этом средняя часть равна половине поселка, а периферийные СВ и ЮЗ сектора составляют по1/4 части от общей площади жилой площадки. Два ряда домов пристроены торцами к внешней линии укреплений, два – к внутренним стенам фортификации. Между двумя средними рядами жилищ довольно большое свободное

пространство, которое могло служить не только улицей, но и местом для общественных сборов всего населения поселка.

Особое место среди прямоугольных протогородских центров занимают Родники, Черноречье и Коноплянка. Эти многочастные поселения можно назвать "сотовыми". Их планировочные и архитектурные решения отличает большое количество внутренних оборонительных стен, которые могут объединять по несколько жилищ. На поселении Родники можно насчитать четыре изолированные друг от друга части поселка (рис. 5, 3), на Черноречье - не менее восьми. Развалы толстых глинобитных стен фиксируются иногда вокруг одного или двух домов и прилегающих к ним небольших территорий, создавая впечатление мощных внутренних крепостей. На поселении Черноречье такие дома-крепости есть в средней части поселка и в его юго-восточном углу.

На трехчастном, в целом, поселении Коноплянка (130х80 м) отмечены многочисленные толстые стены, явно связанные с обороной отдельных жилищ. Особенно много домов, окруженных стенами, прослеживается в средней и северной частях поселения. Интересно, что в центре северной части, напротив входа, на аэрофотоснимке и при разведочном визуальном обследовании фиксировалось овальное возвышение (17х12 м), искусственного происхождения. Не исключено, что это остатки наземного глинобитного сооружения особого назначения.

Рисуя общую картину организации пространства прямоугольных поселений нужно отметить, что при наличии отдельных фактов поэтапного становления жилых площадок (Андреевское), в целом, укрепленные центры строились как единые завершенные комплексы по заранее продуманным планам. Это касается и создания внешней фортификации, и внутренних оборонительных стен, ограждающих отдельные площадки, и размещения жилищ и всей системы коммуникаций.

В системе "городского" пространства прямоугольных поселений нет ярко выраженных площадей, за исключением, вероятно, одночастного поселения Чекатай. В двучастных поселках для общественных сборов могла служить довольно просторная улица. Полностью отсутствует свободное общественное пространство в многочастных "сотовых" поселениях.

В плане обороны от внешнего врага жители всех секторов "прямоугольников" оказывались примерно в одинаковых условиях. На поселении Черноречье некоторые преимущества, возможно, имели два или три дома, заключенные между двумя стенами в средней части жилого пространства.

Практический смысл подобной фортификации остается неясным. Сотовая планировка свидетельствует не об усилении защитных функций от внешнего врага, а, скорее, о стремлении к внутренней изоляции каждой представленной в "протогороде" ячейки человеческого сообщества, зажатой внутри высоких глинобитных стен.

Нельзя, однако, не отметить особой мощности внешних фортификационных сооружений с сотовой планировкой. На аэрофотоснимках хорошо видны сдвоенные стены с массивными основаниями, широкий и, возможно, глубокий ров, заключенный между ними. Сложные укрепления защищали главный вход в поселок. Монументальность фортификационных сооружений, несомненно, свидетельствует об общих интересах людей, собравшихся под защиту этих стен, и потративших поистине грандиозный труд на их создание.

В отличие от круглоплановых поселений, "прямоугольники" не имеют центра, подобного цитадели. Здесь все отсеки или сектора имеют участки, обращенные к внешней оборонительной стене, и в этом смысле они все поставлены в одинаковые условия в случае нападения врага. В прямоугольниках все выделенные территории как бы равны между собой по значению. Здесь нет понятия "центра" в том понимании, в котором организовали пространство строители круглых "городов". Характерной чертой

прямоугольных поселений является наличие рядом неукрепленного поселка-спутника - подола. Подолы имеют все прямоугольники за исключением, возможно, Черноречья и Андреевки. Количество жилищ за пределами укреплений установить на современном уровне исследований невозможно. Как правило, эти поселки многослойны и многочисленные постройки эпохи бронзы не дают возможности по аэрофотоснимкам выявить жилые комплексы, связанные со временем "Страны городов".

С уверенностью можно говорить, что круглые укрепленные центры: Аркаим, Синташта, Сарым-Саклы, Берсуат, Аландское - подолов не имели.

В задачу нашей статьи входило прежде всего изложение фактического материала, слабо и недостаточно на данный момент представленного в публикациях. Интерпретация этого материала, скорее всего, дело будущего. Как мы полагаем, особенности планиграфии укрепленных центров Южного Зауралья эпохи средней бронзы определяются широким спектром факторов, глубоко укорененных в культуре. Назовем среди этих факторов, прежде всего, оборонительные функции исследуемых сооружений. Многие детали фортификационных сооружений аркаимско-синташтинского типа имеют свои параллели в древнем военном зодчестве других регионов [ср., например: Маккуин, 1983]. Во-вторых, здесь, безусловно, нужно видеть прямое и непосредственное воплощение мифа и мифологического мышления. Круг и квадрат - основные геометрические символы, положенные в основу планировок - входят в число универсальных мифологических противоположностей (левое/правое, восток/запад, мужское/женское и т.д.). Стремление вписать поселение в природный ландшафт, одновременно согласовывая его планировку с азимутом важных астрономических событий, вероятно, связано с идеей гармонизации природного и социального пространства, с представлениями о космосе [Kirillov, Zdanovich, forthcoming].

Не исключено, что поселения типа Аркаима должны были иметь свой небесный "архетип" [ср.:Элиаде, 1987]. Наконец, планировки укрепленных центров "Страны городов" отражают и аспекты социального поведения. "Борьба" кругов и квадратов - это, вместе с тем, и столкновение разных культурных традиций и групп населения, отражение менталитета древних обществ. Особенности внутренней организации поселков заставляют нас думать о соотношении общества и личности.

Археологические памятники "Страны городов" отражают некий очень важный и богатый культурно-исторический пласт, исследование которого может дать новые знания о человеке.

P.S. Авторы с полной ответственностью осознают условность термина "Страна городов". Однако, памятники подобного типа невозможно рассматривать ни как поселения, ни как городища. По своему содержанию они не соответствуют общепринятым в археологии понятиям "дворец" или "храм". Употребление терминов "протогород", "квазигород" также далеки от сути явления. Для специалистов, работающих с материалами древних поселений, важно, что на Синташте и Аркаиме в археологических остатках отражены жесткие архитектурно-планировочные решения, не имеющие прямых аналогов в истории Старого Света. Кроме того, слово "Страна" подчеркивает, что распространение памятников аркаимско-синташтинского типа имеет свои границы и свою пространственно-хронологическую нишу в истории древностей евразийских степей.

Авторы убеждены, что по мере изучения памятников средней бронзы Южного Зауралья появятся новые подходы и новые термины, отвечающие реальному содержанию синташтинского феномена.

Литература:
1. Генинг В.Ф., Зданович Г.Б., Генинг В.В., 1992. Синташта: Археологические памятники арийских племен Урало-Казахстанских степей. Челябинск: Юж.-Урал. кн. изд-во.
2. Зданович Г.Б., 1997. Аркаим - культурный комплекс эпохи средней бронзы Южного Зауралья // РА. № 2. С. 47 - 63.
3. Зданович Г.Б., БатанинаИ.М., 1995. "Страна городов" - укрепленные поселения эпохи бронзы XVII 1-XVI вв. до н. э. на Южном Урале // Аркаим: Исследования. Поиски. Открытия. Челябинск: Каменный пояс. С. 54 - 62.
4. Маккуин Дж.Г., 1983. Хетты и их современники в Малой Азии. М.: Наука.
5. Малютина Т.С, Зданович Г.Б., 1995. Куйсак - укрепленное поселение протогородской цивилизации Южного Зауралья // Россия и Восток: проблемы взаимодействия. Материалы конференции Ч. V, кн. 1. Челябинск: Чел. ГУ. С. 100- 106.
6. Элиаде М., 1987. Космос и история. М.: Прогресс.
7. Kirillov A.K., Zdanovich D.G., forthcoming. Archaeoastronomical research in Steppic Trans-Urals: Fortified settlements of the "Country of Towns" and their surrountings.

УДК 94(574)

ЗАЩИТА СУЛТАНМАМЕТОМ СВОИХ ПОДДАННЫХ ОТ ПРИТЯЗАНИЙ РОССИЙСКИХ ВОЕННЫХ В ПРИИРТЫШЬЕ

Кабульдинов З.
(д.и.н., профессор, директор Института истории и этнологии им. Ч.Ч. Валиханова)

Аннотация

Статья посвящена деятельности чингизида и двоюродного брата Абылая султану Среднего Прииртышья Султанмамету. Султанмамет правил кыпчакским улысом в районе Среднего Прииртышья. Он был ярым защитником прииртышских казахов, вел переговоры с Российской империей и защищал своих соотечественников от произвола военных Иртышской линии укреплений. Султанмамет султан во время своего правления ввел либерально-дипломатическую политику и исключал или минимизировал конфликтные ситуации при стыковках своих подданных с представителями царской власти.

Ключевые слова: Султанмамет султан, Иртышская линия, конфликт, переговоры, Российская империя.

Аңдатпа

Мақала Шыңғыс тұқымынан шыққан, Абылай ханның немере інісі Ертістің Орта аймағының сұлтаны Сұлтанмаметтің шығармашылығына араналады. Сұлтанмамет Ертістің Орта аймағындағы Қыпшақ ұлысын басқарды. Ол Ертіс маңы қазақтарының жанашыры ретінде, Ресей империясымен келіссөздер жүргізе отырып, өз отандастарын Ертіс бекінісіндегі әскерилердің бассыздығынан қорғаған. Сұлтанмамет сұлтан өзінің билік жүргізген кезеңінде либералды-дипломатиялық саясат жүргізіп, өз қарамағындағылардың патша үкіметі өкілдерімен қақтығыстар орын алған кезеңде оның салдарын бәсеңдетуге немесе жоюға тырсқан.

Түйін сөздер: Сұлтанмамет сұлтан, Ертіс сызығы, жанжал, келіссөз, Ресей империясы.

Annotation

The article is devoted to the activities of genus Chingis and cousin of Sultan Abylay the Sultan of Middle Irtysh – Sultanmamet. The Sultanmamet ruled the Kypchak Ulys in the area

of the Middle Irtysh. He was an ardent defender of the Priirtysh Kazakhs, also negotiated with the Russian Empire and defended his compatriots against the arbitrariness of the military of the Irtysh line of fortifications. Sultanmamet Sultan during his reign introduced a liberal-diplomatic policy and excluded or minimized conflict situations when docking his subjects with representatives of the tsarist government.

Key words: Sultanmamet Sultan, Irtysh line, conflict, negotiations, Russian Empire.

Известно, что история появления чингизидов во главе с султаном Султанмаметом в районе Среднего Прииртышья относится к 30-м годам XVIII века. Сверстники и двоюродные братья Абылай и Султанмамет были назначены султанами определенных родов в одно и то же время: Султанмамет стал править кыпчакским улусом в районе Среднего Прииртышья, а Абылай – родом атыгаем племени Аргын. Со временем через многочисленных детей их власть распространилась не только на весь Средний жуз, но и частично на Старший жуз, а также на отдельные группы Младшего жуза. Султанмамет приходился тестем старшему хану Абулмамбету. Султанмамет (полное имя Султанмухаммед, в различных источниках известен как Салтамамет, Салтанмамет, Султан Мамет, Мамет салтан и т.д.) родился на территории Южного Казахстана в 1710 году. Его родственники жили в Туркестане – столице Казахского ханства. Был человеком состоятельным и самодостаточным: имел 20 тысяч голов лошадей. Был батыром и сардаром: со своего улуса мог выставить до 8 тысяч воинов. А по заданию Абылая мог сформировать армию из числа казахов Северного и Северо-Восточного Казахстана численностью до 50 тысяч человек.

Султанмамет султан был ярым защитников прииртышских казахов от произвола военных Иртышской линии укреплений. По другому и быть не могло: Российская империя в лице региональных властей вело переговоры исключительно через Абылая и в большей степени с Султанмаметом. Это был вынужденный шаг царского правительства: любые «продерзости» степняков можно было решать только таким образом. Позднее, после начала массового принятия отдельными группами казахами российского подданства началась эпоха обхода Султанмамета и начала ведения переговоров напрямую с разными лицами, в том числе и с его подведомственными казахами: батырами, биями, мурзами, тарханами, султанами и т.д. Но в середине XVIII века переговоры в основном шли через него и он выступал главным защитником ущемленных прав прииртышских казахов от действий военных лиц.

К примеру, 23 августа 1760 года Султанмамет написал письмо командующему войсками на Сибирских линиях генерал-майора фон Веймарна о разбойном отгоне лошадей со стороны военных лиц Новишимской линии [1, лл.215-216], за которым последовала череда длительной переписки, пока не решилась данная проблема в пользу потерпевшей стороны.

Иногда дело доходило до того, что российские военные открыто бесчинствовали, пользуясь правом сильной стороны. В таком случае, Султанбет султан немедленно отправлял доверенных и проверенных людей для удовлетворения обид и их материальной или денежной компенсации. Так, 17 января 1765 года в рапорте командующего Ямышевской крепости А.Д. Скалона в адрес командира Сибирского корпуса генерал-поручика И.И. Шпрингера поступила информация о поджоге двух казахских юрт у Черемховой забоки отрядом капитана Сибирского полка Эстренгом. И здесь немедленно вмешался Султанмамет - защитник своих подданных, который, как полагается в таких случаях, отправил доверенных от себя лиц: «А понеже, до получения вашего высокопревосходительства ордера, 31 числа декабря прошлого 764 года прибыло сюда, в Ямышев, киргис-кайсаков, присланных от Салтамаметь-салтана Буранайманской волости два человека, зовомые по-киргиски Ялунга-батырь да

Буганбай. И объявили, что ис стоящих-де к станцу Черемхова забока на острове кибиток, полка Сибирского посланною для згону командою, несколько пожжено и с имеющимся в них товаром и екипажем. Да притом же-де случае и двух человек киргисцов ранили. И просили, чтоб в том предубеждении и их раззорении учинить удовольствие…А притом и г-дину подполковнику фон Платеру ордером же от меня предложено было, чтоб для лутчаго их разбирательства, с получения того ордера, командирован от полку Сибирского одного обер-офицера. Которые б обще, в силу вышеизображенного обстоятельства, могли учинить надлежащее разбирательство» [2, л.103-103 об.].

Очевидно, что Султанмамет категорически и в предельно жесткой форме потребовал и от своих подданных придерживаться традиции добрососедства, чтобы исключить или минимизировать конфликтные ситуации: «И за всем вышеписанным обстоятельством, вышереченной от Салтамаметь-салтана поверенной Кунай Кучькарбаев, по приказанию ево, Салтамаметь-салтана, при собрании всем кочующим за рекой Иртышем киргис-кайсакам объявил, чтоб впредь они нашим российским людям никаких обид не причиняли под штрафом. Буде же причинятца станут обиды и раззорения им, киргисцам, от российских, то б напротиву того оные ничего не отмещали, но приезжали б и просили к вашему высокоблагородию, в чем и уверены при нашей бытности» [2, лл.106-106 об].

Султанмамет потребовал полного возмещения всего материального ущерба, когда потребовал от своих подданных составить опись всего сожженного капитаном Эстренхом имуществ и домашнего скота: «Згоревшим от зазжения капитаном Эстренхом киргис-кайсака Бугурбая двум кибиткам и в них разного их товара. А что чего именно значит под сим, а имянно: кибиток две, каждая по половине решетки, на них войлоков больших, называемых кошмы будет, по их примечанию, как на одну большую кибитку, а вокруг оной по мере оказалось пятнатцать да в вышину три с половиной сажен. При оных в камышовой кибитке баранов – тритцать два. В кибитках товаров: Чекмени: бархатно-черной – один, кармазиннаго малиноваго сукна – один, зеленого кармазинного ж – один. Женских рубах: камчатая китайская шелковая – одна, тащканская бумажная полосатая – одна, бязевых – две. Сукна красного российской фабрики – два аршина. Платков повязывальных женских: шелковой – один, бязинных – две. Называемая птица беркут – один. Занавеска тащканская пестрая с пять полос – одна. Чашек деревянных малых – девять. Блюд деревянных – шесть. Чаша деревянная большая против чугунной высатована на два барана – одна. Тканного шерстянаго пестрого пояса широты в четверть аршина – девять сажен. Аркану волосянаго – пяддесят сажен. Уской шерстяной покроми – девяносто шесть сажен. Да у киргисца Торпака покроми тканной шерстяной уской белой изрезано на мелкие штуки – тритцать восемь сажен. Волосянаго аркана изрезано ж сорок сажен» [2, лл.107-107 об].

При тщательном разбирательстве оказалось, что насилие казаками по отношению к местным казахам было сделано из-за того, что первые не хотели выселяться с острова на Иртыше, о чем в своем рапорте сообщал капитан Экстренг от 5 января 1765 года: «И на оное вашему благородию сим во известие объявляю: минувшаго декабря 17 числа, для згону состоящих против станца Черемхова забока на острове киргис-кайсаков с кибитками я сам с командою драгун десети, барабанщика одного и донских казаков шести человек, следовал» [2, лл.107-107 об].

Далее зачинщик поджога объясняет применение силового метода решения проблемы следующим образом: «Что ж касаетца до пожога их кибиток, то по моему команде приказанию за их киргис-кайсацкое упрямство и ослушание моего приказания (ибо в прошедшем ноябре м-це 28 числа, посланной от меня при капрале Липине

командою, велено было их с того места согнать с кибитками на ту заграничную степную сторону; и те киргисцы с той командою учинили драку» [2, лл.107-107 об].

К сожалению, казахи еще не знали что их ждет в этом году, когда была создана так называя десятиверстная полоса земельного отчуждения вдоль левобережья Иртыша. Но тогда речь шла только о том, чтобы казахов не пропускать на правобережье Иртыша. В этом ключе, степняков выселяли и с островов, которые также почему –то относили к правобережной части реки [2, лл.105-105 об].

Надо отдать должное: региональное начальство проявлили справедливое разбирательство данного инцидента: видимо, события пятилетней давности и инструкция центральных властей о лучшем обхождении с казахами сыграло в данном случае свою позитивную роль. Не последняя роль принадлежала Султанмамету, который в данном случае проявил предельную дотошность.

И как выяснилось в ходе тщательного расследования в поджоге казахских юрт приняли участие: барабанщик Григорей Галяминской, драгуны: Мартын Толкачев, Григорей Жалнин, Трофим Калинин, Кирил Тютин, Осип Мякишин, Аким Шабанов, Иван Гишев, Иван Киприянов, Яков Желнин, Иван Гарланов, а также донские казаки: Трофим Иванов, Захар Гуреш, Арефей Иванов, Самсон Губарев, Антон Никифоров, Михайла Васильев. Всего было 17 человек [2, лл.108-108 об].

В рапорте подполковника фон Платера от 14 января в адрес командира Сибирского корпуса генерал-поручика И. И. Шпрингера это деяние было расценено как самоуправстве капитана Эйстренга [2, л.141].

Надо признать, что рапортом от 14 января 1765 года капитан Сибирского полка фон Эйстренга под давлением требований и улик представленных султаном Султанмаметом был вынужден признать свою вину, что видно из его признательных показаний, данного командиру Сибирского корпуса генерал-поручику И.И. Шпрингеру о поджоге им и его командой кибиток у станицы Черемховая забока: «По прибытии, за такое их злое упрямство, одного киргисца бил плетьми, а кибитки их огнем сожег» [2, лл.142-142 об].

Активное вмешательство Султанбета и его посредничество привело к тому, что вскоре российская сторона компенсировала требования потерпевшей стороны. Это видно, из рапорта полковника А.Д. Скалона в адрес командира Сибирского корпуса генерал-поручика И.И. Шпрингера от 7 марта 1765 года, в котором было однозначно и строго предписано выдать причитающие деньги казаху Бугунбаю сумму восьмидесяти рублей «за пожженное капитаном Эстренгом имущество». Вот что было написано в вышеуказанном рапорте: «Киргис-кайсацкой средней орды Кипчацкой волости старшина Салтамаметь-салтан, чрез посланной от меня в фарпост Коряковский х капитану Клейтину ордер, сюда в Ямышев вызван был. И с просителями Буранайманской волости, киргисцом Бугунбаем при протчих их же киргиских старшинах, в пожеге полку Сибирского капитаном фон Эстренхом их кибиток и разных вещей, мною разбирательство учинено…означенной киргизец Бугамбай самопроизвольно пожелал за все те позженные вещи получить денег восемьдесят рублев…означенному киргисцу Бугумбаю показанное число денег восемьдесят рублев с распискою отданы» [2, лл.368-368 об].

При этом Султанмамет султан дал расписку, что претензии ни он как глава кыпчакского улуса, ни его потерпевшие подданные к россиянам претензии не имеют: «1765 году марта 4 дня киргис-кайсацкой средней орды Кипчацкой волости старшина Салтомаметь-салтан крепости Ямышевской к пограничным делам дал сию росписку в том, что принял я от оных дел, во удовольствие Найманской волости киргис-кайсака Бугумбая, по добровольному ево желанию, за позженные Сибирскаго драгунского полка капитаном Эстрингом кибитки и разные вещи, что оных в погорении было, денег

восемьдесят рублей, чем он, Бугумбай, доволен. Для чего во уверении у сей росписки печать свою приложил» [2, лл.368-369].

Вот таким образом закончилось одно из громких дел, имевших место на Иртышской линии. Благодаря вмешательству Султанмамета были найдены виновные, определен размер ущерба, который был компенсирован самим виновным капитаном, при этом казахская стороны была довольна результатами тщательного расследования. Причем заметим, что казах был не его улуса, а найманского, который находился введении сына его тестя, старшего хана Абулмамбета, султана Абулфеиса.

Иногда имели место конфликты российских военных с казахами, которые оказывались неподведомственные султану, но он деликатно об этом сообщал российским властям, не желая вмешиваться в дела тех групп казахов, которые ему не подчинялись. Видимо, это делалось с той целью, чтобы не портить отношения с главами соседних и родственных улусов, как правило, приходящими ему родственниками (Абулфеис-авт.): «Почему ныне в бытность здесь оного Салтамаметя было от меня чрез толмача пристойным образом объявлено. И притом для лутчаго разобрания и заплаты от киргизцов за потравленное казенное сено и обывательской хлеб, чьим скотом оное потравлено, требован от него был для посылки в крепость Семипалатную один из ево ведомства старшина, которой бы мог вперед, и обратно отправляем быть на подводах. Только оной Салтамаметь тою посылкою старшины отозвался и объявил что там киргис-кайсаки не ево ведомства и волости, но владения Абулфаис-салтана Буранайманской волости. И так-де ему в то дело вступитца никак не можно» [2, лл.415-415 об].

В ноябре 1765 году усилиями прииртышского султана удалось вернуть несколько украденных российскими военными лошадей своих подданных, что видно из рапорта Железинского крепостного начальника Платтера в адрес высшего начальства сибирских пограничных линий: «Во исполнение полученного мною от вашего высокопревосходительства ордера с приличившихся здесь, в крепости Железенской, воров покраденных у киргис-кайсаков казаком Иваном Елизаровым да разночинцом Иваном же Кайманаковым двух лошадей, кои от них отобраны, и для отдачи изъявленному Салтамаметь-салтану посланы были при ордере за толмача служилым татарином Мурзой Сафаровым в Чернорецкой фарпост г-дину примьер-майору Копотову, с тем объявлением, чтоб предъявленного старшину Салтамаметь-салтана вызвать, или кого он из сыновей своих вышлет, то б оных дву лошадей им отдать и взять бы от них, киргисцов, росписку, кою написать с нашей стороны на руском деалекте, а им велеть подписать или приложить их сургучевую печать» [3, лл.358-358 об].

На примере следующего случая также можно показать его роль как рьяного защитника прииртышских казахов. Когда его подданного кыпчакского улуса казаху Кучебаку проломили голову представители польских конферадератов, служиваших тогда на иртышских линиях, в лице Андрея Кочельских, то последний был наказан при посредничестве его сына султана Сеита. Это видно из рапорта командующего в Черлаковском форпосте поручика П. Соболева командиру Сибирского корпуса генерал-майору А. Д. Скалону 5 января 1774 года. Стати, не помогло поляку и попытка уйти от ответственности и он был наказан ударами палкой: «Как зделалась между ими ссора, оной киргизец приезжал сюда, в фарпост Чарлаковской, просил меня, что по приезде ево к фарпосту проломили салдаты голову, которых, по разбирательству оказалось тому причиною, из польских канфедератов салдаты Андрей Кочельских, которой на спрос мой объявил, что было не в сору, а только была между ими одна шутка: изпужав под ним лошедь, тот киргизец пал с лошади и ту голову прошиб. За что оному салдату Кочельских, чтоб он впредь с киргисцами шутки и протчих ссор не

чинил, учиняю штраф палками. Которой киргизец тем и удовольствован» [4, лл.53-53 об].

Нередко Султанмамет требовал от российских властей справедливости при решении приграничных проблем и конфликтов, которые зачастую возникали из-за побегов людей и кражи скота военными лицами, когда зачастую возникшая проблема разрешалась не в пользу казахов. Это видно из письма Султанмамета командиру Сибирского корпуса генерал-поручику И. А. Деколонгу от 4 марта 1775 года о необходимости справедливого разбирательства порубежных ссор при его, султане, личном участии: «И хочу зделать, чтоб ни той, ни другой стороне не было предобиждения, а с обоих сторон получили равное удовольствие. Но в том мне весьма препятствуют командующие в тех местах, где дело сие случалось, и делают по большей мере удовольствие российским людям, а киргисцов оставляют нести предобиждение. В таком случае нижайше прошу вашего высокопревосходительства по всей иртышской линии в крепостях и редутах командующим подтвердить, штоб они случающие разбирательствы со мной решили согласно» [5, лл.335-335 об].

По поручению главы кыпчакского улуса защищал интересы казахов и Иман султан, сын Султанмамета, который был одним из самых доверенных его отпрысков, о чем можно узнать из рапорта коменданта Железинской крепости подполковника С. Красноперова командиру Сибирского корпуса генерал-майору А.Д. Скалону от 29 ноября 1776 года по делу разбирательства по жалобе Иман-султана о имевшем месте незаконном сгоне командующим в Песчаном станце сержантом Филатовым казахских лошадиных табунов, о необоснованности данных обвинений: «Противо дошедшей киргис-кайсацкой Средней орды от Иман-султана в письме к вашему превосходительству прозьбы, естли когда, в самом деле, по приказанию вашего превосходительства, Кипчацкой волости старшины Киязь-батыря сыном ево Атагаем пропущены были во внутреннюю сторону на недальное растояние табуны, а командующей в станце Пещанском сержант Филатов, буде ему от них о том было объявлено, для чего с командою выгнал оных обратно за реку Иртыш, причем еще своих больных четырех лошадей за шеи арканами задавил досмерти умышленно; а вместо них из тех табунов захватил хороших шесть, киргиских же при том згоне загнал досмерти восемь; да и кибиток насильно взято шесть войлоков, баранов шесть же; сверх того, притом одного киргисца сек плетьми, а другова ранил в брюхо и сюда, в крепость, отправил; да и в прошлом году при згоне таковых же киргиских табунов задавил ли он же, Филатов, арканами своих двух лошадей, и вместо их взял ли толикое ж число, справедливейшаго, без всякой и малейшей поноровки вообще с упомянутым Иман-султаном разбирательства порутчик Соболев» [6, лл.580-580 об].

Нередко казахский скот угонялся башкирцами и русскими казаками, которые служили на Иртышской линии и тогда, Султанбет немедленно брался за их возврат. Это можно усмотреть из письма Султанмамета-султана командиру отдельного Сибирского корпуса генерал-майору Н. Г. Огареву от 23 февраля 1778 года, когда он просил прислать из станицы Песчаного в Коряковский форпост поручика и хорунжего для разбирательства по делу об украденных лошадях Кунай-батыря: «Прежде просил я вашего превосходительства о присылке ис крепости Железенской содержащихся двух киргисцов в фарпост Коряковской для разбирательства в пропалых у Кунай-батыря дватцати осьми лошадях, кои ко мне и были присланы. Однако оные киргисцы по тому разбирательству в тех лошадях не винятца. А ныне те лошади оказались в Пещаном станце, у командующаго порутчика и башкирскаго харунжи именем Цырюкая. Для которых и посылал я в фарпост Пещаной нарочно сына своего, Караш-салтана, чтоб вызвать оных порутчика и харунжу к разбирательству в фарпост Коряковской. Но они не послушали, а сказали тому моему сыну, что они тех лошадей высотовали у

киргисцов. А потом и в другой раз и самого Кунай-батыря послал с тем, чтоб они неотменно в Коряковской фарпост ехали» [7, лл.145-148].

Свою просьбу отпустить захваченных в плен его людей Султанмамет подтвердил 5 января 1778 году в своем письме генерал-майору Н. Г. Огареву: «По происходимой между нами ссоре, для взятья у находящихся на вашей стороне киргисцов ис табунов в баранту шести лошадей два киргисца посланы были. Кои пойманы и содержатца в крепости под караулом за то, что якобы оне ездили в вашу сторону для воровства. О коих, однако ж, хотя я приезжал сам в Ямышевскую об отпуске и просил командующаго во оной, на что мне об вине их не объявлено, но они не отпущены в улус обратно. В таком случае вашего превосходительства прошу приказать тех захваченных дву киргисцов ис под караула выпустить» [7. Лл.7-10].

На что был положительный ответ: «захваченнаго в крепости Ямышевской двух киргисцов отпуск, свой улус и аманата сево волости не взять». Безусловно, эта была маленькая, но победа Султанмамет и его сыновей [7, л.10].

Султанмамет султан вставал на защиту своих подданных, которых убивали представители метрополии на границе, требуя при этом законного удовлетворения, что видно из его письма на имя генерал-майора Н. Г. Огарева от 5 марта 1778 года в котором он просит наказать русских людей за убийство казаха, в противном случае открыто намекал на возможность мести со стороны его людей: «А как у нас убит один российским человеком киргизец, то ныне неотступно того убитаго киргисца отец, приезжая ко мне просит, чтоб за онаго захватить из руских людей. Однако я ему таковаго захвату делать не приказал…И ежели вы вперед таким ворам станите делать потачку, то могут и из моих детей дойти до смертнаго убивства» [7, л.195-196].

Иногда российские команды вторгались в казахские аулы, подведомственные Султанмамету. И здесь на защиту своих подданных вставал несколько уже одряхлевший султан. Вот что он писал 5 апреля 1788 года командиру Сибирского корпуса генерал-поручику Н. Г. Огареву о самоуправстве русской команды в ауле Тлеумбет-батыря с требованием немедленного разбирательства: «Басантинской волости старшина Тлеумбет-батырь, когда уезжал к вашему высокопревосходительству, то в небытность ево посылана была в ево улусы руская команда (а из которова места не пишет), и прибили ево жон, а также убили двух ребенков, и некоторое число имения увезли, и захватили одново киргисца, которой и поныне содержитца в фарпосте Коряковском» [8, лл.378-380]. Как видим, потерпевшие были не из его улуса, а волости его сына Уруса. Тем не менее, как правитель всех прииртышских казахов он требовал справедливого разрешения данного инцидента со смертельным исходом.

В этом же письме он встал на защиту казахов, которые находясь на внутренней, правобережной стороне, оказались намного дальше, чем это было предписано в российских законах, на что военные стали угонять казахский скот: «По повелению вашего высокопревосходительства табуны наши пропущены были в российскую сторону на 30-верстное разстояние. Но за неимением корма отогнали оныя еще дальше того разстояния, не доезжая до крестьянских селений 80 верст. Почему из Ямышева послан был к тем крестьянам сотник, которой им сказал, что табуны наши далее 30 верст пропущать не велено. За что и велел брать у нас лошадей, которыми и взято у разных старшин сто лошадей, которых прошу вашего высокопревосходительства приказать нам возвратить. А если они отданы нам не будут, так киргисцы почтут себе за великую обиду. По каковым обстоятельствам никак нам с своими табунами вперед на вашей стороне и находитца будет не можно [8, лл.378-380].

Иногда случались конфликты между казахами и казаками, с гибелью людей, которые также требовали его вмешательство, в противном случае ситуация могла

резко накалиться. К примеру, об одном из них сообщает в своем письме Урус султан генерал-поручику ИА. Деколонгу от 7 июля 1773 года: “...приехав ко мне уакской волости старшина Серкебай батыр... у коего набрано киргизцев тысяча человек вообще, ехал с ним под крепость Ямышевскую, и просил за пять убитых киргизцев заплаты за каждого человека по 200 лошадей, по два человека в холопы, по два верблюда, по одному панцирю и по одной турке, а ежели де того дать не согласятся, то де пускай дадут живых десять человек людей русских... ”[9, Л.34].

Итак, после военных конфликтов казахов Среднего Прииртышья и военных гарнизонов имевших место в середине 50-х годов XVIII века, вооруженных конфликтов казахов-подданных Султанмамета с русскими военными практически не было, за исключением отдельных случаев. Все это стало возможным благодаря экстренному и оперативному вмешательству Султанмамета. В условиях того времени, когда силовыми методами возникающие проблемы нельзя было решить, прииртышский султан прибегал к личному посредничеству и длительным перепискам и переговорам с высшими региональными вдастями. Таким образом на этом участке Казахского ханства воцарилось относительное согласие и спокойствие. В противном случае, могли возникнуть военные столкновениия с гибелью людей. Зная военное превосходство Российской империи, Султанмамет выбрал мирный вариант решения возникающих конфликтов с военными. Пожалуй, на тот момент это был наиболее верный и правительный шаг, чем он заслужил искренне уважение не только со стороны российских военных и региональных властей, но и своих подданных, а также других казахских улусов. Последние в таких случаях нередко прибегали к его посредническим услугам как миротворца и мастера переговорных процессов.

Литература:

1. ГАОрО, ф. 3. оп. 1. д. 56.
2. ГАОО, ф. 1. оп. 1. д. 132.
3. ГАОО, ф. 1. оп. 1. д. 137.
4. ГАОО, ф. 1. оп. 1. д. 190.
5. ГАОО ф. 1, оп. 1, д. 195.
6. ГАОО, ф. 1. оп. 1. д. 201.
7. ГАОО ф. 1, оп. 1, д. 212.
8. ГАОО ф. 1, оп. 1, д. 249.
9. ГАОО, ф. 1, оп.1, д. 182.

УДК 930.22

СЛУЖЕНИЕ ОТЧИЗНЕ. ДИПЛОМАТ МАЛИК ФАЗЫЛОВ

Канаева Т.М.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Одной из важнейших функций государственной службы является внешнеполитическая деятельность, которая обеспечивается дипломатическим корпусом, и строится на основе принципов внешней политики государства. С приобретение независимости Республика Казахстан определяла основные функции внешней политики как отсутствие ядерного вооружения, установление принципов мирного сосуществования и борьба с очагами терроризма.

Руководителем внешнеполитического ведомства в первые годы независимости Республики Казахстан был К.К. Токаев. Среди работников Министерства иностранных дел он выделял сотрудника данного ведомства М.С. Фазылова. «Я с большой теплотой вспоминаю речи и беседы с этим поистине великим сыном своего народа. Высокий профессионализм, глубина внутренней культуры и широкий кругозор, сочетавшиеся с принципиальностью и порядочностью были характерными чертами его незаурядной личности»[1].

Время раннего этапа суверенного Казахстана и, в частности, работу МИДа РК высоко оценил историк И.М. Козыбаев. «С непосредственным участием М. Фазылова решаются вопросы представительства республики в общественных организациях международного характера: обмен партийными, правительственными, культурными и хозяйственными делегациями, расширение внешнеполитических связей предприятий»[2].

Оценка дипломатической деятельности Фазылова свидетельствует о его значительном вкладе в развитие принципов внешней политики и в создании политического имиджа суверенного Казахстана.

Малик Сабирович Фазылов (1927-1995) родился в Кустанайской области. В годы Великой Отечественной войны обучался в средней школе города Петропавловска Северо-Казахстанской области. Получение среднего образования он совмещал с работой на военном заводе № 347 (ЗИМ). В 1949 году окончил Чимкентский учительский институт и в этом же году он был направлен в одно из элитных учебных заведений – Московский государственный институт международных отношений. Студенты, обучавшиеся одновременно с Маликом Сабировичем, отмечали его трудолюбие, усидчивость, стремление к получению высокого уровня знаний. Данное стремление подпитывалось послевоенным временем. Обучение в МГИМО требовало от студентов высокого уровня знаний по языкам. Особенно настойчиво М.С. Фазылов изучал французский язык, что в последствии сыграло немаловажную роль в его дипломатический деятельности.

После окончания вуза Фазылов вернулся в Казахстан, где трудился в МИДе Казахстана, читал лекции в высшей партийной школе, публиковал статьи общественно-политического характера в республиканских периодических изданиях. В ряде его статей осуждалась агрессивная политика военных блоков НАТО, СЕАТО, рассматривались проблемы «Холодной войны» против СССР. Его высокая эрудиция, профессионализм были отмечены, и в 1960 году Фазылов был направлен в Кокчетавскую область на должность Секретаря Обкома партии по идеологии. В 1966 году Фазылов защитил кандидатскую диссертацию «Освоение целины в Казахстане и некоторые вопросы дальнейшего укрепления дружбы народов (1954-1964 гг.)».

В 1968 году был направлен на должность заведующего отделом науки и учебных заведений ЦК Компартии Казахстана. Находясь на должности заведующего, Фазылов стремился к совершенствованию уровня образования и при его непосредственном участии осуществлялась реформа политехнализации среднего образования. В это время М.С. Фазылов выезжал в составе делегации Советского Союза в Республику Малави, Эфиопию, а также участвовал в работе Международных конференций, посвященных политической борьбе и развитию культуры народов Африки и Азии.

В 1973-1976 гг. был Министром иностранных дел Казахской Советской Социалистический республики. В это время расширились внешнеполитические контакты Казахстана. Расширился дипломатический корпус и представительство Казахстана в зарубежных странах. В Алматы были проведены дни культуры Франции, Бельгии, Сирии. По данным И.М. Козыбаева только в 1975 г. в Казахстане побывало 12736 туристов из 90 государств и, соответственно, за рубеж выезжали 13843 казахстанца.

В 1976 году Фазылов был направлен на дипломатическую службу в Мали. Которая охватила период в более чем 14 лет. В рукописной записке, составленной лично М.С. Фазыловым, он так оценил результаты своей дипломатической деятельности за данный период.

За время пребывания в Мали:

1. Построен комплекс посольства.
2. Учрежден аппарат военного атташе.
3. Установлен контакт между КПСС и Демократическим Союзом малийского народа.
4. Расширено сотрудничество во всех областях.
5. Эксплуатируется месторождение золота «Калана».

Награжден Малийским Национальным Орденом «Офицер».

За время пребывания в Марокко:

1. Расширились контакты между КПСС и политическими партиями Марокко: ППС, Истикляль ССНС, Конституционный союз, Национально-демократическая партия.
2. Снята острота отношений из-за Западной Сахары (поддержка Полисарио).
3. По афганскому вопросу: мероприятия, посвященные обсуждению этого вопроса, не превращались в антисоветскую истерию; Марокко не признало переходное правительство и афганских маджахедов.
4. Обмен мнениями по вопросам Ближнего Востока, Средиземноморья, Анголы, Намибии.
5. Подписан протокол об оказании помощи в строительстве плотины и ГРЭС М-жара (вторая в Африке после Асуанской). СССР поставил турбогенераторы на 120 млн. долларов США.
6. Минрыбхоз вылавливает в Атлантике до одного миллиона тонн рыбы (10% общего улова СССР).
7. Сотрудничество в области фосфатов.
8. Созданы смешанные предприятия: стеклозавод, экспериментальная электростанция в Тафне на базе горючих сланцев.
9. Постоянные консультации между двумя МИДами.
10. Укреплена материальная база Советских учреждений (торгпредство, ТАСС, СКЦ).
11. Культурные связи на основе двухлетней программы.
12. Подготовлен проект протокола по обмену теле-радио материалами.
13. Перспективы сотрудничества в области морских перевозок и здравоохранения (получены предложения Марокко).

Награжден Орденом Королевской Династии Алауитов I степени «Большая лента»[3].

Личная оценка М.С. Фазылова своей дипломатической службы в качестве Чрезвычайного и Полномочного Посла в Мали и Марокко была очень скромной. Оценка его дипломатической деятельности прессой данных стран была намного выше и значимей.

Так, «L'essor» от 15 июля 1976 г. сообщала о вручении верительных грамот нового Посла СССР в Мали. «Новый посол СССР в Мали Его Превосходительство Малик Фазылов представил свои верительные грамоты в пятницу утром главе государства полковнику Муссе Траоре».

2 ноября 1977 года была опубликована информация о днях советской культуры в Мали «Взаимопонимание говорит на языке искусства».

31 мая 1978 года «L'essor» опубликовала сообщение «Солидарность СССР – Мали» о передаче 500 кг медикаментов Малийскому Красному кресту.

Аналогичный материал был помещен ТВ указанной газете 1 марта 1979 года. О передаче медикаментов и медицинских инструментов Мали.

Статус посла определял формы сотрудничества. Среди неотмеченных в статье следует назвать информацию Чрезвычайного и Полномочного посла о юбилейных датах мировых сообществ и организаций, проведение выставок, обмен мнений по текущим событиям. Данные формы сохранились в деятельности дипломата Фазылова в период работы в королевстве Марокко.

Назначение Фазылова на должность посла происходило в сложный для этой страны период. 3 февраля 1984 года газета «Almaghrib» сообщала о поддержке Советским Союзом политики Марокко по достижению его территориальной целостности.

В 80-е годы, в связи с изменением руководства, существенно расширились возможности дипломатической службы. В марокканской прессе сообщалось об официальных приемах, проводимых послом М.С. Фазыловым в связи с прибытием в страну делегации медиков, молодежи, представителей спорта, журналистов, а также представителей профсоюзов и ветеранов Второй мировой войны.

С целью оказания помощи в Рабат прибывали работники сельского хозяйства, энергетики, что позволяло установлению неформальных связей между народами Марокко и СССР.

Вершиной дипломатической миссии Фазылова в Марокко является создание общества дружбы «СССР-Марокко», что существенно ослабляло узел проблем развития независимых государств в Африке.

Осуществляя дипломатическое представительство, Посол СССР руководствовался принципами политики Советского Союза - пролетарским интернационализмом и мирным сосуществованием, которые были основными для данного времени. Фазылов выражал сочувствие борьбе африканских народов за независимость, опирался на принцип невмешательства во внутренние дела и развитие культурных контактов представляемой страны с африканским народом, оказания экономической и медицинской помощи через деятельность международной организации Красного Креста и Полумесяца. Полномочия Посла определяются существующим правительством.

По возвращению в 90-е годы в Казахстан Фазылов в интервью «Казахстанской правде» (06.11.1990 г.) отмечал: «Дипломат не может позволить себе размышлений «вообще». Он не частное лицо и проводит политику своего Правительства. Никаких экспромтов. Решительно никакой самодеятельности».

Во время пребывания на дипломатической службе в Мали и Марокко М.С. Фазылов уделял особое внимание знакомству народов Африканского континента с культурой и обычаями казахского народа.

Заслуженный работник дипломатической службы Республики Казахстан Клара Бекеновна Шерьязданова «… такой доброжелательный прием казахстанской делегации и группы мастеров искусств в Мали в большей степени заслуга советского посольства и ее посла М.С. Фазылова».

Народный артист Алибек Днишев, участвующий в Днях культуры Казахстана в Марокко отмечал «…Посол Советского Союза Фазылов в беседе с высокопоставленными лицами Марокко мог бы с гордостью всем говорить о том, какие достижения у казахского народа имеются в области театрального искусства, и какой хороший творческий коллектив приехал в эту страну, чтобы показать свое самобытное искусство и мастерство»[4].

В декабре 1988 года сообщалось, о породнении города Мекнес и города Алма-Аты – столицы Казахской ССР, и проведении, в связи с этим, недели культуры в

Мекнесе. При непосредственном участии М.С. Фазылова была проведена выставка советского искусства в музее Одайя. К 30-летию установления дипломатических отношений между странами, была организована выставка советской живописи в Мекнесе.

После завершения дипломатической миссии в 1990 году Малик Сабирович трудился Советником МИДа Республики Казахстан. Его профессионализм и заслуги были отмечены теми, кто общался с ним в казанный период. Его опыт и активная жизненная позиция позволяли окружающим обращаться за помощью, советом в период становления независимости и выработке своего внешнеполитического курса.

Рассматривая заграничный период деятельности М.С. Фазылова и его работу в дипломатическом корпусе Республики Казахстан, мы отмечаем его высокий профессионализм, проявление принципиальности в решении всех вопросов, касающихся внешнеполитических проблем, высокие гражданские устремления делать порученную работу, согласуя ее с высоким служением Отчизне.

Литература:

1. К.К. Токаев Предисловие. С. 7. В книге Азербаев С. Служение Отечеству: Книга о дипломате М.С. Фазылове: научное исследование, очерки, воспоминания, документы / Азарбаев С. – Алматы: «Жибек жолы», 2010. – 472 с.
2. Козыбаев И.М. Дипломатия Казахстана: страницы истории. Там же. С. 207.
3. Некоторые итоги деятельности М.С. Фазылова на посту чрезвычайного и полномочного Посла СССР в Мали и Марокко (за 14 лет и 4 месяца своего пребывания) (копия с рукописи). Там же. С. 354-355.
4. Днишев А.М. Под жарким солнцем Марокко. Там же. С. 227.

УДК 323.326

ЯЗЫКОВАЯ ИГРА КАК ОДИН ИЗ ПРИЕМОВ МАНИПУЛИРОВАНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫМ МНЕНИЕМ В ЗАРУБЕЖНЫХ СМИ

Ковалерова А.В.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

В наше время огромное психологическое влияние на сознание и подсознание человека оказывают средства массовой информации. Та реальность, которую нам предлагают сегодняшние СМИ, безусловно опосредствована чьим-то мнением, она упрощена и не предлагает размышления, анализа. В некоторых случаях эта информация может быть опасна, так как человек принимает её готовой, не задумываясь и ему можно внушить очень многое. Поэтому нам часто легче окунуться в поток информации, чем критично её воспринимать.

В современном мире, в связи с развитием всевозможных источников информации, главным из которых является глобальная сеть Интернет, такой прием манипуляций, как языковая игра стал наиболее популярным как на внутри региональном, так и на международном уровне. Воздействие на публику посредствам информации набирает всё большую популярность, однако воздействовать по одному и тому же сценарию постоянно невозможно. У людей постепенно вырабатывается «иммунитет» к навязыванию ему определённых точек зрения. В связи с чем, постоянно появляются новые и развиваются старые средства воздействия на общественное мнение.

Актуальность темы исследования определяется тем, что СМИ - это мощный фактор влияния на психическое состояние людей. Вопреки своей обязанности отражать

общественное мнение, СМИ манипулируют им. Большая часть населения не имеет представления о сути и способах манипулирования общественным мнением, вследствие чего легко поддается воздействию.

Изучение этих средств необходимо для общего понимания силы воздействия информации. Одним из средств манипулирования общественным мнением является языковая игра, которая в настоящее время используется в СМИ всё чаще.

В наше время свободного доступа к огромному количеству информации борьба за человеческие умы стала вестись непрерывно. Сознательно отбирая для публикации необходимые материалы и новости, можно контролировать социальное настроение населения.

Термин «манипуляция» имеет корнем латинское слово *manus* – рука *(manipulus* – пригоршня, горсть, от *manus и ple* – наполнять. Имеется в виду, что для таких действий требуется ловкость и сноровка. Согласно С.Г. Кара-Мурза, от понимания манипуляции в техническом смысле произошло современное переносное значение слова – ловкое обращение с людьми как с объектами, вещами. Под манипуляцией стоит понимать скрытое воздействие, факт которого не должен быть обнаружен объектом манипуляции [1].

Нужно понимать, что всякая манипуляция есть взаимодействие и без участия объекта, на которого она направлена, манипуляция не состоится. С.Г. Кара-Мурза по этому поводу замечает: «Жертвой манипуляции человек может стать лишь в том случае, если он выступает как ее соавтор, соучастник. Только если человек под воздействием полученных сигналов перестраивает свои воззрения, мнения, настроения, цели – и начинает действовать по новой программе – манипуляция состоялась. А если он усомнился, уперся, защитил свою духовную программу, он жертвой не становится. Манипуляция – это не насилие, а *соблазн*. Каждому человеку дана свобода духа и свобода воли. Значит, он нагружен ответственностью – устоять, не впасть в соблазн»

Термин же *языковая игра* восходит к лингвофилософской концепции Л. Витгенштейна, имеет довольно давнюю и богатую традицию, как в философии, так и в лингвистике. Сам Витгенштейн понимал под языковой игрой «единое целое: язык и действия, с которыми он переплетен». Тем самым он связывал любые языковые значения с контекстным употреблением слов в процессе той или иной деятельности, он утверждал: «говорить на языке – компонент деятельности или форма жизни».

Современные исследования языковой игры направлены, главным образом, на выявление ее структурных и стилистических особенностей в различных функциональных контекстах, в том числе и в средствах массовой информации.

Языковая игра воспринимается нами как подход к подбору средств выражения на всех уровнях языка, при котором говорящий намеренно старается вызвать у читателя нетривиальные предметно-языковые ассоциации.

Рассмотрим некоторые стилистические приемы, используемые журналистами при оформлении газетных заголовковв современных средствах массовой информации с точки зрения использования манипулятивных элементов языковой игры для привлечения внимания к своим публикациям.

Графические игры

В газетных заголовках встречается несколько основных приёмов использования графических особенностей в качестве привлекающего внимание читателя средства, а именно: употребление латиницы, нестандартное использование прописных букв, повторение букв, употребление вышедших из употребления знаков кириллицы.

1) «Хакеры *FancyBears* "слили" доклад о допинге в США» [2].

2) «*И*нтернет *Е*ще один мессенджер отказался предоставить ФСБ коды для дешифровки» [3].

3) «КРЫМинальный авторитет» [7]

4) «КВАСная работа» [8]

Фоностилистические игры

Одним из самых излюбленных и частотных разновидностей языковой игры в газетной речи являются игры на уровне звукового плана языка. Для привлечения внимания журналисты используют приемы, основывающиеся на создании разного рода звуковых ассоциаций: рифмы, созвучие слов, аллитерации.

1) «На нет и ключа нет» [4]– это трансформированное народное выражение «На нет и суда нет», где используется рифма.

2) «*Д*оговор *д*ороже *д*енег: В России сыграно 42 «странных» матча за 3 года» [5]. Известное выражение *договор дороже денег* игры со смыслом вносит в текст намёк на так называемые договорные между командами матчи, что, конечно, свидетельствует не об умении держать слово, а о настоящем мошенничестве.

3) «Тело техники» [9].

4) «Сочи напролет» [10].

Лексико-стилистические игры

На лексико-стилистическом уровне чаще всего встречается употребление с целью большей выразительности текста антонимичных наименований, простое противопоставление которых достаточно для привлечения внимания читателя.

1) «Четыре *старых* сценария *новой* войны на Балканах» [7].

2) «Графики *вверх-вниз*: почему криптовалюта то *падает*, то *взлетает*» [6].

3) «*Большая маленькая* дочь» [11].

4) «*Страшно красивые*: на что идут женщины ради преображения» [12]**.**

Языковая игра активизирует внимание носителей языка к языковой форме, ее структурным элементам, связана с ситуацией неожиданности, обусловленной нарушением в игровом тексте каких-либо норм и стереотипов и осознанием этого нарушения. Языковая игра – это всегда отражение жизненной ситуации, в которой слова подсказывают ассоциативный смысл высказывания.

Особого рода эффект языковой игры может достигаться путем использования различных образных и стилистических приемов, связанных с переносным смыслом высказывания, что позволяет в завуалированной форме добиваться нужного эффекта в манипулировании общественным мнением.

В работе было проанализировано, что языковая игра является способом влияния на общественное мнение в целях привлечения внимания. СМИ стали основным инструментом манипулирования. Они прививают массам общие ценности, поведенческие модели и нормы. Языковую игру как средство манипулирования общественным мнением можно подразделить на несколько видов: графическая игра, фоностилистическая игра и лексико-стилистическая. Большое значение влияния языковой игры зависит от качества используемого приема. Конечный итог влияния на сознание в большей степени зависит читателя (пенсионер, подросток, ребенок и т.д.). Языковая игра служит для привлечения внимания к материалу, подталкивает к прочтению публикации, которая в последующем манипулирует общественным мнением.

Литература:

1. Кара-Мурза С.Г. Манипуляция сознанием. М., 2000.
2. https://www.bbc.com/russian/news-39093805.
3. https://www.rbc.ru/newspaper/2018/03/26/5ab3a8dc9a7947203f9ba84.
4. http://www.aif.ru/sport/football/38577.
5. https://rb.ru/opinion/nepostoyannie-grafiki.
6. http://eurasia.expert/chetyre-stsenariya-novoy-voyny-na-balkanakh.
7. Газета «Московский комсомолец», 13.05.2016, №14, стр.16.

8. Газета «Московский комсомолец», 14.09.2016, №13, стр.20.
9. Газета «Вести», 25.02.2015, №17, стр.20.
10. Газета «Вести», 25.01.2015, №3, стр.15.
11. https://snob.ru/profile/27628/blog/111502.
12. https://mir24.tv/articles/16261328.

ӘӨЖ 81.01

ҚАЗАҚ БАЛАЛАР ӘҢГІМЕЛЕРІНІҢ КӨРКЕМДІК ЖҮЙЕСІ

Қадыров Ж.Т., Габбасова А.С.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Әңгіме – шағын жанр, ал шағын жанр қиын болуы себепті балалар әңгімесіндегі кейіпкердің атқарар ролі де салмақты. Өмірдегі бір сәттік оқиғаны немесе бір жағдайға байланысты болған ситуацияны алып, сол арқылы характер жасау, характерді әрекет, үстінде ашу шеберлікті қажет етеді. Себебі «Характер дегеніміз геройдың әдеби портреті деген сөз емес, оны портрет жасағандай жасауға болмайды. Ол басқа кейіпкерлермен қарым-қатынас үстінде көрінеді» [1, 8 б.]. Яғни кейіпкер характері жалғыз тұрғанда ашылмайды, характерді ашатын нәрсе ол – қарым-қатынас, әрекет. Сондықтан жалаң баяндауға салынып кетпей, кейіпкерді іс-әрекет арқылы ашып, оқырманға әсер ете білу, осының бәрін бір әңгіменің бойына сыйғызу оңай іс емес дейміз.

Балалар жазушысы алдымен балаларды сүйіп, баланың жас ерекшеліктеріне қарай қажеттерін, өзгешеліктерін терең білуі қажет, психолог бола білуі қажет. «Кез-келген жазушы психолог бола білуі керек. Ол кейіпкердің типтік қарекеттерін суреттеп қана қоймай, сол қарекеттердің бұлтартпай сендіретін психологиялық мотивировкасын көрсете білген жөн» [2, 60 б.].

Балаларға арналған көркем туындының кез-келген элементі жеткіншек талғамын қалыптастырып, қызығушылығын қанағаттандыратын әсерлі болуы тиіс, балаларға арналған шығарманың әр бөлшегі баланың түсінігіне сай, тартымды болуы қажет. Әңгімедегі тартысты талдау арқылы кейіпкер харатерін ашуға негіз салып, жазушының кейіпкерлерге артқан негізгі міндетін, қаламгердің ой ағынын бағдарлауға болады.

Көркем шығарма суреткер үшін қуатты құрал, өзінің субъективті ойының тақтасы дейтін болсақ, онда шығармадағы кейіпкерлердің бұл орайда белгілі бір мақсатты қарекет атқаратыны, жазушыға көмек беретіні дау тудырмас.

60-90 жылдардағы балалар прозасын біршама зерттеген Б. Ыбырайым 60 жылдардағы жаңа ізденістер негізінен деректі-өмірбаяндық шығармалардың дүниеге келуімен сабақтас екендігін айтады. Халқымыздың көрнекті перзенттері – Шоқан Үәлиханов туралы С. Бегалиннің «Бала Шоқан», С. Бақбергеновтің Құрманғазы, Дина Нұрпейісова, Кенен Әзірбаев жайында «Қайран шешем», «Дина», «Бозтоғай» повестері осы кезеңде жазылды дейді.

«Балалар әдебиетінде бұған дейін көріне қоймаған жаңа сипаттағы оқушы немесе спортшы бала Б. Соқпақбаевтың «Жекпе-жек» туындысында бейнеленді. Осы кезеңде кейіпкерді кілең бір түсті бояумен сырламай, оның «жақсы» ия «жаман» екенін байыптаған алғашқы шығармалар қазақ балалар прозасында қалыптасқан дәстүрді жаңғыртуға, соны өріске ұмтылуға деген талаптардың көрінгенін дәлелдеді» [3, 6 б.].

Балалар әдебиетіне бір топ жазушы өткен шақпен айтылатын өмірбаянын алып келді. Сондай жазушылардың бірі – Қасым Қайсенов. Қ. Қайсеновтің «Балдай тәтті

балалық шақ» атты әңгімелер циклының өзегі өмірдің өзінде. Жазушының «Жас партизандар», «Жау тылындағы бала» атты повестері сұрапыл соғыстың шындығын ашады. Ал «Балдай тәтті балалық шақ» атты циклға енген әңгімелер тартымды сюжеті, жеңіл тілі, нанымды, шынайы кестесімен қызықтырады.

Жинақтағы «Велосипед», «Қаңылтыр құпиясы», «Жаяу жарыс», «Үйді сағындым», «Тәтті іздеп», «Қоянсирақ», «Мәтіш шешей», «Көк ат көпірден құлады» әңгімелері оқырмандарын әр түрлі сезімдерге бөлейді. Мысалы, «Қоянсирақ» әңгімесін оқыған соң, әштей көңілсіздікке ұшырайсыз, «Үйді сағындым», «Тәтті іздеп», «Мәтіш шешей», «Көк ат көпірден құлады» әңгімелерін оқыған кезде сақылдап күлесіз, «Велосипед», «Қаңылтыр құпиясы», «Жаяу жарыс» – өмір шындығы. Себебі, велосипед, консерві, қағаз, қарындаш сияқты дүниелердің сонау жылдары таңсық, жат нәрсе болғаны, сөз жоқ, шындық. Ал осы шындықты оқырманға әсерлі етіп жеткізіп, әр алуан сезімдер туғызған автор әңгімелерінен бала психологиясы, сол кезең талаптарын, тұрмыс-тіршілік, дәуір тынысын сезе аламыз.

Балалардың бойында өзімшілдік қасиеттің басым болатыны белгілі. Бір үйдің жалғыз баласы әдетте «эгоизмге» бет бұрғыш, өзімшіл келеді. Сол сияқты бала өзіне ұнаған затты қалай да болса алуға ұмтылады. Балаға «ақша жоқ», ол керек нәрсе емес, ол ойыншық емес дегендерді түсіндіру қиын. Себебі баланың өзіндік әсер ету құралы бар, ол – оның бір шықса басылуы екіталай көз жасы. Ал өз арасында балалар бір-бірінің қызыққан нәрселерән иесі бермесе, ұрлап әкететінін немесе тартып алатынын жақсы білеміз.

«Мәтіш шешей» әңгімесінде тартыс бала Қасымның өзімен түйдей жасты құрдасы Бүркітбайдың асықтарына қызығуынан басталады.

Бүркітбайдың әжесінің үйіне асық ойнауға барған бала асықтарға қызығып кетеді. Көзі жүгіріп, ішкі есеппен әдемі асықтарды іріктей бастайды. Сыртқа шыққан соң, Қасымда табандылық пайда болып, біраз ойнаған соң жақсы асықтарды алып кетпек болады. Бүркітбай бермей, етегіне жабысып, екеуі дауласады. Дауысты естіп Бүркітбайдың апасы үйден шыққанда, Қасым Бүркітбайды бастан бір салып, асықтарды ала қаша жөнеледі. Тартыс осылайша басталып кетеді. Бүркітбаймен келіспеушіліктен басталған тартыс, енді Мәтіш шешей мен Қасымның арасында тартысты туғызады. Кейіпкер сөзіне назар салайық: «Үйге қарай зытып келем. Мәтіш апам өкшелеп қуып келеді. Анда-санда «адиа қайғы өйтейін, Қаяқұйт» деген даусын естимін. Ұстаса, өлтірмесе де, өлімші қылатынын білемін, қашып келемін. Екі қолым бос емес. Асығым шашылып қалады екен деп екі қолыммен көйлегімнің етегін қапсыра ұстап келемін» [4, 239 б.].

Оқып отырғанда бұл көрініс көз алдыңызға бірден елестеп, оқиға аяғын күте түсесіз. Мүмкін ойыңызға «Керқұла атты Кендебай» ертегісіндегі баланы мыстан кемпірдің қуып келе жатқан көрінісі келетін шығар. Бірақ біздің кейіпкеріміз теректің басына шығып кетіп, жан сауғаламайды. Әңгіме немен аяқталады деген сұрақ мазалай түседі. Неге екені белгісіз, бүйрегіңіз басы жарылып, асығынан айрылған Бүркітбайдың жоқшысы, апасы Мәтіш шешейге емес, сол Мәтіш ападан жүрегі алып-ұшып, зәресі кете, асықтарын уайымдап зытып бара жатқан бала, Қасымға бұрып тұрғанын сезесіз. Ойыңызға енді Ғ. Мүсіреповтің қашқыны «Зытып келем. Зытып келем. Артыма қарай зытып келем...» деген сөздердің иесі Қайрош түседі. Екі кейіпкерді салыстырып көрсек, біреуі таныс жерден жат, бөтен қиырға, қалаға қашып бара жатса, біреуі қорған, пана іздеп үйіне қарай зымырап барады. Тартыстың шырғалаңы, шытырманы, өзекті сәті Мәтіш апаның оқыс, біз де, Қасым да күтпеген әрекетінен туады. «Апам жете алмаған соң, ыза болды-ау деймін, аяғындағы қысқа пимасын сілтеп қалса керек, ол дәл желкеме тиіп, етпетімнен ұшып түстім» [4, 239 б.].

Осы сәтте Мәтіш апаның амалсыздан тапқан шешімі, қысы-жазы аяғынан тастамайтын пимасын шешіп, оны Қасымға лақтыруы, лақтырғанда жай емес, көздеп тұрып, желкесіне тәжірибелі мергендерше дәл тигізіп, Қасымды жерге топалаң еткізуі тартысты шиеленістіре түседі.

Асығымен бірге жерге төселіп қалған Қасымның сол сәттегі көңіл күйі қандай болғанын көрейік. Түк түсінбей, орнынан атып тұрған Қасым, бір аяғында ғана пимасы бар, ақсаңдай басып жүгіріп, жетіп қалған Мәтіш апаны көреді. Шашылып қалған асықтарды жинауға мұршасы да болмай қалады. Қасым ашулы – асықтар шашылды, оларды жинап алу екіталай, өзі аяқ астынан таяқ жеді, енді аз кідірсе, Мәтіш апа шаңын шығарады, «іс бітті, қу кетті» болмай шықты. Ол енді өшін алғысы келіп, Мәтіш апаның өзін тоқалаң еткізген пимасын алып қашады. «Қаяқұйт, пимамды таста», – деген сөзге де мән бермейді. Шашылған асықтарын Бүркітбай жетіп келіп, жинай бастаған соң, жаяу жарыстың екінші айналымы басталады. Ендігі кезекте Мәтіш апа өз пимасының қуғыншысы, ал қашқын сол баяғы Қасым! Осы әңгіме тартыстың шешімін бір ғана сөйлем, бар болғаны кейіпкердің бір ғана репликасы береді: «Міне, пимаң, – деп пимасын тоғанның суына бір-ақ қойдым» [4, 239 б.].

Қасымның әрекеті – ашу үстінде жасалған әрекет. Ашу, ыза, кейіс, реніш кезінде адамның мейірімсіздік көрсетіп, өңі түнеріп, жаман ниетті күй кешіп, жауыздық әрекетке де баратыны белгілі.

«Алғашқы айлар», «Таныс қыз», «Ақмоншақ», «Көк белес» секілді көркем туындыларымен оқырман қауымның жылы лебізі, ыстық ілтипатына ие болған Мұқан Иманжановтың «Ақмоншақ» деген атпен шыққан әңгімелер жинағындағы кейіпкерлерге тоқталып өтсек. «Қорқақ» деп аталатын әңгіме кейіпкерлерінің бойында әр түрлі қасиеттер бар: Руфик – қорқақ, жасқаншақ, Едик – бұзақы, тентек, Коля – батыл, бірбеткей.

Балалар тағдырын толғаған жазушылардың бірі Өтебай Тұрманжановтың 1968 жылы шыққан «Адам адамға дос» жинағына енген әңгімелеріне шолу жасадық. Автор әңгімелерінде кейіпкерлер өз қателіктерін өздері түсініп, адамгершілік жолына түседі. Дәлел ретінде «Қараш неден ұялды», «Алмабек қатесін қалай ұқты», «Жақсы бала» әңгімелеріндегі кейіпкерлер түбінде өз қателіктерін мойындауын: Қараштың жалқау, еріншек мінезін тоқтатып, ата-әжесіне қолғабыс екрек екендігін түсініп, оларға саналы түрде көмектесе бастауы, Алмабектің ағасының жиде ағашын қызғануды тоқтатып, қызғаншақ, өзімшілдік, ішітарлықтан қайтуы, Арманбектің ерсі қылық, сорақы мінезін қойып, шын мәнінде «Жақсы бала» атануға ұмтылуын келтіре аламыз.

XXI ғасырдың кейіпкерлерін көрсетуде балалар жазушыларының өзіндік талпыныстары байқалады. Ш. Күмісбайұлы шығармалары жас оқырмандарға балалар өміріндегі әр түрлі жағдайларды көрсетсе, Б. Сүлейменов әңгімелері балалар арасындағы қылаң беретін теріс сипаттарды тартымды суреттейді. Сонымен қатар, кейіпкердің ішкі жан дүниесіне мұқият көз жіберіп, образ үйлесімділігін жеткілікті беруге тырысқан шығармалар да бар. Жаңа заман кейіпкерлері сезім тереңділігімен ерекшеленеді. Кейіпкерді ашуда авторлардың диалогке салмақ салғаны байқалды.

Әңгіме ұғымының жанрлық сипатын айқындайтын болсақ, «Әңгіме – бұл қысқа новелладан гөрі сюжет арқауы қиындау құрылатын, өмір құбылыстарын ықшамдап түйгенімен, оған терең мағыналы идея сыйғызып, болмысты сатылатып, дамытатын өте елгезек, икемді форма. Негізгі мақсат – бір ғана мәселенің, бірер ғана кейіпкердің төңірегіне бағыныңқы болу. Әңгіме жанрының өзіне тән басты қиыншылығы сол, ол қашанда қиыннан қиыстырып, қысқа жазылады» [4, 342 б.].

Әңгіменің өзіндік ерекшелігін З. Қабдолов Паустовскийдің мына сөздеріне сыйғызады: «Әңгіменің ең елеулі ерекшелігі – жинақылығы, ал «нағыз күшті, нағыз

құдіретті проза – жинақы проза», одан басы артық айтпауға болмайтын шындық қана қалған... Жинақылық – мұқият мықтының ісі [5, 303 б.].

Қазіргі таңда балалар әдебиетінің даму деңгейі қандай деген сұраққа жауап іздейтін болсақ, балалар әдебиетінің әлі де болса толыққанды дәрежеде дамымай жатқандығына назар салғымыз келеді. Балаларға арналған көркем шығармалардың аз жазылатындығы, балаларға арналған кітаптардың санының аздығы, балалар әдебиеті сыны мәселесі дамымай жатқандығын айту керек. Сыншы Ә.Бөпежанова қазіргі таңда жастар арасында балалар тақырыбына қалам тербеп жүргендер аздығын айтып, бұл мәселеге тек жанр тұрғысынан ғана қарамай, қаламгерлердің де жағдайын ойлау керектігін тілге тиек етеді. Сыншы ойынша, қаламгерлерге қамқорлық керек, қазіргі таңда бір кітап шығару мен тарату ісінің оңай дүние еместігіне назар аудартады.

Шығармада кейіпкерді қоршаған заттық дүние бар, табиғат бар. Жазушы бұл көркемдік детальдарды да тегін алмайды. Олар кейіпкердің мінез-құлығын ашуға көмектеседі. Табиғатты жазушы кейіпкердің сол сәттегі көңіл-күйіне, жан толғанысына, қуанышына, қайғы-қасіретіне, басына түскен үлкен қатерге, ашу-ызасына орай бейнелейді. Сол сияқты кейіпкерді қоршаған заттық дүниені де жазушы көркемдік деталь ретінде адам характерін ашу үшін қолданады. Шығармадағы кейіпкерді қоршаған заттық дүниелер – жиһаз, орындық, шамшырақ осылардың барлығы да характер ашуға бірден-бір септігін тигізетін детальдар. Шығармада кездесетін детальдардың көркемдік қуаты күшті.

Характер эволюциясы арқылы әдеби кейіпкердің жеке тұлға болып қалыптасу жолын аңғарамыз. Айталық, бұл жағдай жазушылардың шығармадағы сюжеттік желілерді дамытуынан айқын көрінеді. Кейіпкер мінез-құлқы мен сюжет дамуы бір-бірімен тығыз байланысты.

«Қазақ әдебиетінде кейіпкер бейнесін жинақтау және адам бойындағы жеке қасиеттерді айқындап, мінез-характерін даралау мәселесі уақыт талабына сай көп зерттеуді қажет етеді. Көлемі, сюжеті, құрылымы жағынан романдардың кейіпкер бейнесін жан-жақты сомдаудағы мүмкіндігі мол. Ал шағын жанрда жазылған шығармалардың адам образын бейнелеудегі мүмкіндігі шектеулі. Қысқа әңгімеге көп ой сыйғызу, өмірдің өзекті мәселелерін алға тарту арқылы адам образын жасау үлкен жазушылық шеберлікті қажет етеді. Шағын әңгімеде кейіпкерді жан-жақты сипаттауға, оның алуан қырын, мінез-құлқын кең қамти суреттеуге мүмкіндік бола бермейді.

Адамның өмірге деген көзқарасы, дүниетанымы, мінезі барлық қырынан көркем шығармада ашылады. Олай болса, образ жасаудағы шығармашылық қадам ең алдымен адам мінезін, оның болмыс-бітімін ашуға негізделеді. Жалпы жазушы өз кейіпкерін сөзбен суреттеп қана қоймауы тиіс, оған жан бітіріп, сезімін оята алуы қажет. Сол кезде ғана көркем шығарма адам өмірінің шындығын шынайы сипаттай алады.

Әдебиет:

1. Ордалиев С. Конфликт және характер. – Алматы: Жазушы, 1970. – 109 б.
2. Хасенов М. Ұнамды образ және типтендіру. – Алматы, 1966. – 279 б.
3. Ыбырайым Б. Сырлы әлем: Қазіргі қазақ балалар прозасы. – Алматы: Ана тілі, 1997. – 224 б.
4. Сарғасқаев С. Повестер. – Алматы: Жалын, 1990. – 464 б.
5. Қабдолов З. Сөз өнері. – Алматы: Санат, 2002. – 360 б.

ӘӨЖ 81.01

ҚАЗАҚ ЕРТЕГІЛЕРІНІҢ ЗЕРТТЕЛУІ ЖӘНЕ МӘШҺҮР-ЖҮСІП

Қадыров Ж.Т., Жұрнаш А.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Қазан төңкерісінен кейінгі кезеңде, яғни XX ғасырдың алғашқы жартысында фольклорды теориялық тұрғыдан зерттеу мәселесі кең өріс алды. Дәл сол кезеңде қазақ фольклортану ғылымының теориялық негізі қаланды десек қателеспейміз. Осы кезеңде фольклор мен әдебиет байланысы, қазақ фольклорындағы жекелеген жанрларды зерттеу қолға алынды. Жоғарыда аталған фольклор мәселелерінің зерттелуі негізінен 1920 жылдан бастау алады. Қазақ фольклористика ғылымының теориялық материалдары негізінен осы кезеңде сарапталып, бір жүйеге келтіріле бастады. Атап айтар болсақ, қазақ фольклорындағы жеке жанрлардың ерекшеліктерін ажырату, бағамдау және сараптау жұмыстары қарқынды жүргізілді. Әсіресе, тұрмыс-салт жырлары, ертегілер, батырлық жырлар т.б. фольклорлық жанрлары зерттеу еңбектерінің зерттеу нысанына айналды.

Қазақ фольклортану ғылымының қалыптасу тарихында Кеңестік дәуірдің алған орны ерекше болғанымен, бұл ретте Қазан төңкерісіне дейінгі кезеңді де жоққа шығаруға болмайды. Мысалы, В.В. Радлов, Г.Н. Потанин, Ш. Уәлиханов, Ә.А. Диваев, П.М. Милиоранский сынды ғалымдардың қазақ фольклорына қатысты айтқан пікірлері, зерттеулері қазақ фольклористика ғылымының бастау негізі деп пайымдауымызға да болар. Бұл ғалымдардың шағын зерттеулері мен жарияланымдарының ғылыми негізі шамалы болғанымен, олардың қазақ фольклортану ғылымына қосқан үлесі көп екенін мойындауымыз керек. Бұл ретте, қазақ халық ауыз әдебиеті үлгілерін жинау ісіне қомақты үлес қосқан ғалым Г.Н. Потаниннің фольклорды, оның ішінде ертегіні зерттеудегі еңбегін саралауға тырыстық.

Фольклорист-зерттеуші ретінде Г.Н. Потанин қазақ халық творчествосының ғылыми жағынан аса маңызды жанрларын түгел дерлік қамтыды, эпосты, мифті, аңызды, әпсананы зерттеді. Сонымен бірге ғалымның назарынан ертегі жанры да тыс қалған жоқ. Оның жинап жариялаған текстерінің көбісі – ертектер. Ертегі жанрын арнайы түрде тексермесе де, Потанин жарыққа шығарған ертектерге берген түсініктемелерде, сондай-ақ басқа да салыстырмалы еңбектерінде қазақ ертегісі жайында ой ойларын, байқауларын айтып отырады. Солардың кейбіреулері белгілі дәрежеде қазақ ертегісіне тән сюжеттік, көркемдік, мифтік, нанымдық ерекшеліктерді дәл сипаттайды, кейіпкерлерді, олардың іс-әрекетін халықаралық фольклор тұрғысынан, салыстырмалы түрде қарастырады.

Ш. Уәлихановтың қазақ фольклорына қатысты пікірлері ғылыми негізді болып келуімен-ақ маңызды. Ғ. Ғаббасова Шоқанның ертегілерге қатысты зерттеулері туралы төмендегідей пікір айтады: «Шоқан қазақ ертегілері туралы да құнды пікірлер айтқан, оларды ұқыпты жинастырып, қайсыбіреулерін орыс тіліне аударған, ауыз әдебиетінің бұл түрінен өмір танытатындай, халықтың ой-арманы мен қиялын білдіретін сезім аңғарылатынын баяндаған. Қазақ ертегілерінің өзіне тән ерекшеліктеріне тоқталған: «Ертегілерде көбіне жын-шайтан, дию, перілер әлемі мен сол әлемнің шын болмысқа қатысы туралы айтылады. Ертегінің бас қаһарманы, әдетте, бір ханның немесе бір байдың жалғыз баласы күн санап емес, сағат санап, өсіп-өніп ер жетеді. Батырдың атына тіл бітіп, сөйлейтін қасиет дариды, сөйтіп ол әр уақытта да өзінің иесіне ізгі ниет айтып жүреді», - деп тағы да басқа ертегінің ерекшеліктерін көрсетеді» [1, 2-3 бб.].

Ертегілердің зерттелуіне қатысты біз ғалымның қырғыз ертегілеріне қатысты жариялаған пайымдауларына да тоқталып өтуді жөн көрдік. Себебі, қырғыз ертегілері мен қазақ ертегілерінде сюжеттер мен мотивтердің, кейіпкерлердің ұқсас болып келуі ғалымның ғылыми пайымдаулары қазақ фольклористикасы үшін де маңызды екенін көрсетеді.

Ш. Уәлиханов қайсақтар жайлы берген мәліметінде ертегілер жайлы төмендегідей пікір айтады: «...Ертегінің, біздің де халықтағы сияқты, өз алыптары, батырлары мен темір қолды, мыс саусақты құбыжықтары бар; адам кейпіне енген шайтандар да бар, олардың шындықта бар екеніне сенетін тыңдарманды дүр сілкіндіретін барлық қорқынышты жайттарды мұнда ойдан шығарылды деп әске күдіктенбейді. Сказка «ертегі» деп, ал әңгімелеуші «ертекші» деп аталады» [2, 421 б.]. Ш. Уәлихановтың бұл пікірі қарапайым, ғылыми негізден ада болғанымен, ол арқылы біз ғалымның фольклорлық мұралармен, оның ішінде ертегілермен қызыққанын пайымдауға мүмкіндік аламыз.

Қазақ ертегілері мен аңыздарында Шығыс және Батыс халықтарына ортақ сюжеттер мен мотивтердің кездесуі көптеген ғалымдарды қызықтырған және сәйкесінше біраз зерттеу еңбектердің шығуына негіз болған. Олардың қатарында А.Н. Самойлович, Н.Ф. Катанов сынды ғалымдарды да атауға болады. Н.С. Смирнова өзінің «Исследования по казахскому фольклору» атты зерттеу еңбегінде төмендегідей мәліметтер келтіреді: «А.Н. Самойлович также помещает в «Живой старине» три варианта сказки «Сорок небылиц» - казахский, узбекский и туркменский. Н.П. Остроумов отождествляет одноглазого великана казахских сказок с Полифемом. Н.Ф. Катанов в предисловии к «Материалам...» М.Н. Бекимова и Н.Н. Пантусова отмечает сказки, общие у казахов, карагасов, сагайцев и урянхайцев. Он выделяет казахские сказки, что «сходствуют со сказками других турецко-татарских племен», установливает их «общие, ходячие мотивы». Сказку казахов о безбородом обманщике Алдаре-Косе Н.Ф. Катанов знает в узбекском варианте. По его мнению, отдельные мотивы и образ хитреца из казахской сказки об искусном воре есть «у всех тюрков и у всех народов Запада» [3, 24-25 бб.].

XX ғасырдың 20-шы жылдарынан бастап, қазақ фольклорына қатысты үлкенді-кішілі зерттеу мақалалар мен материалдар жарық көре бастады. Жарияланған материалдарда негізінен қазақ халық ауыз әдебиетінің жиналу, жариялану және зерттелу мәселелері қарастырылды. Бұл өз кезігінде халықтық әдебиет үлгілерін зерттейтін қазақ фольклортану ғылымының қалыптасуына негіз болды.

Қазақ фольклортану тарихында 1950 жылға дейін тарихи-типологиялық зерттеу әдісі даму жолында болды, бұл өз кезегінде қазақ фольклортану ғылымының эволюциялық даму процесіндегі аралық кезең талабы болғанын атап өткен жөн. Бұл кезеңдерде фольклорлық жанрлардың зерттелу деңгейі бірдей болған жоқ, мәселен, қазақ фольклортанушы ғалымдары негізінен қиял-ғажайып ертегілер мен хайуанаттар жайлы ертегілерді, аңыздарды қарастырумен айналысты.

Ертегілерді зерттеу барысында ең алдымен оны жанрлық тұрғыдан жіктеу мәселесін шешу қажеттігі туады. 1920-1930-шы жылдардағы қазақ фольклортану ғылымы алдында ертегі жанрын зерттеуде: оны табиғаты мен тегіне, мәтіннің композициялық құрылымына, шығарманың атқаратын қызметіне, туындыдағы шынайлық пен қиялдың арасалмағына т.с.с. қатысты мәселелер көтерілгені белгілі. Бұл мәселелерді шешудің бастауы сонау XYIII ғасырдан бастап XX ғасыр басына дейінгі белгілі ғалымдар: Ш. Уәлиханов, В.В. Радлов, Г.Н. Потанин, М.Ж. Көпеев, Ә.А. Диваев, А. Байтұрсынов, М. Әуезов, Х. Досмұхамедов т.б. еңбектері негізінде жиналған, жарияланған т.с.с. нұсқалар арқасында іске асу мүмкіндігіне ие болғандығы анық.

В.В. Радлов өз жинағына еңгізген ертегілерді «Батыр ертегі», «Ертек» деп екі жікке бөліп, алғашқысына екі, соңғысына екі шығарма топтастырған. Біздің пайымдауымызша «Ертегі» тарауындағы «Жұмбақ» деп аталатын шығарманы ертегіге жатқызу қиын. Ертегілерге қойылатын талап тұрғысынан қарағанда оның композициясының құрылысы да, көркемдігі де жұпыны. Табиғаты жағынан ол ертегіден гөрі жұмбақ айтысына жақын келетіндей [4, 11 б.].

Ғалым қазақ ертегілерін іштей жанрға жіктегенімен, жинағына негізінен қиял-ғажайып ертегілерді енгізген. Жинаққа топтастырылған ертегілер қатарында «Хан Шентей», «Еркем Айдар» сынды көркемдігі жоғары үлгілер де кездеседі. Дегенмен В.В. Радлов жинаған ертегілер қоспасыз халықтық ауыз екі сөйлеу тілінде жазылғанымен ерекшеленеді. Бұл кезінде М.О. Әуезов тарапынан да атап өтілген.

Ойымызды қорытар болсақ, «Ертегі – соңғы қазақ ескілігін жинаушы адамдар арасында бұл жөнінде В.В.Радловтан ерекше ынталы, ұқыптылық көрсеткен оқымысты жоқ деуге болады» – деп ұлы М.О. Әуезов жоғары бағалағандай, белгілі төңкеріске дейінгі қазақ фольклорына арналған жи-нақтар ішіндегі ең толыққанды, жүйелі, озық үлгіде жазылған жинақ екенін ерекше атап өткіміз келеді.

Қазақ фольклорының жиналуы мен жариялануына, зерттелуіне сүбелі үлес қосқан, белгілі фольклортанушы Ә.А. Диваевтың фольклорлық қызметі XIX ғасырдың екінші жартысына сәйкес келеді. Диваевтың қазақ ертегілерін зерттеудегі негізгі еңбектерінің бірі, оның ертегілерге жасаған тақырыптық жіктелесі, ертегілерді жанрлық топтастырудағы алғашқы қадамдардың бірі екені белгілі.

Ә. Диваев қазақ ертегілерін тақырып жағынан:

1) ақыл алғырлық ,

2) әйелдер,

3) шындық және әділеттілік,

4) сараңдық және жомарттық,

5) байлық және кедейлік туралы ертегілер деп бес топқа бөлген. Бұл топтастырудың негізгі кемшіліктері – әр топтағы ертегілердің өзара жігі айқын ашылмауында, негізінен тұрмыс-салт ертегілерді ғана есепке алуында және сол тұрмыс-салт ертегілері тақырыптарының өзін толық қамти алмағандығында. Дегенмен, Диваевтің қазақ ертегілерін бұлай топтастыруы қазақ совет фольклористикасының тарихындағы алғашқы қадам екенін естен шығармаған жөн [5, 74 б.].

XX ғасырдың бірінші жартысында қазақ фольклортанушы ғалымдары өздерінің фольклоршылдық қызметін екі бағытта жүргізген: әрі батыстық, әрі ұлттық. Біріншісі, бұл батыстық көзқарастағы фольклортанушылар: В.В. Радлов, Г.Н. Потанин, Ә.А. Диваев т.б. Бұлар көбінесе өз танымдық, информациялық т.б. мақсатта жүргізді. Және де әркімнің меңгерген мамандықтарына сәйкес фольклорды дерек көзі ретінде қарастыру басым болды. Мәселен, В.В.Радловтың белгілі тілші, тюрколог екені белгілі. Сондықтан фольклорды көбіне тілдік дерек көзі ретінде пайдаланды. Ал, Г.Н. Потанин орыстың мифологиялық мектебінің өкілі болғандықтан, көбінесе фольклордың ең көне жанры деп қарастырылатын аңыз бен ертегілерді дерек көзі ретінде жинағаны белгілі. Ә.А. Диваев болса, этнограф ғалым болғандықтан, фольклорды көбінесе халықтың тұрмысын, мәдениетін, мінез-құлық ерекшелігін тану үшін жинастырған.

XX ғасырдың бірінші жартысында қазақ фольклорының жекелеген мәселелері А. Байтұрсынов, Х. Досмұхамедов, М. Әуезов, Ә. Бөкейханов, С. Сейфуллин т.б. зиялылар тарапынан сөз болғаны мәлім. Сонымен бірге бұл кезде орыс зерттеушілері Е.А. Алекторов, В. Бартольд, Н.Я. Бичурин, П.М. Мелиоранский, А.В. Васильев т.б еңбектерінде қазақ фольклоры туралы зерттеулер жүргізді. 1920-жылдары қазақ ертегілерін зерттеу жұмыстары белгілі аға буын ғалымдары еңбектері негізінде іске асты. Мәселен, фольклортанушы А.Байтұрсыновтың «Әдебиет танытқыш» (1926) атты

кітабы жарық көрді. Бұл кітап тұтастай өзара дербестенген 15 тараудан тұрады. «Ауыз әдебиеті» атты тарауында тұңғыш рет қазақ фольклортану ғылымы тарихында: фольклордың ішкі жанрық жағдайы, сюжеті, бейнелер жүйесі, тақырыптық-идеялық ерекшеліктері, әрі фольклорлық жанрлардың іштей жіктелу шарттары, фольклордың атқаратын түрлі қызметтері хақында, фольклорға халықтың көзқарасы т.б. – бәрі ғылыми жүйеге түсіп, теориялық тұрғыдан, тарихи-типологиялық зерттеу әдісі негізінде сараланған. А.Байтұрсынұлы қазақ ауыз әдебиеті жұмсалатын орнына қарай әуелі екі салаға бөлінеді деген: 1) Сауықтама. 2) Сарындама.

Сауықтама саласына барша сауық үшін айтылатын сөздер кіреді. Сарындама саласына жұрттағы келе жаткан салт-сарынмен айтылатын сөздер кіреді. Ол салалардың әрқайсысы тарауға, тараулары тармаққа бөлінеді.

Сауықтаманың өзін іштей ертектеме, әрі сауықтама деп қарастырған. Ертектемені ермек үшін айтады дей отырып, іштей: ертегі, ертегісімек, аңыз әңгіме, өтірік өлең, жұмбақ, жаңылтпаш, бас қатырғыш деп жіктеген.

Демек зерттеу еңбегінде ғалым фольклордың осы жекелеген жанрларына алғаш рет тоқталып, олардың әрқайсысына ғылыми анықтамалар берген. Мәселен, ертегіні – халықтың қиялымен қисынын келтіріп, қызықты ету мақсатында шығарылатыны, оның ішіндегі уақиғалар мен нәрселер дүниеде жоқ қиял негізінде туындайтынын ғалым дұрыс есептеген. Сондықтан әдебиет тарихшылары ертегілерді адамның жоққа сенген шағындағы сөзі деп есептейді. Дәу пері, жалмауыз кемпір, жез тырнақ сияқты нәрселерге бұрынғының адамдары құдайды, періштелердей, пайғамбарлардай, әулиелердей иланған заманда шыққан сөздер дейді. Ертегілер солай болуға тиіс, жөні де бар. Ертеде шыққан әңгіме екендігін ертегі деген аты да көрсетіп тұр.

Ертегілер өтірік болғанмен, мағынасыз болмайды. Көбінесе ішкергі астарлы мағынасымен өнегелі келеді. Жақсылық, жамандық, достық, қастық, арамдық, адалдық, батырлық, қорқақтық, ептілік, шорқақтық, қулық, аңқаулық, тағысын тағы сондай жақтан өнеге болу, тәлім-тәрбие беру мақсатымен шығарған әңгімелер екендігі сезіледі. Бірақ ертегі дүниедегі қалыптың жағдайына карамай, бәрінен қиял бетімен өтеді. Сондықтан ертегіде жаны жоқтар жанды болады, тілі жоқтар тілді болады. Бір нәрсе екінші нәрсенің түріне түсіп кетеді.

Ертегінің қадірі қанша деп сұрағанда керектігіне қарай жауап беріледі. Ертегінің керек орындары:

1) Халықтың ұмытылған сөздері ертегіден табылмақ. Олай болса, ертегі тіл жағынан керек нәрсе.

2) Бала әдебиеті жоқ жерде ертегі баланың рухын, қиялын тәрбиелеуге зор керегі бар нәрсе. Баланы қиялдандыруға, сөйлеуге үйретеді.

3) Бұрынғылардың сана-саңлау, қалпы-салты жағынан дерек берумен керегі бар нәрсе.

Ертегі — халықтың ескіден қалған жұрнақтарының қордасы. Ол қорда қазірде шашылып, төгіліп, жылдан-жылға азайып, жоғалып барады. Ғылымды жұрттар бұрынғы адамның тұрмысын, қалпын жорамалдап, аз да болса білу үшін жердің астынан қазып, тұтынған нәрселерінің жұрнағын табуға қанша еңбек қылады. Біздей тарихы жоқ халыққа ертегіге қарап, ертеде болған аталарымыздың еткен тіршіліктерін жорамалдауға болады. Сондықтан елде тұрған адамдар ертегілерді жинап, жоғалмасына қам қылу борышым деп білу керек.

Қазақта ертегі көп, мұнда бірнешеуін атап өтеміз: «Қара батыр», «Тазша бала», «Алтын айдар», «Хан», «Шынтай» «Еркем Айдар», «Әжігелді», «Арам бейіл, ақбейіл», «Хан қызы», «Тазша», «Түлкі алдауы», «Дудар қыз» «Үш ұл», «Балықшы жігіт», «Қара көз сұлу».

Ертегісімек деп ертегіге ұқсас, бірақ ертегіден гөрі әдемірек, шынға бейімірек, тұрмысқа жақынырақ, дүниеде болуға ықтималы молырақ түрде шығарған әңгіме айтылады. Мәселен, «Алдар көсе», «Жиренше шешен», «Қожанасыр», «Атымтай жомарт» сияқты адамдар турасындағы әңгімелер. Мұнда да өтірік көп. Бірақ өтірігі қисынды, шынға ұқсас.

Демек, А. Байтұрсынұлы ертегі жанрын іштей ертегі және ертегісімек (тұрмыс-салт ертегісі) деп жіктегендігі анықталады. Тек хайуанаттар жайындағы ертегі жағы ғана ескерілмей қалған.

«Ертегілер» тарауында ертегі туралы жалпы түсінік беріледі. Мынадай анықтамасы бар: «Ертедегі адамның тәтті қиялынан туып, халық аузында қара сөзбен айтылған, ауыз әдебиетінің бір саласы», - деп дұрыс көрсетілген. Мұнда «ертегі» деген сөз ескі заманда шығып, халық аузында салт болған әдебиеттің бір түрі деп, әдебиеттану тұрғысынан қарастырылады. Ертегілер нақты іштей жіктелмейді, дегенмен, қазақ халқының ертегілерінде, әсіресе, мал мен аң көрнекі орын алады, сондай-ақ халыққа көп тараған тұрмыс-салт ертегілері де бар деген дұрыс пікірлер орын алған. Дегенмен олардың әрқайсының анықтамалары берілмеген. Негізінен, ертегілер, көбінесе мазмұн, тақырып жағынан талдауға түсіп отырған. Ертегілердің образдары да қарастырылады: «Ер Төстік алып бейнесінде суреттеледі. Ол қайратты, батыр, қорықпайды, қандай жаумен болса да алыса кетсе алып ұрады», - деген тәрізді.

Қазақтың төл ертегілерін сөз еткенде, ғалымдар олардың мейлінше молдығына, бірақ нұсқаның ғылыми тұрғыда жазылып алынбағанына назар аудара отырып, сол кездегі қазақ фольклорының ең аз зерттелген саласы деп қарастырады [6, 281 б.].

Фольклортанушы – ғалым Н.Қ.Жүсіпов А.Байтұрсыновтың «Әдебиет танытқыш» еңбегіне қатысты төмендегідей пікір айтады: «Ахаңның осы кітаптағы фольклористік қызметін біз екі бағытта қарастыруды жөн көрдік. Оның бірі – «Ауыз әдебиетінен» өзге 14 тарауды өз алдына жеке қарастыру болса (яғни, ғалымның фольклорға қатысты тұжырымдарын, деректік ұғымдарын айқындау); екіншісі – аталған зерттеушінің «ауыз әдебиетіне» (қазақ фольклорына) қатысты көтерген күрделі де, түрлі ғылыми сараптауларының мәні, оның фольклор үлгілерін қолдану, оларды жүйелеу, жіктеу ерекшеліктерін дәйектеу» [7, 68 б.].

Қазақ фольклоры тарихы-кенжелеп қолға алына бастаған аса маңызды ғылым саласының бірі. Қазақ ертегілерін жинау, зерттеуде орны ерекше XIX ғасыр мен XX ғасыр басындағы қазақ, орыс зерттеушілері: Ш.Ш. Уәлиханов, В.В. Радлов, Г.Н. Потанин, А.Ә. Диваев т.б еңбектерінің мәні кең сөз бола бастады. Жоғарыда аты аталған фольклорист – ғалымдардың жинаушылық қызметіне қатысты зерттеу жұмыстары жүргізіліп, олардың фольклорлық үлгілерді жинауда қолданған әдіс-тәсілдері, жинау ерекшеліктері мен мақсаттары айқындалды.

Әдебиет:

1. Ғаббасова Г. Шоқан және фольклор. // Қазақ тілі мен әдебиеті орта мектепте. – 2013. – №12 – Б. 2-3.
2. Уәлиханов Ш. Көп томдық шығармалар жинағы. Т4. Алматы: Толағай групп, 2010. – 496 б.
3. Смирнова Н. Исследования по казахскому фольклору. Алматы: Жибек жолы, 2007. – 526 б.
4. Радлов В.В. Алтын сандық / В.В.Радлов. – Алматы: Ана тілі, 1993. – 253 б.
5. Ғабдуллин М. Қазақ фольклористикасы / М.Ғабдуллин. – Алматы, 1972. – 208 б.
6. Байтұрсынов А. Әдебиет танытқыш / А.Байтұрсынов. – Алматы: Алаш, 2003. – 407 б.
7. 32 Жүсіпов Н. А. Байтұрсыновтың «Әдебиет танытқыш» кітабы және фольклор. // Ұлт тағылымы. – 2001. – №6 – Б. 69-74.

ӘӨЖ 81.01

МҰХТАР ӘУЕЗОВ ӘҢГІМЕЛЕРІНДЕГІ СУРЕТКЕРЛІК ШЕБЕРЛІГІ

Қадыров Ж.Т., Искакова А.О.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Мұхтар Әуезовтің туындылары өз заманының келбетінен сыр шертеді және сол дәуірдің ағымымен түрлі тағдырды арқалаған адам өмірін сипаттайды. Жазушы әңгімелеріндегі кейіпкерлер портреті өздерінің мінез ерекшеліктеріне, болмысына сәйкестендіріліп жасалған. Суреткер шығармаларындағы ең негізгі тақырып – қорғансыздар тақырыбы. Байырғы қазақ халқы өміріндегі әлеуметтік теңсіздік, әділетсіздік, озбырлық, отаршылдық сияқты өзекті мәселелер жазушы шығармаларына арқау болған. Әуезов әңгімелері XX ғасыр басындағы көшпелі қазақ ауылының тұрмыс-тіршілігіндегі қайшылықтарын психологиялық шеберлікпен суреттейді. Жазушы өз шығармаларында ауыр тұрмыстың келеңсіз құбылыстарын әшкерелеп қана қоймай, олардың себеп-сырларын ашып, қаһармандар бойындағы тамыры тереңнен тепсініп жатқан бүгінге, келешекке жалғасар серпінді де жарқын қасиеттерін тауып көрсетеді, соларға меңзейді. Әңгімелерінде негізінен портреттің шағын түрлері көптеп кездеседі.

«Қорғансыздың күні» атты әңгімесінде революциядан бұрынғы қазақ ауылы өмірінен алынған аса бір ауыр шындық, жан түршігерлік оқиға баяндалады. Мұнда зұлымдықтың, жауыздықтың құрбаны болған жас Ғазиза, одан айырылып, соңғы үміті үзіліп, соңғы жарығы сөнген зарлы кемпір мен екі жанарынан айырылған ана турасында айтылады.

Әңгімеде Ақанның портреті сәтті шыққан. Алдымен оның сырт келбеті, яғни киім киісі былайшы берілген: «Жолаушының бірінің торғын тысты жаңа түлкі тымағы бар. Қалың киімнің сыртынан киген мол сұр шапанның жағасы қара барқыт. Аяғында байпағының қонышын барқытпен көмкерген жаңа қара етік» [1, 32 б.]. Бұдан Ақанның тұрмысы, әл-ауқатынан хабар аламыз. Үстіндегі киімінің жаңа болуы оның байлығына, дәулеттілігіне меңзейді. Содан кейін оның кескін-келбеті, бет-бейнесі, түр-пішіні суреттеледі: «Бұл жігіттің жасы отыз шамасында. Орта бойлы, дөңгелек денелі, қысқалау мұртты, шоқша сақалды сұрғылт беті дөңгелек жалпақтау. Суық қарайтын қисық біткен кішілеу өткір көзінде және түксиген қабағында өзгеше қаталдық бар. Кішкене мұрны көз, қабағына үйлеспейді. Бұл адамның күлгендегі пішіні құмарлыққа көп салынғандығын білдіріп тұрады» [1, 32 б.]. Жан-жақты сипатталған бұл портретте кейіпкердің жасы, дене бітімі, бет-әлпеті, тіпті ішкі ой-пікірі айқындалады. Сұрғылт беті, суық қарауы, өткір көзі, түксиген қабағы – бәрі бірігіп Ақанның қаталдығын, мінезінің ауырлығын, қауіптілігін білдіреді. Бұл сипаттама арқылы автор оқырманды алдын-ала Ақанмен таныстырып, оның бар болмыс-бітімін, пиғыл-ниетін ашып көрсетеді. Осыдан кейін бұл жігіттің «Ж.-ның болысы Ақан мырза» екендігі айтылады. Бұл суреттеуде автор кейіпкердің кескін-келбетін ғана емес, ішкі сыр-бітімін де айқындайды. Ақанның қасындағы болыс болғаннан бергі атшабары Қалтай «аса пысық, сөзге ұста, қалжыңқой, әсіресе Ақанның түндегі жүрісіне өте ыңғайлы, әрі жылпос, әрі тілді ер жігіт» [1, 32 б.] деп Ақанға ұштастырыла бейнеленген.

Үй ішіндегі үш әйелдің біреуі – «сексеннен асқан, кәрілігі әбден жеткен кемпір». Оны былайша сипаттайды: «Кемпірдің жасы қартайып, қуаты азайғандығы шын болса да, бетінде ерекше бір қайрат білінеді, еркек пішіндес кесек. Үлкен, жалпақ маңдайлы, қошқар тұмсықтау келген үлкен мұрынды. Тақырлау сұйық қабақтың астынан көрінген

кішкене өткір көздері қажыған салқын жанармен жалтылдайды. Маңдайы мен екі ұртына түскен қатпары қалың, терең әжімдері өмірінің талай қайғы, талай бейнетіне куә» [1, 36 б.]. Бұдан жасы жеткен кейуананың өмірде талай тауқымет, қиындық көргендігін байқаймыз. Бірақ сонда да ауыр тағдырына мойымай, қайраттанып отырған кейпі бар. Салқын жанарынан әлі де жақсылыққа, жарқын болашаққа деген үміті білінеді. Екіншісі – келіні, жасы қырықтың шамасында. Жай қарағанда оның пішінінде айтарлықтай ерекше белгі жоқ сияқты, бірақ: «...орта пішінді, орташа жаратылған адам тәрізді. Бірақ бұның пішінінде де өзгеден бөтен бір жаттық бар. Қадағалап қараған кісіге ол көрінетін. Тұңғиық қара көздері бір қараған жерден аумай, ылғи жансыздықпен қарап тұрғанына көзі түскен адам бишараның кім екенін айырушы еді. Ол жаңа арада екі көзінен айрылған суқараңғы еді» [1, 36 б.]. Ал үшіншісі – кемпірдің он үш жастағы туған немере қызы Ғазиза. «Ол – сыпайы нәзік болып өскен Ғазиза: жіңішке сұңғақ бойлы, азғана секпілі бар дөңгелек ақ-сұр жүзді Ғазиза. Көрген көзге алғашқы жерден-ақ сүйкімділігін сездіретін уыз жас. Жалғыз-ақ ұяң, жұмсақ қарайтын қара көзінде және ылғи шытынған, кірбеңдеген қабағында қалың уайымның салған ізі бар. Пішіні мұңды, жүдеу. Жас басына орнаған қайғы, жүрегін жеген дерт сыртына шығып тұр» [1, 36-37 б.]. Ғазиза басындағы ауыр уайым – үйдегі үш әйелге ортақ жесірлік, жетімдік. Қыздың әкесі Жақып пен бауыры Мұқаш екеуінің қатар сүзектен қайтыс болуы үйдегі әйелдер үшін қатты соққы болады. Ғазиза жасынан әкесінің жалғыздығын, ағайындарының қайырымсыздығын, қатыгездік ойлап, мұңын шертіп ешкімге айтпаса да, әкесіне жаны ашып, тілеуін тілейтін. Ол енді бұрын әкесінің істейтін шаруасын өзі істеп, әлі келгенше үй ішінің барлық шаруасын өзі ұстап тұр. Қорғансыздардың осындай ауыр тұрмыс-тіршілігіне, жан түршіктірер ауыр халіне көзі ашық, жүрегі бар әрбір адамның жаны ашиды. Ал сексеннен асқан кәрі кемпір өздерінің адам айтқысыз ауыр тағдырын баяндап, мұң-шерін айқанда Ақан міз бақпайды. Оған бұның бәрі көңіліне таныс, үйреншікті болғандықтан, еш әсер етпейді. Күнделікті өмірде талай жауыздықты көріп, өзі де соның ішінде жүрген Ақан үшін бұл таңғаларлық нәрсе емес. Кемпірдің болысқа барлық жай-жағдайын айтып отыруындағы мақсаты – күндердің күнінде біреуден зорлық, қорлық көргенде көз қырын салып жүрсін дегені. Алайда Ақанның бұл үйге қандай оймен келгенін қайдан білсін. Бұл шығарманың күші мен құдіреттілігі оның өміршең шындығында. Мұндағы шұрайлы тіл, жазушы стилі, шеберлігі, дараланған адам мінез-құлқы, терең психологизм нақты әлеуметтік ортаның айқын сипатын береді.

«Оқыған азамат» әңгімесінде қала тұрғындарының өмірі суреттеліп, олардың арасындағы қарым-қатынас туралы айтылады. Мұнда жазушы қазақ тұрмысының ауыр жақтарын, ұсқынсыз көріністерін молырақ бейнелеуге ұмтылған. Әңгімедегі оқыған азаматтар тағдыры әр қилы. Қалада қызмет істейтін Мейірхан ауыр халде жатқан досы Мақсұттың үйіне келеді. Осы сәтте оның бет-жүзі алғаш сипатталады:

«Жігіттің пішініндегі томсарған кейісіне қарағанда, қабағы түксиген жүдеулікке қарағанда, бұл келген үйінде бір оқиға болғанға ұқсайды» [1, 52 б.].

Оның алдынан досының әйелі Қадиша шығады. Оны автор былай сипаттайды: «Сәнді киінген сүйкімді пішіні бар жас әйелдің түсінде де әлгіндей кейістің таңбасы бар. Түсінің ажары кетіп, қатты жүдеп, ақ-сұрланған. Қабағы болымсыз түйіліп, уайымның сызынан шытынған. Жұмсақ қара көздері кішірейіп, жасаңданған. Жиі кірпіктерінде жаңа ғана шыққан көздің жасы білінеді» [1, 52 б.]. Мейірхан мен Қадиша екеуінің түйілген қабағынан, жүдеу түрінен бұл үйде бір оқиға болғанын аңғарамыз. Қатты науқастанып жатқан Мақсұттың бейнесін жазушы анық, дәл суреттеп берген: «Беті ашаңдап жүдеген. Әншейіндегі ақ-сұр түсі күреңденіп ісінген. Көзі қанталап, жастанып апты. Қысқалау қою қара мұрты, сұлу қара қасы, қайырған ұзын қара шашы да қатып қалғандай болып жабысып жансызданған сияқты. Еріндері іштегі қызумен

кебірсіп, жарылып, қарауытып қапты. Еті қашып, арыған жіңішке қолдары қазірде дірілдеп, бір жерге орнықпай, ауру кеудесін сипалай береді. Қолдарының түсі сарғыштанған, тырнақтары көкшілденіп қанталап тұр» [1, 52-53 б.]. Ол қарлыққан дауысын қатты шығара алмай, сөздерінің көбі сыбыр аралас, ұғынықсыз болды. Содан соң шатасыңқырап, сандырақтай бастайды. Мақсұттың жағдайы күннен күнге нашарлай береді. Бұны автор былайша көрсетеді: «Сөніп бара жатқан шырағдан отындай бәсеңдей берді». Науқастың дем алысы жиілеп, кеудесінде сырылдақ пайда болады. Енді өз еркімен денесін қозғай алмай, әлсізденеді. Мақсұттың өмірден озған сәтін жазушы былай суреттеді: «Түсі аз-аздап суи бастап, көзі шала жұмылып, бір араға қадалып қалды... Еріндерінің арасы ашылып, тісі ақсиып, бетіне өлім таңбасы басыла бастады. Кешікпей үзілді...» [1, 53 б.]. Қыршын жастың өмірі үзілді... Барлық арман-мұраты, болашаққа құрған жоспарлары орындалмай қала берді.

Бұл жерде тойға бара жатқан Мейірханның екі оқыған жолдасы жайлы да айтып өткен жөн. «Екеуі жақсы киінген, ақ жаға салып, иіс май сепкен, тойға бара жатқандай-ақ ажарлы, көңілді» деп автор екеуін суреттейді. Мейірхан бұларды тоқтатпақшы болып, бұл тойға бармау керек дейді. Алайда жолдастары болмай: «Қойшы идеалист болмай! Барамыз да тамаққа тоямыз, кішкене ішеміз, неменесі бар?» деп Мейірханның аузын аштырмайды. Олардың ойлағаны – ішіп-жеу, тамаққа тойып алу. Ал ауыр науқастан дүниеден озған досы Мақсұттың аруағына деген құрмет жоқ. Бұдан олардың «оқыған» деген аты болмаса, сана-сезімінде имандылық, адамгершілік жоқ екенін көреміз.

«Сөніп-жану» әңгімесінде оқыған жігіт Сыздықтың ауылдың қарапайым қызы Жәмилаға деген сезімі оянып, тез өшуі, ақыры орыс әйелі Екатеринамен қосылып, мұратына жетуі туралы айтылады. Сыздықтың өз портреті берілмесе де, Мақыш ақсақал, оның бәйбішесі мен қызының сипаттамалары бірнеше рет кездеседі. Мақыштың өзі «бурыл сақалды, жасы елудің шамасына келген келбетті үлкен кісі» [1, 102 б.] болып бейнеленсе, бәйбішесінің жүзінен жанына батқан ауыр қайғы-мұңның таңбасы аңғарылады:

«Үйде қонақтар келгеннен бері қарай қозғалмай отырған Мақыштың бәйбішесі жүдеу, сарғыш тартқан түсімен баласының қайғысы батқандығын білдіріп тұр еді. Ешбір сөзге, ешбір жұмысқа араласпай, үндемей отырса да, анда-санда әжімді ашаң жүзі сұрланып, қабағы қайғымен түйіліп, ауыр-ауыр күрсініп қояды» [1, 102 б.]. Ал Мақыштың қызын Сыздықтың алғаш көруі мына бір үзіндіде берілген:

«Сыздық кетіп бара жатқан екі-үш әйелдің ішінде ақ көйлек киген, басында ноғайша оқалы тақиясы бар жіңішке, сұңғақ бойлы қыздың сыртын көріп қалды» [1, 102 б.].

Ең алғашқыда автор Жәмиләның портретін тартымды, сүйкімді етіп суреттейді: «ұзын бойлы, жіңішке денелі, түсі ақшыл, бетінің жұқалау тұтас қызылы бар, қыр мұрынды, қара көз, сүйкімді пішінді, келісті қыз» [1, 104 б.]. Екі жігіттің қадалып, сынай қарағаны қызға ауыр тиеді. Ол жігіттерге тура қарамай, тез қозғалып төсек орынды жиып, қатты қызарып, ұялғанын білдіріп қояды. Жәмиләның жеңгесі Рәбиғаны автор «ұзын бойлы, ашаң жүзді, қара-сұрлау келіншек» [1, 104 б.] деп сипаттайды. Сыздық байдың қызын емес, адамгершілігі бар, момын, таза мінез, таза жүректі кедей қызын іздейді. Жәмиләны көріп, оны өзіне лайықты деп ойлай бастайды. Сыздық қалыңдығын жиі көру үшін қыс бойы елде қалмақшы болады. Ел ішіндегілерге «Қалаға бармаған себебім – денсаулығым нашар» деп сылтау айтады. Ол енді орысша киімін тастап, саптама етік, түлкі тымақ, қалың ішік, шапан киіп, қырдың қалпына түседі. Оның бар ермегі – жас қалыңдығын қызықтау болды. Сыздық қызға ұрын барған кезде Сүлеймен сияқты шала оқыған жігіттер әйелдерден бойларын алысырақ ұстап, тәкаппарлық танытады.

Сыздық Жәмиләның бетін қырынан көріп, өз көзіне өзі сенбейді. Жәмилә бұрын ойлап жүрген қызға мүлде ұқсамайды. Сыздықтың қыздан көңілі қалады. Автор бұл сәтті былайша бейнелейді: «Бұрын Сыздық ақ деп ойлап жүрсе, кәзірде шикі-сары сияқты. Бетінің қызылы бұрын жұқалаң ұнасымды, ақшыл қызыл сияқты еді, кәзірде тұтасқан, қаны шыққан, ең ұнамсыз жалпақ қызылдай көрінеді. Денесі бұрын жіңішке, сұңғақ сияқтанса, кәзірде жуан, жауырынды, икемсіз, ешбір нәзіктік белгісі жоқ, сүйкімсіз сияқтанады» [1, 114 б.]. Жәмиләның шынайы портретін жазушы былай суреттейді: «Жәмилә таңғаларлық сұлу да емес. Еркекті ертіп кеткендей сүйкімді де емес, бірақ мінеп сөгетін пішінсіз де емес. Орта пішінді қыз екен. Барлық жүзінде ең артық жері - аласыз тұңғиықтау келген ажарлы үлкен қара көздері еді. Сүйкімді көзі мен бетінің қызылы қырдың сынынша Жәмиләны «сұлу әйел» дегізгендей болса да, әйелдің әр қилысын көріп, көп талғап үйренген Сыздыққа Жәмиләның түсіне берген жұрттық бағасы артықша мырзалық сияқты көрінді» [1, 115 б.]. Сыздық үшін Жәмилә сол баяғыдай жасық, момын, төменшік, үлгісіз, сөлекет адам сияқты болып қала береді. Оның әрбір қозғалысынан, жүріс-тұрысынан қате тауып, қисынсыз, икемсіз істерді көре береді. Жәмиләның жерік бола бастағанын біле тұра, оны тастап, қалаға кетіп қалады. Ол өзін әйел алмағандай бос сезініп, қаладағы оқыған қыз-келіншектермен жүріс жасап, күнде ойын-жиыннан қалмай жүреді. Тіпті Жәмиләның дүниеге еркек бала әкелгенін естігенде, салқынқандылықпен «осылай болып па еді?» деп бұған мән бермей жүре береді. Бұндай іс-әрекеттерінен Сыздықтың тек өзін ғана ойлайтын, ақылмен емес, сезімге беріліп шешім қабылдайтын, қатыгез, мейірімсіз, жауапкершілігі жоқ адам екенін байқауға болады. Ол енді Екатерина Павловна Лосовская деген орыстың жесір әйелін ұнатып қалады. Бұл әйел оқымысты, тәрбиелі болады. Оны жазушы былай суреттейді: «Бұл әйел жазық ақ маңдайлы, үлкен қара-көк сұлу көзді, түзу мұрынды бетінде қызылы бар, айрықша сүйкімді кісі еді. Қою ұзын қоңыр шашын әрқашан бұйралап, желке жағына түйіп жүретін» [1, 121-122 б.]. Бұны көру үшін Сыздық түрлі сылтаумен оның жұмыс орнына келе береді. Ақыры Екатерина да Сыздықтың сұлу келбетін, «әдепті мінездерін, сезімшіл, шыншыл тілін» ұнатқандай болады.

М. Әуезовтің «Кім кінәлі?» әңгімесінде азды-көпті екі-үш кейіпкердің портреті берілген. Ісләмнің түр-сипаты қысқаша ғана суреттелген:

«Ісләм – қызыл шырайлы, ұзын қара шашы бар, әйел пішінді жіңішке, ұзын бойлы жігіт» [1, 127 б.]. Бұл портрет қарапайым эпитеттерден құралып, кейіпкердің жалпылама кескінін береді.

Әңгіменің басты кейіпкері Ғазизаның сырт келбеті толық сипатталмаса да, оның киім киісі ерекше ұқыптылықпен бейнеленеді:

«Аз ғана уақыт өткен соң есік жаққа көзін салып отырған Ісләмнің құлағына ақырын сылдырлап келе жатқан шолпы даусы естіліп, біраздан соң үйге Ғазиза кірді. Үстінде қос етек ақ көйлегі. Сыртынан ұнамды қара кемзел киген. Басында оқалы тақия. Сәнді киімді Ғазиза кіргенде, үйдің ішіне айрықша көрік, жарастық белгісі бірге кіргендей болды. Жастар біріне бірі қысылып қарап, ақырын амандасқанда Ғазизаның ақшыл беті дуылдап қызарып кетті. Екі жылдан бері қарай жаңа ғана көрген Ісләмға Ғазизаның түсі бұрынғысынан әлденеше рет сұлу болып, үйдің ішіндегі ала көлеңкелеу сәулемен ақшыл жүзі өзгеше нұрланғандай көрінді. Ғазиза жарыққа жақын келіп отырса да, алғашқы келген жердегі өзгеше көркі әлі күнге бетінен кеткен жоқ» [1, 128 б.]. Үстіндегі киімі, қимыл-қозғалысы – барлығы Ғазизаның сұлулығын, көріктілігін таныту үшін кескінделген. Ақшыл бетінің қызаруы болса оның ұяңдығына меңзейді. Сондай-ақ жазушы кейіпкердің өмір мен өлім арасындағы халін де бейнелей білген: «Сұлу түсі ақырғы өлім сағатына дейін қызыл гүлдей жайнаған әдемі көркінен

айрылған жоқ еді. Қазірде түсі тастай болып суынып, бетіне көкшіл таңба жайыла бастады» [1, 144 б.].

Ал келесі портретте мазасызданып, дегбірі қашып отырған Жақыптың бет-жүзіндегі өзгерістер сипатталған: «Қызыл шырайлы жүзі біресе көкшілденіп, біресе сұрланып, жиі өзгеріп отырған түріне қарағанда, бір ниетті ойлап, сабырсызданып, қыстығып отырғаны білінеді» [1, 135 б.].

«Кінәшіл бойжеткенде» Ғаббастың портреті жан-жақты, детальді түрде берілген: «Бұлардың ортадағысы аласа бойлы, жұғымды, кішілеу денелі, қызыл шырайлы қараша жігіт еді. Тұңғиықтанып, сұлу ажармен қарайтын пенсне киген қара көзді, қыр мұрынды, қысқалау қара бұйра шашты жігіт» [1, 188 б.]. Бет-жүзі, дене пішінін сипаттайтын «аласа», «жұғымды», «кішілеу», «қызыл шырайлы», «қараша», «қара бұйра» эпитеттері портретті жандандырып, сұлуландырып тұр. Сонымен бірге қосымша сыртқы белгі, деталь ретінде пенсне алынған.

Ғайшаның портретінде көбінесе оның дене сұлулығына назар аударылған:

«Ғайша пішінді әйел еді. Бұнда ең алдымен қазақ әйелінің көбінде кездеспейтін биік, сұлу дене бар. Толық етті, ақ жүзді әйел болатын. Ашық мойны бұғақты, жұмыр сұлу еді. Бет тұлғасы да, аз кесектеу келсе де, сүйкімді сұлу болатын. Көзі қой көздеу, бұйраланған қара шашты еді» [1, 191 б.]. «Қой көздеу» тіркесінен ұлттық өрнекті байқаймыз.

Әдебиет:

1. Әуезов М. Шығармалар. Повестер мен әңгімелер. Т.1. – Алматы: Жазушы, 1967. – 448 б.
2. Әуезов М. Шығармаларының елу томдық толық жинағы. Т.5. – Алматы: «Ғылым», 2001. – 376 б.
3. Қ.Мәшһүр-Жүсіптегі. М.Әуезовтің портрет жасау шеберлігі // Қазақ тілі мен әдебиеті. №4, 1995. - 96 б.

ӘӨЖ 81.01

ШӘКӘРІМ МЕН МӘШҺҮР ЖҮСІП ЛИРИКАСЫНЫҢ ЖАНРЛЫҚ ЕРЕКШЕЛІГІ

Қадыров Ж.Т., Зейноллова Г.А.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Шәкәрім пен Мәшһүр-Жүсіптің өлеңдерінің тақырып ауқымы кең. Осы тақырыптың кеңдігіне сәйкестендіріп, қос ақынның өлеңдерін саяси-әлеуметтік және азаматтық лирика, философиялық лирика, табиғат лирикасы, махаббат лирикасы, діни немесе теологиялық лирика деп бөлуді жөн көріп, осы тұрғыда аталған ақындардың туындыларын талдайтын боламыз.

Ең басты тақырыбы – саяси-әлеуметтік. Екі ақын да ел жайына, халық тағдырына бейжай қарамай, Абай бастап кеткен азаматшылдық рухты биікке көтеріп, өмірлік қызметін халық жолына арнаған. «Екінші жақтың өлеңшілері – Ахмет Байтұрсынов, Сәбит Дөнентаев, Шәкәрім Құдайбердиев, Бекет Өтетілеуов. Бұлардың өлеңі сырты төгілген, сұлу, тілі кестелі, анық халықтың ұғымына, оқуына жеңіл, тәтті. Бұлардың өлеңінің сезім мен қиялға тәрбие – әсері аз, ақылға азығы бар. Бұлар – халықшыл (народник) ақындар. Шәкәрім көбінесе өлеңін халыққа ұғымды болуын көздейді және өлең арқылы халықтың ақылын да тәрбие қылып жетілдіргісі келеді. Осы күнгі ақындардың ішіндегі Абайға өлеңінің сыртымен болмаса да, ішкі мағынасымен еліктеген кісі – Шәкәрім. Мінді, кемшілікті айтқанда жерлеп, кекеп, шенеп,

ондырмайтын Шәкәрім өлеңінде шанышпа ащылық бар» [1, 195-196 бб.], – деп, кезінде Ж. Аймауытов пен М. Әуезов құнды пікір қалдырған. Яғни бұл пікірлер Шәкәрім мен Мәшһүр-Жүсіп Абайдың ізін тікелей жалғастырушылары екендіктерін тікелей мойындатады.

«Шәкәрім лирикасының тақырыптық қамту ауқымы өте кең. Ақын мұраларының ішінде сезімнің нәзік сырларын шертіп, жастықтың жалынды шақтарын мөлдірете зерлеп айтып берген махаббат лирикасын да, өз заманының бүкіл болмыс-бітімін барынша сезіне отырып, уақыт пен қоғам, тіршілік пен адам жайында шабыттана сыр ақтарған саяси-әлеуметтік лирикамен де, даланың әсем көркі мен жаратылыстың тамаша құбылыстарын шебер өрнектеген табиғат лирикасын да, заттар мен құбылыстар, ақиқат пен болашақ, тіршіліктің негізі туралы терең толғанысты ойлар ұсынатын азаматтық, философиялық лириканы да молынан ұшыратамыз» [2, 130 б.], – деген ғалым Ш. Сәтбаеваның пікірі де осыны растайды. Жоғарыда айтқанымыздай, Шәкәрімнің лирикасындағы ең басты идея, негізгі тақырып – халық жайы, саяси – әлеуметтік лирика, азаматтық лирика. Жиырмасыншы ғасырдың басында қазақ топырағында болған шытырманға толы саяси-әлеуметтік оқиғалар мен жаңғырулар Шәкәрімді де айрықша толғантты. Ол өз жұртының, қазақ қоғамының басындағы жағдайды өте жақсы түсінді. Ал, бұл кезең саяси жағдайларға бай болды. Саяси-әлеуметтік лирика тек қана көркемдік-эстетикалық факторымен ғана емес, көтерген әлеуметтік мазмұнымен де ерекшеленеді. Ақынның «Партия адамдары»,«Тағы да сорлы қазақ», «Партия қуған өңкей қырт» және т.б. сатиралық өлеңдерінде қазақ жерінде болыстарды сайлау қалай жүргізілетіні шынайы бейнеленеді. Өз өлеңдерінде қазақ даласындағы келеңсіз тәртіпке қарсы шыға отырып, қазақ қоғамындағы билікке талас, руаралық алауыздықты сынға алады. Енді өлеңдерге тоқтала кетсек:

Ар сатар шайға да болса,
Бірасам майға да болса,
Ізденіп табады, жейді,
Арамды қайда да болса.
Жуаны қылады зорлық,
Момынның көргені қорлық.
Теп-тегіс қулық пен ұрлық,
Ал енді қайтіп ел болдық? [3, 87 б.].

Міне, осы өлеңде ащы шындық, мінсіз сын жатыр. Халықтың адал еңбекпен емес, арам істерарқылы пайда табуының шарықтауы сонша – «бір салым шай, бірасар май» үшін деарын сатуға дайын екендігін, «жуан, момын» метанимиялары арқылы көрсетілген елдегіетек алған әлеуметтік теңсіздікті, қулық пен ұрлыққа толған ел ішіндегіазып-тозуды ақын осы 8 жолдааның көрсете білген. Соңындаақын риторикалық сауал арқылы күресерге дәрмен жоқтығын, өзінің де үміті үзілгендігін сездіреді.

Ақынның «Қазақ» атты өлеңі – осы сарында жазылған, сынға толы шығарма.

Жер жүзі жабылғанда ғылым жаққа,
Қазақ жүр құмарланып құр шатаққа.
«Анау – қу, мынау – пысық, мен – батыр» деп,
Айналды бірін-бір құрытпаққа [3, 168 б.].

Өзгені мінеп-сынауға дайын қазақтың осы бір жағымсыз мінезін сынғаалаотырып, ақын «ғылым-білімге қарай тартылмасақ, түбі құримыз» деген ойын ашық айтады. Ал «Партия адамдары» өлеңінде:

Бұл қазақ уәдеде қашан тұрды,
Алдауменен күн өтіп құдай ұрды.
Бірін-бірі құтырған итше қауып,
Өңкей төбет шуылдап ұлып жүрді.

Бетін байқап қарасаң бұл қазақтың,
Соқпағына түсті ғой дәл тозақтың.
Ақыл айтсаң, алады бір жеріңнен,
Белгісіз есі шыққан сандалақтың [3, 80 б.], –

деп, бірін-бірі көреалмай, аяқтан шалатын, тек пайданы ғана мақсат тұтқан ел ішіндегіадамдарды «ит, төбетке» балап, ащы шындықтың бетін ашады. «Дозақтың соқпағы» метафоралық тіркесіарқылы елінің бұрыс жолда жүргенін, осы бір жағымсыз қасиеттерден арылмаса, халықтықтан арыламыз деген ойын білдіреді. Ақыл айтқан кісінің тілін алмай, керісінше қарсы шабатын елінің мінезіне қапаланған ақын:

Бәрін жи, бәрін шақыр, бәріне бер,
Қалмасын бірі өкпелеп, жалпылдап гөр.
Итшееркелеп қу менен сұмға жалын,
Сол отырсын, өзіңе тимейді төр.
Ант ішіп, алдамасқа жаныңды бер,
Жалаңаш, жалмауызға малыңды бер.
Жауды жеңіп аласың, жанды аяма,
Жүзің түгіл іркілмей саныңды бер [3, 81 б.], –

деген мысқыл, кекесінге толы жолдармен өзінің ызасын, сол арқылы шарасыздығын да көрсетеді. Сол замандағы «ел пысықтарын – қуларды» ақын көп өлеңдерінде сатираны ұтымды пайдаланып, ащы мысқылмен кекетіп отырған. Қорыта келе, Шәкәрім өлеңдері – өз заманының айнасы, сыншысы.

Осы тақырыпты Мәшһүр Жүсіп те өз өлеңдеріне тиек етіп алған. Ол өз шығармалары арқылы патша өкіметінің саясатына қарсы наразылық білдірушілердің бірі болды. Қылышынан қан тамған патша өкіметінің жендеттерінен қаймықпай, қазақ халқының қоғамдық және мәдени мүдделеріне сай қажеттіліктерді батыл баяндайды. Жазушының негізгі еңбектерінде сол кездегі қазақ елінің тұрмыс-жайы, патша әкімдерінің қалың бұқараға көрсеткен зорлық-зомбылығы, халықтың жер-суынан айрылып, ығыса көшуі, 17 қазандағы манифест т.б. сөз болады. Ақынның саяси-әлеуметтік жағдай жайында жазылған мына бір өлең жолдарына назар аударайық:

Өтірік өрттей лаулап жанып жатыр,
Ессіз жұрт көбелектей барып жатыр.
Бірін-торғай, бірін-бөдене ғып,
Өзі мен өзін жаулап алып жатыр [4, 25 б.].

Бұл жолдарда ақын ең алдымен Ресей шенеуіктері қазақты бір-біріне жауластыруды әдет еткендігін аңғартады. Мұндағы дерексіз ұғым «өтірік» деректі ұғым өртке баланады. Ақын өтірікті көзге неғұрлым айқын шалынатын өртке теңеумен шектелмей, оның өршіген нақты бір сипатымен, лаулап жанумен салыстырады. Өрттің лаулап жануын, демек өтіріктің қаншалық өріс алғанын көрсеткесін барып, ақын соған алданушылардың мүшкіл халін ашарлық баламалар енгізеді. Ессіз жұрттың «көбелектей» өртке баруы әрі адамдардың аңқаулығын, қаншалық алдануын сипаттаса, әрі өрттің де сонша жандарды тұмшалайтындай кесапаттығы дәлелденеді. Соңғы тармақтар алып жатқан өрттің қаншалық зорайғанын, қазақтарды бір-біріне қарсы қойып,соның көмегімен жаулап жатқанын, сол арқылы билік иесі Патшалық Ресейдің елді бөлшектеу, тоздыру саясатының өрістеуін аша түседі.

М.Н. Баратова Мәшһүр-Жүсіп өлеңдерін жанрлық табиғаты жағынан топтастырған кезде толғау өлеңдеріне де назар аударған, оны шартты түрде «ойлану өлеңдері» немесе философиялық өлеңдер деп атаған [5, 35 б.]. Ойлану өлеңдерін басқаша медитативті лирика деп те атайды. Ал, ойлану өлеңдерін философиялық лирика деп атау дәстүрге айналған. Өмір жайлы толғанып, оның кейбір тылсым, түсініксіз сырларын, өмір заңдылықтарын әр ақын өзінше ұғып, өзінше пайымдаған.

Алдымен Шәкәрімнің философиялық өлеңдеріне тоқталайық. «Шәкәрімнің реалистік лирикасына тән ендігі бір қасиет – терең ойлылық, философиялық астарлылық. Бұл тақырыпта жазылған «Тура жолда қайғы тұрмас», «Тау басындағы ой», «Күннен неге түсіп тұр мұнша жарық», «Кетті, келді», «Тіршілік, жан туралы», «Анық пен танық», «Махаббат пен құмарлық», «Пайғамбар Мұса жолықса», «Тәңірі мен жан», «Шыннан өзге құдай жоқ», «Шымды жерде көресіз қара топырақ» сияқты көптеген өлеңдері Шәкәрім философиясының кең қанаттылығын, зор тынысын танытады» [6, 345 б.], – деп белгілі шәкәрімтанушы ғалым Б. Әбдіғазиұлы да атап көрсеткен. Жалпы, Шәкәрімнің философиялық өлеңдері кең арналы, ол арнайы зерттеуді қажет етеді, қазіргі таңда бұл мәселе философ-ғалымдардың назарына да ілігіп, зерттеу жұмыстары жүргізіліп жатыр. Ақынның философиялық лирикасын тереңдеп зерттеген ғалым Т. Шаңбай мынадай пііайтады: «Философиялық лирика – тақырыптық-мазмұндық жағынан лирикалық поэзияның азаматтық лирика, көңіл-күй лирикасы, саяси лирика, табиғат лирикасы, махаббат лирикасы, әлеуметтік лирика деген сияқты дараланған жанрлық түріекеніайқын. Оны лириканың басқа жанрлық түрлерінен «сыршылдан ойшылдығы басым, философиялық сарыны күшті» болуы мен «ғалам сыры, тіршілік құпиясы, жазмыш жұмбағын» тануға ұмтылыс дараландырып тұр. Яғни, ойшылдық. Басқашаайтсақ, танымдық аспектісі дараланған, поэзиядаосы танымдық бейнеленіп берілген. Шәкәрімнің осы бағыттағы өлеңдерін қай ғылым саласы қарастырмасын жанрлық табиғаты жағынан философиялық лирика деп тануы шындыққа жарасымды. Философиялық лирика – көркем философия мен сопылық поэзиның және өнер философиясының даобъектісі. Діннің де, филолсофияның да, басқаның да бастауында сөз өнері (миф, т.б.) тұрғаны туралы ғылымда неше мәртеайтылған. Философиялық лирика көпқабатты (көркемдік, эстетикалық, танымдық, діни аспектісіастасқан) жанр. Және Шәкәрімнің философиялық лирикасы жанр болғанда – сыр сөз, хикмет, трактатқа тән сенім мен танымның негізін бойына жиған барлықты (болмысты) көркемдік шындық арқылы бейнелеп келе жатқан және ұлттық-адамзаттық құндылықтар жүйесіне негізделген қазақ сөз өнеріндегі метажанр. Мұнда танымға сенім үндескен» [7, 775 б.].

Мәселен Шәкәрімнің «Анық пен танық» деген өлеңінде ақын бір-біріне қарсы екі ұғымды тақырып қылып алған. Өлең мына долдармен басталады:

Ойлаңыз, ақыл, білім, қайда болмақ,
Денеде қандай орын, жайда болмақ?
Білу, нану, ұнату – ақыл ісі,
Қайтсе зиян, қайткенде пайда болмақ? [3, 58 б.].

Біз Шәкәрімнің «Үш анық» деген философиялық трактатын білеміз. «Анық» деген сөз – Шәкәрімнің қазақ поэзиясына енгізген тақырыбы. Ол кездейсоқ сөз емес, «анық» оның көркем шығармасында ғана емес, дүниетанымдық шығармасында да кездеседі. Оған қарама-қарсы ұғым «танық» болған. Осы арқылы Шәкәрім адам бойындағы жақсы мен жаманды айыратын ұғым ретінде қолданғанын байқаймыз.

Жоғарыда Шәкәрім өлеңдерін талдағанда, табиғат лирикасындағы философиялық сарын дедік, енді Мәшһүр-Жүсіптен де осы құбылысты көріп отырмыз. Дүниедегі тірі, өлілердің бәрі жоғарыда Алланың бар екендігін біледі, тағзым етеді деген ой тастайды.

Шәкәрім мен Мәшһүр-Жүсіпте де махаббат, ғашықтық тақырыбына жазылған біраз өлеңдері бар. Бір ерекшелігі – қос ақында да махаббат, ғашықтық Хаққа, Жаратушыға бастау алып жатады.

Жоғарыда екі ақынның өлеңдерін жанрлық сипатын тақырыптық-идеялық жағынан саралауға тырыстық.

Әдебиет:

1. Шәкәрімтану мәселелері: сериялық ғылыми жинақ. Т. 1. – Алматы: Раритет, 2007. – 448 б.

2. Сәтбаева Ш. Шәкәрім Құдайбердиев. – Алматы: «Білім», 1990. – 52 б.
3. Құдайбердиев Ш. Шығармалары: Өлеңдер, дастандар, қара сөздер. Құраст. М. Жармұхамедов, С. Дәуітов, А. Құдайбердиев. – Алматы: Жазушы, 1988. – 560 б.
4. Мәшһүр Жүсіп Көпейұлы. Шығармалары. – Павлодар: «ЭКО» ҒӨФ, 2003. – Т. 4. – 384 б.
5. Баратова М. Мәшһүр Жүсіп өлеңдерінің жанрлық-стильдік сипаты. Оқу құрал. – Павлодар: Brand Print, 2010. – 256 б.
6. Әбдіғазиұлы Б. Шәкәрім әлемі. – Алматы: Раритет, 2008. – 408 б.
7. Шаңбай Т. Шәкәрімнің философиялық лирикасы / Шәкәрімтану мәселелері. – Семей-Новосибирск: Талер-Пресс, 2008. – 1024 б.

УДК 811

ЛИНГВОСТИЛИСТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ МЕДИАТЕКСТА НА ПРИМЕРЕ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ СЕВЕРО-КАЗАХСТАНСКОЙ ОБЛАСТИ

Морозова Т.А.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Словом стиль (греч. stylos) древние греки называли заостренную палочку, которой они пользовались для письма на дощечках, покрытых воском. Не трудно представить себе школьника, пишущего на такой доске. Вот к нему подходит учитель, например, риторики, внимательно рассматривает написанное и говорит: «У тебя плохой стиль, поменяй его». Ученик кладет в один карман деревянную палочку, из другого достает костяную остроконечную, заглаживает написанное противоположным концом, похожим на лопаточку, и пишет заново. К нему опять подходит тот же педагог, рассматривает дощечку с новой записью. На ней все альфы, беты, гаммы на сей раз выглядят красиво. И он произносит: «Теперь у тебя хороший стиль».

С течением времени слово «стиль» стали называть не хорошо или плохо пишущую палочку (стило), красиво или некрасиво, грамотно или неграмотно написанный на дощечке текст, а содержание и форму написанного. Позже у греков возникает учение о трех стилях (высоком, среднем, низком) и рождается новая наука-стилистика.

Стилистика-наука об использовании языка (языковых единиц и категорий, составляющих языковую систему) в ходе речевого общения (устного и письменного).

Если определить стиль как индивидуальный слог пишущего, то стилистикой можно назвать раздел языкознания, посвященный изучению выразительных средств языка, а практической стилистикой – раздел языкознания, «разрабатывающий рекомендации, которые должны обеспечить правильное употребление языка в соответствии со спецификой различных речевых ситуаций».

Поскольку функции языка – общение, сообщение, воздействие, то с учетом этих его функций достаточно выделить три стиля:

Разговорный (функция общения), Книжный (функция сообщения) и Публицистический (функция воздействия).

Определение стиля зависит от трактовки языка. И хотя основные признаки языка – социальная сущность, коммуникативная функция, отражательная и познавательная «способность», системный характер – признаются всеми лингвистами, однако существующие определения языка неоднозначны, что в известной степени сказывается на различии определений стиля.

Так, в трактовке Ф. Де Соссюра, согласно которой язык есть система значимостей (ценностей) внутрисистемных отношений языковых единиц (т.е. значения определяются исключительно их положением в системе, жесткими связями и отношениями самой системы), нет места стилю, и поэтому стилистика выводится Соссюром из лингвистики языка (в лингвистику речи).

Язык представляет собой настолько сложное и многогранное явление, что он изучается обычно не в целом, а с какой-либо одной стороны: логической, структурно-системной, психологической и т.д.

Большим достижением лингвистики XX века явилось изучение системы языка, его структурной организации.

В высказываниях классиков марксизма-ленинизма социальный и коммуникативный аспекты при определении языка связываются с функциональным. Нельзя трактовать язык односторонне (лишь как систему, как «кладовую», ergon), но необходимо говорить о функционирующей системе, так как именно функциональный аспект заключает во всей полноте социальную природу языка и его коммуникативные свойства: «Язык есть практическое, существующее и для других людей и лишь тем самым существующее также и для меня самого, действительное сознание» [1,29]; «Язык есть непосредственная действительность мысли» [1, 448]; «… Элемент самого мышления, элемент, в котором выражается жизнь мысли – язык…» [2, 125]; «Язык есть важнейшее средство человеческого общения» [3, 258].

В этих формулировках отмечается динамический характер языка и мышления, в котором и реализуется коммуникативная и социальная их сущность.

Язык – это не просто имманентная система знаков, его социальная природа проявляется в изначальной связи с человеческой деятельностью и общением. По верному замечанию А.А. Леонтьева, «язык выступает как продукт специфической человеческой деятельности» [4, 77].

Язык представляет собой необходимое условие осуществления абстрактного, обобщенного мышления и рациональной ступени человеческого познания. Именно это отличает язык человека от «языка» животных. Способность языка закреплять в звуковой оболочке слов понятия, признаки класса предметов – это специфический признак человеческого языка, обеспечивающий общение и мышление; в нем заключается не только мыслеоформляющая, но и коммуникативная его природа.

1.2. Литературный язык в системе национального языка.

Понятие «Современный русский язык».

Литературный язык – фундаментальное понятие социолингвистики. Он представляет собой форму (социокультурного) существования национального языка, принимаемую его функция – обеспечить полноценную речевую коммуникацию в основных сферах человеческой деятельности всех членов исторически сложившегося коллектива людей, говорящих на данном национальном языке. «Быть всем понятным» - так сформулировал крупнейший русский лингвист академик Л.В. Щерба важнейшее назначение литературного языка, основную функцию, «которого должен выполнять литературный язык и которая в сущности только и делает его литературным, т.е. общепринятым, а потому и общепонятным» и следовательно общеобязательным [5, 117].

Литературный язык входит в систему национального языка. Он соотносится с другими формами его исторического, социального (социокультурного) существования: с территориальными диалектами (народными говорами), жаргонами и просторечием, составляя с ними систему национального языка.

Территориальный диалект – вариант национального языка, отличающийся местными особенностями прежде всего в области фонетики, словарного состава, а

также морфологии и синтаксиса. Эти особенности закреплены в нормах каждого диалекта (или говора), которые у4станавливаются в устной речи его носителей и действительны только в границах их постоянного и компактного проживания, передаваясь из поколения в поколен6ие изустно.

В русском языке различаются две основные группы народных говоров – севернорусские и южнорусские; выделяются также среднерусские говоры, характеризующиеся некоторыми признаками южнорусских и севернорусских говоров.

Для севернорусских говоров характерно оканье (различение О и А во всех безударных слогах: борода, молодой, табаком, дорого).

Для южнорусских говоров характерно: акнье (О и А совпадают в первом предударном слоге: сава [сова], трава [трава]; распространены слова: дежа, чапля, чапельник, молька, кочет…).

Тематика речевого общения носителей народных говоров очень ограничена: домашнее хозяйство, личные отношения, сельскохозяйственное производство, вопросы сельского общежития, фольклорные жанры, народные обычаи и обряды.

Социальный диалект – (жаргон, арго) по своему функциональному назначению – «Язык для посвященных». Термины «Жаргон» и «Арго» в научной литературе четко не разграничены – это речевой обиход определенной социальной группы, обычно очень небольшой. «Общий язык» вырабатывается в результате совместной деятельности, общей профессии, в среде людей близкого социального положения, сходных жизненных обстоятельств. Так складываются разнообразные профессиональные, социально-групповые, криминальные жаргоны (в частности тюремно-лагерный).

Просторечие (в XVI – начале XVIII в. это слово означало «простую речь» в противоположность «речи украшенной», «простой язык» в противоположность языку «книжному») – наиболее значимая форма существования русского национального языка во всей сфере народно-разговорного языка. Просторечие имеет наддиалектный, общенациональный, общенародный характер. Общенациональный потому, что включает в себя слова и формы (в широком смысле – и фонетические и грамматические), которые могут быть распространены во всех диалектах и жаргонах. Общенародный потому, что составляющие его языковые единицы понятны и доступны для употребления каждому носителю национального языка, в том числе и носителю литературного языка.

В просторечии представлены единицы всех языковых уровней. Ярче всего они выявляются в области, словесного ударения (хозяева/, свекла/, вклю/чен). Для просторечия характерны экспрессивно сниженные оценочные слова (с гаммой оттенков – от дружеской, «мягкой» фамильярности до грубости), имеющие в литературном языке нейтральные синонимы (шарахнуть – ударить, дрыхнуть – спать, драпануть - убежать). Есть также слова, обозначающие реалии сельской жизни, не имеющие номинации в литературном языке (например, домуша – род телеги).

Литературный язык в системе национального языка занимает центральное положение.

Литературный язык отражает наиболее существенные свойства и достоинства национальной речевой культуры, оптимальные способы выражения мыслей и эмоций.

Литературный язык обслуживает важнейшие сферы человеческой деятельности: политику, культуру, науку, словесное искусство, законодательство, делопроизводство, неофициальное (в том числе бытовое) общение носителей литературного языка. Он представляет собой оптимально организованную систему общенародных языковых элементов, которые в течении длительного исторического периода (история русского литературного языка начинается в XI в.) прошли культурную обработку:

- «под пером писателей, публицистов, политиков, ученых;

- в результате усилий ораторов, артистов;

- в текстах самого разнообразного содержания и назначения, в СМИ, в различных жанрах публичной и сценической речи;

- в устном общении образованных людей – носителей литературного языка многих поколений.

Благодаря использованию в речевой коммуникации именно таких языковых элементов, литературный язык осуществляет свои ответственные и сложные общественные функции. Взятые в совокупности, эти языковые элементы призваны наиболее ясно, точно и дифференцированно выразить диалектически сложный мир идей, чувств современного человека, многообразие предметов, понятий, явлений действительности а их взаимообусловленности и соотнесенности с человеком.

В литературном языке выделяются прежде всего две функционально – стилевые сферы – книжная речь и разговорная речь. При всей своей противопоставленности они надежно обеспечивают – благодаря четкому разграничению своих функций и отлаженному механизму взаимного соотношения и взаимодействия – успешное функционирование единой коммуникативной системы – литературного языка.

Исторически сложилось так, что книжная речь функционально несравненно более дифференцирована, чем разговорная. Внутри книжной речи вычленяются в первую очередь такие функциональные разновидности, как официально – деловой, научный, публицистический стиль и язык художественной литературы (нередко называемый художественным стилем). Это – область письменной речи.

Устная форма книжной речи представлена следующим функциональными разновидностями: устная публичная речь, (УПР), язык радио, язык кино (документального), телевизионная речь.

Современный русский язык – это язык, который нашел отражение в текстах, созданных носителями русского литературного языка начиная с эпохи Пушкина (примерно с 1830-х гг.) до наших дней, и существует в современной устной речевой коммуникации на уровне носителей литературного языка, т.е. в устной публичной речи, в языке радио, а затем кино, телевизионной речи, в разговорной (литературной) речи.

Понимание собственно современного русского языка, определяющее его границы рубежом XIX – XX вв. [6], окончательно складывается в 1960 –х гг. Уточнение хронологических границ современного русского языка было вызвано теми изменениями, которые происходят в нашем литературном языке, в социальных условиях его существования, в системе литературных норм, внутри основных стилей, функциональном расслоении литературного языка, в его стилистической структуре, расширении, усложнении и развитии общественных функций, в русской литературной лексике, фразеологии, словообразовании, отчасти – в грамматике.

К концу XIX в. в русском литературном языке сложилась разветвленная система стилей, хорошо разработанная стилистическая дифференциация языковых средств, высокая степень нормализованности.

Стилистика текста:

изучает общие частные закономерности организации языковых единиц, подчиняющихся известному идейно – содержательному. Функциональному, композиционно – структурному единству, коим является текст как речевое произведение;

выясняет способы и нормы организации языковых единиц в текстах определенного назначения и содержания;

исследует композиционно – речевую структуру цельного речевого произведения в органическом соединении с его идейно – содержательной стороной, функциональным назначением, условиями создания текста;

выясняет способы и нормы организации языковых единиц в текстах определенного типа, соотнесимость тех или иных частей (композиционных «узлов» «блоков» и отдельных элементов композиции текста) с известными приемами использования языковых единиц. Некоторые из приемов использования, организации языковых средств становятся композиционно значимыми для текстов определенного жанра или стиля, например лексический повтор в композиционно – речевой структуре лирического стихотворения [7, 140].

Язык – явление социальное. Он возникает в процессе труда из потребности общения людей. В языке фиксируются отличия бытия, социально – психологические особенности людей, зависимость их речи от ситуации общения. Это порождает социальную дифференциацию языка, отмеченную еще во времена античности.

«Рассказывают, что и Пифагор, разговаривая с детьми, применялся к детской речи, беседуя с женщинами, приспосабливался к ним, обращаясь к юношам, - к юношам. Ибо характерным для мудрости является умение найти для каждого свой род мудрости, а невежеству свойственно к разным людям обращаться с однообразной речью… А многообразие в речах и потребление различных средств речи порождает у различных слушателей единообразие в восприятии, ибо каждому свойственно свое, единственное.

Современная наука, изучая социальную дифференциацию языка, оперирует термином «социальные диалекты». Под социальными диалектами понимают отличающиеся от общенародного языка, главным образом лексикой, диалекты отдельных социальных групп общества: профессиональные лексические системы, групповые или корпоративные; жаргоны различных коллективов; условные (тайные) языки деклассированных элементов, ремесленников, торговцев.

Социальная дифференциация русской речи хорошо представлена в русской художественной литературе, воспроизводящей социальные типы русского общества в речевых характеристиках персонажей. «У нас до революции – писал известный советский журналист М. Кольцов, - разница в классах по языку была ужасающая. Купцы говорили на одном языке, интеллигенты – на другом, так называемое простонародье, - т.е. рабочие и крестьяне, - на третьем и на четвертом. Толком хорошо понять друг друга никто не мог. Да и не добивался».

В работах выдающихся русских лингвистов XIX – начала XX века Ф.И. Буслаева, И.И. Срезневского, А.А. Потебни, Н.В. Крушевского, И.А. Бодуэна де Куртене, А.А. Шахматова всегда рассматривается проблема «язык и общество», и для комментариев языковых фактов, как правило, привлекаются смежные с языкознанием науки.

Выдающийся русский ученый И.А. Бодуэн де Куртене в конце XIX в. пиал: «Так как язык возможен только в человеческом обществе, то, кроме психической стороны, мы должны отмечать в нем всегда сторону социальную».

С конца 60-х годов стали издаваться периодические сборники «Язык и общество». Академия наук начала публиковать солидные труды, содержание социолингвистическое обследование кодифицированного литературного языка и русской разговорной речи.

Известный писатель и лингвист Л.В. Успенский в одной из газетных заметок, отвечал на вопрос, какому языку – литературному, общерусскому или профессиональному - надо отдавать предпочтение, писал: «Я думаю, смотря когда и где. Если я вдруг вздумаю писать учебник штамповального дела, я спокойно стану употреблять там общелитературную форму «штампы». Если же я решу писать роман или рассказ, главными героями которых будут рабочие – металлисты, то я, передавая их собственную речь, стану употреблять термин «штампа», да и в речи «от автора» не побоюсь применить эту форму данного слова».

Использование социальной дифференциации языка – необходимое условие мастерства журналиста, т.к. доверие к газетной публикации начинается с доверия к слову.

Среди авторов и героев газетных полос ест мужчины и женщины, старики и дети, рабочие и служащие. Но как редко по напечатанному русскому можно определить пол и возраст автора публикации. А ведь у мужчины другой голос, - другая интонация, другой ритм речи. В некоторых языках даже есть грамматические отличия в мужском и женском вариантах. Особенно рельефны возрастные отличия они заметны в языке дошкольников и младших школьников, четырнадцатилетних подростков и студенческой молодежи, среднего и старшего поколения. Примеры этих особенностей, к сожалению, пока не собраны в словари, но опытные журналисты хранят их в памяти и в записных книжках. Источником записей может быть повседневная речь, услышанная в семье, на работе, в магазине, в транспорте и т.д. Важно только помнить, что «все слова пахнут… определенным человеком, поколением, возрастом, днем и часом».

В языке газеты наряду с социально-классовой принадлежностью, профессией, полом, возрастом пишущего всегда отражается время, конкретная историческая эпоха.

Языковая некомпетентность связанная с отставанием значения слова от развития языка во времени, как мы видим, искажает социальное содержание фактов и является серьезной помехой в канале передачи информации, становясь зачастую источником дезинформации.

Таким образом существенную роль для понимания смысла слов играет и место функционирования языка. Хотя общая тенденция языкового развития ведет к возрастанию однородности языка, к стиранию диалектных различий, местные особенности могут порождать и сегодня разные оттенки произношения, словообразования и значения, которые важны для передачи «эффекта присутствия» журналиста на месте события, для создания доверия между читателем и журналистом.

Не так давно вошло в моду слово трагедия и почти вытеснило слова происшествие, событие, авария, катастрофа. Что в этом плохого? Слова от слишком частого употребления «затираются», обесцениваются, становятся «дежурными». В последние годы мы постоянно слышим выражения: случилась трагедия, произошла трагедия, расследование трагедии.

Еще одно затертое, обессмысленное слово в массовой информации – гениальный. Например, рецензируя спектакль, журналист пишет: *Исключительно смешная и гениально сыгранная чернуха*. Скорее всего имелась в виду *профессионально* сыгранная чернуха. Гениальность здесь ни причем, но слово затаскали.

В последние годы почти исчезли из употребления слова примерно, приблизительно, около. Их заменили сочетания где-то в районе и где-то порядка. СМИ говорят: *В районе 16 часов; Где-то в районе обеда* – вместо *во время обеда*.

В XX веке русский язык дважды претерпевал изменения не в лучшую сторону: после революции 1917-го и после 1991 гг. В результате социальных потрясений почти всегда падает культура и нравственность в обществе и, как следствие, снижается культура речи. Но в 1917 году эти изменения не были катастрофическими прежде всего потому, что оставались хранители русского языка – люди, получившие образование до революции. Многие из них стали преподавателями школ, техникумов, вузов. Они-то старались говорить точно и не засорять свою речь [11, 82].

Модные слова первой группы поясняет Т. Сурикова, кандидат филологических наук – слова своего времени – приходят и уходят, но при этом очень четко отражают не только его языковые, но и ментальные, социальные особенности. Например, первую четверть XIX века называют романтической. И не только потому, что романтизм был ведущим направлением в искусстве: его идеология, система понятий составляла основу

мышления и речи людей того времени. А вот ироническое замечание А.С. Пушкина: «На модном слове «идеал» тихонько Ленский задремал». Насколько помню, об идеалах юный мечтатель рассуждал перед дуэлью.

Наше время – время прагматиков и крикунов, работающих преимущественно локтями, а уже потом головой, - дает другие образцы: *ощущение, трагедия, гениальный, уникальный*. Предпочтение первого слова, в значении которого, как правильно отметила Галина Аркадьевна, не зафиксировано наличие процесса осмысления окружающего, а только первичный контакт с действительностью с помощью органов чувств, возможно, и отражает нашу привычку полагаться на ощущения, чувства (в языковых словарях эти слова даются как синонимы), сначала делать, а потом думать. Но это только предположение. Слова же *трагедия, гениальный, уникальный* отражают другую примету времени – аффектированность оценок в противоположность предельной сдержанности советского времени. Тогда трагедий, как известно, не было. Этот ряд можно продолжить, например словом э*литный*. Что теперь только не бывает э*литным*, даже унитазы!

Модные слова второй группы – *момент, вещь, где-то в районе, порядка* – не менее распространенное явление в языке. К некоторым из них мы до того привыкли, что и не замечаем их семантической опустошенности, размытости. Понаблюдайте например, за употреблением слов *идея, проблема, задача, процесс*. Другое дело, что модные слова этой группы способны становиться настоящими словами-паразитами, которые услужливо приходят на ум в первую очередь и в силу абсолютной размытости значения мимикрируют под другие, нужные в данном контексте.

Но, по какой бы причине ни появлялись модные слова в речи, от частого употребления они затаскиваются. А это, к сожалению, не всегда замечает говорящий, зато безошибочно улавливает аудитория, по крайней мере, те ее представители, которые не разучились думать над значением русского слова [11, 84].

Медиатексты Северного Казахстана этнокультурной направленности, они относятся к регионализмам. Н.Н. Соколянская дает следующее определение регионализма: «Регионализмы – это слова и выражения, обозначающие реалии (природные и социальные) определённой местности и функционирующее более-менее регулярно в художественных текстах (устных и письменных) с номинативно-терминологической и стилистической функцией» [1]. Таким образом, регионализмы относятся к реалиям, что является более распространенным термином.

С. Влахов и С. Флорин наиболее полно определяют реалии как «...слова (и словосочетания) народного языка, представляющие собой наименования предметов, понятий, явлений, характерных для географической среды, культуры, материального быта или общественно-исторических особенностей народа, нации, страны, племени и являющиеся, таким образом, носителями национального, местного или исторического колорита» [2].

Реалии являются связующим звеном между языком и культурой: появляясь в материальной и культурной жизни народа, реалии тут же находят свое отражение в языке, в чем проявляется специфика реалий – характер ее предметного содержания. Другая особенность реалий – четкое соотнесение с временным и историческим периодом появления. Названные особенности позволяют говорить о наличии соответствующего национального колорита.

Под регионализмом в данной работе понимается лексическая единица, присущая тому или иному территориальному диалекту [3].

Регионализмы проникают из устной речи в письменную. Некоторые регионализмы могут быть найдены в словарях общенациональных языков со специальными пометами.

Долгое время бытовало мнение (и некоторые разделяют его и по сей день), что в казахском языке отсутствуют диалекты, а, следовательно, и регионально окрашенная лексика, и это несмотря на то, что еще в 1953 году сектор тюркских языков Института языкознания Академии наук СССР подтвердил наличие диалектов в казахском языке [4, с. 111—120].

Бесспорно, нельзя не отметить гомогенность казахского языка, избежавшего судеб многих языков, диалекты которых значительно рознятся от региона к региону. Некоторые исследователи объясняют это явление высоким уровнем мобильности [12, с. 44]

В СКО функционирует северо-восточный диалект казахского языка, являющийся одной из его трех основных форм [13].

Так, в южном диалекте брюки «сым», в северном «шалбар», яйцо в южном - «тұқым», а в северном - «жұмыртқа», сахар в северном - «қант», тогда как в других регионах сахар именуют «секер», «шекер», на востоке огурец называют «әгүршік» вместо принятого на севере «қияр» [14]. Регионализмы проявляются в разном произношении: южный диалект: оқыватыр, жазыватыр, келятыр, болсай, истесей, аняқта, бұяқта, мыняқта; северный диалект: оқып жатыр, жазып жатыр, келе жатыр, бол, істе, ана жақта, бұл жақта, мына жақта.

Такие писатели, как Абай Кунанбаев и Ибрай Алтынсарин, писали свои произведения именно на северо-восточном варианте казахского языка, ставшем основой для современного литературного казахского языка. Северо-восточный диалект стал результатом локального разобщения и родо-племенного объединения казахов на протяжении веков.

По классификации В.С. Виноградова [8], реалии бывают: Бытовые реалии:

1. Жилище, имущество: аул, кобыз, "Бал бала";
2. Одежда, уборы: саукеле, абай;
3. еда, напитки: казы, согым;
4. Виды труда и занятия: жайляу, чабан;
5. Денежные знаки, единицы меры: тенге, тиын;
6. Обращения: апа, ене, келин, шрагым.

Этнографические и мифологические реалии: 1. Этнические и социальные общности и их представители: имам, мулла, Елбасы; 2. Божества, сказочные существа, легендарные места – тулпар, аргамак.

Реалии мира природы: 1. животные – верблюдица, барс; 2. Растения – кипчак, саксаул; 3. Ландшафт, пейзаж: степь.

Реалии государственно-административного устройства и общественной жизни (актуальные и исторические):

1. Административные единицы и государственные институты: мажилис, маслихат;
2. Общественные организации, партии: Нур Отан, Улар Умит, Жас улан;
3. Основные воинские и полицейские подразделения и чины: Улттык Улан, улан.

Ономастические реалии:

1. Антропонимы: имена Камилла, Асылбек, Абай, Магжан;
2. Топонимы Бурабай, Бесколь, Темиртау;
3. Имена литературных героев Алдар Косе, Абай;
4. Название известных общественных заведений Медеу, Байтерек.

Ассоциативные реалии: 1) Анималистические символы: барс – символ силы, свободы и независимости. Тулпар — мифический конь с крыльями. Такие же кони украшают шлем иссыкского Золотого человека. Крылья символизируют мечту о построении сильного, процветающего государства. Они свидетельствуют также о

чистых помыслах и стремлении к совершенствованию и достижению гармонии в обществе, с природой и мировой цивилизацией. В государственном гербе республики изображены два мифических коня, и они как бы оберегают шанырак с двух сторон. Они также ярко выражают идею служения общему дому — Родине. Беречь Родину как зеницу ока и преданно служить ей один из важных лейтмотивов, заложенных в образах мифических коней. 2) Цветовая символика: золотистый и голубой. Первый соотвествует светлому, ясному будущему наших народов. Голубое небо едино для всех народов мира. Его цвет в Гербе олицетворяет стремление Казахстана к миру, согласию, дружбе и единству со всеми народами планеты. 3) Фольклорные, исторические и литературно-книжные аллюзии: старик Момун, Алдар Косе, Кыз Жибек, Ер Тостик.

Интересным является образование новых слов в результате слияния слова-реалии и слова, принадлежащего другому языку. Так. с помощью надстройки - «супер-» и реалии казахского языка «келин» - слова, обозначающее невестку, был образован неологизм «Суперкелин». Слово оказалось настолько удачным, что вошло в состав казахского языка. Так, в Шымкенте таким образом был наименован конкурс, в котором молодые женщины боролись за право быть названной лучшей невесткой.

- В Шымкенте выбрали «Суперкелин» (15.03.2017).

В этой же статье употребляется казахское наименование свекрови - ене. Интересным является тот факт, что слова «келин» и «ене» прочно вошли в состав русского языка. Они употребляются в речи без предоставления эквивалента. Иногда говорящие в речи используют диминутивные суффиксы «келинка», «енешка», причем данные слова употребляются в негативной коннотации.

Отметим, что материалы содержащие упоминания национальных музыкальных инструментов, являются ситуационно-обусловленными, т.е. приуроченными к определенному событию в культурной жизни народа – музыкальному фестивалю, созданию этнической музыкальной группы, открытию нового направления в музыке.

В лексике статей СМИ СКО часто встречаются регионализмы, имеющие непосредственное отношение к музыкальной деятельности народов, населяющих Казахстан. Отметим, что чаще всего данные регионализмы относятся к традиционной казахской культуре. Так, в статьях отмечено большое количество регионализмов «кюй, «кюйши», «акын», «айтыс»: «В Петропавловске в преддверии Наурыз мейрамы состоялся республиканский айтыс акынов, приуроченный к 115-летию великого казахского писателя – выходца из Северо-Казахстанской области, Героя Соцтруда Габита Мусрепова» [17]; «Именно здесь ученики узнают о первых акынах и кюйши, изучают их музыкальные произведения» [16]; «Акын напомнил казахстанцам, что настоящий новый год - Наурыз» [9]; «Акын из Казахстана Мухтар Ниязов взял гран-при на Играх кочевников-2016» [17]; «В Астане завершился республиканский айтыс акынов под названием "Біздің ел осындай", приуроченный ко Дню Независимости» [17]; «Состязания лучших поэтов-импровизаторов со всей страны, победивших в региональных айтысах, устраивавшихся в течение года, прошли 9 декабря в концертном зале Конгресс-холла» [16].

Другие бытовые реалии, вследствие их частой распространенности, прочно вошли в состав русского языка. Так, слово «чабан» в Казахстане практически полностью заменило слово «пастух». «Кочевники XXI века: жизнь чабанов в Горном Алтае» [16]; «Хозяин ушел и попросил подержать у себя, - отвечает чабан» [17]; «До прибытия спасательных подразделений чабан крестьянского хозяйства помог пассажирам покинуть автомобиль, после чего сотрудники ПЧ-7 доставили их в город» [2]; Среди прочих реалий, относящихся к видам труда можно найти следующие: «Кинопродюсер Гаухар Нуртас: "В Алматы у меня жайляу, в Голливуде – қыстау"» [2]. «Главным атрибутом праздника стал трехметровый торт «Жайлау» [16].

Менее частотно употребление реалий, относящихся к элементам одежды. Так, саукеле употребляется в СМИ наряду с названиями таких предметов одежду, как чапан и кафтан. «Арман, одетый в национальный чапан, крепко всех обнимал, а встречавшие россиян красавицы осыпали их конфетами» [17]; «На память о визите Айтхожин подарил Прядкину казахский чапан» [16]; «Военно-исторический отдел АГКМ представит уникальный экспонат из личного фонда Михаила Калашникова – кафтан оружейника» [17]; «На выставке можно увидеть саукеле, серебряный посох, перстни, браслеты, конскую сбрую в полном комплекте» [16]; «Саукеле» (традиционный головной убор невесты), не имеющий аналога на всем пространстве тюркского мира. Саукеле считался составной частью приданого невесты (жасау), и передавался от матери к дочери; так она в символическом плане передавала удачу, мудрость и способность к деторождению» [16].

Использование регионализмов в медиатекстах служит одновременно как выражению авторской интенции, так и выполняет экспрессивную функцию. Культурно маркированная лексика привлекает внимание читателя, позволяет ему оценить определенные особенности описываемых событий. Кроме прямой номинативной функции, регионализмы нередко используются в символическом значении.

В медийном тексте актуализируется специфический местный колорит, реализующий в структуре газетного текста локальные этнокультурные признаки посредством определенных лексических средств, являясь определённой точкой отсылки читателя к определённому культурному срезу.

Этнокультурно маркированная лексика, наряду со словарным значением, содержит ассоциативный дейктический компонент, локализующий определенные импликации в сознании читателя.

Литература:

1. Соколянская Н.Н. Региональная лексика на уроках русского языка // Сохранение национальных культур в условиях диалога. Материалы научно-практической конференции учителей русского языка и литературы. Магадан, 1999, с. 16-19.
2. Влахов С.И., Флорин С.П. Непереводимое в переводе http://rvalent.ru/vlahov.html (дата обращения: 12.01.2017).
3. Ризун В.В Теория массовой коммуникации: учебник / Ризун В.В - М.: Просвещение, 2008 - 260 с.
4. Об ошибках казахских языковедов // Вопросы языкознания. – Изд-во Академии наук, 2013. – № 2. – с. 111-120.
5. Леонтьев А.А. Психология общения. Изд – во Тартуского ун-та, 1974. с. 77.
6. Щерба Л.В. Избран. раб. по русскому языку. М., 1957. с. 117.
7. Хазов П.В. Особенности строения газетной хроники и проблемы обучения русскому языку // Русский язык за рубежом 1985. № 3.
8. Силман Т.И. Заметки о лирике. Л., 1975. с. 140.
9. Корнешов Л.К. «Пора счастливых дебютов». М.: Политиздат, 1981 г.
10. ж. «Журналист» № 8, 1990 г., Август, с. 36.
11. ж. «Журналист» № 10, 2004 г., Октябрь, с.76. ж., «Журналист» № 7, 2004 г., Июль, с. 82.
12. Малов С. Е. К истории казахского языка // Известия Академии наук Союза ССР. – 2011. – № 3б с. 44.
13. Диалекты казахского языка. https://ru.wikipedia.org/wiki/ (дата обращения: 12.09.2016).
14. Произношение казахского языка. http://comode.kz/post/what-where-when/chem-otlichajutsja-severnye-kazahi-ot-juzhnyh/ (дата обращения: 12.09.2016).
15. Классификация реалий. http: // linguisticus. com/ ru/ Translation Theory /OpenFolder/ REALII (дата обращения: 12.09.2016).
16. Периодическое издание «Информ-Вест».
17. Периодическое издание «Северный Казахстан».

УДК 821.512.122

ГЕРОЛЬД БЕЛЬГЕР – ПИСАТЕЛЬ, ЖУРНАЛИСТ, ПЕРЕВОДЧИК

Наурузбаев Р.Н.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Октябрь 2014 года был отмечен значимым событием в жизни нашего народа. Это – 80-летие Герольда Карловича Бельгера, писателя и публициста, переводчика и литературоведа, журналиста и общественного деятеля, истинного интеллигента.

В нынешнем октябре, октябре 2018 года мы с горечью осознаем, что вот уже 3 года с нами нет этого интереснейшего человека. Всю жизнь он жил и работал на стыке трех культур – немецкой, казахской и русской, выявляя их общие корни и связывая воедино общечеловеческие ценности. Об этом человеке написано немало, ведутся специальные литературоведческие исследования его творчества. Его многочисленные книги и публицистика, статьи и заметки пронизаны обращенностью к каждому из нас, – всем, кому не безразлична судьба страны. И в этом – гражданская позиция честного и порядочного человека, непревзойденного публициста и талантливого писателя.

Свою литературную деятельность Г. Бельгер начинал как журналист. По завершении учебы на литературном факультете Казахского государственного педагогического института имени Абая и аспирантуры, в 1963 году работал литературным сотрудником в отделе прозы журнала «Жулдыз», затем с 1964 года перешел на творческую работу. Своими учителями Бельгер считал Гете, Абая, Шиллера, Пушкина, Ш. Валиханова, Б. Майлина, С. Сейфуллина, А. Нурпеисова, который в то время являлся редактором журнала «Жулдыз». Благодаря Абдижамилу Нурпеисову Бельгер вплотную занялся художественным переводом, он делает построчный перевод романа Нурпеисова «Кровь и пот». Этот роман стал началом его многолетней и серьезной работы по художественному переводу произведений, которые читаются во всем мире. Герольд Бельгер сделал перевод казахстанской прозы общим объемом более 600 печатных листов.

Перевод - это своеобразная форма, которая соединяет в себе и лингвистику, и литературоведение, это своеобразное выражение интернационализма. Эта мысль была развита Г. Бельгером в его книге «Брат среди братьев» (1981 г.). Особое внимание Г. Бельгер уделяет проблеме взаимопереводов, по его мнению, взаимопереводы не только обогащают собственную национальную культуру, но и оказывают благотворное влияние на творчество поэтов и писателей. Сам Г. Бельгер, как отмечают исследователи, не избежал такого влияния казахских прозаиков, произведения которых переводил на русский язык на протяжении двадцати лет.

Он перевел на русский язык прозу М. Ауэзова, Б. Майлина, Г. Мусрепова, Х. Есенжанова, А. Нурпеисова, А. Кекилбаева, Д. Досжанова и других, а также более двадцати произведений немецких писателей второй половины XX века – А. Реймгена, Э. Кончака, Н. Ваккер, В. Гейнца и др.

Бельгер является авторитетным специалистом и автором ряда исследований по проблемам художественного перевода («Гёте и Абай», «Мотивы трёх струн», «Этюды о переводах Ильяса Джансугурова», «След слова», «Лики слова», «Ода переводу», «Казахское слово», «Записки старого толмача» и т.д.). В то же время тревога за судьбу казахского аула, где он вырос и окончил среднюю школу, – характерная черта эпических повествований. Разлад в доме, ауле, в себе самом – такова главная тематика и проблематика целого ряда произведений.

Немецкий издатель, литературовед, переводчик, прозаик Л. Кошут так отозвался о книге Г. Бельгера «Миниатюры»: «Ваши рассказы о себе, начиная еще с детства в Поволжской республике, и об отце вовлекают в настоящую жизнь. И кому, кроме Вас, удается так воспроизвести живой язык. Одни вплетенные в русскоязычный рассказ казахские и немецкие слова участвуют в создании неповторимой душевно-психически-ментальной атмосферы» [2]. Эта удивительная атмосфера присутствует во всех миниатюрах о книгах и их авторах, в рецензиях и обстоятельных статьях Г. Бельгера.

Духовные контакты казахов и немцев Г. Бельгер выявляет с XVIII века, приводит удивительные факты и продолжает свое исследование на современном материале, прослеживая казахскую тематику в немецкой литературе и анализируя образы персонажей-немцев в современной казахской литературе. Примерами являются такие произведения как «Живые приметы родства», «Мотивы трех струн», «Сосновый дом на краю аула», «Брат среди братьев», «Родство», «Помни имя свое», «Гете и Абай», «Тихие беседы на шумных перекрестках».

«Творчество прозаика, переводчика, публициста, эссеиста, литературного критика и литературоведа Герольда Бельгера развивается в контексте мирового литературного процесса, художественно переплавляя традиции немецкой, русской и казахской литератур. Многое обусловлено евразийским мировосприятием писателя, что позволяет соединять восточные (азиатские) и западные (европейские) культурные традиции. Русский язык его творчества, как и немецкий и казахский, играет особую роль в социокультурном пространстве Евразии.

Большую часть творческого пути Г. Бельгера три вида литературного творчества существовали параллельно (переводческая деятельность, проза и публицистика). Точные критические выводы и обоснованные прогнозы на будущее отличают критику и публицистику Г.Бельгера».

Автобиографическое начало пронизывает всё творчество писателя. Идея нравственной памяти, сопричастности каждой отдельной личности судьбам всего народа – ведущая в романах «Дом скитальца», «Туюк су», «Разлад», «Зов». Дом скитальца – это его память. Концепты родины, памяти, дома, дороги – сквозные в его богатейшем и разнообразном наследии.

Особый жанр в его богатейшем творческом наследии – жанр литературной критики. Герольд Карлович Бельгер старается не оставлять без внимания ни одну из подаренных ему или прочитанных им книг. Только на страницах научно-популярного и литературно-художественного журнала «Керуен» была опубликована целая серия блистательных рецензий Г. Бельгера.

Более десяти лет назад увидела свет книга Г. Бельгера «След слова», объединяющая литературные портреты и эссе. У книги своеобразная кольцевая композиция. Открывает ее предисловие Мориса Симашко «Сын Казахстана». А одна из последних публикаций в книге – статья Г. Бельгера «Воздух эпохи» (Памяти Мориса Симашко). Лейтмотивом всего творчества Г. Бельгера М.Симашко определяет исследование общих корней единой евразийской культуры, включая десятки талантливо и досконально переведенных книг казахской классики и еще молодых, начинающих писателей. Глубокие исследования в казахской филологии, позволившие ему поправлять именитых ученых, статьи по сопоставительному языкознанию и литературоведению, многочисленные работы по проблемам художественного перевода, литературные портреты и эссе, публицистические выступления – это лишь часть той огромной научной и литературной работы, которой он занимался более четырех десятилетий.

Много душевных сил Г. Бельгера уходило на то, чтобы не были забыты мастера художественного слова, чтобы был жив интерес к творчеству А. Сулейменова,

А. Дебольского, М. Симашко и многих, многих, многих поэтов, писателей, музыкантов, деятелей науки и культуры.

Главный герой романа «Зов» Г. Бельгера размышляет о том, что такое литература. Безусловно, эти раздумья отражают точку зрения самого автора, всю жизнь посвятившего служению слову. «Литература – это то, чем болит душа, чем болит общество, это тот самый коржун людских бед, который литератор добровольно взвалил себе на плечи. Это клубок неразрешимых проблем. Это сплошные несчастья, которые ты тщетно пытаешься развеять, развести руками. Это опять-таки напрасные потуги разбудить человека в человеке, разбудить его ум и сердце, сделать его благородным, сердобольным. Разве объяснишь, что такое душа, мечта, любовь, жизнь, небесный свет? Всё это и есть литература».

Её Величеству Литературе и Художественному Слову, укрепляющему взаимопонимание людей, толерантность и проникновение культур, более полувека верно служил Герольд Бельгер, тонкий прозаик, страстный публицист, чуткий переводчик, творчество которого – ярчайшее явление в современном мировом литературном процессе.

Литература:

1. Материалы вузовской конференции посвящённой творчеству Г. Бельгера – Костанай, 2015. – С. 3, 9-12,35-38.
2. Материалы научной конференции «Герольд Бельгер. Притяжение души» - Алматы, 2018.
3. http://wiedergeburt.kz/pamyati-gerolda-karlovicha-belgera/.
4. http://dg-taraz.kz/index.php?dn=news&to=art&id=64.

ӘОЖ 372.028.5

БАЛАНЫҢ КІТАП ОҚУҒА ҚЫЗЫҒУШЫЛЫҒЫН АРТТЫРУ

Нурмолдин Н.Б.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

«Кітапсыз адам өмірі – бос. Кітап біздің досымыз ғана емес,
сонымен бірге біздің тұрақты мәңгілік серігіміз де»
Демьян Бедный

Ғасырлар бойы білім берудің әмбебап құралдарының бірі, эмоционалды бейнелер жүйесінде ой мен сезім бірлігін, әлемінің ажырамас бейнесін бейнелейтін, кітап оқу өнері болды. Тарихи даму үдерісінде кітап оқу өнері адамзаттың адамгершілік тәжірибесін сақтаушы ретінде әрекет етеді. Бүгінде Қазақстан ғана емес, бүкіл әлем кітап оқуға қызығушылықтың төмендеуінен алаңдайды.

Абайдың 7-қара сөзінде «Жас бала анадан туғанда екі түрлі мінезбен туады: біреуі – ішсем, жесем, ұйқтасам деп тұрады. Бұлар – тәннің құмары, бұлар болмаса, тән жанға қонақүй бола алмайды. Һәм өзі өспейді, қуат таппайды. Біреуі – білсем екен демеклік. Не көрсе соған талпынып, жалтыр-жұлтыр еткен болса, оған қызығып, аузына салып, дәмін татып қарап, тамағына, бетіне басып қарап, сырнай-керней болса, дауысына ұмтылып, онан ержетіңкірегенде ит үрсе де, мал шуласа да, біреу күлсе де, біреу жыласа да тұра жүгіріп, «ол немене?», «бұл немене?», «ол неге үйтеді?», «бұл неге бүйтеді?» деп көзі көрген, құлағы естігеннің бәрін сұрап, тыныштық көрмейді.

Мұның бәрі – жанқұмары, білсем екен, көрсем екен, үйренсем екен деген».Дүниенің көрінген һәм көрінбеген сырын түгелдеп, ең болмаса денелеп білмесе, адамдықпен орны болмайды»дегенді айтады.

Кітаптың шығармашылық негізіндегі даму мүмкіндіктерін терең түсінген бірегей ғалым Альберт Эйнштейн былай деген: «Егер балаңыз ақылды болсын десеңіз, оған ертегі оқып беріңіз. Егер балаңыз асқан ақылды болсын десеңіз, одан да көп ертегі оқып беріңіз».

Бала әліпбиді үйренгенге дейін кітапты танып, жақсы көруі үшін, оның жанында сол кітапты оқып беретін ата-ана табылуы тиіс, ең дұрысы – баламен бірге оқитын ата-ананың болуы. Кітапты отбасы болып оқу баланың грамматикалық сауаттылығын арттырады, жалпы алғанда оның мектептегі барлық пәндер бойынша үлгерімінің жоғары болуына ықпал етеді. Сөзімді растау үшін шетелдік және отандық зерттеушілердің еңбектерінің нәтижелерін мысал ретінде келтіре кетуді жөн санап отырмын.

Егер 4-5 жасар балаға ата-анасы күн сайын кітап оқып беретін болса, онда олар өз құрдастарын дамуы жағынан 12 айға озады екен. Егер аптасына 3-5 рет кітап оқитын болса, бұл балаға өз құрдастарынан 6 айға озып кетуіне ықпал етеді (Мельбурн Университеті, 2012).

Социологиялық сауалнама деректері бойынша, ата-аналардың 44,6%-ы өз қалауымен орта есеппен аптасына 5 сағатқа дейін уақытын кітап оқуға жұмсайды екен. Сүйікті ісіне осыдан 2 есе көп уақыт жұмсау мүмкіндігі сауалнама жүргізілгендердің 20%-нда ғана бар. Аптасына 1 сағат қана кітап оқуға уақыт бөлетін ата-аналардың көрсеткіші 20,4% респондентті құрап отыр.

Кітап оқудың бес тәсілі:

1. Зер сала оқу. Мұндай оқу кезінде кітаппен әбден талдап танысылады да өзіндік ой тұжырымдалады.
2. Тез оқу. Бұл тәсіл кемеліне келіп жетіліп, кейде зер сала оқуға ұласады.
3. Таңдап оқу. Мәтінің кейбір бөлімдері таңдалып оқылатын тез оқудың бір түрі.
4. Алдын ала таныстық мақсатында кітапты қарап шығу. Жай көзге оқудың қарапайым түрі болып көрінетін бұл тәсілді көп адамдар меңгере алмайды.
5. Сканерлеу, яғни фамилияны, сөзді, фактіні іздеу мақсатымен тез шығу.

Аталған әдістерінің әрқайсысын меңгеру тез оқу дағдысын қалыптастыруға өте маңызды. Ал кітап оқу өнері әр кез оқу мақсатына, мәтін сипаты мен уақыт мөлшеріне байланысты тиісті таңдауға мүмкіндік береді.

Бала жастан бастап кітап оқу, тыңдай білу және сөйлеу, талқылау және талдау, жағдайға сыни көзқараспен қарау және дербес шешім қабылдауды әдетке айналдырған мектеп оқушылары сауатты сөйлей алады, олардың есте сақтау қабілеттері және ой-қиялдары тамаша дамыған.

Құрметті ата-аналар, дәл осындай жетістіктерге сіздердің де балаларыңыз қол жеткізе алады! Баланың оқуға деген қабілетін ашатын, ізденімпаз кезеңін жіберіп алмаңыздар. Өзіңіз де кітап оқыңыз, балаларыңызбен бірге оқыңыз, сіздің бұл талабыңыз жүз есе ақталып шығады. Баланы кітап оқуға баулу кезінде төменде ұсынылып отырған тәжірибелік нұсқауларыңызды жадыңызда ұстай жүрулеріңізді сұраймыз.

- Кітап оқу үрдісін ойын, қуанышты оқиғаға айналдырыңыз. Кітап оқу баланы жазалауға айналып кетпесін.
- Кітап оқу кезінде баланың назарын белсенділендіріңіз. Бала сұрақтарға жауап берсін, суреттерді қарасын.

- Қолыңыз бос болмай тұрса да, баланың кітап оқып беруді өтінген өтінішін аяқсыз қалдырмаңыз.
- Отбасылық оқулар ұйымдастырыңыз, оқылған деректерді талқыға салуды әдетке айналдырыңыз.
- Өз балаңыздың пайымдау қабілетін кітап материалдары арқылы дамытуға тырысыңыз.
- Балаға мектепке бармай тұрғанда да, мектепке барғаннан кейін де дауыстап кітап оқып беруден жалықпаңыз.
- Бір жарым – екі жастағы балалар кітапқа 1-2 минут көңіл аудара алады, одан ересек балалар 15-20 минут көңіл бөлуі мүмкін.
- Балалардың сұрақтарына бірден жауап бере салуға асықпаңыз – бала сұрақтың жауабын кітаптардан өзі іздеп көрсін.
- Баланың сөздікпен жұмыс істеу және оны дұрыс пайдалану дағдыларын қалыптастырыңыз.
- Үйде кітапханаңыз болсын. Оны баламен бірге толықтырыңыз. Баламен бірге кітапханаға барып тұрыңыз.

Дәл осылай ата-ана да балаларының кітап оқу туралы пікірлерін ескеріп, барлық әрекеттерді солармен бірге жасауы керек: кітап оқу, талқылау, жоспарлау, т.б. Ата-анасы жасағанды балалары да жасайды емес пе? Ата-анасы жақсы үлгі болса, балалары оларға еліктейді емес пе?

Бәрі өз қолымызда…

Әдебиет:

1. Ата-ананың мектеп оқушыларының функционалды сауаттылығын қалыптастыруға әсерін бағалау. Сараптамалық қорытынды.- Астана: «АТО» АҚ, 2015. - 64 бет.
2. Bernal, R. (2008) ‘The Effect of MaternaL Employment and Child Care on Children’s Cognitive Development’ International Economic Review, 49(4), 1173-1209.
3. McKool, S. (2007) ‘Factors that Influence the Decision to Read: an Investigation of Fifth Grade Students’ Out-of-school Reading Habits’ Reading Improvement, 44(3), 111-131.
4. Джумагазиева Б. Оқырманның кітап оқуға қызығушылығын ояту // Мектептегі кітапхана. – 2016. - № 3. – Б. 3-4.

ӘОЖ 376

МҮМКІНДІГІ ШЕКТЕУЛІ ЖАНДАРДЫ КОМПЬЮТЕРЛІК ОҚЫТУҒА БЕЙІМДЕЛУ ҮДЕРІСІ

Романова Р.С.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Елбасының халыққа жолдауында, ҚР Білім туралы заңында: «Кемтар балаларды әлеуметтік-медициналық – педагогикалық түзеу арқылы қолдау туралы» жолдауында басты назарда болып, айтылды. Психологиялық тексеру – кемтар балалардың психикалық жағдайының ерекшеліктері мен психикалық дамуындағы әлеуметтік мүмкіндіктерінің тиімді жүйесі, оларды оқыту, тәрбиелеу, еңбекке баулу және кәсіби даярлығын шешуде бала мүгедектігінің алдын-алуға бағытталған көптеген көкейтесті мәселелері жан-жақты қарастырылған.

Білім беруді дамытудың 2011-2020 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасында «Балалардың сапалы тәрбие және оқытумен толық қамтылуын, олардың мектепке дейінгі тәрбие оқыту бағдарламаларына теңдей қол жеткізуін және «инклюзивті білім беру жүйесін жетілдіруін» қамтамасыз ету. Интеллектуалдық жетіспеушілік салдарынан мүмкіндігі шектеулі балалардың қалыптасуы әртүрлі аспектілерінде қиын жағдайларда өтеді. Олар мадақтауға, қолдауға және ренжісуге әсершіл болып келеді. Дегенмен, жаратпау және еркелету эмоцияларын ажырата алады. Бірақ, өз эмоцияларын вербалды түрде көрсете алмайды. Өзінің адамдарға деген қатынасын жымиюмен, адам бетіне аянышты түрде қараумен білдіреді. Негізінен, мүмкіндігі шектеулі балаларға сабақты, көбіне, олардың жанына жақын ойын түрінде өткізу тиімді. Өйткені, мүмкіндігі шектеулі балалардың эмоциялық көңіл-күйі көбінесе ойын және еңбек іс-әрекетінде көрініс береді.

Мүмкіндігі шектеулі жандарды компьютерлік оқытуға бейімделу үдерісі.

Білімге қол жеткізу балаларға ерекше білім беру қажеттіліктері бар қамтамасыз етеді және электрондық оқыту жүйесі, қашықтықтан білім беру. Балалар, үйде оқитын алады қажетті бағдарламалық-техникалық құралдары. Балалардың тірек-қозғалыс аппараты сатып алынады жеке жүріп-тұру құралдары, арнайы клавиатуралар мен манипуляторлар; есту қабілеті бұзылған балаларға – есту аппараттары, дыбысұлғайтқыш жүйе, тифлотехникалық құралдар. Қол жеткізуді қамтамасыз ету үшін оқыту маңызды ақпараттық қамтамасыз ету құралдарын, соның ішінде принтерлер мен Брайлевские дисплейлер, оқитын машиналар мен арттыратын құрылғылар, электронды лупа, мобильді құрылғылар дыбысты экранды ұлғайтатын және т. б. Компьютерлік техникамен және құрал-жабдықтармен республикалық бюджет есебінен қамтамасыз етілетін 6 мыңнан астам мүгедек балалар, үйде білім алады.

Қазіргі уақытта дерлік жартысы республикадағы арнайы білім беру ұйымдарының жабдықталған мультимедиялық білім беру жүйелерімен, балаларды дамытуға ынталандыратын, мүмкіндіктері шектеулі. Арнайы мектептердің 20%-ында интерактивті тақталар орнатылған. Интернетке шамамен 95%-ы арнайы мектеп. 41% арнайы білім беру ұйымдары жабдықталған логопедтік тренажерлармен. Мембағдарламаның негізгі міндеттерінің бірі білім беруді дамытудың 2020 жылға дейінгі жетілдіру болып табылады мектептегі инклюзивті білім беру жүйесін. Осы бағдарлама аясында 2020 жылға дейін балалардың үлесі, инклюзивті біліммен қамтылған балалардың жалпы санынан мүмкіндігі шектеулі 50% құрауы тиіс. Әзірге елде пайда болды тек алғашқы үлгілері балаларды оқыту шектеуге дамуындағы жалпы білім беретін мектептерде, бірақ олар ойымша мамандарына оптимизм.

Қазіргі әлемде сапалы білім беру — өмірлік жетістіктерді анықтайтын негізгі факторлардың бірі. Мүмкіндігі шектеулі жандар лайықты білім алуға және толыққанды өмір сүруге мүмкіншіліктері болуы тиіс.

Мүмкіндігі шектеулі жандарды оқытуда компьютерлік технологияларды пайдалану барлық елдерде кеңінен таралуда. Оқыту үдерісінде компьютерлік технологияларды пайдаланудың тиімділігін бағалау үшін мүмкіндігі шектеулі жандардың оқытудың компьютерлік технологияларына қаншалықты бейімделетініне, мүгедек мамандардың ақпаратты-коммуникативті технологиялармен (АКТ) жабдықталған заманауи кәсіпорындарға жұмысқа орналасуына кедергісіз ортаны құруға тиісті зерттеулер жүргізу қажет.

Үйден оқытылатын және мектеп партасында оқып отырған мүмкіндігі шектеулі сөйлеуі бұзылған оқушылар үшін қалыпты сөйлеу қабілетін дамыту үшін дыбысты қайталату арқылы оның қаншалықты дұрыс айтылғанын анықтайтын, арнайы дыбыс құрылғыларымен жабдықталған тренажерлер қажет. Мұндай тренажерлар дербес

компьютерге қосылады да, оқушылар қызығушылығын арттыратын ойын-жаттығулар ретінде жұмыс жасайды.

Демек, мүмкіндігі шектеулі оқушыларды үйден оқытуды жаңа технологиялар көмегімен ұйымдастыру талабының артуы мен бүгінгі білім беру жүйесінде бұл мәселеге өз деңгейінде толыққанды назар аударылмауы арасында; білім беру қызметін жетілдіруде электрондық ақпараттық ресурстарды тиімді пайдалану қажет. Мүмкіндігі шектеулі балаларға мектептерде ақпараттық-қатынастық технологиялар көмегімен білім беру жүйесі келесі педагогикалық шарттар бойынша құрылуы қажет:

• білім беру үдерісіне қатысушыларды әлемдік білім беру ресурстарына қолжетімділігі;

• оқушылардың білімге деген қызығушылығын IT-технологиялар арқылы арттыру;

• оқытудың барлық сатысында өз бетімен қосымша жұмыс жүргізуді ұйымдастыру;

• мүмкіндігі шектеулі балалардың білім алуы үшін қалыпты жағдайдағы дені сау балалармен тең мүмкіндіктермен қамтамасыз ету;

• қашықтықтан оқыту кезінде олардың білім деңгейінің даму траекториясын бақылау;

• мүмкіндігі шектеулі оқушылардың білім алуына кедергісіз аймақтар қалыптастыру;

• білім сапасының жоғарылауына әсер етіп, қоғамның белсенді мүшесі ретінде қалыптасуына жағдай жасау. Мүгедек балаларды оқытуды ұйымдастырудың негізгі принциптері:

• Дәстүрлі оқыту үдерісі мен қашықтықтан білім беру технологияларын кіріктіру жолымен сапалы білім алу қолжетімділігіне азаматтардың конституциялық құқықтарын қамтамасыз ету;

• Мүгедек балалардың даму бұзылыстарын түзету, әлеуметтік бейімдеу және оларға жалпы білім беру үшін арнаулы педагогикалық әдіс-тәсілдер негізінде қашықтықтан оқыту технологияларының элементтерін қолдану арқылы қолайлы жағдайлар жасау;

• Қашықтықтан білім беру моделінің мүгедек-балалардың даму ерекшеліктері мен деңгейлеріне бейімділігі;

• Жобаға қатысушы мүгедек-балалардың денсаулығының сақталуын қамтамасыз ететін қолайлы жағдай жасау.

Қорыта айтқанда білім беру жүйесінде жаңа технологияларды пайдалану өзінің игі нәтижесін беруде. Алдымен ол білім сапасын арттыруға барынша ықпал етіп келеді. Қолда қажетті көрнекі құрал болмағанда немесе әлдебір мәліметтерді іздеген кезде, тіпті, сабақты түрлендіргіміз келгенде бірден компьютер көмегіне жүгінеміз. Шынында, бүгінгі білім саласын ақпараттық-коммуникативтік технологияларсыз көзге елестету мүмкін емес.

Ақпараттық-коммуникативтік технологиялар нақты пәндерді ғана емес, гуманитарлық сабақтарды өткізу кезінде де кеңінен қолданылады. Қазіргі білім саласындағы технологиялық әдістер жеке тұлғаның жетілуіне, оқытудың тиімділігін арттыруға бағытталған. Мәселен, компьютермен жұмыс істеу барысында оқушы қажетті ақпаратпен қамтамасыз етіліп қана қоймай, олардың сандық дағдылары қалыптасады, тіпті, шығармашылық тұрғыда жұмыс істеуге де үйренеді. Оқушы компьютерде тест, бақылау жұмыстарын істеп, өз білімін тексереді, деңгейін көтеруге ұмтылады.

Әдебиет:
1. Назарбаев Н.А. Қазақстан халқына Жолдауы. Қазақстан жолы – 2050: Бір мақсат, бір мүдде, бір болашақ // Қазақстан Республикасы Президентінің ресми сайты. — [ЭР]. Қолжетімділік тәртібі: (http://www.akkz/ru/archive/2014-01-17).
2. Конвенция ООН о правах инвалидов от 3 мая 2012 года // Сайт центр новостей ООН. - [ЭР]. Режим доступа: http://www.un.org/russian/news.
3. https://rel.kz/inklyuzivti-bilim-beru-zh-jesi.
4. Нұрбеков Б.Ж. Қашықтықтан оқытуды дамыту мәселесі // Вестн. ПГУ. - 2010. - № 1. - С. 23.

ӘОЖ 81.01

С. МҰРАТБЕКОВ ШЫҒАРМАЛАРЫНДАҒЫ ПСИХОЛОГИЯЛЫҚ ПАРАЛЛЕЛИЗМ

Тагудретова Б.Б.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Алыста қалған балалық шағым. Ойымнан: жарғақ сары тоны қаудырлаған, тобығы тайған сол аяғын сүйрете жүгіретін, шілбиген ақсақ қара бала бір кетпейді. Көзімді сәл жұмсам-ақ: шуылдаған балалардың ең соңында сол аяғын жер сыпырғандай көлденең сүйретіп, ес қалмай далбақтап жүгіріп келе жатқан Аянды көргендей болам. Сондайда оның алқына шыққан әлсіз, жіңішке дауыспен: «Ей, тоқтаңдаршы, мен сендерге бүгін кешегіден де қызық ертегі айтамын» [1,9 б.], – деген жалынышты үнін естимін. Иә, балалардың соңынан еріп жүретін Аянның аянышты тағдыры бүгінгі оқырманға таңсық болмас. «Жусан иісі» әңгімесін оқыған сайын, әуелі есімізге көркемсөз өрнегі ерекше , өрнегі өркенді, тілі құнарлы, сұлу сөз иесі Сайындай сайын даланың ерке ұланы есімізге оралатыны сөзсіз.

«Жалпы, қазақ әдебиетінде шағын жанр, әңгіме жанрын шыңға шығарған сөзсіз дүлдүл Бейімбет Майлин еді. Оның жолын қумаған, ықпалына түспеген жан прозада кемде-кем. Бәрімізді Бейімбеттің шекпенінен шықтық деп айтуға болады. Сол Би-ағаңның жолын қуған, шағын жанрға бүкіл өмірін арнаған жалғыз жазушы болса, ол Сайын Мұратбеков еді. ХХ ғасырдың екінші жартысында қазақ әңгімесін жаңа белеске көтерген осы қаламгер десем қателеспеймін. Мен Сайынды мақтағым келмейді. Кез келген көзі ашық оқырман оның прозасына көз жүгіртсе, оның ірі талант, жазғандары шетінен дүр дүние екеніне көз жеткізер еді» [2, 12 б.]. Шынымен, Қазақстан Республикасы Мемлекеттік сыйлығының және Тәуелсіз «Тарлан» сыйлығының лауреаты, Қазақстанның еңбек сіңірген қайраткері, жазушы С. Мұратбековтың есімін ерен етіп, қолға қалам алып талантқа тағзым ету , әдебиетке өмірін арнаған біздей ұрпақ үшін зор міндет. Сайын шығармашылығы қазақ әдебиеті үшін несімен ерекше? Несімен қымбат? Несімен құнды деген секілді сауал жолданса, ойланбай-ақ: «Сайын шығармашылығымен танысқаннан соң, ой мен санаңа өшпестей із қалдырады. Өмірдегі рухани серігіңізге айналады. Кейіпкерлер бастан кешкен өмірді өз басыңыздан кешіп отырғандай күйге бөленесіз. Ерекшелігі осында. Қымбат, себебі оқырманын жалықтырмайды. Күйіндіріп отырып, сүйсіндіреді, күрсіндіре отырып, қуантады. Құндылығы неде десеңіз, ол кісінің барлық шығармаларын қайта-қайта оқып, құмарым артып, сусындай бергім келеді.

Жоғарыда С. Елубаев ағамыз айтқандай, шағын жанрдың шебері атанған жазушы Сайын Мұратбековтің майталмандығы да сол , «Жусан иісі», «Қылау», «Жабайы алма»,

«Менің қарындасым», тағы да басқа туындыларын бас алмай оқи беруге болады. Әрбір дүниесі - бөлек әлем іспетті.

Жазушы үшін шындықты жазу, халыққа қажеттіні ғана бере білу, артық сөз, ой қоспау, өз кезеңінің рухани-әлеуметтік мәселелерін сөз ету, баяндап, бағдарлау аса қажетті әрі қиын міндет. Егер шығармада әлеуметтік салмақ болмаса, оның жайылар өрісі де тар болары хақ. Бірақ, Сайын шығармашылығы қанатын кеңге жайған, халқының мұңын жоқтап, жақсысын асыра білген, ұлты үшін ғасырда бір туар дара азамат болды десем қателеспеген болар едім. Жазушының шығармаларын оқығанда, талант үнемі ізденіс, үнемі даму үсітінде болғандығын аңғаруға болады. Өз заманының тарихи шындығын түрлі туындылары арқылы әр түрлі тәсілмен шебер шыңдай білді. Жазушының өзі өмір сүрген уақыттағы тарих, жағдай қарапайым ауыл адамдарының психологиясын, сана-сезіміндегі өзгерістерді шынайы суреттей алуы.

Адамның рухани әлемі оның мінез-құлқы, қам-қарекетімен тамырлас болмай, психологиялық талдау мақсаты толық орындалмайды. «Мінездің әрбір қасиеті белгілі бір жағдайдағы белгілі бір әрекет жасауға дайындық», - дейтін С.Рубинштейн пікірі қарым-қатынасты сипаттаса, осы аралықтағы аталған осы екі ұғым арасындағы әр алуан өмірлік мәнді жағдаяттар мен ішкі сезім импульстарын көрсетуден көркем шығармадағы жазушының психологиялық бейнелеу шеберлігі байқалмақ [3, 116 б.].

Әдебиет кеійіпкерлерінің өз ұғым түсінігіндегі өзгеріс нышандарына көңіл қою шақтары, нақты іс қылығына, айналасына, жекелеген субъектілерге қатысты толғану, күйзелу, тебірену сәттері (интериоризация процестері) – психологиялық талдаудың қайнар көзі. Дара басындағы түрлі сана, сезім импульстарына назар аударып, толымды баға беру, байлам жасау әдеті рухани, адамгершілік өрісі мол интеллектуал қаһармандарға лайық. Бірақ әр дәуір шығармаларының бәрінде дерлік негізгі қаһармандар өмір шындығына сәйкес биік ой, сана мүддесінен шыға бермейтіні аян. Сондықтан уақыт, қаламгер стилінің сипатына қарай адам психологиясын өрнектеу принциптері де әр түрлі [4. 98 б.].

Психологизм, сөз жоқ, реализмге апарар сүрлеу екені мәлім. Рас, ол әр түрлі көркемдік әдістер шеңберінде көркемдік-эстетикалық қызмет атақарады.

Психологизм де реализм сияқты көзбен көріп, қолмен ұстайтын нәрсе емес. Оны сезуге, тануға, көкейде қорытуға жіті назар, рухани дайындық, парасат, көңілдің өткір жанары керек. Көптеген көркем шығармаларда аталмыш бейнелеу арнасы ту ұстап, ұран салып тұрмайды, өңін жасырып, сырын бүгіп, жеті қат жердің астындағы қымбат асылдай бой-тұлғасын тереңде сақтайды. Осы бағытта биік талғаммен пайымды ойлар айта білген Сайын Мұратбеков секілді жазушыны қатарға қосар едім. Жазушының «Жусан исі» әңгімесіндегі, психологизм, жетімдік прозаның өң бойынан түгелдей табылады деп айтуға болады. Әңгіме негізінен Сайын Мұратбековтың «ақсақ баланы» еске түсіруінен басталады.

Бұл әңгіменің неліктен «Жусан исі» деп аталатындығына тоқталатын болсақ, әңгімеде ауылды жердегі қазақ халқының, оның ішінде қазақтың қара баласының арманы, оның соғысқа деген көзқарасы жайлы, соғысқа деген жиіркеніш сезімі баяндалады. Ал, соғысқа деген жиіркеніш сезімнің пайда болған себебі, ол өзінің әкесінен сол соғыстың зардабынан айрылуы әсер еткен болатын. Өзінің әкесін сағынған уақытта, Аян әкесінің пальтосын иіскейтін еді, ал ол пальтодан жусан исі сияқты жақсы иіс шығатын болған. Яғни, ол мына тұстан байқалады: «– Әй, мен сендерге бір қызық айтайын ба, - деді ол сүйінші сұрағандай қуанышты үнмен. – Мен бүгін таң алдында түсімде ағамды көрдім. Рас айтам. Түнде жатарда ағамның пальтосын басыма жастап, көпке дейін иісін иіскеп жатқам. Ағамның иісі сіңіп қапты. Бір түрлі жусанның иісі сияқты жақсы иіс. Мен бүйтіп жағасына мұрнымды тығып алдым да ұзақ-ұзақ иіскедім... Әжем ылғи: «Ағаңды анау Жусанды төбенің үстында мал қайырам деп

жүргенде, айдалада тапқанмын», - дейтін... Менің ағамда жусанның иісі содан қалған... Сөйтіп жатып ұйықтап едім, түсіме кірді...». Осы тұста тұс-тұстан балалар өз киімдерін иіскеп, барлығы да жусан иісі өздерінің киімдерінен шығатының, үйдегі әкелерінің, ағаларының қалған киімдерінен шығатының айта кетеді. Жазушы бұл жерде психологиялық тұрғыдан бермек ойы балалардың бейбітшілік кезеңді аңсағаның, олардың соғыстан шарашағанын, әке-ағаларын сағынғандығын байқатпақшы болды. Негізі, жусан иісін – бейбітшілікпен тең ұғымдар деп қарастыруға болады.

Бұл әңгімеде Аян балаларды жинап, кеш болған сәтте үнемі ертегі айтып, таң-тамаша қылады. Оның ертегі айта бастауы, оның жалғыз қарт әжесі қайтыс болған тұстан басталады.

«...Аян тонының омырауына тұмсығын тығып, сәл күрсініп қойды да, ойға шомған күйде сыбырлағандай дауыспен:

- Ертеде бір жетім бала бопты... – деп ертегісін бастады. Сол күні оның ертегісі түннің жарымында бір-ақ аяқталды. Әуелде тұнжыраған күймен жабырқау басталғанымен , келе-келе ертегінің күлкілі оқиғасы көбейіп, Аян да бауырын жазып, бәріміз көңілді күлкіге батып қарық боп қалдық. Тіпті Аянның әжесінің өлгенін де ұмытып кетіппіз» [5,241 б.].

Бірақ оның әңгімелері үнемі неліктен «Баяғыда бар жетім бала бопты...» деп басталады. Психологиялық тұрғыдан алып қарағанда, автор Аянның бұл сөзінен соғыстың зардабын көрсетпекші болған. Соғыстың әсерінен тек Аян ғана осылай жетім болып қалған жоқ, бүкіл Қазақстан жерінде, Аян сияқты жетім күй кешкен, жетімдіктің зардабын көрген көптеген балалардың образын осы Аянның образы арқылы берген болатын. Аян сияқты «әкелерінен тірідей» айрылған жетімдердің тағдырын ұтымды түрде көрсетті деуге болады.

Жазушының «Қылау» атты шығармасы да табиғат пен адама арасындағы байланысты қатар суреттей отыра, үлкен сезімге бой алдыртады. «Қылау» - табиғаттың түлеуін , жеңіл ғана көмкерілген ақша қарды білдіреді. Ал адамға қатысты айтсақ, ол көңілдегі тазалық, пәктік жүрекке жеткен ерекше сезімді байқатады. С. Мұратбековтың «Қылау» атты шағын өте нәзік сезімге құрылған туындысы осы бір сөздің екі ұғымының тоғысуын, яғни, табиғаттың жаңаруымен кішкентай Сатайдың ояна бастаған махаббатын, тілегін сыр ғып шертеді. Жарыстырмалы психологизм, табиғат пен адам тағдырын астастыра бейнелеу - әдебиетте ерекше тәсіл болып саналатыны белгілі. Алайда, қаламгер туындысында өзгеше келбетпен танылады. Психологиялық паралелизмді негізінде оқиғаны шегіне жеткізе отырып, оның күйреуімен сабақтастыратын. Ал Мұратбековтің саптауында домбыраның құлақ күйін қоңыр әуенге келтіріп, Сатайдың бір күнгі сезімін қылаулаған қармен шендестіре суреттейді. Өйткені Сатайдың оянған сезімі оның өміріндегі алғашқы құлпыруы, оның жүрегіндегі алғашқы із қалдырушы [3, 153 б.].

«Сайынның туындылары - оқиға желісінің шыншылдығымен, тілінің көркем де өрнектілігімен, кейіпкерлерінің биік адамгершілік қасиеттерімен бір сөзбен айтқанда, табиғи нанымдылығымен ерекшеленіп, оқырманын баурап отырады. Қазақ ауылының қиын кезеңін шынайы бейнелеп, полотнолық ғажап шығармалар жазған бақытты жазушы» Шынымен, оның романы – әңгімелері болды. Роман болмаса да, кішігірім әңгімелері сол романға татырлық болғаны ақиқат [6, 13 б.]. Болашақта Сайынның шығармалары оқырманынан ажырмастай бірлікте болып, олардың көңілдеріне жол тауып, шықтай таза мөлдір шығармашылығына дақ түспейтініне сенімдімін.

Қаламгердің қазақ әдебиетінде қайталанбас тұлғаларлың бірі – Б. Майлиннің шығармашылығынан қуат алып, сусындағаны шындық. Кез келген өзгерісті реалистікпен бағамдап, 20-30 жылдардағы ауыл адамдарының психологиясын жіпке тізгендей етті. Себебі,

«Шұғаның белгісіндей» лирикалық психологизм мен таза , мөлдір реализмнен көп өнеге алушылықты, оларды жоғары ілтипатпен зерттеген шығармашылық ізденіс іздерін аңғаруға болады. Мұратбеков шығармаларынан идея бірден жарқ етіп көрініс таппайды. Оған дәлел «Күсен-Күсеке» әңгімесі. Шығарманы қолға алып, оқи бастағанда әңгіме арқауы күйбең тіршіліктің шырмауынан шыға алмағандай көрінеді. Бірақ, шығарма аяғына жеткенде ол ойыңыздан айнисыз. Себебі, жазушының шығарма кейіпкерлеріне деген махаббаты мен мұңайған шақтарын көру қиын емес. Сайын Күсенді дәріптеуге ұмтылмады. «Өмірдің тұтқасы Күсен сияқты жандар». Ол дәл бұлай демегенмен, әңгімеде қылан беретін түпкі идея осы. Жазушы Сайын Мұратбеков әңгімесіндегі Күсен образы арқылы үлкен әлеуметтік идея көтеріп, оқушыны оймен бетпе-бет қалдырады. Сайынның концепциясы бойынша, адамның адамгершілік қасиеті, мейлі ұлық бол, мейлі кішік бол, көлеңкесіз көңіл тазалығынан, өзінен бұрын өзгеге деген сүйіспеншілік сезімінен көрінеді екен. Енді бірін жек көрмеді. Олар анау алаяқ, жылпос сатушы т. б. Олардың біреуге жағынып күн көріп жүргендеріне мүлдем қарсы. Жазушы сен – ақ, сен – қара деп бөліп -жарып, атой салмайды. Ақтың ақ екенін, қараның қара екенін айырып алу оқырман еншісіне бұйырар іс [7, 5 б.].

Жазушының сезімге бой алдыртып, адам бойындағы беймәлім қырларын аса шынайылықпен, табиғи жеткізе алғандығы соны тақырып болған еді. Ерке өскен қыз баланың бейнесін бере отыра, оқырманға ағаның қарындасқа деген махаббатын, сүйіспеншілігін тағы бір мәрте дәлелдегендей болды. Барлық ағалар ерке қыздың бойындағыдай жан дүние мен рухани байлықты , адал сезімді өз қарындастарының бойынан да көргісі келетіндей сезімге жетелейді. Жазушы өз көзімен көргендерін сол қалпында бейнелеп қана қоймайды. Өмірден алатыны, өз жанынан қосатыны анық. Былайша қарағанда шығарма жазушының идеалы мен антиидеалының көрінісі. Өйткені жазушы ең алдымен күрескер азамат. Алдаспаны - қаламы мен парықты сөз. Жазушы жаны сүйген құбылысты мадақтап, жиренгенін мансұқ етеді. Оның бұл ойы шығармада бүркеулі жататыны анық. Өйткені әдебиет жалаң публицистика емес, онда идея образға айналып кетеді [7,10 б.].

«Басында Үшқараның», «Махаббат» - романтикалық психологизмнің көрінісі болды. Ол дегеніміз – махаббат, оның азабы мен ғажабы. Сайын Мұратбековтың «Махаббат» атты әңгімесінде ескі дәстүр бойынша, жастардың бірін-бірі танымай жатып, атастырылуына қарсы болған жас қыз Әсиянің тағдыры суреттеледі. Ол өзінің әкесіне қарсы шығып, өз еркінсіз атастырылуына қарсы болады. Әсиянің ойы бойынша, сүймейтін адамға тұрмысқа шығу бұл шектен тыс нәрсе, ал әкесі болса өз қарсылығын білдіріп, былай деген болатын:

« – Сүймеймін дегенің тағы қандай өнер екенін білмеймін. Осы ата-бабаларымыз сүю деген пәлені білмей-ақ өмір сүріп еді. Сонда да үрім-бұтағы өсіп-өркендеді. Бізді тапқан анамыздың да әкемізге сүйіп тидім дегенің естіген емеспін, бірақ марқұм бұ дүниеден армансызбын дейтін. Мына тұрған шешен екеуімізден де бір-біріңді сүйесіндер ме, деп кезінде ешкім сұраған жоқ. Керек десе үйленген күнге дейін бір-біріміздің қандай екенімізді дұрыстап білгеніміз де жоқ. Әкелеріміз өзара құда түсті де бас-аяғы үш-төрт күнде той томалағын жасап үйлендіре қойды. Міне, көзі отыр ғой өтірік десе. Біз отасқалы қырық жылдан асыпты. Шүкіршілік, тату-тәтті өмір сүріп келеміз. Тіпті бірімізді-біріміз сүймейміз-ау деп ойлаған емеспіз» дейді. Осы жерден байқайтынымыз, ескі салт бойынша, яғни өз еркінсіз атастырылу бойынша қазақ халқының көптеген ұрпақтары ғасырдан ғасыр асырып, салтты бұзбай бірнеше ұрпағы тұрмыс құрғаны. Бірақ бұл дәстүрге Әсиянің батылы барып, қарсы шығуы арқылы өзінің өміріндегі бір ғана, шын махаббатын тапқанына Әсиянің әкесі таң қалғанымен, ол махаббат деген сезімнің өмірде болатына сенбейтін. Бірақ Ноян мен Әсия екеуінің арасындағы сөздерін еріксіз естіп, өзінің өмірдегі шын махаббатын есіне түсіреді. Махаббат тақырыбына арналаған жазушының шығармалары бірде махаббаттың

баяндысын көрсеттсе, бірде арадағы қайшылықтарға байланысты екі ғашықтардың бірі-біріне қосыла алмауын және соның себептерін толық көрсетеді [6,10 б.].

Психологиялық лиризм - қазақ прозасысында 60-жылдардың басында нышан танытып, бүгінгі таңда қанатын кең жайып отыр. Осындай тың тыныстылептің алғашқы көрінісі Сайын Мұратбековтың творчествосында қылаң берді. Қаламгердің осы бағыттағы ізденістері әр шығармасынан анық байқалды. Автор адамның ішкі сырына үңіліп, жан тебіренісі арқылы кейіпкерінің іс-әрекетін, мүдде-мақсатын, сағыныш-өкінішін ашады. Әрбір қаһарманның өз тілі, өз ұғымы, өз пікірі бар. Қаншама ұқсас тақырыпты жазса да кейіпкерлердің бейнесі мен тұжырымдалған ой-пікір бір-біріне ұқсамайды. Оқшау, жеке дара қалып танытып, соны қырынан көрінеді. Жазушы болмашы оқиғаның өзін әсерлі, айшықты тілмен өрнектеп, жүрекке жеткізеді. Мұның басты сыры - психологиялық лиризимнің күші. С. Мұратбеков шығарманың бояуын қоюлатпай, артық дыбыс қоспай, таза, поэтикалық дүние жазуды өзінің творчестволық мақсаты ретінде тұтынады. Сонымен қатар философиялық терең тұжырым мен, пайымды пікір де туындының салмағын арттырып, салауатты көркем шығарма дәрежесіне көтерген. Адам өміріндегі қимас сәттердің, жанында жас сұлудың бейнесі жатталып қалатын мерейлі мезеттердегі сонау бір балдәурен балалық шақты аңсаған сағыныш, жеткіншек жүрегіне түскен алғашқы жара - «Жусан иісі», «Ананың арманы», «Қылау» атты әңгімелердің деніне алтын арқау болған «Үш айдындының» кейіпкері де бала. Оқиға да таныс. Бірақ автор үш шығармада бір дәуреннің үш түрлі қырын суреттеп, үш түрлі көркемдік шешім тауып, философиялық тұжырым жасайды. Қаламгер сол арқылы әр жеткіншектің өміртану түсінігінен қоршаған ортаға көзқарасын, психологиялық толғанысын тілге тиек етіп, поэтикалық қуаты мол, лирикалық сазы сан үнді шығарма жазған [7,5 б.].

С. Мұратбеков жазып қалдырған кітаптарды оқу бөлек болса, оның жазылу тарихы тіптен бөлек әңгіме. Кез-келген шығарманың тарихына бойласақ бір құпия сыр ашылады.Сайын Мұратбековтің өзіне ғана тән тақырыптық, жанрлық, стильдік даралығы, ерекше сөз нақышы, ашық үні, өзіндік бояуы бар шығармалармен танылатындығын да ғалымдар атап кеткен болатын.

Әр қаламгерге қаламынан шыққан әр туындысы өз баласындай болып саналатындығы да өтірік емес. Жеті рет өлшеп, бір рет кесіп, соңында дүниеге әкеледі. Дүниеге келген соң да ғұмырының ұзақ болуын тілейді. Сондай ғұмыры мәңгілік туындыларды қарымды қаламынан тудыра білген Сайындай ағамыздың есімі әдебиет санасында ошағын өшірмейді деген сенімдемін. Ғажайып туындылардың иесі атанған ақын Әбу Сәрсенбаевтың тілімен айтсақ, «жастар өмірінің энциклопедиясы» болған Сайын Мұратбековтың бұл өмірден озғалы бері күн жарықтық қара жерді алты рет айналып өткен екен. Жетпістің желкесіне жетіп, жалған дүниемен қош айтысқан нағыз тұлғаның есімі қазақ топырағында мәңгі жасамақ».

Шынайы талант иесінің парасатты, байсалды туындылардың шоқтығы қашан да биік. Асқаралы мақсат қана асқар шыңға шақырады. Қаламгердің өмірі, бар бақыты шығармашылығында, еңбегінде болатын. Ендеше, оқырмандардың талапты да талантты жазушыдан өрелі, өнегелі дүниелер күтуі де заңды еді.

Әдебиет:

1. Мұратбеков С. Жусан иісі . Алматы: Олжас кітапханасы, 2012.
2. Елубай С. Басында Үшқараның . Жалын. - 2010. - № 4. - с. 11-14 б.
3. Әшімбаев С Парасатқа құштарлық: Әдеби-сын мақалалар. Алматы: Жазушы, 1985.
4. Майтанов Б. Қазақ романы және психологиялық талдау. Оқу құралы. – Алматы: «Санат», 1996.
5. Мұратбеков С. Шығармалар жинағы. 1-том. Алматы: «Өлке», 2005.
6. Қаупынбайұлы Т. Жусан иіс. Қазақ әдебиеті. - 2014. - №32.-13-15 б.
7. Әмірбекұлы С.Шағын жанрды шығармаға сыйдырған талант // Айқын.- 2013. - № 44. - 5 б.

ӘОЖ 37.02

ЖАҢАРТЫЛҒАН БІЛІМ – БОЛАШАҚТЫҢ КЕПІЛІ

Тлеубай А.
(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)

Бүгінгі күні білікті мамандар даярлау мен білім саласын әлемдік стандарттарға сай ету басты назарда тұрған елеулі мәселе боп табылады. Тәуелсіз мемлекетімізде білімнің маңыздылығы жоғары бағаланып, оған барынша жан-жақты қолдау көрсетілуде. Жаһандану заманында жас ұрпақтың сыни тұрғыдан ойлау қабілетін, белсенділігін арттыру, оқу-білімге деген құштарлығын ояту, бала бойына құндылықтарды дамытып отыру ұстаздың қазірде басты міндеті болмақ.

Аталған міндеттер орындалу үшін кез-келген маман «смарт педагог» болуы қажет деп ойлаймын. Ол үшін барлық мұғалімдер «Қазақстан Республикасы орта білім беру мазмұнын жаңарту аясында» тақырыбындағы біліктілікті арттыру курсын тәмамдау керек.

Біз былтырғы оқу жылын жаңа бағдарлама және жаңа оқулықтар бойынша, оқу жетістіктерді критериалды бағалау жүйесі бойынша бастадық. Шынымен-ақ оқыту нәтижесінде оқушылар сабаққа белсенді араласып, олардың оқуға деген ынта-жігері, қызығушылықтары арта түсетінін байқадым. Топпен және жұппен жұмыс істеу кезінде оқушылар өз пікірлерінің дұрыстығын дәлелдей білді, ынтымастықпен жұмыс істей алды, бірін-бірі бағалап, өзін-өзі бағалау дағдысын қалыптастырды. Ата-аналар үшін балаларды бақылауда ұстаудың тиімді жүйесі қалыптасты деп айта аламын. Орыс тілді мектептерде қазақ тілін оқытуда оқушылардың бойында тілдік құзіреттіліктерді қалыптастыру бойынша қолданылатын белсенді оқыту стратегияларын тәжірибе барысында іске асырдық. Мұғалімдердің сабақ беру үрдісінде негізге алатын үш құжатпен – оқу бағдарламасы, оқу жоспары және қалыптастырушы бағалауға арналған тапсырмалар жинағымен жұмыс жасадық.

Мұндағы жаңа оқу бағдарламасының ерекшелігі – оның XXI ғасыр дағдыларын дамытуға бағытталғандығында, яғни ақпаратты іздеу, талдау және интерпретациялау дағдыларын дамыту; адам, табиғат және қоғам туралы олардың бастапқы білім қорларын қалыптастыру, рухани-адамгершілік құндылықтарын дамыту. Бағдарлама негізінен оқушының төрт тілдік дағдысын: тыңдалым, айтылым, оқылым, жазылым жетілдіруге бағытталған. Бұл төрт дағды оқу жоспарында «Шиыршық әдісімен» орналастырылған және бір –бірімен тығыз байланысты, жыл бойына бірнеше рет қайталанып отырады және сынып өскен сайын тілдік мақсат та күрделене түседі.

Жақында екінші рет, қазақ сыныптары үшін «Қазақстан Республикасы орта білім беру мазмұнын жаңарту аясында» тақырыбындағы біліктілікті арттыру курсын оқып аяқтадым. Орыс сыныптары үшін қазақ тілінен соншалықты айырмашылығы жоқ, десекте екінші рет қайталап оқу, оны тәжірибемен ұштастыру, нағыз жаңашыл мұғалім болуға лайықтандырып, қанат бітіретінін байқадым.

Жаңа бағдарламаны меңгеру барысында мына әдіс-тәсілдердің: «Галереяны шарлау», «Хан жарлығы», «Ыстық орындық», «Серпілген сауал», «Сана саяжолы», «9 ромб», «5 қадам», «Жылдам дебат» әдісі, «ПОПС» әдісі, «Форум» әдісі, графикалық органайзерлер – «Балық қаңқасы», «Қос диаграмма», «Жылқы сұлбасы», «Хикаят картасы», «Эмоция кестесі», «Тұжырымдамалық карта», «Уақыт тізбегі», «Өрмекші торы», «Торлы диограмма», т.б. сабақтың тиімді өтуіне, оқушы бойында қажетті төрт дағдыны қалыптастыруға ерекше ықпал ететінін айтып, үйретті.

Қай елдің болсын өсіп-өркендеуі, ғаламдық дүниеде өзіндік орын алуы оның ұлттық білім жүйесінің деңгейіне, даму бағытына байланысты. «Ұрпағы білімді халықтың болашағы бұлыңғыр болмайды» дегендей, жас ұрпаққа сапалы, мән-мағыналы, өнегелі тәрбие мен білім беру-бүгінгі күннің басты талабы.Үйренгеніміз де, үйренеріміз де көп. Жаңартылған білім – болашақтың кепілі. Құйрықты жұлдыздай жарқ еткен, ұлы ағартушы Шоқан Уәлиханов: «Халықтың кемеліне келіп өркендеп өсуі үшін ең алдымен азаттық пен білім қажет» деген. Азат, тәуелсіз мемлекетпіз, енді жүйелі білім беру міндеті ғана тұр. Бұл міндетті абыроймен атқару үшін күні-түні іздену, әлемдегі озық әдіс-тәсілдерді барынша мектеп өміріне ендіру – ұстаздар үшін парыз. Осы бағдарлама толық енгеннен кейін, оқушының білім деңгейінің көтерілуімен қатар, ұстаздар қауымының беделі бұрынғыдан да жоғарылай түсетініне нық сенім білдіремін!

Әдебиет:

1. Табылдиев Ә. Халық тағылымы – А: Мектеп. 2005.
2. Ұзақбаева С. Тамыры терең тәрбие - А: Білім, 2015.
3. Подласый И.П. Педагогика– Питер: Владос, 1999.

ӘОЖ 347. 639

ЖЕТІМ ЖӘНЕ АТА-АНА ҚАМҚОРЫНСЫЗ ҚАЛҒАН БАЛАЛАРДЫҢ ЗАМАНАУИ ТҰРҒЫДА ДАМУЫ НЕМЕСЕ ӘЛЕУМЕТТЕНУІ

Харипова Г.С.
(ҚР Білім және ғылым министрлігі СҚО әкімдігінің «Отбасылық үлгідегі балалар ауылы» коммуналдық мемлекеттік мекемесі)

Жетім бала - ата-анасының екеуі де немесе жалғызбасты ата-анасы қайтыс болған бала.

Ата-анасының қамқорлығынсыз қалған бала - ата-ана құқықтарының шектелуіне немесе олардан айрылуына, ата-анасы хабар-ошарсыз кетті деп танылуына, олардың қайтыс болды деп жариялануына, әрекетке қабілетсіз (әрекет қабілеті шектеулі) деп танылуына, ата-анасының бас бостандығынан айыру орындарында жазасын өтеуіне, ата-анасының баласын тәрбиелеуден немесе оның құқықтары мен мүдделерін қорғаудан жалтаруына, оның ішінде ата-анасының өз баласын тәрбиелеу немесе емдеу мекемелерінен алудан бас тартуына байланысты, сондай-ақ ата-анасы қамқорлық жасамаған өзге де жағдайларда жалғызбасты ата-анасының немесе екеуінің де қамқорлығынсыз қалған бала [1].

Жетімдер санының жылдан жылға өсуі бұл мәселені өзекті мәселелердің қатарына қойып отыр. Осыған байланысты балалар үйлері көбейіп, оларды қамтамасыз етуге мемлекеттің қыруар қаржысы жұмсалып отыр. «Аманат» қорының жүргізген зерттеу нәтижелеріне сәйкес, балалар үйлерінен тәрбие алып шыққан тәрбиеленушілер 50 % тұлғалық, психологиялық қиындықтардың әсерінен қылмыстық ортаға түсетіндігі дәлелденді. Тәрбиеленушілердің қиындықтарын жеңу үшін, оларды қоғамдық ортаға психологиялық бейімдеу үшін сәйкес психологиялық-педагогикалық көмек қажет екендігін осы фактіден көруге болады.

Қазақстан Республикасы Конституциясының 27-бабында «Неке және отбасы, ана мен әке және бала мемлекеттің қарауында болады» және «Балаларына қамқорлық

жасау және оларды тәрбиелеу ата-ананың етене құқығы әрі міндеті» деп жазылған. Яғни аталған бап кез келген жастағы азаматтардың қорғауға құқығын бекітеді. Аталған баптың 2-тармағы балалардың қамқорлыққа, тәрбиелену мен қорғалуға құқығын бекітеді, сондай-ақ бұл міндетті ата-аналарға жүктейді [2].

Алайда ата-аналар әр түрлі себептерге байланысты бұл міндеттерді орындай алмайды. Яғни балалардың әлеуметтік жетім болуы әке-шешелерінің ата-аналық құқықтарынан айырылуы, материалдық, тұрмыстық жағдайдын өте төмендігі, әйелдердің некесіз тууы, ата-аналардың түрмеде отыруы сияқты әлеуметтік себептерге байланысты. Ішімдікке салыну әлі күнге дейін жетімдіктің негізгі себебі болып келе жатыр. Ерекше топты тастанды балалар құрайды. Баладан бас тартудың басым себептерін - баланың жазылмас ауруға шалдығуы, сонымен қатар отбасындағы материалдық және тұрмыстық жағдайдың өте төмендігі құрайды.

Кез келген балаға ата-ана тарапынан берілетін махаббат пен сүйіспеншіліктің орны ерекше, осындай назардың жетіспеушілігі, олардың әлеуметтік ортада өз орындарын табуына, әлеуметтік байланыстарды орнатуына көп кедергісін келтіреді.

Ағылшын психологы Дж.Боулби жарты ғасырдан астам аналық қарым-қатынастан айырылған балалардың даму мәселесімен айналысты. Оның пікірінше, баланың жастайынан дұрыс дамуы үшін тек биологиялық анасымен байланыс қажет екендігін айтады.

Кеңес психиатры М.И.Буяновтың айтуынша, «жарты ғасырдан аса Боулби жазғандары ішінен тек бір нәрсені: бала мінінің үйлесімді дамуы үшін ана қамқорлығы қажеттігін мойындауға болады, бірақ бұл қандай қамқорлық, бұл неден байқалу қажет және т.с.с. - бұл әлі шешілмеген және нақтылауды қажет етеді» деп айтады [3].

Отбасының қолайсыз жағдайы мен өмірлік жағымсыз шарттары, сондай-ақ отбасындағы тәрбиенің қателігі баланың қоршаған әлемге деген көзқарасын бұзады, оның жеке тұлға ретінде қалыптасуына теріс ықпал етеді. Ата-анадан айырылған және интернат жағдайына түскен балалардың жалпы психикалық жағдайы төмендейді, өзін-өзі реттеп-бағыттауы бұзылады, көңіл-күйі жабырқау болады. Балалардың басым көпшілігінің өмірге құштарлығы жоғалады, өзіне-өзінің сенімсіздігі күшейіп, бойын үрей билей бастайды. Эмоционалдық-танымдық талпынысы төмендейді де, интеллектуалдық дамуы тежеледі.

Интеллектуалдық дамудың тежелуімен қоса, парааутизм аясында эмоционалдық дамудың кешенді күрделі бұзылыстары қалыптасады: эмоциялық көңіл-күйін білдіре алмау, қарым- қатынастағы қиыншылық, беріктестікке қабілетсіздік, самарқаулықтың күшеюі, қозғаушы түрткілерден тез айырылу, жасы өсе келе эмоциялық дамуда кенже қалушылық арта түседі. Көп жағдайда балалар үйі тәрбиеленушілері жалпы білім беру мектеп бағдарламасымен оқуға қабілеті жоқ.

Әлеуметтік жетім балалардың даму ерекшеліктерін атап өтсек:

1 Мектепке дейінгі балаларды келесі мәселелер қинайды:

- түнгі қорқыныштар;
- қорқу сезімі;
- олар өздерін кішкентай балалар сияқты сезінеді;
- өздерімен, өзімен жасты балалармен немесе ойыншықтармен жаман ойындар ойнайды;
- нервтік-психикалық күйзелістерге душар.

2 Бастауыш мектеп балалары:

- мектептеге қиындықтарды кешеді;
- тұйық болады, үлкендерден жабық болады, әсіресе ата-анадан;
- өзінің құрбыларымен қарым-қатынасы әлсірейді;
- рөлдік іс-әрекеті өзгереді;

- олар шектен тыс қиялға беріледі;
- анда-санда өздерін жаман ұстайды;
- белгісіз себептермен ішінің ауыруымен қиналады.

3 Жоғарғы сынып оқушылары, жасөспірімдер:
- балалық шаққа түседі;
- үйден қашады;
- оларда өз-өздерін бағалауы төмен;
- жаман жұмыспен (жезөкшелікпен) айналысады;
- өзіне-өзі қол жұмсау іс-әрекетін жасайды;
- алкоголь және нашақор қолданады;
- келеңсіз, сексуалды іс-әрекетті жария етеді.

4 Белгісіз себептермен оларда әр түрлі аурулар пайда болады:
- аллергия;
- іштің ауыруы;
- бастың ауыруы.

Психикалық дамуында кідірістер бар, әр түрлі деңгейдегі олигофрения - қолайсыз отбасынан шыққан балалардың күнделікті диагноздары. Олардың барлығы педагогикалық артта қалған, сөздік қоры аз, себебі олармен ешкім жұмыс жасамайды. Он екі және он үш жастағы балалар арасында токсикомандар, нашақорлар кездеседі [4].

Әлеуметтік жетім балалардың осындай жағдайға жету себептерін атап өтсек:
- ересектердің балалармен қарым-қатынасты дұрыс ұйымдастырмауы, жетімханаларда басым байқалатын осы мәселе төңірегіндегі қарым-қатынас түрлерінің тепе-тең еместігі;
- ересектердің балалармен қарым-қатынасында сенімділік пен сырластықтың төмен болуы;
- баланың белгілі бір ересек адаммен ұзақ уақыт берік өзара қатынас орнату мүмкіндігінің жетімсіздігі;
- мінезі жағынан үйлеспейтін ересектердің бірін-бірі алмасуы және ересектердің ауысуының жиілігі;
- тәрбиелік ықпалдасудың даралыққа емес, топқа бағытталуы, баланың әрекетін қатаң шектеушілік, әрекеттегі гиперопека - ересектердің баланың әрекетінінің әрбір қадамын жоспарлауы мен басқаруы;
- жетімдер үйіндегі тәрбиешілер мен басқа да қызметкерлердің психологиялық дайындығының жетімсіздігі;
- отбасының жоқтығынан туындаған, дамудың орны толмайтын жетімсіздік тұстары, тәрбие мен оқу бағдарламаларындағы кемшіліктер;
- оларды қоршаған ортаның және дамудағы әлеуметтік жағдайлардың шектеулілігі, заттық кеңістіктің біртектілігі;
- баланың үнемі ұжымдық ортада болуы.

Көрсетілген факторлар жетім үйлер жағдайында тәрбиеленіп жатқан балалардың тұлғалық даму құрылымының барлық деңгейінде өз ізін қалдырады [5].

Әлеуметтік жетім балалардың психологиясын жетілдіру және әлеуметтенуіне көмектің және қолдаудың мүмкін боларлық түрлері:
- отбасы мәселесін және көмек пен қолдауды қабылдауға дайындықты түсінуін айқындау мақсатында ата-аналармен диагностикалық әңгімелесу;
- баланы бақылау;
- психологтың ата-аналар мен балаларға кеңес беруі, медициналық көмек;
- баланы қосымша білім мен тәрбиелеу жүйесіне тарту;
- қажет болған жағдайда мұғалімдер тарапынан балаға қосымша көмек көрсету;
- әлеуметтік педагогтың әрқайсысымен отбасындағы қатынасты өзгерту бойынша жеке жұмыс жүргізу;

• баланың бейәлеуметтік тәртібі кезінде (агрессивтік, депрессивтік, суицидалдық және т.б.) баланы балалар психиатрына қарату;

• мектеп бағдарламасын игермеген жағдайда баланы медициналық-педагогикалық зерттеуге жіберу;

• заң кеңесін беру;

• мектеп мұғалімдері мен дәрігерлер тарапынан балаларға аса көңіл бөлу;

• балаға бос уақытын жоспарлауға көмектесу және қызығатын іспен айналысуға тарту;

• жақын туыстарды тәрбиелеуге тарту мүмкіндігін немесе қоғамдық ұйымдар ресурстарын іздеу;[6].

• ата-анасының біреуі болмағанда балаларды тәрбиелеу дағдыларына бір ата-ананы үйрету;

• мүдделі ұйымдар мен қоғамдық құрылымдар тарапынан көмек пен қолдауды ұйымдастыру.

Балалардың сапалы өмір сүру керек екендігі де бәрімізге мәлім. Осы бағытта мемлекет тарапынан көрсетілетін нақты көмектердің бірі жетім және ата-ананың қамқорлығынсыз қалған балаларға кешенді көмек ретінде оларды түрлі мекемелерге орналастыру жұмыстары болып табылады. Солардың бірі отбасы типіндегі балалар үйі.

Отбасы типіндегі балалар үйі - бұл арнайы отбасы типінде құрылған балалар үйі. Оның интернаттық мекемелерден айырмашылығы, бала тұлға ретінде әлеуметтік қалыптасуы, тәрбиеленуі үшін қолайлы жағдайлар туғызатын отбасына түседі. Оның жетіспеушілігі қалыптасқан отбасы ортасы бұл бала үшін жеткілікті бейімделмеген болуы және қамқоршы ата-ана міндеттерін алған тәрбиелеушілер ата-ана міндеттерін орындауға жеткілікті дайын болмауы болып табылады.

Қазақстанда 1997 жылдан бастап өз қызметін атқарып келе жатқан осындай отбасы типтегі үйлердің бірі - SOS Балалар ауылдары. Балалар ауылдары (SOS–Киндердорф) - отбасына жақын түрінде жетім балаларды тәрбиелеу мекемесі. Алғаш рет 1949 жылы австриялық педагог Герман Гмайнермен құрылған, қазір дүние жүзінің 120 мемлекетінде жұмыс істейді. Қазіргі кезде елдің Алматы, Астана, Теміртау қалаларында жұмыс істеп келеді.

Отбасы типтегі балалар үйлерінде педагогтар ата-аналар функциясын атқарады, ал 6–8 бала - соларға бала, қыз, бір-біріне апа, сіңлі, аға, іні рөлдерін атқарады. Егер балада туған аға-інілері, қарындас және апа-сіңілілері болса, олар барлығы бір үйде тұрады. Жанұяның басында балаларды тәрбиелейтін, оларға қамқорлық пен махаббат сыйлайтын ана-тәрбиелеуші тұрады. Аналарда көмекшілер болады, оларды «тәтейлер» деп атайды. Қажет болған жағдайда тәте балалардың жанында ананың орнында бола алады (ананың ауырып қалуы, демалысқа шығуы және т.б. жағдайларында). Сондай-ақ ол шаруаны жүргізуге көмектеседі. Бұл топтарда ересек балалар кіші балаларға көмектеседі, әрі әрбір топта өз қолданыстарында бірнеше бөлмелер болады. Ол бөлмелер: жатын бөлме, ойын бөлмесі, демалыс және сабақ бөлмелері, санитарлы-гигиеналық блок, асхана. Демалыс күндері бұл асханада балалар өздеріне ұнайтын асты, өздері даярлауға, қажет кезде шәй ішуге, мереке және туған күндерге қонақтар-достарын шақыруға мүмкіндік алады. Балалар тұрмыстық, үй шаруашылығын ана-тәрбиешімен ақылдаса отырып, шешеді. Балалар оқудан тыс шығармашылық үйірмелерге, спорттық үйірмелерге қатысады. Балалар ауылында педагог, психолог және педагог-ұйымдастырушы сияқты мамандар жұмыс істейді.

Бұл жоғарыда аталған үлгілер балалар үйлері, интернаттардағы сақталған дәстүрлі өмір салтын бұзуға, автономды тұрмыс салтын құруға көмектеседі. Мұндай автономды дербес тұрмыс салты психологиялық комфортты сезінуге көмектеседі және балалардың бойында қажетті дәрежеде тұрмыстық дағды-іскерліктердің қалыптасуына себепші болады.

Сонымен, жетім және ата-ана қамқорлығынан айырылған балалардың қоғамда білімді, тәрбиелі, психологиялық-эмоционалдық дамыған азамат болып өсуі өте маңызды. Бұған ерекше түрде көмектесетін психолог, әлеуметтік педагог, әлеуметтік қызметкерлердің көмегі көп. Олардың жетім балаларға психологиялық-педагогикалық көмек көрсетуінің негізгі міндеттері - тәрбиеленушілерді әлеуметтік қорғау және денсаулығын сақтау, білім алу, кәсіби бағдарының, әлеуметтік-тұрмыстық білік және дағдыларының қалыптасуы үшін қажетті көмек көрсетіп отыру; асоциалды орталарға төтеп бере алатын және қоғамда қабылданған заңдарға бағыну қабілеттерін қалыптастыра отырып, баланың өмір сүріп, дамуына қолайлы жағдай тудыру болып табылады.

Әдебиет:

1. «Қазақстан Республикасындағы баланың құқықтары туралы» Қазақстан Республикасының 2002 жылғы 8 тамыздағы № 345 Заңы. Қолжетімділік тәртібі: www.kk.convdocs.org/docs/index-94085.
2. Қазақстан Республикасының Конституциясы. - [ЭР]. Қолжетімділік тәртібі: www.constitution.kz/kaz.
3. Тынышбаева А.А., Закарьянова Ш.Н. Ата-ана қамқорлығынан айрылған балаларды әлеуметтендіру және бейімдеу: Монография. - Астана: Л.Н.Гумилев атындағы ЕҰУ, 2009. - 150-б.
4. Джакупов С.М., Изакова А.Т., Абдрашитова Т.А., Оспанова Я.Н. Социологическое исследование по проблемам профилактики социального сиротства. - Астана, 2008.
5. Закарьянова Ш.Н. Балалар үйіндегі тәрбиеленушілерді әлеуметтендірудің психологиялық аспектілері: Автореф. Алматы, 2009. - 10-б.
6. Отбасы тұрмысының қолайсыздығын қалай жеңуге болады? Мамандар мен ата-аналарға арналған қолайлы отбасы қатынастарын қалыптастыру бойынша әдіст.-оқу құралы. - Астана, 2012.- 169–181-б.
7. Отбасы үлгісіндегі балалар ауылы және жасөспірімдер үйлері туралы 2000ж. 13 желтоқсандағы № 113-II Қазақстан Республикасының Заңы (07.03.2013ж. берілген өзгерістер мен толықтырулармен).
8. Сухомлинский В.А. О воспитании. – М.: Политиздат, 1975. – 272б.
9. Тонкова-Ямпольская Р.В. Оздоровительная и воспитательная работа в доме ребенка // Книга для работников дома ребенка. – М.: Просвещение, 1989.

УДК 37.034

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ НРАВСТВЕННО-ПАТРИОТИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ В ХОДЕ ОСВОЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫХ ДИСЦИПЛИН В ШКОЛЕ И ВУЗЕ

Чухно А.В., Чухно Т.Н.

(СКГУ им. М. Козыбаева, школа-лицей «Дарын»)

Проблема, поставленная нами в название статьи, не нова и, пожалуй, относится к «вечным», но особенно актуальна для каждой эпохи, для нового времени, для периода, насчитывающего более четверти века и характеризующегося формированием молодых казахстанцев, живущих и взрослеющих вместе с Республикой Казахстан.

Наиболее благодатное, пластичное и доступное время для помощи детям в их процессе определения приоритетов, жизненных ориентиров и моральных ценностей, позволяющих не просто вырасти в высоту физическую, а в большей мере, и моральную; стать взрослыми по глубинной человеческой сути – это в первые годы жизни маленького человека в семье и, в еще большей мере, это концентрированное обучение в школе и вузе. Школа и вуз определены как наиболее значимые в немалой мере потому, что там трудятся профессионалы, которые знают, могут, готовы и должны подвижнически помогать новым членам общества становиться совершеннее, смелее, креативнее.

Учитель и ученик, преподаватель и студент проходят вместе по годам учебы и годам своей жизни, сотрудничая или фрондируя, находя общий язык или доказывая друг другу свое первенство (интеллектуальное, моральное, финансовое). Все это, в немалой степени, зависит от того, что уже вложила в маленькую детскую (а может быть, уже и вполне взрослую) голову семья, а также от умений, человечности, порядочности профессионалов-педагогов, выбранной временем или «министерским руководством» модели обучения.

Мы осознаем, что на пути нравственно-патриотического воспитания, находится не только много факторов, способствующих ему, но и, порой, мешающих, уводящих детский взгляд от понимания, что хорошо, а что плохо, что допустимо, а что не согласуется с понятием гуманизм, человечность, веление времени. Тем не менее, в правильном, конструктивном, востребованном обществом и подлинным патриотом, варианте жизни заинтересован каждый родитель, заинтересован по большому счету и каждый молодой человек, поэтому совместно с учителем молодежь должна помогать делать человеческое будущее нашей страны лучше, а саму жизнь её граждан достойнее.

В ряду профессионалов-педагогов невозможно выявить главные и второстепенные дисциплины взросления, совершенствования, очеловечивания – все они нужны и важны. Большими возможностями на этом пути взросления обладают педагоги гуманитарного цикла образования: истории, литературы, обществознания, философии, политологии, социологии, археологии, языка и многие другие.

Например, важным этапом формирования учителя-профессионала, который встанет на этот путь создания современных личностей (патриотов, высоконравственных граждан) и сумеет найти общий интерес с родителями и детьми, является практика студентов в своих базовых школах. В ряду таких школ, где ежегодно десятки «практикантов» входят на свой первый профессиональный урок, является школа-лицей «Дарын». В том, что это учебное заведение заслуженно находится в ряду тех, кому можно доверить судьбу будущих педагогов, и, в конечном счете, процесс формирования будущих граждан государства, свидетельствуют успехи педагогического коллектива, результаты поступления выпускников для дальнейшего взросления в вузы Казахстана, ближнего и дальнего зарубежья. О многом говорят и частые посещения уже ушедших из школы выпускников и приходящих в родной лицей в любое свободное время их пребывания в Петропавловске, желание увидеть и поговорить с теми, кто передал им частичку своей души и помог стать действительно взрослым и достойным человеком.

Будучи педагогом-филологом, располагающим большим объемом информации в данном векторе развития будущих молодых граждан Республики Казахстан, хочу поделиться возможностями моих «предметов»: русского языка, литературы, которым мы обучаемся в 5-11 классах. Такую форму глагола нашей совместной работы я подобрала не случайно, ведь введение «неоднозначной» (с точки зрения общества) манеры обучения «обновленки», (а это 5-8 классы) в немалой степени создает трудности и педагогам, и детям. Веление времени: сделать большую заинтересованность и самостоятельность в обучении самих обучаемых – уже не просто эксперимент, а вполне устоявшаяся тенденция. Донести это до детей, их родителей – это не просто суметь сказать об этом и успокоиться, а суметь показать и доказать, почему это важно, нужно и своевременно.

Какова бы форма преподавания ни была, преподает, прежде всего, личность педагога: его внешний вид, его собранность, аргументированность, эрудированность, заинтересованность, справедливость, жизненный опыт и многие другие личностные качества, которые подсказывают – делай как я! Этот принцип абсолютно справедлив и для школы, и для вуза. Мы думаем, что в настоящее время есть глубокая

убежденность в верности понимаемого предназначения педагогов, и она заключается в стремлении отдать все силы, интеллект, эмоциональный багаж поколению подрастающему. Это подтверждается не только высказываниями людей великих, но и логикой самой жизни.

Как справедливо отмечал немецкий публицист и критик, живший в последней четверти XVIII века и первой трети XIX в. Карл Людвиг Бёрне, «Любовь к родине не признает половинчатости; кто не делает для нее всего – ничего не делает; кто не все отдает ей – тот во всем ей отказывает» [1].

«Будущее есть только у того государства, молодое поколение которого выбирает патриотизм» [2]. Это слова известного историка и публициста М.Меньшикова, указывающие на важность формирования у детей любви к Родине, малой и большой, интереса к языку и культуре. Важную роль в патриотическом воспитании играет, конечно же, школа и каждый из ее сотрудников. Учителю русского языка и литературы преподавание его предметов дает широкие возможности по воспитанию гражданственности и патриотизма, чему способствует их коммуникативная направленность, высокая познавательная ценность. Именно о патриотизме и гражданственности неоднократно говорил президент страны Н.А. Назарбаев.

Общенациональная идея «Мәңгілік Ел», фундамент которой должен быть заложен в школе, является одной из важных задач, стоящих перед казахстанцами, и в рамках ее реализации изучение предметов должно быть направлено на формирование духовно-нравственных качеств учащихся, формирование казахстанского патриотизма, толерантности, национального самосознания и гражданской ответственности.

Изречение «Учитель создает нацию» актуально в наше непростое время. Перед учителями языка и литературы стоит важная задача воспитания словом и художественной речью качеств гражданина Казахстана. Для достижения этих целей можно использовать такой материал, как «Общие сведения о языке», дидактический материал (упражнения, тексты для комплексного анализа, диктанты, сочинения…)

К.Д. Ушинский говорил: «Усваивая родной язык, ребенок усваивает не одни только слова, их сложения, видоизменения, но и бесконечное множество понятий, воззрений на предметы, множество мыслей, чувств, художественных образов, логику и философию языка… Таков великий народный педагог – родное слово» [3].

Предмет «Русский язык» должен быть ориентирован на формирование функциональной грамотности учащихся, компонентом которой является грамотность чтения, то есть ребенок должен уметь высказать свою точку зрения, обосновывать, доказывать ее, вести грамотный диалог. Поэтому, готовясь к урокам, я придерживаюсь определенного плана для достижения учебной цели, подбирая тексты разных стилей и жанров, охватывающих различные аспекты жизни общества.

Работа над формированием казахстанского патриотизма проводится в каждом классе, но объем ее различен. В 5 классе мы говорим о языке как о важнейшем средстве общения, а в старших классах – как о языке межнационального общения, о современном русском литературном языке и языковых изменениях конца двадцатого века, о культурно-исторических, лингвистических, научных, политических причинах включения русского языка в состав мировых.

Воспитанию гражданственности и патриотизма способствует правильный подбор дидактического материала. Обогащение словарного запаса школьников зависит от правильного подбора текстов общественно-политической тематики (об истории казахского и русского народов, великих свершениях граждан, о подвиге в Великой Отечественной войне, о современных достижениях Казахстана, о великих ученых, о сверстниках, достигших своих целей в учебе…)

Большое воспитательное значение имеет работа со словарями, благодаря которым дети знакомятся с толкованием таких понятий, как: родина, героизм, герой, гражданственность, патриотизм, толерантность, нравственность, ментальность… Такая работа обогащает словарный запас ребенка, учит аргументировать свою точку зрения, формулировать мысли, строить ассоциативные ряды, помогает в написании сочинений-эссе на свободные темы («Современник – кто он?», «В чем заключаются ценности жизни?», «О чем задумывается мой сверстник сегодня?», «Наша эпоха – время соревноваться не в росте, а в уме»).

При изучении некоторых тем мы используем устное творчество народа, которое содержит богатейший материал для воспитания. Этой цели служат пословицы и поговорки как русского народа, так и казахского. Так при изучении темы «Тире между подлежащим и сказуемым» (5, 8 классы) мы используем такие пословицы: «Родина – мать, умей за нее постоять» (рус.), «Родная сторона – мать, чужая – мачеха», «Орыс тілінде Отан – елдің анасы Ел – ердің анасы» («Родина – мать народу, народ – мать джигиту»), «Ел іші – алтын бесік» («Родная земля – золотая колыбель»).

Разбирая тему «Степени сравнения прилагательных», учащиеся 6 класса наблюдают за пословицами: «Туған елдей ел болмас» («Нет земли лучше Родины»), «Отан оттан да ыстық» («Родины тепло – огня жарче»), «Родина краше солнца, дороже золота» (рус), «Любовь к Родине сильнее смерти» (рус) и другие.

Тема «Сложноподчиненное предложение» в 9, 11 классах позволяет использовать такие пословицы: «Туған елдей ел болмас» («Нет земли лучше Родины, нет людей лучше, чем на Родине»), «Ер туған жеріне, ит тойған жеріне» («Человека тянет туда, где он родился, собаку тянет туда, где она наелась»), «Өзіңнің ғажайып Отаныңды ұмытпа, өз туған жеріңе ешқашан соқпай өтпе» («Свою Родину прекрасную никогда не забывай, места, где ты родился, никогда не обходи»), «Если дружба велика - будет Родина крепка» (рус). Такая работа проводится и по другим темам, например: «Вводные слова», «Фразеологические единицы русского языка», «Сложносочиненное предложение», «Неполные предложения»…

В процессе написания диктантов, изложений, мини-сочинений по различным вопросам учащиеся выполняют задания по определению основной мысли текстов, особенно в тех случаях, где надо сконцентрировать внимание на патриотизме, любви к родине, толерантности; определении типа речи, стиля, жанра, изобразительно-выразительных средств, постановке проблемных вопросов.… Для работы в старших классах (10 и 11) для диктантов и анализа текста использую книги Нурсултана Абишевича Назарбаева «Слово о независимости», «В потоке истории», «Послания президента народу Казахстана», «Письма о добром и прекрасном» академика Дмитрия Сергеевича Лихачева, художественные произведения А.Солженицына, А. Платонова, А. Вознесенского.

Учащиеся высказывают свои идеи по текстам, а также делают синтаксический и пунктуационный разборы цитат, сложных конструкций, одновременно наблюдая над особенностями стиля каждого автора. Для среднего звена выбираю тексты на патриотическую тематику (о войне, о подвигах солдат, о трудовых подвигах, о раннем взрослении детей в довоенное, военное и послевоенное время). Пятиклассникам чаще всего предлагаются сказочные, былинные сюжеты, а также произведения о природе, на которых они, несомненно, учатся патриотизму, любви к родине, к людям. Стратегии и задания могут быть разные (составление ассоциативных рядов, нахождение определенных словосочетаний, выделение специальной лексики…), а цель одна: формирование патриотических чувств, любви к Родине.

Уроки литературы – это благодатная почва для работы с молодежью. Такие уроки строятся на основе взаимодействия, диалога, в ходе которого дети учатся решать

сложные проблемы, анализировать информацию, критически мыслить, взвешивать альтернативные мнения, аргументировать свои, участвовать в дискуссии, словом: формировать активную позицию в процессе занятия, делать осознанный выбор гражданских принципов.

Особое место на уроках литературы занимает работа с историческими произведениями, например, романом А.С. Пушкина «Капитанская дочка». Эпиграф «Береги честь смолоду» [4] показывает детям, что честь свою Петруша не запятнал ни трусостью, ни предательством, ни равнодушием к людям, для него важно было поступать по совести, «по чести», оставаться человеком в любой ситуации. Таким образом, в мудрой русской пословице говорится о том, что честь, совесть, порядочность, человечность, моральный облик нужно сохранять в себе с малых лет. Для анализа произведения большое поле деятельности. Каков Пугачев-предводитель восстания, дети могут понять, изучив историю работы А. Пушкина над этим произведением, очерки русских и казахских историков о присоединении казахов к восстанию Пугачева и сформировать свою точку зрения через оценку событий; отметить, насколько важна их точка зрения для аудитории, слушающей его.

Любить Родину и стойко переносить удары жизни поможет рассказ М.А Шолохова «Судьба человека». Лейтмотив произведения «На то ты и мужчина, на то ты и солдат, чтобы все вытерпеть, все снести, если к этому нужда позвала». Такие слова не могут не прочувствовать ученики, подкрепляя примерами мужества из текста. Такие уроки бывают личностно ориентированными, если учитель поможет показать ученику свою сопричастность к славным историческим событиям, задав, например, вопросы: «В чем мотивировка поступка героя? А как бы вы поступили на месте героя? Смогли бы вы отдать свою жизнь ради счастья других?»

Разговор с учениками 11 класса идет на серьезном, глубоко осмысленном, вдумчивом уровне обмена мыслями, поступками, идеями. Они способны дать оценку происходящим непростым и неоднозначным событиям, к пониманию которых учитель должен их подвести. Мы говорили с ними о «Реквиеме» А. Ахматовой [5]. Любить свою землю для поэтессы было не просто, так как на родной земле приходилось испытывать муки. Она аппелировала к истории, в которой закрепляется память. «Реквием» - это обвинение кровавым злодеяниям эпохи, которые мы пережили и не хотели бы повторить. Поэтесса своим бессмертным произведением учит нас понимать и принимать свою родину, которая, или руководители которой, порой, не всегда понимают нас. Ответным сигналом учителю, что они поняли Ахматову, что принимают и разделяют её любовь, боль, надежды, является ответ на задание педагога определить и обосновать три позиции автора: Ахматовой – автора, Ахматовой – историка, Ахматовой – матери.

Общая тональность отношения к выпускникам школ, в том числе и лицея «Дарын», как к людям взрослым, серьезным и задумывающимся о будущем своём и родной страны, продолжается в СКГУ им. М. Козыбаева. На первом курсе, когда у студентов начинаются дисциплины общегуманитарного цикла, профессорско-преподавательский состав кафедры «История Казахстана и социально-гуманитарные дисциплины» продолжает общую тенденцию нравственно-патриотического воспитания, заложенную еще в школе. Например, на лекциях, практических занятиях, при подготовке и защите самостоятельных работ студентов по дисциплинам «Современная история Казахстана», «Модуль социально-политические знания», «Философия», «Религиоведение», профессиональные исторические курсы и другим учебным предметам исследуются проблемы ранней истории Казахстана, а также все перипетии развития его многовековой истории. На каждой встрече педагога и студентов пристальное внимание уделяется нравственным принципам и основам

народной мудрости, этнопедагогике, уже сформировавшимся и развивающимся по настоящее время моральным нормам. Наш вуз носит почетное и обязывающее ко многому имя академика, историка с большой буквы Манаша Козыбаева. Его вклад в историю, человеческие, нравственно-патриотические принципы исследуются и изучаются на дисциплине для первокурсников «Манаштану».

Подводя итог заявленной теме, необходимо отметить, что высокая человечность, трудолюбие, патриотизм педагогов школ и вуза создают все необходимые условия к тому, что при активном участии в своем совершенствовании, как человека и профессионала, самих наших студентов задача, поставленная Президентом, временем перед каждым гражданином Казахстана, его трудовыми коллективами и управленческим корпусом может и будет выполнена. Воспитание казахстанцев, однажды начинаемое мамой и папой, бабушками и дедушками, поддерживается и продолжается в школах и вузах страны. Если за это время мы сумеем совместно с молодыми гражданами нашей страны привести их к мысли, что этот процесс не имеет конца и дальше им самим нужно жить и строить свое будущее, опираясь на ранее узнанные принципы, то наше будущее оптимистично и безгранично.

Завершить статью хотелось бы метким высказыванием на заре человечества о любви к своей родине Сенеки (Младшего), Луция Аннея, жившего около 4 г. до н. э. по 65 г. н.э.: «Родину любят не за то, что она велика, а за то, что она своя» [6].

Литература:

1. Афоризмы: по иностранным источникам./ Сост. П.П. Петров, Я.В. Берлин. Предисл. Н.М. Грибачева. М.: Прогресс, 1985. С. 47.
2. http://bookscafe.net/read/menshikov_mihail-pisma_k_russkoy_nacii-2253.html#p1.
3. http://orthgymn.ruhttps://zenon74.ru/school/ushinskii-kd-kogda-ischezaet-narodnyi-yazyk-naroda-net-bolee
4.А.С. Пушкин Драматические произведения. Проза. М.: Художественная литература, 1982 г. С. 245.
5. А.А. Ахматова. Стихотворения и поэмы. М.:Эксмо,2009.С. 305-3145.
6. Афоризмы: по иностранным источникам./ Сост. П.П. Петров, Я.В. Берлин. Предисл. Н.М. Грибачева. М.: Прогресс, 1985. С. 49.

УДК 811

МЕДИАГРАМОТНОСТЬ КАК УСЛОВИЕ МЕДИАБЕЗОПАСНОСТИ ОБЩЕСТВА

Шайкенова А.Ж.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Медиаобразование и информационная грамотность в наши дни приобретают особое значение. Медиаобразование как социальный институт имеет непродолжительную историю, несмотря на то, что само явление существует в медиапространстве с того момента, как в системе коммуникаций появились печать, радио, телевидение. Цифровая эпоха еще более актуализировала задачу Медиаобразования и задала ей иной уровень осмысления. С одной стороны, современные информационные технологии привнесли в нашу жизнь особый динамизм и сетевое мировоззрение, которое открыло новые горизонты и возможности для саморазвития, с другой, медиатизация всех сфер жизнедеятельности человека существенным образом изменила его медиаповедение. И противоречивые отношения человека с миром медиа, кроме многочисленных проблем психологического,

гносеологического, прогностического, идеологического характера, обусловили необходимость выработки защитных механизмов от усиливающейся информационной экспансии. Вся система анализа встроенности индивида в медиапространство и его адаптации в информационном мире фокусируется сегодня в таком социальном институте как Медиаобразование. Медиаграмотность давно уже стала важной частью вдумчивого отношения и активной гражданской позиции, а цифровая революция сделала этот навык ещё более важным. Стремительный рост цифровых СМИ и социальных сетей превратил граждан в издателей. По-настоящему медиаграмотный человек — это тот, кто не только понимает, что стоит за сообщениями, которые он получает, но и тот, кто может создавать качественный контент и распространять его в различных формах, становясь частью большого общественного диалога.

В основе медиаграмотности лежит модель, которая поощряет людей задумываться над тем, что они смотрят, видят, читают. Медиаграмотность позволяет потребителям анализировать медиасообщения с тем, чтобы видеть в них пропаганду, цензуру, или однобокость в новостях и общественных программах, а также понимать причины таких действий; а также понимать структурные элементы, влияющие на информацию (кто владелец медиа, их модель финансирования).

Отметим, что медиаобразованию уделяется большое внимание во всем мире. Стратегия Юнеско в повышении медийно-информационной грамотности граждан имеет многолетнии опыт. Принципы медиаобразования были зафиксированы с момента принятия Грюнвальдской Декларации ЮНЕСКО в 1982 году, которая признает, что «медиаобразование будет наиболее эффективным, когда родители, педагоги, работники СМИ и лица, ответственные за принятие решений осознают свою роль в развитии критического мышления у слушателей, у зрителей и читателей» [1]. В данном вопросе степень интеграции между системами образования и СМИ, коммуниуации, несомненно явится важной ступенью на пути к повышению эффективности образования.

Важно понимание приоритетности высших учебных заведений. Как ключевое звено, высшие учебные заведения смогут взять на себя определяющую функцию на пути к повышению эффективности Медиаобразования; в переосмыслении и переоценивании своей роли в поиске современных способов адаптировать Медиообразование к новым условиям, сохранить свою значимость в контексте социального, политического, экономического и, конечно, технологического развития. Педагоги, освоившие медийную и информационную грамотность, смогут более эффективно помогать обучаемым получать знания, приобретать навыки самообразования и способность к обучению на протяжении всей жизни, позволив человеку ориентироваться во всё более глобализирующемся цифровом мире. По нашему мнению, ориентация педагогов является ключевой стратегией, обеспечивающей многократное повышение эффективности: от информационно-грамотных педагогов к обучающимся студентам и далее к обществу в целом.

Важным фактором, способствующим внедрению и развитию медиаграмотности в вузах Казахстана, является Академическая свобода, которая наделяет вузы полномочиями по самостоятельному определению содержания программ обучения, в рамках которого они вправе самостоятельно определить методику повышения качества обучения. В этой связи предоставление права выбора дисциплин обучающимся, безусловно, откроет новые возможности для курсов медиаграмотности [2].

Так, введение в официальные в учебные планы дисциплины связанной с «Медийной грамотностью» формирует медийную и информационную грамотность, навыки критического анализа. Обучающийся опирается на понимание этических и юридических принципов и действует в соответствии с ними. В результате он получает

совокупность навыков и умений, которые позволяют студентам анализировать, оценивать и создавать сообщения в разных видах медиа, жанрах и формах.

Данная дисциплина предполагает использование в преподавании инновационных современных методов, учебных программам, обеспечения ресурсами и пособиями, что позволит опираться на современные тенденции конвергенции аудио, телевидения, интернета, газет, книг, электронных активов и библиотек как на одну общую платформу. При этом успешность этого процесса будет зависеть и от подготовки и переподготовки педагогов. Так, в развивающимся обществе медиаграмотность предоставит огромную возможность гражданам критического потребления информации для комфортного их существования в 21-м веке.

Необходимость внедрения в учебные программы «Медийная грамотность» вызвана требованием времени повысить информационную и компьютерную грамотность. Интеграция дисциплины «Медийная грамотность» и «Информационно-коммуникационные технологии» предполагает синтетический подход к процессу разработки системы оценки показателей грамотности, так как сам по себе курс «Информационно-коммуникационные технологии» не формирует умения и навыки ориентации в научной и профессиональной информации. Студенты не осваивают методы критического анализа, не раскрывают связь между продуктивностью учебы и профессинальной деятельностью с информационной грамотностью и информационной культурой личности. Таким образом, один из возможных вариантов достижения целей в повышения медийной и информационной грамотности обучаемых, где безусловно важную роль играет и способность студентов определять основные тенденции в области информационно-коммуникационных технологий, предполагает в рамках обьязательного курса «Информационно-коммуникационные технологии» включение модуля «Медийная грамотность».

Для кафедры «Журналистика» СКГУ им. М. Козыбаева необходимость внедрения дисциплины «Медийная грамотность» в учебные программы университета – вопрос актуальный. «Организовать рабочую группу и объявить специальный конкурс среди казахстанских высших учебных заведении для представления конкретных проектов по созданию и внедрению программы «Медийная грамотность» – одно из предложений для обсуждения. Все это требует формирования новых компетенций для кафедры. В целом, кафедра повышение медийной и информационной грамотности преподавателей планирует в комплексе с продвижением метода проектного образования. В связи с этим, запланированные преподавателями разработки методических материалов и вспомогательных средств, таких как учебные пособия или тематические сайты, будут способствовать значительному повышению квалификации в области медиаграмотности не только для пользователей, на которых они расчитаны, (в основном студентов), но и профессионального сообщества в целом.

Идея «медиаграмотность в учебные программы» ждёт своего дальнейшего развития, потому что именно она становится одной из важнейших концепцией, определяющих видение современных казахстанских высших учебных заведений.

Литература:

1. Грюнвальдская Декларация ЮНЕСКО по медиаобразованию (1982 г.). mediagram.ru›netcat_files/106/104/h.
2. Вузы РК получат академическую свободу.*«zakon.kz»*.

УДК 340. 1

«МАМАНДЫҚҚА КІРІСПЕ» КУРСЫ ПӘНІНІҢ БОЛАШАҚ ЗАҢГЕРЛЕР ҮШІН МАҢЫЗДЫЛЫҒЫ

Шәріп А.М., Жақаева Г.К., Қоңырбаева Д.Т.
(М. Козыбаев атындағы СҚМУ)

«Мамандыққа кіріспе» негізгі пән ретінде, мемлекет және құқық теориясы, мемлекет және құқық тарихы, шетелдердің мемлекет және құқық тарихы, құқыққорғау органдары сияқты пәндермен бірге оқытылады. Курсының мақсаты – заң ғылымының негізгі ұғымдарын меңгеру, әлеуметтік жұмыстың басты ерекшелігі мен міндеттерін талдап көрсету, Студенттерде нормашығармашылық, құқыққолдану, құқыққорғау, кеңес беру қызметтерін жүзеге асыру кезінде қажет болатын құқықтану саласы бойынша базалық және арнайы білімді, білікті және дағдыныны қалыптастыру.

Пәнді меңгеру барысында білім алушылар:

- құқықтық ғылымның тарихын, құқықтанудың пәнін, әдістерін, қайнар көздері мен басқа да жалпы ережелерін білуі;
- құқықтық категориялармен жұмыс істей алуы;
- құқықтық қатынастарды регламенттейтін құқықтық нормалары жүйесінде жұмыс , соның ішінде шетел құқықтық актілерін бағдарлап, нормаларды дұрыс талқылап, тәжірибеде қолдана білуі тиіс;
- өзінің азаматтық құқықтары мен мүдделерін қорғау үшін құқықтық білімін қолдана білу, құқықтық сипаттағы жазбаша құжаттарды құрастыру тәсілдерін, нормативтік құқықтық құжаттардың жобаларын әзірлеу, құқықтық мәселелер бойынша ауызша сөз сөйлеу, құқықтық пікір-таластарға қатысу, өз көзқарасын қоғау және дәлелдеу.

Қабілетін көрсету:

-кәсіби қызметтің профиліне сай, нормативтік құқықтық актілер әзірлеу;
- өзінің кәсіби қызметін дамыған құқықтық сана және құқықтық мәдениетке сай жүзеге асыру;
- заңға сай әрекеттер жасау және шешімдер қабылдау,;
- құқықтық құжаттарды білікті талдау, заңдық лексикологияны меңгеру;
- құқықтық пәндерді қажетті теориялық және әдістемелік деңгейде оқыта білу.

Мамандық таңдау деген өзің айналысқың келетін жұмысты таңдау ғана емес, сонымен қатар өзіңді еркін ұстағың келетін ортаны да таңдау. Халқымыз «Адам екі түрлі жағдайда қателеспеу керек: бірі - жар таңдағанда, екіншісі - мамандық таңдағанда» деп бекер айтпаса керек. «Мамандық» сөзі латын сөзінен шыққан, «жұрт алдында сөйлеу, жариялау» деген мағынаны білдіреді. Заман өзгерген сайын, адам да жетіліп, нарықтық қарым-қатынас пайда болды. Қоғам дамып, дүниеге түрлі жұмыстар, сәйкесінше, түрлі мамандықтар келді. Кез келген еңбек түрі мамандық емес. Еңбектің мамандық деп аталуының өзіндік шарттары бар: бірі - маман атануыңыз үшін білім алып, қолыңызға сол саланың дипломын, куәлігін, аттестаты не сертификатын алуыңыз керек болса, екіншісі - еңбегіңізге ақы алудың қажеттілігі. Өз ісінің нағыз маманы атану екінің біріне бұйыра бермейді. Ол үшін ең алдымен мамандығыңызға деген махаббат керек. Мамандыққа деген махаббат пен карьерист болу екеуі біздіңше екі бөлек нәрсе. Махаббатпен істелген жұмыс қана нәтиже бермек. Екінші сөзбен айтқанда, мамандығыңыз сіздің сүйікті ісіңізге айналуы қажет. Бұл жағдайда адам жұмысқа ерекше құлшыныспен кірісіп, жұмысынан ләззат алады. Өз жаныңызға жақын мамандықты іздеп табу да барынша күрделі жұмыс.

Юриспруденция (латын тілінен аударғанда jus - құқық, prudenia - білгіш) - өзіне тән арнайы құқықтық әдістері мен құралдары бар, қоғамдық қатынастарды реттеуге, бекітуге және қолдауға бағытталған әлеуметтік қызметтің бір түрі. Шетел сөздігінде «юриспруденция» сөзін құқықтану, құқық туралы ғылымның жиынтығы, заңгерлердің тәжірибелік әрекеті, сот органдарының шешімдері деп анықтай түскен. Дегенмен, құқық - ол құқық туралы білім, құқық туралы білім негізіндегі әлеуметтік қызмет.

Құқық ауқымды тұжырымдамаға ие күрделі әрі санқырлы құбылыс. Жалпы алғанда, ғылым құқықты әр түрлі түсіндіреді: 1) жалпыәлеуметтік мағынада (мораль құқығы, халық құқығы); 2)арнайы құқықтық мағынада (мемлекетпен байланысты заңи құрал); 3) заңды мағынада құқық - мемлекетпен бекітілетін және қамтамасыз етілетін, қоғамдық қатынастарды реттеуге бағытталған, формальді аңықталған, жалпыға міндетті заңды нормалардың жиынтығы.

Құқық сала, институт деп аталатын бөлімдерден тұрып, үлкен бір жүйені тұрайды. Әкімшілік, конституциялық, азаматтық, еңбек, қылмыстық, азаматтық іс-жүргізу, қылмыстық іс-жүргізу құқықтары оның ірі салалары болып табылады. Құқықтық салалары бір-бірінен реттеу пәніне қарай ажыратылады. Мысалы, әкімшілік құқық мемлекеттік басқару саласындағы қоғамдық қатынастарды реттесе, азаматтық құқық мүліктік қатынастарды реттейді. Осыған байланысты құқықты жария және жеке деп бөледі. Жария құқық билік пен бағынушылыққа байланысты қоғамдық қатынастарды реттесе, жеке құқық суьектілері тең қатынастарды реттейді.

Заңгерлер өз қызметін құқық туралы алған білімі негізінде жүзеге асырады. Заң ғылымының өкілдері мемлекет және құқық төңірегінде білім іздеумен айналысады. Алған білімін тәжірибеде қолданатын адамдар – заңгерлер, ал олардың білім саласы – құқықтану деп аталады. Бұл қызметтің пәні - адамдардың мінез-құлқы, яғни барлық заңи қызмет адамдардың мінез-құлқына бағытталған.

Заңдық қызметтің негізгі мақсаты - заңдылық режимін бекіту, тұрақты құқықтық тәртіпті қамтамасыз ету. Заңгерлер мақсатына қол жеткізу үшін бірнеше міндеттерді орындайды. Оның бастысы - тұлғалардың құқықтары мен заңды мүдделерін қорғау. Сондықтан Конституцияның нормалары орындалмаса немесе Қазақстан Республикасының Конституциясына қайшы келетін нормативтік құқықтық актілер қабылданса, ол үшін жауапкершілік күшейтіледі.

Заңды қызметті мазмұнына қарай төмендегі түрлерге жіктеуге болады: соттық, прокурорлық, тергеу, нотариалдық, құқық-шығармашылық, ғылыми-педагогикалық, құқық қорғаушылық, жария құқық саласындағы, жеке құқық саласындағы және т.б. Жоғарыда аталғандарды қортындылай келе, құқықтануға анықтама беріп көрелік. Сонымен, құқықтану - заңнаманы қабылдау және қолдану саласындағы заңгерлер мен мамандарды дайындауға арналған барлық құқықтық пәндер мен заң ғылымдарының жиынтығы. Заң қызметін жүзеге асыру үшін қажет барлық құқық туралы білімнің жүйесі, яғни барлық теория құқықтанудыңі бойынан табылады деп айтуға болады. Өйткені, ол қандай да бір заңды норманы құрудан басталып, сол норманы бұзғаны үшін жауапкершілік жүктеумен аяқталады.

Егер адамдар жағымды өмір сүрсе, заңға сай саналы әрекеттер жасаса, заңның талаптарының маңыздылығы мен қажеттілігін түсінсе, демек біздің қоғамымыз өркениетті деуге болады. Заң ғылымы жоғарыда айтылған құқық теориясың ұғымдарын қорытындылай келе мынадай тұжырымдар жасайды:

- заң ғылымы саласындағы зерттеулер қоғамға заңгерлердің қажеттілігін дәлелдейді;

- заңгерлерге деген қажеттілік және олардың білімін әрдайым жетілдіріп отыру құқықтану мамандығы бойынша кадрларды даярлау қажеттігін көрсетеді;

- құқықтанудың мәнін анықтайтын ғалым заңгерлер осы саланы ғылыми дәрежеде жетілдіріп отырады;

- құқықтануды жеке ғылыми пән ретінде қарайтын болсақ, ол да тарих, экономика, математика сияқты тең дәрежеде қолданылады.

Кез-келген ғылым сияқты заң ғылымы да адамзат әрекеті саласындағы белгілі бір бөлімдерден тұрады. Заң ғылымының өкілдері мемлекет және құқық саласын зерттеумен айналысады. Кейбір авторлар мемлекет және құқық теориясы мен құқықтану курсы бір деп санаса, екіншілері екеуінің ешқандай ұқсастығы жоқ, мемлекет және құқық теориясы құқықтанудың бір саласы деп көрсетеді.

Жалпы, мамандық ұғымына отандық әдебиеттерде де, шетел әдебиеттерінде де әртүрлі анықтамалар берілген. Мамандық - белгілі бір әрекет түрі екендігімен барлық авторлар келіседі. Заңгер көп деңгейлі экономиканық басқару жүйесінің барлық салаларына қажеттілігі зор мамандық. Қазіргі бизнес және өндіріс заманында заңгерлер биік мансаптарға ие болуда. Оларыдың қатысуынсыз бірде-бір іс қаралып, сот шешімі шығарылмайды. Кез-келген мекемеге сауатты, білімді, өз құқығын орынды қолдана білетін мамандар қажет. Антидағдарыстық басқару жүйесінде де заңгерлердің маңыздылығы арта түсуде. Заманауи заңгер экономика мәселерінен де хабардар болуы тиіс. Мұндай мамандар құқықтық қақтығыстардың ортасында жүріп, мойына үлкен жауапкершілік алады. Себебі процесті жеңіп қана қоймай, оны келесі жолы болдырмаудың алдын алады. Заңгер мамандығы іскерлік қауымдастықтарда үлкен сұранысқа ие. Бұл саладағы мамандар әр ұйымға, фирмаға, кәсіпорынға, коммерциялық және қоғамдық құрылымдарға қажет. Заңгер мамандығын бұл әрқашан жеңіске жеткізе бермейтін құқық үшін күрес деп те айтуға болады. Заңгерлер жоғары құқықтық білімді талап ететін, мемлекеттік билік және жергілікті өзін-өзі басқару органдарында жұмыс істейді. Құқықтық тәртіпті қалыптастыру, шешуі қиын құқықтық мәселелерді шешу, мемлекеттік және әкімшілік сипаттағы құқықтық қиындықтарды реттеу, даулы мәселелерді қорғау және мұқтаж болып отырғандарға білікті кеңес беру - заңгерлердің міндеті болып табылады. Заңгерлер құқық қорғау, жазалау, қадағалау функциялармен қоса тәрбиелеу және ізгерлендіру жұмыстарын да жүргізеді. Заңгерлер жоғары білікті теориялық білімділігімен қатар, әдепті болуы тиіс.

Әдептілікті сақтау қарым-қатынастың міндетті элементі және адамның рухани мәдениетінің ажырамас бөлігі.Әдеп сақтау дегеніміз - қоғам талабына сай келу, ал талап қою - оны орындау болып табылады. Әдептіліктің мәні – әркім оны өз санасында қалыптастыруы тиіс. Әдеп пен инабаттылықтың адам өмірінде тығыз байланысты екенін түсіну, оны тек қана түсініп қоймай, іс жүзінде жүзеге асыру. 2017 жылғы 20 қазанда Қазақстандық заңгерлер одағының съезі өтіп, онда заңгердің әдеп кодексі қабылданды.

Кодекс заңгердің басшылыққа алуға тиісті кәсіби корпоративтік әдеп және негізгі жүріс-тұрыс ережелерінің жалпы қағидаттарының жинағын білдіреді. Кодекс заңгердің абырой-беделі мен корпоративтік әдебін нығайтуға және азаматтардың кәсіби заңгерлерге қатысты сенімін арттыруға ықпал етуге арналған. Кодекс көпшілік мақұлдаған адамгершілік қағидаттары мен Қазақстан Республикасының заңнамасына негізделген және «Қазақстан заңгерлерінің одағы» РҚБ Жарғысына сәйкес әзірленген.

Кодекстің міндеттері: заңгерлер қоғамдастығын дамытуға бағытталған негізгі жүріс-тұрыс ережелері мен корпоративтік әдепті қалыптастыру және оны әрбір заңгердің ұстануы болып табылады. Заңгер заң қызметін жүзеге асыру кезінде төменде баяндалған негізгі қағидаттарды ұстануы тиіс. Заңгердің кәсіби қызметінің негізгі қағидаттары: заңдылық, құқық үстемділігі, әдептілік, адамның жеке басын құрметтеу, құпиялылық, тәуелсіздік.

Заңгердің заң қызметін жүзеге асыру нәтижелері мен тәсілдері, сонымен бірге құқықтық қорытындылары, пікірлері, ауызша және жазбаша кеңестері Қазақстан Республикасының заңнамасына сай келуі тиіс. Заңгер Қазақстан Республикасының

заңнамасына қарама-қайшы келетін, сондай-ақ Кодекстің талаптарын бұзуға себеп болатын үшінші тұлғалардың талап-тілектерін, өтініштерін және нұсқауларын орындай алмайды. Заңгер өзінің кәсіби борышын атқару кезінде тәуелсіздікті сақтауы тиіс.

Әдебиет:

1. Майоров В.И. Введение в юридическую специальность: Учебное пособие. – Челябинск, 2005. – 146 б.
2. Соколов Н.Я. Юридическая профессия: понятие, сущность и содержание // Государство и право . 2014 № 9.
3. Сапарғалиев Ғ.С. Мемлекет және құқық теориясы: оқулық - Астана: Фолиант, 2014. – 288 б. (Кәсіптік білім).
4. Заңгер әдебі кодексі 2017 жылғы 20 қазан.

УДК 81.243

КОМПОНЕНТ МОТИВАЦИИ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ

Штро О.Г.
(СКГУ им. М. Козыбаева)

Во все времена мотивация являлась движущей силой прогресса человечества, а основными мотивационными стимулами людей всегда были их стремления к улучшению социального положения. Лидеры, ораторы, мотивирующие книги и статьи остаются примерами подражания и руководства к действиям для последующих поколений.

Мотивация в обучении или мотивация знаний также играет одну из ведущих ролей. В этой связи важно отметить, что под ней понимается совокупность, система психологически разнородных факторов, определяющих поведение и деятельность человека. Данное определение распространяется и в отношении мотивации в обучении иностранным языкам (ИЯ). Для ее успешного формирования у обучающихся необходима непрерывная целенаправленная работа. Учебно-познавательные мотивы могут сформироваться только в ходе **активного освоения** учебной деятельности и при наличии **социального окружения.**

Поэтому в данной связи важно использовать технологии, которые создают эффект постоянного развития ситуации, наблюдения прогресса получаемых навыков компетенций и сопереживания процесса познания (а не наблюдения за ним). Таким образом, это позволит создать **познавательную активность, сформировать и постоянно поддерживать мотивацию изучения ИЯ**. К таким технологиям мы можем отнести следующие:

- вовлечением эмоциональной сферы в процесс обучения;
- характером педагогических воздействий;
- наличием стимулов и подкреплений;
- использованием ИКТ;
- использованием личностной индивидуализации;
- разработкой системы внеаудиторных мероприятий, усиливающих мотивационную сторону иностранного языка.

Проблема мотивации обнаруживается при изучении любой дисциплины, в том числе на уровне высшего образования. Например, Л.И. Божович [1] и В.И. Ковалёв [2] приводят данные о ее снижении еще в школе. "Повышение интереса к одному предмету

протекает у многих подростков на фоне общего снижения мотивации учения и аморфной познавательной потребности, из-за чего они начинают нарушать дисциплину, пропускать уроки, не выполняют домашние задания. У этих учащихся меняются мотивы посещения школы: не потому что хочется, а потому что надо. Это приводит к формализму в усвоении знаний - уроки учат не для того чтобы знать, а для того чтобы получать отметки" [1, с. 111]. А Божович Л.И. отмечает как у обучающихся «борются два мотивационных образования: мотивационная установка, связанная с перспективой получения образования, и мотив, отражающий состояние учащихся, их усталость от однообразия и постоянной необходимости делать уроки" [1, с.48].

Проблема мотивации возникает и при изучении иностранных языков. Однако до момента изучения иностранного языка и в самом его начале у обучающихся наблюдается высокая мотивация. Им хочется изъясняться на иностранном языке со сверстниками; подкупает возможность общаться на иностранном языке в Интернете; читая, узнавать о других странах. По мнению М.В. Зайцевой, в школе кажется привлекательной возможность перевоплощаться: "Я - говорящий на родном языке", "Я - говорящий на иностранном языке". Все имеют желание владеть иностранным языком, уметь общаться непосредственно, через книгу и переписку. Но в процессе овладения иностранным языком отношение меняется. Причина, как она считает, в том, что изучение языка предполагает период накопления «строительного материала», преодоления разнообразных трудностей, что отодвигает достижение целей, о которых мечталось [3, с. 23]. Таким образом, чаще всего в вуз на неязыковые специальности попадают студенты с довольно средней и низкой мотивацией к изучению данной дисциплины, когда-то разочарованные ею в школе.

В вузе, тем не менее, ситуация начинает меняться в лучшую сторону. На примерах своих сверстников студенты видят новые возможности: обучение за рубежом в течение одного семестра по программе «Академическая мобильность», а также обучение в магистратуре на базе зарубежных вузов, обмен по программам в США “Work and Travel”, “Camp and Travel”. Ощущение прогресса и удовлетворения обусловливает их высокую мотивацию, которая сопровождает отдельных студентов весь курс обучения ИЯ, значительно обогащая знания и опыт практического владения языком.

Мотивацию удастся стимулировать, если хорошо понимать мотивы деятельности обучающихся и вызывать, развивать и корректировать их изнутри. К такому выводу приходит Волокитина Н.М., считая одним из обязательных условий этого безупречное владение преподавателем иностранным языком. Нужно также хорошо представлять себе весь арсенал мотивационных средств, ее типы (внешняя и внутренняя) и их резервы. Тогда можно будет точно соотнести содержание учебного процесса на всем его протяжении с соответствующими типами мотивации, т. о. создать стойкую сопутствующую мотивацию, формирующую прогресс в овладении иностранным языком [4, с.310].

Создавая в вузе коммуникативную среду, в которой будет осуществляться обучение ИЯ, важно еще и правильное понимание мыслительных особенностей у студенческой возрастной категории. На самом деле, эффективность процесса обучения зависит не только от особенностей применяемых педагогических технологий, но и от выявления и учета закономерностей психолого-педагогической теории обучения в высшей школе, которая теснейшим образом связана с особенностями психологии студенческого возраста (в среднем 17-23 года). Данная возрастная категория уже в очень значительной мере отличается от старшеклассников и определяется расцветом физического и умственного развития.

На данном этапе уже начинает приближаться зрелость, когда по мнению В. Т. Лисовского [5, с. 215], происходит непрерывное нарастание работоспособности, динамики активной деятельности, продуктивности. В то же время, как он считает, моменты повышения динамики одной функции сменяются моментами понижения других функций. Но как раз еще до наступления зрелости наблюдаются развитие вербального интеллекта, динамичность возбуждения, что определенно является важным фактором в успешном обучении языкам. Повышение уровня наблюдательности и общей культуры обусловливает более обдуманное совершение действий. И это как раз те факторы, которые оказывают позитивное влияние на проявление мотивирующих компонентов к изучению ИЯ, способствующих обретению и развитию вербальных компетенций на ИЯ.

Итак, это возраст, по утверждению Б.Г. Ананьева [6], наиболее плодотворный для формирования необходимых знаний, научного и профессионального развития, совершенствования всесторонней мыслительной культуры. Помимо того, студенческий возраст характерен и тем, что в этот период достигается пик развития интеллектуальных и физических сил. Однако не исключается противоречие между этими возможностями и их действительной реализацией. Непрерывно развивающиеся творческие возможности, нарастающее развитие интеллектуальных и физических сил, нередко порождают иллюзии безграничности этого потенциала, и того, что поставленных целей можно легко достичь.

Учет возрастных особенностей студентов при рассмотрении их отношения к учебной и научной работе является одним из необходимых условий для управления их познавательной деятельностью путем организации интересов, мотивов, установок, активной мыслительной деятельности, применения методов рефлексивного воздействия. Подводя итоги можно сказать, что пути решения данной проблемы связаны с созданием специально разработанной системы заданий, выполняя которые обучающиеся ощущали бы результат своей деятельности, а именно:

- личностно-ориентированный подход;
- использование новых технологий (проблемное, развивающее обучение и т.д.);
- игровые технологии;
- интеграция обучения (проведение интегрированных занятий совместно с профильными дисциплинами);
- мероприятия на ИЯ (концерты, спектакли, программы);
- творческие работы по разным предметам;
- проведение конкурсов, олимпиад.

Опыт и многолетние наблюдения показывают, что мотивация повышается также благодаря:

- вовлечению обучающихся в самостоятельную работу;
- проблемным заданиям и ситуациям;
- контролю и самоконтролю знаний, умений и навыков;
- использованию познавательных игровых ситуаций;
- страноведческому материалу;
- доброжелательному отношению к обучающимся со стороны преподавателя.

При создании для студентов неязыковых специальностей благоприятной среды обучения в окружающем их образовательном пространстве необходимо учитывать все названные факторы для того, чтобы стимулировать у них появление соответствующих мотиваций к ИЯ, которые вовлекут их в процесс добывания знаний, а востребованность последних будет заложена уже в содержании самих мотиваций. При этом их внутренние мотивации совпадут с целью обучения.

Литература:

1. Божович Л.И, Славина Л.С. Психическое развитие школьника и его воспитание. – М.: Знамя,1979. – 96 с.
2. Ковалев В.И. Мотивы поведения и деятельности. – М.: Наука, 1988. -191 с.
3. Зайцева М.В. Мотивация и некоторые пути её повышения. М., ИД "Первое сентября", 2003. – 23 с.
4. Волокитина Н.М. Очерки психологии младших школьников. М., 1995.- 310 с.
5. Лисовский В.Т. Социология молодежи: Учебник / В.Т. Лисовский. – Санкт-Петербург, 1996. – 361 с.
6. Ананьев Б.Г. Избранные психологические труды: В 2 т. - М: Педагогика, 1980. – 364 с.

МАЗМҰНЫ / СОДЕРЖАНИЕ

4. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Абдреисова Д.Ж., Исмагулова Д.Д. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Влияние глобального потепления на неопределенность сельскохозяйственного производства…….... 3

Актанова Л.Ж., Байгабулова А.С. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Коммерциялық банктердің бағалы қағаздар нарығындағы қызметтерін жетілдіру жолдары..... 6

Баймагамбетов А.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Процесс введения налога на роскошь в Республике Казахстан……. 11

Баршакаева М.Ж. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Функциональный подход в управлении затратами…….. 12

Батанова И.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу о внедрение проектного управления в деятельность предприятий РК……..…. 16

Бауэр Э. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу о прогнозировании банковской деятельности……..... 20

Воропаев Н.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Роль продуктовой политики в финансовой стратегии коммерческого банка…… 23

Гакельберг Т.Б., Мустафина Р.Р. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Принципы оптимизации формирования отраслевой структуры АПК в Казахстане……... 28

Гасанова Г.М. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Перезагрузка аграрной науки: цифровизация и внедрение наилучших технологий в агропромышленный комплекс РК……..... 31

Жакенов А.Р. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Интернет арқылы заттарды сатып алу және сату..... 34

Закирова Э. *(Уральский государственный экономический университет (УрГЭУ-СИНХ)* Успешный опыт европейских стран и Казахстана в развитии альтернативной банковской модели – перспективы для России……...…. 36

Кажибаев О.С. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу регулирования устоичивости банковского сектора Республики Казахстан..... 39

Карипова А.М.,Тулепова Ж.Р. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Қазақстанда венчурлық бизнесті дамыту жолдары..... 41

Касымова Н.К. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Учет арендованных основных средств и пути его совершенствования на примере ТОО «Земля Возвышенки»…….. 46

Кендюх Е.И., Жантаев А.Е. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу об определении понятия банковского риска..... 50

Киянцева Т.Н., Абдрахманова Н.Б. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Проблема уклонения от уплаты налогов в Республике Казахстан и пути её решения…….. 53

Колова Л.В. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Проблемы занятости населения в РК…… 58

Курманов С.Е. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу о цифровизации банковских услуг……. 61

Мухамеджанова Д.Е. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Стратегия дифференциации как один из методов завоевания конкурентного преимущества……..….. 64

Некрасова И.Г., Шут О.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Проблемы применения ответственности за нарушение налогового законодательства..... 67

Некрасова И.Г., Косоурова Е.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу бюджетного регулирования межбюджетных отношений в Казахстане…… 70

Оразов Е.Е. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Экономические приоритеты использования Евразийского потенциала……... 75
Осипова Л.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Клиентоориентированный подход как инструмент качественного обслуживания в коммерческом банке……..... 79
Протасова О.В., Айтмбетова Ж.Б., Алпыспаева С.Б. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Формирование и развитие внешнеэкономических связей Казахстана…….. 83
Протасова О.В., Биннатова И.И. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Развитие государственных закупок в таможенном союзе…….. 85
Рамазанова Д.М. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Современное состояние и перспективы развития государственно-частного партнерства в Республике Казахстан…….. 88
Руспекова А.Г. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Денежно-кредитная политика в системе государственного регулирования национальной экономики……. 92
Самаратова А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу оценки финансовой устойчивости коммерческого банка……..… 96
Сиволап В.Н. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Бизнес-планирование – залог успеха в предпринимательстве……..…. 99
Смольянинова С.Ф., Фоот Ю.В. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу финансирования предприятий АПК Казахстана……..……... 104
Тлеубергенов О.Ж. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу стратегического и оперативного управления корпорацией…… 108
Тлеубергенов Ж.Ж. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу оценки персонала компании……..... 112
Тулегенов Т.Б. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Состояние и перспективы сотрудничества Казахстана и России в экономической сфере на современном этапе……..…… 114
Туралин А.З., Жунусова А.Е. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Цифровизация как ключевой аспект модернизации сферы государственных услуг……. 119
Тұралин Ә.З., Айтмбетова Ж.Б. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Корпоративтік табыс салығының мәні, маңызы және есептеу тәртібі..... 123
Усбанова Г.Ш., Ыбырай Н.Г. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Оценка инвестиций в человеческий капитал, как метод оптимизации и использования ресурсов для перехода к «Зеленой экономике»……... 125
Фоот Ю.В., Смольянинова С.Ф. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Порядок проведения безналичных расчетов в банке (на примере АО «АТФ Банк»)……... 128
Хаджимурат А.К. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Пути повышения эффективности деятельности сельскохозяйственного предприятия……..... 133
Хамзина А.С., Ашимова А.Е. (*М. Қозыбаев атындағы СҚМУ*) «Операциялық леверидж өндірістік тәуекелді бағалау құралы ретінде («Әлти-гарант» ЖШС мысалында)»..... 136
Хамзина А.С., Сагандыкова Д.Х. *(М. Қозыбав атындағы СҚМУ*) «Кәсіпорынның өндірістік қорын басқару мәселенде («Жарқын-СҚ» ЖШС мысалында)»..... 140
Цапова О.А., Михайлова Н.Ю. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Межличностные навыки и успешные переговоры как элементы работы финансовых консультантов…….. 144
Цвингер И.Г. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* К вопросу о развитии мобильных платежей……... 148

5. СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Барлубаев А.С., Сергазин Ж.Т. *(ТОО «СевКазНИИСХ», а. Бесколь)* Проведение исследований по оценке качества мяса (мраморности, толщины подкожного жира) с использованием современных технологий (УЗИ-сканеров)…… 152
Габдулин Ж.М., Бекмагамбетов Н.Е. *(ТОО «СевКазНИИСХ», а. Бесколь)* Доращивание и откорм молодняка на откормочных площадках……..……. 155
Горелик И.В. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Опыт Казахстана в развитии органического земледелия……..…... 157
Жантлеуов Д.А., Жаксалыков Р.А., Поляк А.И., Горт К.П. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Генеалогическая структура стада мясного скота в ТОО «Племзавод Алабота» и история создания заводских линий……. 160
Жумагалиева Г.М., Кулатаев Б.Т. *(Казахский национальный аграрный университет)* Продуктивность козликов зааненской породы при различных способах выращивания…….. 163
Иманкулов Б.Б., Сергазин Ж.Т. *(ТОО «СевКазНИИСХ», а. Бесколь)* Применение премиксов в рационах коров мясных пород…… 166
Иманкулов Б.Б., Сергазин Ж.Т. *(ТОО «СевКазНИИСХ», а. Бесколь)* Изучение экономической эффективности при использовании подкорма и минеральных добавок в мясном скотоводстве…… 170
Иманкулов Б.Б., Айтжанов Е.С. *(ТОО «СевКазНИИСХ»)* Целесообразность применения различных подкормок в рационах молочного скота в северных областях Казахстана……..... 174
Кененбай Ш.Ы., Сансызбай А., Тұрақ Г. *(Алматы Технологиялық Университеті)* Түйе етінің физико-химиялық және технологиялық көрсеткіші..... 177
Кененбай Ш.Ы., Абдрахаева А., Мадиярова Г. *(Алматы Технологиялық Университеті)* Түйенің өркеш майының тағамдық құндылығы..... 179
Курманов А.К., Кабдушева А.С., Хасенов У.Б. *(КГУ им. А. Байтурсынова)* Частная методика экспериментальных исследований одношнекового экструдера ПЭ – 20……..... 181
Курманов А.К., Кабдушева А.С., Хасенов У.Б. *(КГУ им. А. Байтурсынова)* Теоретические исследования движения прессуемого материала в шнековом канале экструдера……..... 185
Малицкая Н.В., Хасенова А.Р., Байсеит Г., Онгар Ж. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Экологическое испытание гибридов ярового рапса в условиях Северо-Казахстанской области……... 190
Миргородский М.И., Бекмагамбетов Н.Е., Тлегенов А.М., Нюренберг А.С. *(ТОО «СевКазНИИСХ)* Организация производственного процесса в товарных хозяйствах мясного направления…….. 192
Новикова А.В., Цомкало А.Г., Садуов А.К. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Возможность применения стимуляторов роста при выращивании сеянцев древесных растений в условиях СКО……..…… 195
Нұрланқызы С. *(С. Сейфуллин атындағы Қазақ Агротехникалық университеті)* Құс шаруашылығы азық қорының тиімділігін арттыру..... 199
Пучкова С.Ю., Такенова Д.Е, Амелина В.А *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Продуктивность яровой пшеницы китайской селекции при сортоиспытании в условиях лесостепи Северного Казахстана……...… 204
Оразбаев С.А., Райымбеков Б.А. *(Қазақ Ұлттық Аграрлық Университеті, Алматы қ.)*, **Сеиткаримов А.** *(«Оңтүстік-Батыс мал және өсімдік шаруашылығы ғылыми-зерттеу институты» ЖШС, Шымкент қ.)* Қазақстанның

оңтүстік өңірі жағдайындабасты жусан (Artemisia diffusa) өсімдігініңбиологиялық ерекшелігі мен шаруашылық бағалылығы..... 209
Рамазанов А.У., Миргородский М.И., Бекмагамбетов Н.Е., Тлегенов А.М. *(ТОО СевКазНИИСХ)* Разработка оптимальных рационов для товарных хозяйств Северо-Казахстанской области с учетом их кормового состава…… 213
Рамазанов А.У., Айтжанов Е.С. *(ТОО «СевКазНИИСХ»)* Эффективность зерновой барды с пробиотиками при откорме бычков в условиях северного региона Казахстана……..…….... 217
Сапарбай Г.А. *(А. Байтұрсынов атындағы ҚМУ)* Топинамбурдың тағамдық және биологиялық құндылығы және олардың тағам өндірісінде қолданылуы……. 219
Свистунова Ю.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Детерминанты целинного развития сельского хозяйства Северо-Казахстанской области…….. 223
Свистунова Ю.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Сельскохозяйственная деятельность как фактор воздействия на агроландшафты…… 226
Хромых В.С. *(Национальный исследовательский Томский государственный университет)* Сельскохозяйственное природопользование в Томской области……. 229
Шаяхметова А.С., Тоқтар М., Әбілда А.А., Сыздыкова А.А. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Көкжон техногенді үйіндісіндегі өсімдіктердің табиғи жолмен қалыптасу үрдістері..... 232
Шурр А.В. *(СКГУ им. М. Козыбаева),* **Носонов А.М.** *(МГУ им. Н. Огарева)* Формирование рыночных отношении в агропромышленном комплексе Северо-Казахстанской области Республики Казахстан…… 235

6. ГУМАНИТАРНЫЕ НАУКИ

Tashkenova D.K. *(M. Kozybayev NKSU)* Fostering emotional intelligence in EFL students through fiction literature……..... 239
Ахметова Т.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Формирование гражданского патриотизма – основа духовной модернизации подрастающего поколения..... 241
Бегман О.А., Бондаренко Н.П., Кувшинова Н.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Особенности перевода безэквивалентной лексики в текстах СМИ…….. 244
Винокурова В.Б. *(Большемалышенская СШ Кызылжарского района СКО)* Нескучное чтение……... 246
Ғабдулина М.Ғ., Тастанова А. Қ. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Қазақ тіліндегі сан құрамдас тұрақты сөз тіркестері…….. 249
Даулетбаева Л.К. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Формирование конкурентоспособного специалиста в свете современных тенденций развития образовательного учреждения…….…….. 254
Дүйсенғали Б.Ж. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Қазақтың байырғы қара есептерін факультатив сабақ жоспарларына ендіру..... 257
Жандар Ж.Ә. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Шағын жинақты мектептердегі білім беру проблемалары..... 260
Зданович Г.Б. *(Челябинский государственный университет, Россия, г. Челябинск)* Укрепленные центры как «Страна городов» эпохи бронзы евразийского пространства…… 263
Кабульдинов З. *(директор Института истории и этнологии им. Ч.Ч. Валиханова)* Защита Султанмаметом своих подданных от притязаний российских военных в Прииртышье……..... 275
Канаева Т.М. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Служение отчизне. Дипломат Малик Фазылов……... 282

Ковалерова А.В. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Языковая игра как один из приемов манипулирования общественным мнением в зарубежных СМИ…….. 286
Қадыров Ж.Т., Габбасова А.С. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Қазақ балалар әңгімелерінің көркемдік жүйесі..... 289
Қадыров Ж.Т., Жұрнаш А. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Қазақ ертегілерінің зерттелуі және мәшһүр-жүсіп..... 293
Қадыров Ж.Т., Искакова А.О. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Мұхтар Әуезов әңгімелеріндегі суреткерлік шеберлігі..... 298
Қадыров Ж.Т., Зейноллова Г.А. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Шәкәрім мен Мәшһүр Жүсіп лирикасының жанрлық ерекшелігі..... 302
Морозова Т.А. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Лингвостилистические особенности формирования медиатекста на примере средств массовой информации Северо-Казахстанской области……... 306
Наурузбаев Р.Н. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Герольд Бельгер – писатель, журналист, переводчик…….. 316
Нурмолдин Н.Б. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Баланың кітап оқуға қызығушылығын арттыру..... 318
Романова Р.С. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Мүмкіндігі шектеулі жандарды компьютерлік оқытуға бейімделу үдерісі..... 320
Тагудретова Б.Б. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* С. Мұратбеков шығармаларындағы психологиялық параллелизм..... 323
Тлеубай А. *(М. Қозыбаев атындағы СҚМУ)* Жаңартылған білім – болашақтың кепілі..... 328
Харипова Г.С. *(ҚР Білім және ғылым министрлігі СҚО әкімдігінің «Отбасылық үлгідегі балалар ауылы» коммуналдық мемлекеттік мекемесі)* Жетім және ата-ана қамқорынсыз қалған балалардың заманауи тұрғыда дамуы немесе әлеуметтенуі..... 329
Чухно А.В., Чухно Т.Н. *(СКГУ им. М. Козыбаева, школа-лицей «Дарын»)* О некоторых аспектах нравственно-патриотического воспитания молодежи в ходе освоения социально-гуманитарных дисциплин в школе и ВУЗе…….. 333
Шайкенова А.Ж. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Медиаграмотность как условие медиабезопасности общества…… 338
Шәріп А.М., Жақаева Г.К., Қоңырбаева Д.Т. *(М. Козыбаев атындағы СҚМУ)* «Мамандыққа кіріспе» курсы пәнінің болашақ заңгерлер үшін маңыздылығы..... 341
Штро О.Г. *(СКГУ им. М. Козыбаева)* Компонент мотивации в обучении иностранным языкам…….. 344

«Қозыбаев оқулары-2018: Еуразиялық әлеует және жаһандық сын-қатерлер жағдайындағы жаңа даму мүмкіндіктері» атты Халықаралық ғылыми-тәжірибелік конференцияның

МАТЕРИАЛДАРЫ

(2018 ж. 16 қараша)

МАТЕРИАЛЫ

международной научно-практической конференции «Козыбаевские чтения-2018: Евразийский потенциал и новые возможности развития в условиях глобальных вызовов»

(16 ноября 2018 г.)

III

Подписано в печать 05.12.2018 г. Формат 60×90 1/8. Гарнитура Times. Ризография.
Объем 43,4 усл.печ.л. Тираж 15 экз. Заказ №. Бумага книжно-журнальная.
Отпечатано в ИПО СКГУ им. М. Козыбаева.